

DOCTORADO EN ECONOMÍA



UNIVERSIDAD
NACIONAL
DE LA PLATA

SECRETARÍA DE POSGRADO

Universidad Nacional de La Plata

Facultad de Ciencias Económicas

Doctorado en Economía

Memoria 2000-2024

“Doctorado en Economía. Fue acreditado “A” por la CONEAU (Resolución 319/2020)”.
Nota publicada en la Revista ECONO el 21 de diciembre de 2020 a raíz de la acreditación “A” por la CONEAU.

La nota completa puede encontrarse en <https://revistas.unlp.edu.ar/econo/issue/view/750/336>

El doctorado es parte de una rica historia de docencia e investigación en la UNLP a lo largo de más de un siglo y en particular en la FCE con más de 60 años de actividad. Estas dos instituciones brindan un clima académico en el que, con esfuerzo, pueden alcanzarse niveles de excelencia como los reconocidos en la evaluación.

Es la culminación de un proceso que comenzó con el mejoramiento de la calidad del grado (Licenciatura en economía), continuó con la creación de dos maestrías (en Finanzas públicas provinciales y municipales y en Economía) y luego condujo a la creación del Doctorado; niveles educativos que hoy interactúan entre sí y con las otras áreas de la Facultad. Estos logros no constituyen una etapa final, sino que son un estímulo para continuar con la aventura de la mejora y la vocación por el saber.

La actividad docente y de investigación se realiza con una “función de producción” en la que los alumnos y los docentes son a la vez insumos y productos; donde se generan y se transmiten conocimientos y se aplican en beneficio de la sociedad. Esa función de producción tiene raíces que se remontan al momento mismo del nacimiento de las instituciones, en las que se fue dando vida a las distintas actividades, llegando al título máximo de Doctor.

En el doctorado las raíces surgieron de semillas que fueron germinando a lo largo del tiempo. Es un momento para recordar a quienes en vida y en distintas etapas, desde sus posiciones, colaboraron en la siembra: Oreste Popescu, Horacio Nuñez Miñana, Héctor Luis Diéguez, Elías Salama y Rogelio Simonato.

El doctorado ha cumplido veinticinco años de actividad y durante este período, se graduaron alumnos que hoy ocupan posiciones en instituciones docentes y de investigación, en el país y en el exterior, en cargos públicos o en la actividad privada; realizan aportes en investigación teórica y aplicada con los que participan en congresos y los cuales publican en revistas especializadas nacionales e internacionales.

Índice

- I. **Presentación**
- II. **Autoridades**
- III. **Actividades del doctorado en 2024**
 - 1. **Cursos**
 - 2. **Comisión Nacional de Evaluación y Acreditación Universitaria**
 - 3. **Acuerdos**
 - 4. **Seminarios**
 - 5. **Defensa Pública de Tesis (Graduados)**
 - 6. **Ingresantes 2024**
- IV. **Alumnos activos y graduados al 31-12-2024**
- V. **Publicaciones de los integrantes del Comité Académico**
- VI. **El Doctorado en Economía. 2000-2024**
 - 1. **Cursos dictados**
 - 2. **Resúmenes de tesis defendidas. Publicaciones derivadas**
 - 3. **Seguimiento de los graduados. Cargos desempeñados**

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

I. Presentación

El Doctorado en Economía fue aprobado por el Consejo Académico de la Facultad de Ciencias Económicas el 20 de Octubre de 1999 por Ordenanza N° 129/99. Aprobado por el Consejo Superior de la Universidad Nacional de La Plata el 1° de Septiembre de 2000. La CONEAU por Resolución 796/00 del 20 de Diciembre de 2000 lo acreditó como Proyecto. Por Resolución N° 348/04 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología, el título de Doctor en Economía de la Universidad Nacional de La Plata tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

En la Tercera Convocatoria de la CONEAU fue Acreditado, categoría "C", Res. 888/12. Por resolución 979/14 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología el título de Doctor en Economía de la UNLP tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

El Reglamento Vigente fue aprobado por la Disposición 461/2019 del Consejo Superior de la Universidad Nacional de La Plata. En la Cuarta Convocatoria de la CONEAU fue Acreditado categoría "A", Res. 319/20 del 30 de septiembre de 2020.

II. Autoridades del Doctorado en Economía

Director: Dr. Guido Porto

Comité Académico: Guido Porto (PhD in Economics, Princeton University), Irene Brambilla (PhD in Economics, Princeton University), María Laura Alzúa (Ph.D. in Economics, Boston University) y Ricardo Bebczuk (Ph.D. in Economics – University of Illinois at Urbana-Champaign).

Miembros alternos: Dra. Mariana Marchionni y Dr. Diego Fernández Felices.

Secretaria Académica: Florencia Chrestia

En años anteriores, fueron integrantes del Comité Académico los Dres. Walter Sosa Escudero (PhD in Economics, University of Illinois at Urbana-Champaign), Atilio Elizagaray (PhD in Economics, University of Illinois at Urbana-Champaign), Walter Cont (PhD in Economics, UCLA), Leonardo Gasparini (PhD in Economics, Princeton University), y Alberto Porto (Dr. en Ciencias Económicas, UNLP). En años anteriores, fueron Supervisores de tesis los Doctores Cristian Ruzzier (Ph.D. in Economics, Université Toulouse 1), Daniel José Aromí (Ph.D. in Economics, University of Maryland at College Park), María Elisa Belfiori (Ph.D. in Economics, University of Minnesota), Walter Cont, Guido Porto y María Laura Alzúa.

III. Actividades de los Alumnos del Doctorado en Economía

ESTRUCTURA CURRICULAR DEL DOCTORADO EN ECONOMÍA

La carrera de Doctorado en Economía de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Plata tiene por objetivo la formación de investigadores que puedan lograr aportes originales en el campo

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

de la economía, cuya universalidad debe procurar dentro de un marco de excelencia académica (Ordenanza 261 de la Universidad Nacional de La Plata).

La modalidad de la carrera es *Semiestructurada* presentando una serie de actividades *Estructuradas* (fija) y una parte *No Estructurada* (personalizada).

Además de las actividades específicas del Plan de Doctorado presentado por cada alumno, la permanencia en el Doctorado supone la participación y cumplimiento satisfactorio de todas las actividades programadas, que comprenden:

1. Cursos obligatorios: Econometría Avanzada y Teoría Económica Avanzada.
2. Seminarios de Tesis de Doctorado: Reuniones periódicas para presentación y discusión de los avances de las tesis y/o las propuestas.
3. Seminario del Departamento de Economía: se requiere una participación activa en el Seminario de Economía del Departamento.
4. Actividades de Docencia en el grado y posgrado de nivel Universitario.
5. Presentación de trabajos en reuniones científicas.
6. Publicaciones.
7. Asistencia a todas las reuniones convocadas por el Comité Académico.

1. Cursos 2024

Teoría Económica Avanzada

Parte 1: Prof. Martín Caruso Bloeck

Parte 2: Prof. Lian Allub

2. Acuerdos interuniversitario entre doctorados

En 2019 se firmó un Convenio de cooperación entre los Doctorados de la Universidad Nacional de La Plata, la Universidad Nacional de Buenos Aires, la Universidad Nacional del Sur, la Universidad Nacional de Córdoba, Universidad de San Andrés y Universidad del CEMA.

Acuerdo de colaboración

El objetivo de este ACUERDO es establecer líneas de colaboración e intercambio académico entre las unidades participantes que conducen programas de Doctorados en Ciencias Económicas. En la actualidad, la conducción de dichos programas enfrenta distintos desafíos, que requieren de competencias/pericia para mejorar el funcionamiento. Tales desafíos están vinculados a las fallas de financiamiento, a las dificultades para la movilidad de docentes, investigadores y doctorandos, a la escasa oferta de becas, a las restricciones impuestas por las leyes, disposiciones y organismos centralizados de control, a la competencia dentro y fuera de las instituciones, etc. Pese a esas dificultades, los doctorados muestran una actividad importante y de muy buen nivel académico. El objetivo de este ACUERDO es lograr, por medio del intercambio académico y de prácticas en la gestión, mejoras hacia el futuro. En la primera etapa se compartirán experiencias de funcionamiento. Hasta este momento no se han realizado evaluaciones de este tipo. Los principales aspectos a considerar y evaluar se detallan a continuación. A partir de las conclusiones

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

se propondrán acciones tendientes a superar problemas detectados, tarea que quedará a cargo de cada Institución, pero que contará con el aval de un trabajo realizado por especialistas.

Para consultar el Documento completo, ir a :

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2019/09/Colaboracion-Doctorados-Final-Digital-28-Dic.pdf>

Acuerdo específico entre la Universidad Nacional de La Plata, la Universidad Nacional del Sur y la Universidad Nacional de Córdoba

EXPONEN

Que deseando establecer relaciones de cooperación entre las tres instituciones, en especial para desarrollar el intercambio académico recíproco a través de la asistencia mutua en las áreas de educación, investigación y otras, convienen lo siguiente:

ARTÍCULO PRIMERO: Alcance de la Cooperación

Las áreas de cooperación incluyen, sujeto a consentimiento mutuo, cualquier programa ofrecido por cualquiera de las tres universidades e instituciones consideren deseable, factible y que contribuya al fomento y desarrollo de las relaciones de cooperación entre universidades.

Para consultar el Documento completo, ir a:

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2020/06/Convenio-Especifico-UNS-UNC-UNLP.pdf>

4. Seminario del Doctorado en Economía.

Presentaron los avances de tesis los doctorandos:

- Martina Querejeta
- Lucía Ramírez
- Julián Pedrazzi
- Julián Puig
- Máximo Sangiácomo
- Isidro Guardarucci

5. Graduados 2024. Defensas Pública de Tesis.

5.1 Dr. Joan Vilá (24/05/24)

Director:

Marcelo

Bérgolo

Co-director: Guillermo Cruces

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Título: “Respuestas comportamentales al sistema tributario y distribución del ingreso en Uruguay”

Jurado: Dra. María Laura Alzúa, Dr. Santiago Garriga y Dr. Darío Tortarolo

5.2 Dra. Deborah Noguera (04/10/24)

Director: Dr. Gabriel Montes Rojas

Co-director: Dr. Facundo Barrera Insua

Título: “Ensayos sobre macroeconomía y estabilidad financiera”

Jurado: Dres. Martín Cicowiez, Guillermo Falcone y Sebastián Ludmer.

5.3 Dra. Lucía Ramírez (06/12/24)

Director: Dr. Leonardo Gasparini

Título: “Desigualdad de ingresos en América Latina durante el Siglo XXI”

Jurado: Dres. Mariana Viollaz, Santiago Garganta y María Lombardi.

6. Ingresantes 2024

| Alumno/a | Procedencia | Director/a | Tema |
|----------------------|-------------|--|--|
| Klackzo, Iael | UdelaR | Dir. Florencia Pinto / Dir. Asoc: Florencia Amábile | Normas de género: una barrera persistente |
| Menduiña, María Azul | UNLP | Dir. María Laura Alzúa / Dir. Asoc: Guillermo Cruces | Maternidad, tareas de cuidado y licencias parentales: impacto sobre el mercado laboral femenino |
| Pistorio, Mariela | UNLP | Santiago Garriga | Economía del sector público - área fiscal |
| Puig, Julián | UNLP | Santiago Garriga | Política energética en Argentina: un análisis al sector de gas y los efectos económicos de los precios diferenciales |
| Suárez Ferrer, Lucía | UdelaR | Mariana Viollaz / Dir. Asoc: Noemí Katzkowic | Resultados educativos en Uruguay: factores poco explorados. |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

IV. Alumnos activos y graduados al 31-12-2024

1. Alumnos activos por año de ingreso y graduados del Doctorado en Economía

| Promoción | Alumnos activos | Graduados |
|----------------------|-----------------|-----------|
| 1º 2000 | - | 4 |
| 2º 2001 | - | 4 |
| 3º 2004 | | 1 |
| 4º 2005 | | 3 |
| 5º 2006 | | 1 |
| 6º 2007 | | - |
| 7º 2008 | | 2 |
| 8º 2009 | | 2 |
| 9º 2010 | - | 4 |
| 10º 2011 | - | 2 |
| 11º 2012 | - | 1 |
| 12º 2013 | - | 3 |
| 13º 2014 | - | 4 |
| 14º 2015 | - | 1 |
| 15º 2016 | - | 1 |
| 16º 2017 | - | - |
| 17º - 2018 | 1 | - |
| 18º 2019 | - | - |
| 19º 2020 | 2 | - |
| 20º 2021 | 1 | 1 |
| 21º 2022 | 3 | 3 |
| 22º 2023 | 2 | 1 |
| 23º 2024 | 5 | 3 |
| Total general | 14 | 41 |

2. Resumen de procedencia de graduados

| | | | |
|------------------|-----------|-----------------|----------|
| Argentina | 32 | Exterior | 9 |
| UNLP | 21 | Nicaragua | 1 |
| UBA | 5 | Uruguay | 6 |
| UNMar del Plata | 2 | Colombia | 1 |
| UNCuyo | 2 | Ecuador | 1 |
| UNCórdoba | 1 | | |
| UNSalta | 1 | | |

3. Doctorandos en actividad

| Nombre y apellido | Procedencia | Año de Ingreso | Director | Tema | Beca |
|------------------------|-------------|----------------|---|---|------|
| Bracco, Jessica | UNLP | 2022 | Andrés César | Estudio del efecto causal del comercio internacional sobre firmas y trabajadores domésticos de un país en desarrollo. | |
| De la Vega, PAblo | UNLP | 2023 | Dir. Martín Cicowiez | “Impactos sobre la desigualdad y la pobreza del cambio climático en Argentina” | |
| Guardarucci, Isidro | UNLP | 2021 | Darío Tortarolo; Santiago Garriga (Dir. Asoc.) | Efectos de la imposición Sub-nacional en Argentina | |
| Klackzo, lael | UdelaR | 2024 | Florencia Pinto / D. Asoc: Florencia Amábile | Normas de género: una barrera persistente | |
| Laguinge, Luis Alberto | UNC | 2022 | Dir. Leonardo Gasparini/ Dir Asoc: Inés Berniell | El impacto de reformas recientes al sistema de protección social en Argentina. | |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | | | |
|--------------------------|--------------------------------------|------|---|--|--|
| Leguizamón, Esteban | UNR | 2018 | Pablo Gluzmann | Tipo de cambio real en economías emergentes. Relación con el crecimiento y rol de las expectativas | |
| Menduiña, Azul | UNLP | 2024 | María Laura Alzúa /D. Asoc: Guillermo Cruces | Maternidad, tareas de cuidado y licencias parentales: impacto sobre el mercado laboral femenino | |
| Pedrazzi, Julián Pierino | UNLP | 2022 | Dir. Mariana Marchionni / Dir Asoc: Inés Berniell | “Efectos socioeconómicos de la inmigración en América Latina. Un análisis con perspectiva de género” | |
| Pistorio, Mariela | UNLP | 2024 | Santiago Garriga | Economía del sector público - área fiscal | |
| Puig, Julián | UNLP | 2024 | Santiago Garriga | Política energética en Argentina: un análisis al sector de gas y los efectos económicos de los precios diferenciales | |
| Querejeta, Martina | Universidad de la República, Uruguay | 2020 | María Inés Berniell | Brechas salariales de género en Uruguay: factores que determinan su persistencia. | |
| Rivero Borges, Analía | UdelaR | 2020 | María Inés Berniell | Distribución del gasto en los hogares y empoderamiento femenino. Evidencia para el caso uruguayo. | |
| Sangiácomo, Máximo | UNLP | 2023 | Mariano Kulish / Dir. asociado: Ricardo Bebczuk | “Modelo Macroeconómico con Expectativas Racionales en Argentina: Construcción y evaluación” | |
| Suárez Ferrer, Lucía | UdelaR | 2024 | Mariana Viollaz / D. Asoc Noemí Katzkowic | Resultados educativos en Uruguay: factores poco explorados. | |

4. Resumen de procedencia de doctorandos en actividad

| | | | | | |
|---------------|------|---|-------------|---------|---|
| Argentina: 10 | UNLP | 8 | Exterior: 4 | Uruguay | 4 |
| | UNC | 1 | | | |
| | UNR | 1 | | | |

V. Publicaciones de los integrantes del Comité Académico y de los supervisores de Tesis

| | Publicaciones en revistas internacionales con referato | Publicaciones en revistas nacionales con referatos y Anales de Congresos con referato | Libros y capítulos de libros |
|---|---|---|------------------------------|
| Alzúa, María Laura (Ph.D. in Economics, Boston University) | María Laura Alzúa, Natalia Cantet, Anna Dammert and Damilola Olajide. «The Wellbeing Effects of an Old Age Pension: Experimental Evidence for Ekiti State in Nigeria»(2022), Journal of African Economies, 2023; ejad012, https://doi.org/10.1093/jae/ejad012 . | | |
| | María Laura Alzúa, Chitalu Miriam ChamaChiliba, Peter Hangoma, Natalia Cantet, Patricia Funjika & Grayson Koyi.«Monetary Incentives and Early Initiation of Antenatal Care: A Matched-Pair, Parallel Cluster-Randomized Trial in Zambia» (2022), Studies in Family Planning, Volume 53, Issue 4, Pages: 567-693 | | |
| | Paul Gertler, Manisha Shah, Maria Laura Alzua, Lisa Cameron, Sebastian Martinez & Sumeet Patil.“How Does Health Promotion Work? Evidence From The Dirty Business of Eliminating Open Defecation”.R&R en el Journal of Development Economics | | |
| | María Laura Alzua, Natalia Cantet, Ana Dammert y Damilola Olajide.“The Wellbeing Effects of | | |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | |
|--|--|--|--|
| | an Old Age Pension: Experimental Evidence for Ekiti State in Nigeria". R&R en <i>Economic Development and Cultural Change</i> | | |
| | María Laura Alzua, Soyolmaa Batbekh, Altantsetseg Batchuluun, Bayarmaa Dalkhjav, José Galdo. "Demand-Driven Youth Training Programs: Experimental Evidence from Mongolia". <i>The World Bank Economic Review</i> , Vol. 35, Issue 3, Oct. 2021, P. 720–744 | | |
| | María Laura Alzua, Natalia Cantet, Chitalu Chiliba, Peter Hangoma, Patricia Funjika, y Grayson Koyi. "Monetary Incentives and Early Initiation of Antenatal Care: A Matched-Pair, Parallel Cluster-Randomized Trial in Zambia" (2021) R&R in Fertility and Family Planning | | |
| | María Laura Alzua, Noemí Katzkowicz. "Pay for performance for prenatal care and newborn health: Evidence from a developing country" (2021) <i>World Development</i> , Volume 141, 2021,105385,ISSN 0305-750X | | |
| | Natalia Cantet, Ana Dammert and Damilola Olajide y María Laura Alzúa. "Welfare Effects of a Non-Contributory Old Age Pension: Experimental Evidence for Ekiti State in Nigeria". Working Papers PIERI 2019-15, PEP-PIERI. | | |
| | Amy J. Pickering, Habiba Djebbari y María Laura Alzúa. "A Community-Based Program Promotes Sanitation". <i>Economic Development and Cultural Change</i> 68, no. 2. Enero 2020, Pp. 357-390. | | |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | |
|---|---|---|--|
| | Soyolma. Batbekh, Altantsetseg Batchuluun, Bayarmaa Dalkhjave José Galdo y María Laura Alzúa “Demand-Driven Youth Training Programs: Experimental Evidence from Mongolia”, forthcoming in The World Bank Economic Review. | | |
| | Maria Laura Alzua, Maria Josefina Baez, Samuel Galiwango, Daniel Joloba, Benjamin Kachero, Maria Adelaida Lopera, Juliet Ssekandi, Zeridah Zigiti. “Beyond Technical Skills Training: The Impact of Credit Counselling on the Entrepreneurial Behavior of Ugandan Youth”. Forthcoming Review of Development Economics | | |
| | María Laura Alzúa y Noemí Katzkowicz. “Pay for Performance (P4P) in the health sector: do incentives work?”. (2015), forthcoming in World Development. | | |
| Bebczuk, Ricardo (Ph.D. in Economics, University of Illinois at Urbana-Champaign) | Bebczuk, Ricardo with Carmen Fernández Díez and Alejandro Támara. “Potential for Post-Pandemic Recovery: Bank Credit by Productive Sectors in Latin America and the Caribbean” . Technical Note IDB-TN-2233, Connectivity, Markets and Finance Division, IDB, Washington DC, September 2021. | | |
| | | | Bebczuk, Ricardo. “Incentivos y financiamiento para el desarrollo sostenible en Argentina”, en Mercado R. (comp.), Los incentivos y la agenda de desarrollo 2030, Programa para el Desarrollo de las Naciones Unidas (PNUD), Buenos Aires, 2019. |
| | | RICARDO BEBCZUK; AGUSTÍN FILIPPO; MÁXIMO SANGIÁCOMO Bank credit allocation by sector: causes and effects on economic growth in Haiti | |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | |
|--|---|--|---|
| | | ECONOMICA; La Plata; Año: 2017 vol. LXII p. 157 - 185 | |
| | Bebczuk, Ricardo with Cavallo, Eduardo. "Is Business Saving Really None of Our Business? New International Evidence", Applied Economics, Vol. 48, No. 24, January 2016. | | |
| Brambilla, M. Irene (Ph.D. in Economics, Princeton University) | Brambilla, I., César, A., Falcone, G. & Gasparini, L. (2023). The impact of robots in Latin America: Evidence from local labor markets. World Development, 170, pp. 106-271. | | |
| | Artuc, Erhan, Irene Brambilla, and Guido Porto, "Patterns of Labor Market Adjustment to Trade Shocks with Imperfect Capital Mobility," <i>forthcoming at Economic Journal</i> | | Brambilla, Irene, Andrés César, Guillermo Falcone and Leonardo Gasparini, "New Technologies and the Future of Jobs in Latin America," in Albrieu, Ramiro ed., <u><i>Cracking the Future of Work. Automation and Labor Platforms in the Global South</i></u> , CIPPEC, 2021. |
| | Brambilla, Irene, Andrés César, Guillermo Falcone and Leonardo Gasparini, "Automation and the jobs of young workers", <i>Latin American Economic Review</i> , forthcoming, 2021 | | |
| | Bonavida, Cristian, Irene Brambilla and Leonardo Gasparini, "Automatización y Pandemia: Amenazas sobre el Empleo en América Latina," <i>Revista de Análisis Económico</i> , en prensa, 2021 | | |
| | Brambilla, Irene, Daniel Lederman y Guido Porto, "Exporting Firms and the Demand for Skilled Tasks," Canadian Journal of Economics, Vol. 52, Issue 2, Mayo 2019 | Gasparini, L., Brambilla, I., César, A., Falcone, G. y Lombardo, C. (2020). The risk of automation in Argentina. Documentos de Trabajo del CEDLAS N° 260, Marzo 2020, CEDLAS-Universidad Nacional de La Plata. | Porto, G. y Brambilla, I. "Trade Poverty Reduction". En M. Helbe y B Hoekman (eds.) <i>Win-Win: How International Trade can Help Meet the Sustainable Development Goals</i> . Asian Development Bank. Julio 2017. |
| | | | Brambilla Irene, and Leonardo Peñaloza Pacheco, "Exportaciones, Salarios e Innovación Tecnológica. |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | |
|---|---|--|---|
| | | | Evidencia para la Argentina," en <i>Resultados de la Encuesta Nacional de Dinámica de Empleo e Innovación (ENDEI)</i> , Ministerio de Trabajo y Ministerio de Ciencia y Tecnología, 2017. |
| Porto, Guido (Ph.D. in Economics, Princeton University) | Porto, G., with Artuc, E., Depetris Chauvin, N. and Rijkers, B. Protectionism and Gender Inequality in Developing Countries. <i>Journal of Globalization and Development</i> , 14(2), pp. 177-222 (2023). | | |
| | Porto G., Brambilla, I. and Artuc, E. Patterns of Labour Market Adjustment to Trade Shocks with Imperfect Capital Mobility. <i>The Economic Journal</i> , 132(646), pp. 2048–2074, 2022. | | Porto, G., Artuc, E., Rijkers, B. (2022). <i>The Inequality Adjusted Gains from Trade. Evidence from Developing Countries</i> . Springer International Publishing. |
| | Porto, G., E. Artuc y B. Rijkers. Household Impacts of Tariffs: Data and Results from Agricultural Trade Protection. <i>The World Bank Economic Review</i> , March 2020. | | |
| | Brambilla, Irene, Daniel Lederman y Guido Porto, "Exporting Firms and the Demand for Skilled Tasks," <i>Canadian Journal of Economics</i> , Vol. 52, Issue 2, Mayo 2019 | | Porto, G., M. Olarreaga and R. Piermartini Industry Wages and the Tariffs of the Rest of the World. En M. Bacchetta and M. Helble, <i>Trade Adjustment in Asia: Past Experiences and Lessons Learned</i> , Asian Development Bank Institute, Agosto 2019. |
| | Porto, G., E. Artuc y B. Rijkers. Trading off the Income Gains and the Inequality Costs of Trade Policy. <i>Journal of International Economics</i> , vol. 120, pp. 1-45, September 2019. | | |
| | Brambilla, Irene, Daniel Lederman and Guido Porto, "Exporting Firms and the Demand for Skilled Tasks," <i>Canadian Journal of Economics</i> , Vol. 52, Issue 2, Mayo 2019 | | |

VI. Doctorado en Economía 2000-2024

1. Cursos dictados

Año: 2000

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor 1: Dr. Huberto Ennis. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía

(Instituto Torcuato di Tella); Magister en Economía (Cornell University); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Departamento de investigación (Federal Reserve Bank of Richmond).

Profesor 2: Dr. Emilio Espino. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Profesor (Universidad Torcuato di Tella).

Año: 2000

Curso: Métodos Cuantitativos Avanzados

Profesor 1: Dra. Hildegart Ahumada. Lic Economía (UNLP); Master of Arts (Oxford University). **Actualmente:** Profesora de posgrado (Universidad Torcuato di Tella).

Profesor 2: Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Año: 2001

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor 1: Dr. Daniel Heymann. Lic en Economía (UBA); Lic. En Ciencias Físicas (UBA); PhD in Economics (University of California, Los Ángeles). **Actualmente:** Profesor (UBA), Profesor de posgrado (UDESA); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Profesor 2: Dr. Emilio Espino. Lic. En Economía (UNLP); Magister en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Cornell University). **Actualmente:** Profesor (Universidad Torcuato di Tella).

Año: 2001

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Curso: Métodos Cuantitativos Avanzados

Profesor 1: Dra. Hildegart Ahumada. Lic Economía (UNLP); Master of Arts (Oxford University).
Actualmente: Profesora de posgrado (UTDT).

Profesor 2: Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Año: 2004

Curso: Econometría Avanzada

Profesor 1: Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Profesor 2: Dr. Guido Porto. Lic. En Economía (UNLP); Master en Economía (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Princeton University); PhD in Economics (Princeton University).
Actualmente: Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Año: 2004

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor 1: Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles).
Actualmente: Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

Año: 2005

Curso: Teoría de la Información

Profesor: Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles).
Actualmente: Profesor invitado (UDESA); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

Año: 2006

Curso: Microeconomía Avanzada

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Profesor: Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles).
Actualmente: Profesor invitado (UDESА); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

Año: 2006

Curso: Teoría en Econometría Avanzada

Profesor 1: Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor (UDESА); investigador independiente (CONICET); Profesor grado y posgrado (UNLP).

Profesor 2: Dra. Mariana Marchionni. Lic en Economía, Magister en Economía, Dra. En Economía, UNLP. **Actualmente:** Profesora invitada (UDESА); Profesora de grado y posgrado (UNLP).

Año: 2007

Curso: Tópicos de Microeconomía

Profesor: Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles).
Actualmente: Profesor invitado (UDESА); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

Año: 2008

Curso: Tópicos de Microeconomía

Profesor 1: Dr. Walter Cont. Lic. En Economía (UNLP); Posgrado de capacitación en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Universidad de California, Los Ángeles).
Actualmente: Profesor invitado (UDESА); Profesor Adjunto (UBA); Profesor de grado y posgrado (UNLP); Economista asociado (FIEL).

Profesor 2: Alejandro Onofri. Lic. en Economía (UNLP); PhD Department of Agricultural Economics (University of Nebraska, Lincoln). **Actualmente:** Profesor adjunto (UNLP).

Año: 2009

Curso: Econometría

Profesor 1: Dra. Irene Brambilla. Lic en Economía (UNLP); PhD in Economics (Princeton University).
Actualmente: Profesora de grado y posgrado (UNLP); Profesora invitada (UDESА). CONICET.

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Profesor 2: Dr. Guido Porto. Lic. En Economía (UNLP); Master en Economía (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Princeton University); PhD in Economics (Princeton University).
Actualmente: Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Año: 2009

Curso: Tópicos de distribución

Profesor 1: Dr. Walter Sosa Escudero. Lic Economía (UBA); Magíster en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Champaign). **Actualmente:** Profesor Asociado (UDESA); investigador independiente (CONICET); Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Profesor 2: Dr. Leonardo Gasparini. Lic en Economía (UNLP); Posgrado en Economía (Instituto Torcuato di Tella); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesor de grado y posgrado (UNLP); Profesor invitado (UDESA).

Año: 2010

Curso: Métodos Numéricos Aplicados y Teoría Económica

Profesor: Dr. Marcelo Oviedo. Lic. En economía (UNLP); Master in Banking disciplines (UNLP - Universidad di Siena); PhD in Economics (North Carolina State University). **Actualmente:** Profesor en la UNLP

Año: 2011

Curso: Econometría

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** (University of Kentucky); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2012

Curso: Teoría Económica Avanzada

Primera parte: Tópicos de Economía Internacional. **Profesor:** Dr. Pablo Fajgelbaum. (Lic en Economía (UTDT); Master in Economics (UTDT); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Assistant Professor (UCLA).

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Segunda parte: Teoría económica avanzada. **Profesor:** Dr. Marcelo Oviedo. Lic. en Economía (UNLP); Master in Banking disciplines (UNLP - Università di Siena); PhD in Economics (North Carolina State University). **Actualmente:** Profesor en la UNLP.

Año: 2013

Curso: Econometría

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2014

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor: Dr. Daniel José Aromí. (Lic en Economía (UBA); Maestría en Economía (Universidad de San Andrés); PhD in Economics (University of Maryland at College Park). **Actualmente:** Profesor de UBA.

Año: 2015

Curso: Econometría avanzada

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2016

Curso: Teoría económica avanzada

Profesor: Cristian Ruzzier, Lic en Economía (UADE); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Université Toulouse 1); PhD in Economics (Université Toulouse 1). **Actualmente:** Supervisor de tesis Doctorado en Economía, UNLP. Profesor Universidad de San Andrés

Año: 2017

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

Curso: Seminario de temas de Econometría avanzada

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2018

Curso: Teoría económica avanzada

Profesor: Cristian Ruzzier, Lic en Economía (UADE); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Université Toulouse 1); PhD in Economics (Université Toulouse 1). **Actualmente:** Supervisor de tesis Doctorado en Economía, UNLP. Profesor Universidad de San Andrés

Año: 2018

Curso: Econometría

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Profesor asociado de Economía, University of Kentucky.

Año: 2019

Curso: Filosofía de la Ciencia

Profesor: Gustavo Romero, Lic en Física (UNLP); Dr. En Física (UNLP). **Actualmente:** Profesor Titular Ordinario de Introducción a la Astrofísica Relativista Facultad de Ciencias Astronómicas y Geofísicas (UNLP). Director del Intituto Argentino de Radioastronomía (IAR) CONICET - CICPBA, Argentina

Año: 2020

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor: Dr. Guido Porto. Lic. En economía (UNLP); Master en economía (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (Princeton University); PhD in Economics (Princeton University). **Actualmente:** Profesor de grado y posgrado (UNLP).

Profesor: Dr. Lian Allub. Lic. En Economía (UNC); Master en Economía (Universidad Carlos III de Madrid); Ph.D. in Economics (Universidad Carlos III de Madrid).

Actualmente: Economista Principal, División de Estudios Socioeconómicos, CAF-Banco de Desarrollo de América Latina

Año: 2021

Curso: Econometría avanzada

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign). **Actualmente:** Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2022

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor: Dr. Lian Allub. Lic. En Economía (UNC); Master en Economía (Universidad Carlos III de Madrid); Ph.D. in Economics (Universidad Carlos III de Madrid).

Actualmente: Economista Principal, División de Estudios Socioeconómicos, CAF-Banco de Desarrollo de América Latina

Año: 2023

Curso: Econometría avanzada

Profesor: Dr. Carlos Lamarche, Lic en Economía (UNLP); Master in Economics (Instituto Torcuato di Tella); Master in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign); PhD in Economics (University of Illinois at Urbana-Campaign).

Actualmente: Director of Graduate Studies, (University of Oklahoma); Assistant Professor (University of Oklahoma); Research Fellow (Institute for Labor Studies, Alemania).

Año: 2024

Curso: Teoría Económica Avanzada

Profesor: Dr. Martín Caruso Bloeck. Lic. en Economía (UNLP). PhD in Economics (UC Berkeley). **Actualmente:** International Monetary Fund (IMF) Economist Program.

Profesor: Dr. Lian Allub. Lic. En Economía (UNC); Master en Economía (Universidad Carlos III de Madrid); Ph.D. in Economics (Universidad Carlos III de Madrid).

Actualmente: Economista Principal, División de Estudios Socioeconómicos, CAF-Banco de Desarrollo de América Latina. Profesor de posgrado (UNLP).

2. Resúmenes de tesis defendidas. Publicaciones derivadas

Según el Reglamento del Doctorado en Economía: “La carrera de Doctorado en Economía de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de La Plata tiene por objetivo la formación de investigadores que puedan lograr aportes originales en el campo de la economía, cuya universalidad debe procurar, dentro de un marco de excelencia académica (Ordenanza 261 de la Universidad Nacional de La Plata).

La modalidad de la carrera es Semiestructurada presentando una serie de actividades Estructuradas (fija) y una parte No Estructurada (personalizada). Esta modalidad presenta las ventajas de ambos sistemas: por un lado garantizar conceptos centrales homogéneos y conocimientos necesarios y deseables para los futuros “Doctores en Economía” de la Facultad de Ciencias Económicas – UNLP y, por otro lado, la flexibilidad permite que el aspirante oriente su especialización y potencie sus conocimientos específicos en un área o asignatura en la cual desarrollará su trabajo de tesis. Esta modalidad de la carrera es compatible con lo dispuesto en la Universidad Nacional de La Plata, Ordenanza Nº 261, que en el artículo Nº 45 inciso e establece: *“Para obtener el grado de Doctor se deberá realizar la carrera académica correspondiente, constituida por las distintas actividades de formación general y específica, y aprobar un trabajo final de tesis’.”*

El doctorado en Economía fue aprobado por el Consejo Académico de la Facultad de Ciencias Económicas el 20 de Octubre de 1999 por Ordenanza Nro. 129/99. Recibió la aprobación por parte del Consejo Superior de la Universidad Nacional de La Plata el 1ro. de Septiembre de 2000. La CONEAU por Resolución 319/20 acreditó y categorizó la carrera como “A”. Por Resolución Nro. 348/04 del Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología, el título de Doctor en Economía de la Universidad Nacional de La Plata tiene reconocimiento oficial y validez nacional.

Al 31 de diciembre de 2024 se han graduado 41 Doctores en Economía. En este documento se presenta un resumen de los trabajos de las Tesis, con las publicaciones y transferencias relacionadas. Los trabajos completos pueden consultarse en:

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar>

Resumen de procedencia de graduados

| | | | |
|------------------|-----------|-----------------|----------|
| Argentina | 32 | Exterior | 9 |
| UNLP | 21 | Nicaragua | 1 |

Memoria Doctorado en Economía 2000- 2024

| | | | |
|-----------------|---|----------|---|
| UBA | 5 | Uruguay | 6 |
| UNMar del Plata | 2 | Colombia | 1 |
| UNCuyo | 2 | Ecuador | 1 |
| UNCórdoba | 1 | | |
| UNSalta | 1 | | |

1. Natalia Porto

[Economía del Turismo. Un enfoque desde la Teoría del Comercio Internacional](#) (2004)

Desde sus inicios y por largo tiempo, la teoría del comercio internacional estuvo centrada en la explicación de los flujos de comercio de bienes entre países. Al mismo tiempo, la política económica también se ha ocupado de esta problemática. Desde la teoría de la ventaja comparativa de Ricardo a principios del siglo XIX y los modelos de dotaciones factoriales de Heckscher y Ohlin a principios del siglo XX hasta la integración de la competencia imperfecta en la teoría del comercio a fines del siglo XX, el intercambio de bienes ha encontrado justificaciones teóricas robustas. El paso del tiempo llevó a que los servicios y, en particular, el comercio de servicios ocuparan un rol cada vez más destacado dentro de la teoría y la política económica. Es así como la literatura comienza a dirigir su atención al intercambio de servicios entre países. Los primeros pasos en esta temática dentro de la economía internacional coinciden temporalmente con la consideración de modelos de comercio de bienes bajo competencia imperfecta. Curiosamente, nunca la teoría del comercio internacional se ha ocupado de explicar los flujos de turismo entre países. ¿Por qué el turismo no ha sido un campo de estudio dentro de la teoría del comercio internacional? ¿Se aplican las teorías que explican el comercio de bienes al comercio de turismo? ¿Se aplican las teorías que explican el comercio de servicios al comercio de turismo? ¿Qué es el turismo? ¿Qué es el comercio de turismo? El objetivo de este trabajo es, con las herramientas de la teoría del comercio internacional, desarrollar modelos de la economía del turismo que cubran el vacío existente hoy en este tema. Este es el aporte fundamental de este trabajo de tesis. En particular, se define y caracteriza económicamente al turismo, se presentan aplicaciones alternativas de teorías del comercio a la explicación de los flujos de turismo entre países, y finalmente, se presentan adaptaciones de modelos de la teoría del comercio internacional bajo definiciones alternativas del sector turístico.

El primer gran desafío que aborda este trabajo es definir el turismo con precisión, tanto en términos generales como desde el punto de vista de la teoría económica. Esta no es una tarea sencilla por varias razones. En primer lugar, el acuerdo en la literatura relacionada con el análisis científico del turismo es unánime con respecto a las dificultades que existen para definir qué es el turismo. No hay acuerdo ni en los orígenes del turismo, ni en las motivaciones, ni en la uniformidad de conceptos para la recopilación de información. Hoy en día, existen definiciones de turista y turismo tan variadas y numerosas como autores trabajando en el tema. En segundo lugar, si bien el turismo es un sector al que le son aplicables los principios básicos de la economía, presenta ciertas particularidades y rasgos distintivos que lo diferencian del resto de los sectores. Estos aspectos se tratan en los capítulos I y II.

El Capítulo I presenta una revisión de la literatura relacionada con la definición y caracterización del turismo. Se discuten aspectos referidos a los orígenes del turismo que es una de las principales controversias en la literatura, ya que este hecho es fundamental si se quiere obtener una definición precisa del sector. Al mismo tiempo, el capítulo resume algunas de las definiciones conceptuales más importantes del turismo –sin que esto pretenda cubrir más de un siglo de investigación dedicado al tema– enfatizando sus características económicas. El turismo implica desplazamientos desde lugares de origen hacia destinos turísticos. El turismo transforma y explota recursos, atractivos y atracciones turísticas. El turismo genera consumo de bienes y servicios (Lanquar, 1991). El turismo puede ser considerado y definido, entre otros, como bien, servicio, sector, actividad económica, mercado o industria. Finalmente, se describen las diferentes posiciones en cuanto a las actividades específicas a incluir dentro de la definición de turismo con fines estadísticos, donde se distinguen actividades netamente y parcialmente turísticas; y se mencionan los principales efectos económicos positivos del turismo, entre otros, su carácter de sector exportador, generador de empleo y crecimiento económico, y como actividad económica regional.

El Capítulo II se ocupa de caracterizar económicamente al turismo, lo que constituye un aporte dentro de la teoría económica, y presenta aplicaciones sencillas de la teoría del comercio

internacional de acuerdo a esta especificación. Esta caracterización del turismo se convierte, a lo largo de todo el trabajo, en una herramienta fundamental como punto de partida para el análisis de los aspectos económicos del turismo así como para el diagnóstico, diseño y evaluación de políticas –públicas o privadas- en turismo. Se analizan algunos aspectos particulares del sector, relacionados principalmente con su carácter de bien, homogéneo o diferenciado, transable o no transable.

En relación al primer aspecto, homogéneo o diferenciado, las aplicaciones y ejemplos tienen, en la mayoría de los casos, aspectos en común. El Partenón de Atenas y Mykonos como complementos, Positano y Sorrento en la Costa Amalfitana como sustitutos, pueden ser destinos homogéneos. Cala Santa Galdana en Menorca como destino ideal; las playas francesas como reflejo del gusto por la variedad, la combinación de sol y playa con arqueología (Cancún y Tulum) como elección del destino de acuerdo a sus características; Disneylandia en Orlando en lugar de Disneylandia en Los Angeles por la localización, entre otros, son ejemplos de elecciones de turismo en base a la diferenciación de productos.

En relación al segundo aspecto, transable o no transable, tradicionalmente el turismo se ha considerado como una actividad perteneciente a la economía de los servicios, caracterizados como no transables. Actualmente, la Organización Mundial del Comercio considera que todos los servicios son transables y, en el caso del turismo, es el desplazamiento físico de los consumidores lo que permite su comercio. Sin embargo, existen también otras modalidades del comercio de servicios que sirven para explicar el comercio de turismo: el comercio de servicios turísticos a través de tecnología, el comercio de la capacidad empresarial, el desplazamiento de los factores productivos. Finalmente, con esta definición y caracterización económica del turismo incorporada a la caja de herramientas de este trabajo, el capítulo analiza los determinantes del comercio de turismo y de los flujos turísticos entre países.

La teoría de la ventaja comparativa, las economías externas, las economías de escala, el comercio intrafirma dentro de las empresas multinacionales, los modelos de brecha tecnológica y ciclo de producto brindan, ahora sí, algunas justificaciones teóricas del comercio de turismo entre países. Dentro de la teoría del comercio internacional, un tema central ha sido el teorema de igualación del precio de los factores que establece que, bajo ciertos supuestos, el libre comercio en bienes implica igualación del precio relativo de los bienes entre países y esto implica, a su vez, igualación del precio relativo (y absoluto) de los factores entre países (Samuelson, 1948, 1949). El resultado es entonces que el libre comercio en bienes y la libre movilidad de factores son sustitutos perfectos, en términos de bienestar y de volumen de comercio, al afectar a los precios de los factores de la misma manera (Mundell, 1957). El conjunto de igualación del precio de los factores es el instrumento adecuado para analizar estas proposiciones (Dixit y Norman, 1980; Helpman y Krugman, 1985).

En el Capítulo III, con la colaboración de la definición y caracterización económica del turismo incorporada a esta investigación, se estudia la explicación del comercio bajo el enfoque de la economía integrada para el turismo y la caracterización del conjunto de igualación del precio de los factores, lo que genera algunos avances teóricos interesantes. Por un lado, brinda una aproximación a la explicación del comercio de turismo y de los flujos de turismo entre países a través de la aplicación de las teorías del comercio internacional. Por otro lado, constituye un avance en la explicación de la metodología de la obtención de los conjuntos de igualación del precio de los factores -en particular, cuando se define al turismo como no transable y cuando se lo define bajo distintas especificaciones al mismo tiempo (por ejemplo, como no transable y como parte de la producción de empresas multinacionales). Como se mencionó anteriormente, el turismo presenta ciertas peculiaridades que lo distinguen del resto de los sectores de la economía y, por lo tanto, puede ser interpretado y estudiado según diferentes especificaciones. Sus particularidades, aspectos diferenciales en relación a ciertos sectores y similitudes con respecto a otros hacen necesario un enfoque distinto al utilizado generalmente en economía. Bajo este contexto, incluir el turismo dentro de un modelo de equilibrio general no es una tarea sencilla. Modelar el sector turístico –dadas sus peculiaridades y la posibilidad de utilizar diferentes enfoques para su análisis- es siempre difícil.

En los Capítulos IV y V se desarrollan modelos simples de equilibrio general que incluyen aspectos particulares del sector. Se trata al turismo como un sector productor de bienes o servicios no transables, demandados tanto por consumidores locales como por consumidores del resto del mundo que eligen un determinado destino turístico. El desplazamiento físico de los demandantes transforma estos bienes o servicios en transables.

El Capítulo IV presenta una extensión del modelo de equilibrio general de comercio internacional de Dixit y Norman (1980). Se considera un país pequeño y se incluye la demanda de turismo local o internacional por parte de residentes locales y extranjeros. Se estudian los efectos de cambios en la estructura del sector turismo: en algunos casos, cambios generados por factores totalmente exógenos –aumento en el stock relativo de dotaciones de atracciones turísticas–; en otros casos, cambios generados por políticas de los gobiernos o emprendimientos del sector privado – aumento en el stock relativo de dotaciones efectivas de atracciones turísticas, políticas impositivas de comercio exterior y políticas impositivas internas (reducción de impuestos internos sobre el sector o mejoras en la infraestructura). Uno de los resultados más interesantes y novedosos de este capítulo es que, a diferencia del modelo tradicional, las acciones de política económica o los emprendimientos del sector privado en un país pequeño pueden afectar el bienestar del resto del mundo.

El Capítulo V presenta un modelo de equilibrio general de factores específicos en la tradición de los modelos de la enfermedad holandesa y sector expansivo (Corden y Neary, 1982; Corden, 1984) donde se analizan los efectos de políticas públicas generadoras o facilitadoras de avances tecnológicos en turismo –cambios impositivos; desregulación; reducción en el precio o cambios en las características y oferta de bienes complementarios; creación de infraestructura; formación de recursos humanos; promoción e información; etc. Uno de los aportes más novedosos de este capítulo es incluir al turismo dentro de las actividades de servicios tecnológicamente rezagadas o de lento avance en la productividad de acuerdo a Baumol (1967), para las que se compensa su atraso relativo a través de políticas públicas resumidas en la forma de progreso técnico.

El Capítulo VI presenta las conclusiones.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-porto.pdf>
- Porto, Natalia (2005). *Economía del turismo. Un enfoque desde la teoría del comercio internacional*. La Plata, Editorial de la Universidad de La Plata.
- Porto, Natalia (2003). “*Libre comercio, igualación del precio de los factores y turismo. Caracterización del conjunto de igualación del precio de los factores para distintas definiciones económicas del turismo*”. Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina Economía Política. Mendoza.
- Porto, Natalia (2004). “Un modelo simple de equilibrio general de comercio internacional con bienes turísticos. Un análisis teórico de cambios en la estructura del sector turístico.” Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina Economía Política. Buenos Aires.
- Porto, Natalia (2006). “An approach to the dominant factor content of touristic resources in Argentina”. Second International Conference of Tourism Economics, Islas Baleares, España.
- Porto, Natalia (2013). “Gravitational models: an application to tourism in South America”, Faculty of Ljubljana, Eslovenia..
- Porto, N.; Sturzenegger, A (2008). Informe Económico Anual sobre la Actividad de Viajes y Turismo en Argentina. Cámara Argentina de Turismo.
- Porto, N.; Sturzenegger, A (2009). Informe Económico Anual sobre la Actividad de los Viajes y el Turismo en Argentina. Cámara Argentina de Turismo.

2. Mariana Marchionni

Estructura demográfica e ingresos. Un análisis empírico para Argentina (2005)

...no state has hitherto existed (at least that we have any account of) where the manners were so pure and simple, and the means of subsistence so abundant, that no check whatever has existed to early marriages, among the lower classes, from a fear of not providing well for their families, or among the higher classes, from a fear of lowering their condition in life.

Thomas Malthus

Desde fines del siglo XVIII con la publicación de “Un ensayo sobre el principio de la población” de Thomas Malthus, la interacción entre las cuestiones demográficas y la pobreza ha sido un tema central para la Economía. Ningún análisis que pretenda dar una explicación profunda de la evolución de la distribución del ingreso puede dejar de lado las causas y efectos de cambios en el tamaño y composición de las familias. Pero los factores capaces de explicar los cambios distributivos son múltiples y complejos y, como señalan Atkinson y Bourguignon (2000), aún no existe un marco teórico que permita abordar el análisis de los determinantes de la distribución del ingreso y sus cambios en forma unificada y consistente. La mayor parte de las investigaciones en esta línea se concentran en estudiar los efectos distributivos de variables vinculadas al mercado laboral. Así se analiza el rol de los retornos a la educación y a la experiencia, y de la brecha salarial entre géneros, entre otros. A diferencia de estos trabajos, esta tesis se aboca al estudio de los factores demográficos como determinantes de la distribución del ingreso, adoptando una perspectiva microeconómica, es decir, se explora el canal demográfico tomando como unidad de análisis al individuo en su contexto familiar.

El enfoque desarrollado a lo largo de esta tesis es predominantemente empírico y se concentra en el caso del Gran Buenos Aires (GBA) –Ciudad de Buenos Aires y su conurbano– durante las tres últimas décadas del siglo XX. Este período fue testigo de profundos cambios distributivos en la Argentina, y en particular en el GBA. Los indicadores de pobreza y desigualdad, luego de mantenerse relativamente bajos y estables durante los años cincuenta y sesenta, comenzaron un ascenso que se acentuó durante la década de 1990. También la estructura demográfica de las familias se transformó significativamente en ese lapso. La fecundidad cayó marcadamente, se generalizó la cohabitación y aumentó la edad de nupcialidad y la incidencia de la separación y el divorcio. También la participación laboral de la mujer creció como consecuencia de la evolución de la condición femenina a lo largo de estos años. Ante la contemporaneidad de tan profundas transformaciones demográficas y distributivas, cabe preguntarse acerca de cuáles son las posibles interrelaciones entre ambos fenómenos.

En esta tesis se explora una de las direcciones en que esa interdependencia puede operar: el efecto de los cambios demográficos sobre los ingresos y su distribución. Varios interrogantes se abren con respecto a este tema: ¿Cuáles son las características demográficas de los individuos y las familias que pueden afectar a los ingresos familiares, a los individuales y a su distribución? ¿Cuáles son los efectos directos e indirectos de los cambios demográficos? ¿Cuál es la magnitud de esos efectos? ¿Cuál es el impacto sobre la pobreza y cuál sobre la desigualdad en la distribución del ingreso? La investigación realizada en esta tesis busca dar respuesta a estas preguntas. La tesis consiste en tres trabajos de investigación, que aunque independientes entre sí y autocontenidos, siguen un hilo conductor. La investigación del Capítulo I se concentra en los “Determinantes demográficos de la distribución del ingreso”, y tiene por objetivo presentar evidencia empírica sobre la evolución de distintas variables demográficas y su potencial relación con la tendencia observada de crecimiento de la pobreza y la desigualdad.

Este es un trabajo fundamentalmente descriptivo para el que se emplea una serie de datos de corte transversal provenientes de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) que cubre el período 1974-2000. En el análisis se consideran tres grupos de variables demográficas: tamaño familiar, estructura familiar y patrones de formación de uniones conyugales. En cada

caso se presenta evidencia sobre la estructura observada por estrato de ingreso y su evolución a lo largo del tiempo, que permite conjeturar sobre la existencia de tendencias demográficas que pudieron haber contribuido al aumento de la pobreza o de la desigualdad. Sin embargo, sólo se tienen en cuenta los efectos directos de los cambios demográficos. Por ejemplo, al evaluar el impacto distributivo de un aumento en el número de hijos en los hogares más pobres se toman como dados los ingresos totales del hogar, lo que implica suponer –entre otras cosas– que las decisiones laborales no se modifican ante ese cambio en la composición familiar.

En la investigación sobre “El impacto distributivo de los cambios en las decisiones de fecundidad”, presentado en el Capítulo II, se busca cuantificar el efecto de los cambios observados en el número de hijos por hogar sobre la pobreza y la desigualdad, considerando tanto los efectos directos de esos cambios demográficos como los indirectos. La evidencia preliminar del Capítulo I sugiere que la brecha en el número de hijos entre los estratos superiores e inferiores de la distribución del ingreso se ha ampliado sensiblemente como consecuencia de un aumento en el número de hijos de los hogares más pobres y una reducción en el de los más ricos. El efecto directo de estos cambios sería tanto empobrecedor como desigualador, pero resta conocer su magnitud y la de los efectos indirectos que podrían potenciar o contrarrestar al primero.

Con el fin de evaluar en qué medida los cambios en las decisiones reproductivas contribuyeron al aumento registrado en la pobreza y la desigualdad durante las últimas dos décadas en el GBA, se aplica la metodología de microsimulaciones o descomposiciones microeconómicas –ver Bourguignon, Ferreira y Lustig (2004). Esta metodología permite responder la siguiente pregunta contrafáctica: ¿Cuáles habrían sido los cambios distributivos entre dos momentos del tiempo si sólo el comportamiento reproductivo hubiera cambiado en ese período? En particular, manteniendo el resto constante, se analiza el impacto que el cambio en los parámetros que guían la decisión sobre el número de hijos puede haber tenido en la distribución del ingreso familiar equivalente por dos vías: el cambio en el número de adultos equivalentes de cada familia –efecto directo– y la modificación de las decisiones laborales del jefe de hogar y su cónyuge – efecto indirecto.

El aporte metodológico de esta investigación consiste en incorporar un tratamiento más riguroso de las decisiones de fecundidad y su impacto sobre la distribución del ingreso en la literatura de microsimulaciones. La estimación de los parámetros que gobiernan las decisiones de fecundidad y las respuestas en términos de participación laboral a cambios en el tamaño de las familias, constituyen el insumo básico para realizar las descomposiciones microeconómicas. Sin embargo, para mantener el ejercicio en un nivel de complejidad razonable, las decisiones de fecundidad fueron modeladas y estimadas independientemente de las ecuaciones de participación laboral. El problema de la endogeneidad de las características de los hijos en los modelos de participación laboral femenina –señalado tempranamente por autores como Schultz (1978), Dooley (1982), Moffitt (1984) y Hotz y Miller (1988)– causa la inconsistencia de los estimadores habituales de los parámetros de estos modelos.

En la investigación desarrollada en el Capítulo III de esta tesis –“Un modelo de elección binaria con regresor entero endógeno”– se discute una especificación particular para el modelo de participación laboral femenina con fecundidad endógena y se propone un método de estimación en dos etapas que permitiría estimarlo en forma sencilla. El modelo de interés consiste en una ecuación de elección binaria donde se incluye una variable entera como regresor endógeno. Para la aplicación en cuestión, el modelo de elección binaria representa la decisión de participación laboral de las mujeres, mientras que la variable entera viene dada por el número de hijos. El estimador propuesto –que surge como una adaptación del método de máxima verosimilitud condicional en dos etapas propuesto por Rivers y Vuong (1988)– provee una alternativa simple a la estrategia adoptada por Weiss (1999), que discute una especificación particular para el modelo en un contexto de información completa. La dificultad computacional de obtener estimadores máximo

verosímiles para esa especificación es considerable, de manera que su replicación para encarar sistemáticamente el análisis empírico de problemas que respondan a la misma estructura es improbable o demasiado costosa.

El Capítulo III se diferencia de los dos anteriores tanto por la temática abordada como por la metodología que se aplica. Sin embargo, fue motivado por la evolución de la investigación, en particular por la necesidad de contar con estimadores consistentes de los parámetros del modelo de participación laboral de las mujeres, utilizados en el ejercicio de microsimulaciones. En este último capítulo, entonces, además de proponerse un estimador consistente y de implementación sencilla para ese modelo, se reportan los resultados de estimar ecuaciones de participación laboral de mujeres permitiendo que el número de hijos se determine endógenamente. En esta aplicación empírica se utilizan nuevamente datos para Argentina provenientes de la EPH. La evidencia preliminar encontrada sugiere que la endogeneidad no constituye un problema significativo para este caso, por lo que la estimación en forma independiente de las ecuaciones de participación y de fecundidad sería adecuada.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-marchionni.pdf>
- Marchionni, Mariana (2005). *Estructura demográfica e ingresos. Un análisis empírico para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad de La Plata.
- Marchionni, Mariana y Leonardo Gasparini (2007). "Tracing out the Effects of Demographic Changes on the Income Distribution. Greater Buenos Aires 1980-1998". *Journal of Economic Inequality*, N°5, pp.97-114 (ISSN: 1569-1721).
- Marchionni, Mariana y Walter Sosa Escudero (2005). "Un estimador simple en dos etapas para un modelo de elección binaria con regresor entero endógeno". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política*, XL Reunión Anual, La Plata (ISSN 1852-0022, ISBN: 987-99570-1-6).

Disponible

en http://www.aep.org.ar/anales/works/works2005/marchionni_sosaescudero.pdf

3. María Lorena Garegnani*Enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo en Argentina (2006)*

We shall never cease from exploration
And the end of all our exploring
Will be to arrive where we started
And know the place for the first time.

T.S. Eliot, Four Quarters

Una revisión de la literatura empírica sobre la función consumo muestra que, en el caso de economías emergentes, los estudios se concentran mayormente en el rol de las tasas de interés y las restricciones de liquidez para explicar las modificaciones en los senderos del consumo. Sin embargo se encuentra que en el caso de economías inestables como la Argentina, los efectos de la riqueza sobre el consumo, la existencia de restricciones de liquidez y la descripción del comportamiento de las preferencias del consumidor han sido escasamente investigados y requieren un análisis exhaustivo. Para esta clase de economías y en particular en el caso de Argentina, como Navarro (2004) reconoce “...debemos preguntarnos acerca de las metodologías más adecuadas para analizar la economía de nuestro país, donde los cambios de regímenes han sido tan abruptos y la presencia de “outliers” tan frecuente, que hacen difícil trasladar sin elaboración los modelos econométricos elaborados para países desarrollados, que son mucho más estables y donde los cambios son mucho más suaves”.

Desde los primeros trabajos formulados para interpretar la hipótesis de Keynes, el estudio de la función consumo se ha basado en las teorías del ingreso permanente y del ciclo de vida (Friedman, 1957 y Ando y Modigliani, 1963). Sin embargo, en la evolución de la literatura sobre la función consumo, un año determinante fue 1978 en el cual surgen dos enfoques alternativos para su modelación econométrica: el de la función consumo (resuelta), basado en un análisis de series temporales (Davidson, Hendry, Srba y Yeo, 1978) y otro, basado en la optimización intertemporal y en la existencia de expectativas racionales (Hall, 1978). Diferentes versiones de ambos enfoques han sido utilizadas para modelar el consumo hasta el presente y se lo hace en esta tesis para el caso de Argentina.

Teniendo en cuenta tanto el contexto como los enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo, esta tesis se concentra en el estudio del comportamiento de los consumidores en Argentina durante el período 1980-2004. El análisis efectuado a lo largo de este trabajo de tesis es fundamentalmente empírico y toma en cuenta un período de gran inestabilidad macroeconómica. Varias preguntas surgen cuando uno investiga este tema: ¿Existe una función consumo estable para todo el período?, ¿Puede suponerse racionalidad en el comportamiento de los consumidores?, ¿Cambian las conclusiones después del “default” de la deuda soberana y la devaluación de principios de 2002?

Esta tesis estudia el comportamiento de los consumidores argentinos siguiendo los enfoques comentados para modelar empíricamente las decisiones de los consumidores. Uno de estos enfoques, que sigue la metodología de la función consumo agregada con modelos de Corrección al Equilibrio

(iniciada por Davidson, Hendry, Srba y Yeo, 1978), analiza los efectos de la “percepción de riqueza” sobre el gasto de los consumidores (como sugieren Heymann y Sanguinetti, 1998) vis a vis “restricciones de liquidez” (como analizan Muellbauer y Bover, 1986, Altonji y Siow, 1987 y DeJuan y Seater, 1999). Heymann y Sanguinetti (1998) han sugerido que el comportamiento de los consumidores responde a su “percepción de riqueza”, dejando planteada la pregunta de cómo podría definirse esto empíricamente. Dada la falta de datos para la medición de “riqueza” en Argentina, esta tesis propone diferentes medidas “resumen” para ajustar “riqueza” y para poder considerar los efectos de la “riqueza” en el comportamiento de los consumidores argentinos.

El otro enfoque empírico se centra en la estimación de los parámetros estructurales siguiendo la metodología de la estimación de la Ecuación de Euler a través del Método Generalizado de Momentos (Hall, 1978 y Hansen y Singleton, 1982). Como reconocen van Praag y Booij (2003) existen muy pocas publicaciones sobre la estimación simultánea de los parámetros estructurales, el parámetro de aversión al riesgo y el parámetro de impaciencia. Siguiendo este enfoque, esta tesis investiga los microfundamentos de las decisiones de los consumidores en la Argentina. El análisis se centra en la estimación conjunta de los parámetros estructurales en un contexto de optimización intertemporal con expectativas racionales y considerando funciones de descuento exponenciales versus hiperbólicas. En el caso de funciones de descuento hiperbólicas, la mayoría de los estudios empíricos usan simulaciones numéricas, en esta tesis se utilizarán los datos macroeconómicos sobre consumo para obtener estimaciones de los parámetros estructurales de Ecuaciones de Euler hiperbólicas.

Como se ha adelantado, este trabajo toma en cuenta un período de gran inestabilidad macroeconómica. Brevemente, los 80's estuvieron caracterizados por alta inflación con picos de hiperinflación y bajo nivel de actividad. En cambio, los 90's mostraron estabilidad de precios con aumento del ingreso aunque el desempleo y la deuda externa también se incrementaron. La estabilidad de este último período ha sido temporariamente interrumpida por la devaluación mexicana (el “efecto Tequila”, Diciembre de 1994), el default ruso (mediados de 1998) y la devaluación de Brasil (Enero de 1999). Pero la crisis más profunda tuvo lugar en Enero de 2002; el gobierno anunció el “default” de su deuda soberana y el abandono del régimen de Convertibilidad. El consumo privado cayó abruptamente y hacia fines de 2004 la serie de consumo se acercaba a los niveles de fines de los '90 siguiendo al comportamiento del producto. Después del “default” de la deuda soberana, la falta de financiamiento externo y la pesificación asimétrica de los depósitos y préstamos dejaron a los bancos insolventes y a la economía sin financiamiento. Luego de la devaluación, los salarios reales se redujeron y el desempleo creció a niveles sin precedentes.

Siguiendo estos enfoques econométricos y en un contexto de tal inestabilidad macroeconómica, esta tesis busca dar respuesta a las preguntas planteadas. Esta tesis tiene tres capítulos principales, cada

uno de los cuales se auto-contiene pero sus resultados son consistentes entre sí. El Capítulo I, concentrándose en los efectos de la riqueza y en la existencia de restricciones de liquidez y siguiendo el enfoque de la función consumo (resuelta), se enfoca en buscar determinantes de la “percepción de riqueza” y en modelar una función consumo agregada para Argentina. La estimación se efectúa, inicialmente, para las dos primeras décadas de la muestra 1980-2000. La estabilidad de los resultados es evaluada, posteriormente, extendiendo el período muestral hasta el año 2004. Después de la devaluación y el “default” de la deuda de principios de 2002, es difícil de suponer que se mantuvieran los patrones de consumo derivados de los modelos econométricos estimados para las muestras que terminan durante la Convertibilidad. Los datos posteriores al colapso económico y político del año 2002 proveen nuevos resultados sobre la permanencia de los efectos riqueza y la existencia de restricciones de liquidez sobre el gasto agregado de los consumidores.

El Capítulo II investiga los microfundamentos de las decisiones de los consumidores argentinos antes del quiebre de comienzos de 2002. Siguiendo el segundo enfoque alternativo de la Ecuación de Euler y el Método Generalizado de Momentos (Hall, 1978 y Hansen y Singleton, 1982), se estiman conjuntamente los parámetros estructurales que describen las preferencias de los consumidores en un modelo que supone optimización intertemporal y expectativas racionales. Como se ha adelantado, la estimación conjunta de estos parámetros no ha sido frecuentemente publicada en la literatura empírica y la misma se ha encargado de reportar los problemas críticos que surgen al momento de efectuar estas estimaciones (Favero, 2001 y van Praag y Booij, 2003). Este capítulo toma en cuenta estos aspectos y los evalúa conforme a los resultados obtenidos en el Capítulo I. El Capítulo I brinda evidencia empírica para el caso argentino respecto de dos aspectos relacionados con este enfoque. En primer lugar, se analiza la existencia de restricciones de liquidez, pues las Ecuaciones de Euler deben modificarse siempre que se introduzcan restricciones de liquidez en un problema de optimización intertemporal (véase Muellbauer y Bover, 1986, Muellbauer y Lattimore, 1995 y Favero, 2001). En segundo lugar, la obtención de parámetros estructurales a partir de datos macroeconómicos agregados (véase también Muellbauer y Lattimore, 1995 y Favero, 2001). La atención se centra también en la estabilidad de los parámetros, una dificultad empírica para aplicar este método frecuentemente resaltada en la literatura. El caso argentino puede contribuir a la investigación de este tema a través de la comparación de las estimaciones recursivas de ambos parámetros estructurales que presentan las modificaciones que habrían de esperarse conforme a los diferentes contextos macroeconómicos a lo largo de los cuales se efectúa la estimación.

Mientras el Capítulo II supone un modelo exponencial (factor de descuento constante) para describir las preferencias de los consumidores para el período 1980-2001, el Capítulo III modifica esta función de descuento. Cuando la muestra se extiende para considerar el período 2002-2004, el nuevo contexto macroeconómico podría implicar un cambio en la percepción de la realización de los retornos a futuro. Este posible cambio puede reflejarse a través de funciones de descuento hiperbólicas que permiten distinguir impaciencia de corto de paciencia de largo plazo en las decisiones de los consumidores

(Loewenstein y Prelec, 1992, Laibson, 1997, Harris y Laibson, 2001). La mayoría de los estudios empíricos encontrados en la literatura utilizan simulaciones numéricas para la obtención de los factores de descuento diferenciales para el corto y largo plazo. A diferencia de los mismos, en el Capítulo III, se estima una Ecuación de Euler cuasi-hiperbólica con el Método Generalizado de Momentos de modo de obtener las estimaciones de dichos factores y del coeficiente de aversión relativa al riesgo teniendo en cuenta los datos observados para Argentina durante el período 1980-2004. Aunque la estimación por el Método Generalizado de Momentos de la Ecuación de Euler no sería apropiada cuando se introducen restricciones de liquidez en el problema de optimización intertemporal, la representación de las funciones cuasi-hiperbólicas permite considerar el caso de agentes que enfrentan dichas restricciones, lo cual describiría más adecuadamente las preferencias de los consumidores argentinos después del quiebre de Enero de 2002.

Finalmente se presentan las principales conclusiones de la tesis, basadas en los resultados de los tres capítulos. Cabe destacar que los resultados encontrados con el enfoque de la Ecuación de Euler y el Método Generalizado de Momentos utilizado en el Capítulo II y en el Capítulo III han resultado ser consistentes con los encontrados en el Capítulo I siguiendo el enfoque de la función consumo (resuelta).

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-garegnani.pdf>
- Garegnani, María Lorena (2008). Enfoques alternativos para la modelación econométrica del consumo en Argentina. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Garegnani, M. L. y Ahumada, H. (2004). "An Estimation of Deep Parameters Describing Argentine Consumer Behaviour", *Applied Economics Letters*, Volume 11, Number 11.
- Garegnani, M. L. y Ahumada, H. (2007). "Testing Hyperbolic Discounting in Consumer Decisions: Evidence for Argentina", *Economics Letters* 95, 1, pp 146–150.

4. Luciano di Gresia

Economía de la educación universitaria (2007)

Este trabajo comprende el plan de tesis desarrollado en la Universidad Nacional de La Plata (UNLP) referido a la economía de la educación universitaria. Las investigaciones expuestas en este libro comprenden la continuación de una línea de trabajo iniciada en el año 1999 con el desarrollo de una encuesta a todos los estudiantes de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. Dicha encuesta permitió la realización del primer estudio de determinantes del rendimiento académico publicado como Documento de Trabajo en la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP (Porto y Di Gresia, 2000), presentado en el año 2001 en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política (Porto y Di Gresia, 2001) y publicado posteriormente en la Revista de Economía y Estadística de la Universidad Nacional de Córdoba (Porto y Di Gresia, 2004b). En este trabajo se presentó la discusión inicial referida a como representar el desempeño académico. Se trabajó en esta etapa con diferentes alternativas de modelos de regresión (mínimos cuadrados ordinarios, en adelante MCO) utilizando como variable dependiente la cantidad de materias aprobadas por año (productividad media), la nota promedio y una combinación entre ambas (valor de la productividad media). Se analizaron determinantes del rendimiento como edad, sexo, estado civil, hijos, carrera, situación laboral, tipo de escuela secundaria (pública o privada), años de educación de los padres y lugar de origen.

Los dos siguientes trabajos de relevancia continuando con esta línea de investigación fueron referidos a la situación de los graduados de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. El primer de estos trabajos se refirió al análisis de los estudiantes graduados en el periodo 1990-1999 (Di Gresia y Porto, 2001), utilizándose un modelo de regresión (MCO) con dos alternativas de variable dependiente de desempeño académico: la nota promedio y la duración de la carrera.³ Este trabajo permitió exponer el pobre desempeño de las cohortes de la década de los 90 en términos de duración real de los estudios en comparación con la duración formal (8,53 años promedio vs 5 años), y la baja tasa de graduados sobre ingresantes (promedio 11,5 %). Además se utilizó el modelo de regresión para analizar los determinantes del rendimiento, obteniéndose resultados interesantes en términos del sexo (mejor rendimiento para las mujeres) y las carreras (mejor rendimiento para Licenciado en Economía en comparación con Contador Público).

El segundo trabajo referido a graduados se concentró en las características y rendimiento académico de los graduados de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP en el año 2001 (Di Gresia y Porto, 2002). Se diseñó e implementó una encuesta específica al respecto que permitió conocer estadísticas básicas sobre 295 estudiantes graduados durante el año 2001.⁵ Adicionalmente se implementó un modelo de regresión (MCO) explicativo del rendimiento académico definido alternativamente como duración de la carrera (en días entre el ingreso y la fecha de aprobación de última materia), promedio de nota y cociente entre ambas medidas.

La línea de investigación continuó en el año 2002 con el procesamiento del Censo de Estudiantes de Universidades Nacionales realizado en el año 1994 (Di Gresia et al., 2002). Se presentaron indicadores de las principales características de las Universidades Públicas y de sus estudiantes. Se estudiaron factores que influyen en el rendimiento estudiantil, definido como la cantidad de materias aprobadas por año desde el ingreso. Una versión ampliada de este trabajo se presentó en forma de libro (Porto, 2005) junto a estudios de educación universitaria para los países de Brasil y Perú.

En el año 2004 se efectuó el primer análisis de cohortes con el trabajo denominado "Dinámica del desempeño académico" (Porto y Di Gresia, 2004a). En este trabajo se estudió el caso específico de la cohorte ingresada en el año 2000 a la Facultad de Ciencias Económicas de la UNLP. Se analizó la dinámica de aprobación de materias de acuerdo a características de los estudiantes. Adicionalmente se estudiaron tres modelos de determinantes del desempeño: (i) un modelo MCO de determinantes de la cantidad de materias aprobadas desde el inicio, (ii) un modelo MCO que considera como variable dependiente la cantidad de materias aprobadas luego del ciclo inicial e incorpora dentro de los factores explicativos el desempeño en el ciclo inicial, y finalmente (iii) un modelo logit para estudiar la probabilidad de no aprobar ninguna materia en dos años de carrera.

En la reunión de la Asociación Argentina de Economía Política se presentó un trabajo referido a los mecanismos de admisión a la universidad y el rendimiento académico (Porto et al., 2004). En este trabajo se analizó específicamente si una prueba de evaluación puede predecir el desempeño académico posterior (ciclo inicial y resto de la carrera). Para el caso bajo estudio la respuesta fue negativa, es decir, la prueba de evaluación resultó ser un deficiente predictor del desempeño posterior del estudiante. El caso es opuesto para el resultado del ciclo inicial, que si representa un buen predictor del desempeño posterior.

En las Jornadas de Finanzas Públicas organizadas en la Universidad Nacional de Córdoba en el año 2004 se presentó un trabajo (Porto y Di Gresia, 2004c) referido a la vinculación entre rendimiento académico y presupuesto universitario. El trabajo incluyó estimaciones del impacto sobre las cuentas públicas de la extensión de la duración de las carreras y una cuantificación del diferencial impositivo que surge de la educación universitaria en comparación con el gasto público de las universidades. En el año 2006 se presentó en las mismas Jornadas un trabajo (Porto y Di Gresia, 2006) referido a las ventajas y desventajas de mecanismos alternativos de financiamiento de las universidades. En este caso la provisión pública se visualiza como un sistema de pago diferido, al existir impuestos que gravan los diferenciales de ingresos.

Toda esta línea de investigación sintetizada en los párrafos anteriores sirvió de base para el desarrollo de las investigaciones incluidas en el documento de tesis. En este sentido se avanzó en nuevos temas y en la aplicación de diferentes metodologías de análisis en los temas que ya habían sido tratados anteriormente.

En definitiva, una tarea fundamental de este trabajo de tesis consistió en extender con trabajos propios la productiva línea de investigación iniciada en el año 1999 con estudios desarrollados en coautoría con el Director de tesis Dr. Alberto Porto, y en algunos casos con otros participantes.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-di-gresia.pdf>
- Di Gresia, Luciano (2009). *Educación universitaria: acceso, elección de carrera y rendimiento*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Di Gresia, Luciano (2007). "Rendimiento académico universitario". Presentado en la Reunión Anual de la Asociación argentina de Economía Política, Bahía Blanca.
- Di Gresia, Fazio, Porto, Ripani y Sosa Escudero (2007). "Academic performance of public university students in Argentina". *Well-being and Social Policy*, Vol. 3, Nº 2.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2004). "Rendimiento de estudiantes universitarios y sus determinantes". *Revista de Economía y Estadística*.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2006). "Financiamiento y eficiencia del gasto público social: El caso de las universidades públicas". Anales de las 39^º Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas, Universidad Nacional de Córdoba.
- Di Gresia, Luciano. (2007). "Rendimiento Académico Universitario". Anales de la XLII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Bahía Blanca.
- Di Gresia, Luciano y Porto, A. (2007). "Universidad Pública: Provisión subsidiada y pago diferido" Anales de las 40 Jornadas internacionales de Finanzas Publicas.
- Di Gresia, Luciano; Porto, A. y López Armengol, M. (2007). "Admisión a la Universidad y rendimiento de los estudiantes" En *Mecanismos de admisión y rendimiento académico de los estudiantes universitarios- Estudio comparativo para estudiantes de Ciencias Económicas*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.

5. Ariel Coremberg

La medición de la productividad y los factores productivos. Argentina 1990-2004. (2007)

La economía argentina tuvo un importante crecimiento económico durante la década de los noventa como durante la Posconvertibilidad. Una de las explicaciones comunes en la profesión económica ha sido que gran parte del crecimiento económico, sobre todo en la década de los noventa, se debió principalmente al desempeño dinámico de la llamada productividad total de los factores (PTF), asociada exclusivamente con traslados positivos en la función de producción. Las privatizaciones de las empresas de servicios públicos y la desregulación de los mercados a comienzos de la década generaron un importante aumento aparente en la productividad de la economía argentina aun cuando la adopción del sistema cambiario de convertibilidad y el creciente flujo ahorro externo repercutiera en una importante apreciación real de la moneda doméstica. Las ganancias de productividad permitieron un importante ahorro de costos, compensando en parte las desventajas competitivas de la apreciación real. Un signo evidente de este último efecto es el notable crecimiento del sector productor de bienes transables, especialmente la industria manufacturera, no sólo mediante aumentos de su producción sino también de sus exportaciones. Sin embargo, el menor nivel del tipo de cambio real no resultó sostenible en el tiempo. Las ganancias de productividad resultaron aparentes, explicando en gran parte que el sistema de convertibilidad cambiaria resultara insostenible en el largo plazo.

Tal como veremos en este trabajo, la identificación de la PTF en el sentido estricto de corrimiento de frontera de posibilidades de producción puede resultar errónea sino se desagrega de la PTF, variable necesariamente residual, una serie de fenómenos económicos que no tienen que ver necesariamente con su interpretación estricta: cambios cíclicos en la utilización de los factores (intensidad laboral y utilización del capital), reasignación intersectorial de factores y efectos sustitución en la producción asociados a ajustes normales de recursos a los cambios de precios relativos, cambios de calidad factorial que no se trasladan automáticamente en mejoras en la organización del proceso productivo, etc. Tal como se señala en Galiani, Heymann y Tomassi (2003), la identificación de la tendencia de crecimiento de un país tiene importantes consecuencias macroeconómicas, ya que constituye una variable fundamental para determinar el carácter sostenible de largo plazo del proceso de crecimiento económico así como la consistencia de las expectativas respecto del ingreso permanente de los agentes económicos. Dadas estas implicancias, la identificación correcta de la PTF estricta tiene particular relevancia no sólo a la hora de definir el carácter sostenible del sendero de crecimiento de una economía pero además de su actual configuración macroeconómica.

El objetivo de este trabajo es investigar las principales causas del crecimiento económico en Argentina durante el período 1990-2004, con el fin de identificar cuál fue su perfil de crecimiento prevaleciente: extensivo asociado al dinamismo de la acumulación de capital o de la demanda de trabajo o intensivo en base a las ganancias de productividad. Para ello se propone identificar una PTF estricta como desplazamiento de la función de producción, independiente de los fenómenos coyunturales; distinguiéndola de la PTF residual o aparente, que expresa un fenómeno de reducción de costos pero no necesariamente vinculados a cambios en la tendencia de crecimiento de largo plazo de las economías. En el trabajo se presenta una metodología para desagregar de la PTF residual, los efectos de los cambios de precios relativos y utilización cíclica de los factores productivos, adaptando al caso argentino, las principales recomendaciones de la literatura económica reciente de medición de productividad, la experiencia de la OECD, del grupo EUKLEMS y la experiencia del IVIE, mediante la estimación consistente del PBI y los factores productivos. Para ello se analizan los principales problemas de medición de la productividad y los factores productivos desde el punto de vista de la teoría económica de los números índices, el problema de detección del cambio de calidad en los factores productivos, los efectos

sustitución sectorial en el PBI y los factores, el problema de corroboración empírica de la depreciación en los bienes de capital, etc.

La estimación de las fuentes del crecimiento económico para el caso argentino durante el período 1990-2004 se basa en la utilización de datos de insumo trabajo y capital, así como del PIB de las Cuentas Nacionales permite la consistencia interna, metodológica y macroeconómica de los principales agregados que componen las fuentes del crecimiento económico en Argentina. Los principales resultados de la aplicación de esta metodología al caso argentino para el período 1990-2004 fueron los siguientes. La PTF estricta resulta menos procíclica y con menor tendencia que la PTF aparente. Similares conclusiones se obtienen para la productividad laboral ajustada por intensidad laboral. El perfil de crecimiento de la economía argentina resulta extensivo durante el total del período 1990-2004, sesgado a la acumulación y utilización del capital durante la década de 1990 y sesgado al factor trabajo durante la etapa posdevaluación.

Estos resultados para Argentina son análogos a las evidencias encontradas por Young (1995) y Timmer and Van Ark (2000) para la experiencias de los países del Sudeste Asiático. Surgen dudas acerca de la capacidad de la economía argentina para generar las necesarias ganancias productividad en el sentido estricto (independientes de los cambios precios relativos y las variaciones cíclicas en la utilización de los factores productivos) que permitan sustentar un sendero sostenible de crecimiento económico en el largo plazo.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-coremberg.pdf>
- Coremberg, Ariel (2007). "Perfil del crecimiento de la economía argentina 1990-2004, 'Paradojas de la medición'. Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Bahía Blanca.
- Coremberg, Ariel (2009). "The productivity slowdown of the Argentine economy -Special Inputs and Structural Change in a Land Rich Economy". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza.
- Coremberg, Ariel (2011). "The Argentine Productivity Slowdown. The challenges after global financial collapse", *World Economics*. Volume 12, Number 3.
- Coremberg, Ariel (2008). "The Measurement of TFP in Argentina. A Case of the Tyranny of Numbers", *Economic Cycles and Methodology International Productivity Monitor*. Number 17.
- Coremberg, Ariel (2006). "Causes of Labor Productivity in Argentina." Paper presentado en la 29th General Conference of the International Association for Research in Income and Wealth. Joensuu, Finlandia.

6. Cecilia Rumi

Finanzas públicas bajo competencia política. Marco Federal y evidencia para Argentina. (2007)

La competencia política entre partidos es la institución clásica de las democracias representativas para evitar que los políticos se mantengan indefinidamente en el poder o que no exista alternancia. ¿Cómo afecta esta competencia política a la política fiscal? es la pregunta subyacente de la investigación de mi tesis.

La tesis consiste en tres trabajos de investigación independientes, que analizan diferentes facetas de la relación entre la competencia política y las finanzas públicas en un marco federal. Las tres investigaciones presentan evidencia empírica para Argentina del gobierno nacional así como de las jurisdicciones subnacionales, y proponen nuevos instrumentos de análisis que trascienden la experiencia local.

Se analizan los efectos de la competencia política sobre tres rasgos de la política fiscal en un marco federal: (i) el desempeño fiscal de las jurisdicciones subnacionales; (ii) los criterios de distribución de distintos tipos de transferencias federales a las jurisdicciones subnacionales y (iii) los criterios de distribución de los ajustes presupuestarios desde el gobierno nacional hacia las jurisdicciones subnacionales.

La competencia política es capturada mediante formas alternativas en cada uno de los tres trabajos. En el primero, mediante la historia de alternancia entre partidos políticos a cargo del poder ejecutivo de las jurisdicciones; en el segundo, por la cercanía temporal de los procesos electorarios; y en el tercero, por la existencia de potenciales competidores gobernando diferentes niveles de gobierno de una misma unidad políticamente organizada.

En todos los casos, bajo diferentes escenarios y en diferentes niveles de gobierno, los resultados muestran que el grado de competencia política es un importante factor que condiciona las elecciones fiscales de los gobiernos.

En el Capítulo I se analizan la relación entre la “Alternancia Política y los Déficit Fiscales” para las provincias argentinas y para cuatro períodos de gobierno a partir del reestablecimiento de la democracia en el año 1983. El principal aporte metodológico de este trabajo es la propuesta del Índice de Alternancia Política como una innovadora medida de largo plazo de la competencia política que enfrenta un gobierno establecido. Este índice, basado en el número de veces que un estado cambia su apoyo de un partido político a otro, resume la historia de alternancia de partidos políticos de una unidad de gobierno.

Al tiempo que se reafirma que los clásicos factores tenidos en cuenta por las finanzas públicas definen la performance fiscal de una provincia, los resultados de esta investigación indican la importancia relativa de las características políticoinstitucionales en la determinación de los resultados fiscales. El trabajo presenta evidencia de que la alternancia política es fuente de incrementos significativos en los déficits fiscales incurridos por las provincias argentinas, lo que sugiere que ampliaciones en el horizonte de planeamiento de los gobiernos mejoran significativamente sus desempeños fiscales.

La investigación del Capítulo II sobre “Ciclos Electorales Nacionales en las Transferencias a Jurisdicciones Subnacionales” fusiona conceptos de las teorías de políticas redistributivas con las teorías de ciclo presupuestario de origen electoral. El principal aporte metodológico de este trabajo es la forma de modelar la distribución táctica de distintos tipos de transferencias federales a jurisdicciones subnacionales en períodos de elecciones, basada en las diferencias en un factor de rastreo del responsable del gasto y consecuente proveedor de bienestar a los votantes de las distintas jurisdicciones subnacionales, y en el grado de competencia que el gobierno central enfrenta en cada provincia, medido por la afiliación política entre el gobernador y el presidente.

Si el gobierno central no necesita diferenciarse del partido que gobierna una jurisdicción subnacional, usará cualquier tipo de transferencias, sin importar su factor de rastreo. Por el contrario, en las jurisdicciones en las que el gobierno central necesite diferenciarse, distribuirá transferencias que sean fácilmente rastreables y que le otorguen más crédito

político (transferencias en especie) y evitará enviar transferencias que puedan ayudar a su potencial competidor (transferencias en efectivo).

Otra innovación de este trabajo respecto de la literatura existente es analizar el efecto de los procesos electorales nacionales en un marco en el cual las variables manipuladas por los hacedores de política se distribuyen en otro nivel de gobierno. Se analiza cómo el gobierno federal de Argentina ha distribuido transferencias entre los gobiernos subnacionales desde el reestablecimiento de la democracia en 1983, indagando sobre la presencia de ciclos electorales en dos tipos diferentes de transferencias discrecionales: transferencias en especie y transferencias en efectivo. A pesar de que las transferencias agregadas no revelan la existencia de un ciclo electoral, sí hay evidencia de manipulación electoral en la asignación de las transferencias a las jurisdicciones subnacionales.

Por último, el Capítulo III sobre “Distribución Geográfica de los Ajustes Presupuestarios bajo Discrecionalidad del Ejecutivo” se concentra en el rol del poder ejecutivo federal en el proceso presupuestario y su participación en la fase de implementación del presupuesto.

Tomando como dada la distribución de los créditos presupuestarios, se presenta un modelo en el que el gobierno central ajusta y distribuye el devengamiento de gastos entre las jurisdicciones subnacionales minimizando una función de pérdida que pondera de manera diferente a las distintas jurisdicciones, de acuerdo a la afiliación política de cada uno de los gobernadores.

Se estudia la distribución de los ajustes a los créditos iniciales presupuestados en la fase de aprobación, analizando información no explorada anteriormente del proceso presupuestario argentino. Se proporcionan detalles de los ajustes al presupuesto federal entre las distintas jurisdicciones subnacionales y se presenta evidencia de que la final ejecución del gasto federal entre las distintas jurisdicciones subnacionales ajusta las proyecciones de gastos realizadas en la fase de aprobación del presupuesto de manera no neutra, teniendo en consideración la competencia potencial a la que se enfrenta el partido del presidente en las jurisdicciones subnacionales gobernadas por otros partidos.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-rumi.pdf>
- Rumi, Cecilia (2008). *Finanzas públicas bajo competencia política. Marco Federal y evidencia para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Rumi, Cecilia y Walter Cont (2007). “Distribución Geográfica de los Ajustes Presupuestarios bajo Discrecionalidad del Ejecutivo”. Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Bahía Blanca.
- Rumi, Cecilia (2009). "Political Alternation and the Fiscal Deficits", *Economics Letters*, Elsevier, Volume 102 (2), p. 138 – 140.
- Rumi, Cecilia (2013). “Progresos en Economía Política de la Política Fiscal”. En Meloni, O. (ed.) *Federalismo Fiscal y Economía Política de la Descentralización*. Asociación Argentina de Economía Política, Editorial Temas.
- Rumi, Cecilia (2014). "National Electoral Cycles in Transfers to Subnational Jurisdictions. Evidence from Argentina", *Journal of Applied Economics*, Vol XVII, Number 2.

7. Roxana Maurizio

Inestabilidad en el mercado de trabajo. Un análisis dinámico para Argentina. (2008).

El análisis de la dinámica en el mercado de trabajo –que incluye las transiciones entre puestos de trabajo, entrada y salidas desde la desocupación e intermitencia en la fuerza de trabajo– aparece como un tema relevante no sólo para comprender mejor su funcionamiento sino también para evaluar la dinámica del bienestar de los hogares y para contribuir al correcto diseño de las políticas públicas en materia laboral. La mayor parte de los estudios existentes sobre el mercado de trabajo argentino se basan en el análisis de información estática. Si bien ello resulta adecuado para indagar algunas dimensiones referidas a, por ejemplo, la estructura del empleo, la generación de ingresos personales y familiares o la evolución del desempleo, no permite analizar exhaustivamente los determinantes y características de las trayectorias desde y hacia una ocupación, o desde y hacia la desocupación. Tampoco hace posible el estudio de los efectos que estas transiciones tienen sobre los individuos y sobre sus hogares.

En principio, un incremento en la rotación ocupacional que se produce junto con una elevación del desempleo podría afectar negativamente el bienestar dado que amplía las fluctuaciones de los ingresos y aumenta, por tanto, la incertidumbre de los hogares acerca de la evolución futura de los mismos. Tal situación resulta particularmente dificultosa entre aquellas familias de bajos recursos por estar asociada a mayores niveles de vulnerabilidad a riesgos sociales. Asimismo, la inestabilidad laboral de los ocupados puede tener impacto sobre otros indicadores del bienestar de los hogares (adicionales al ingreso), entre ellos: escolarización de los niños, acceso a las políticas sociales, movimientos geográficos, etc. Es posible, sin embargo, que ciertas transiciones desde la inactividad hacia la ocupación tiendan, en cambio, a reducir las fluctuaciones de los ingresos.

Desde el punto de vista de los trabajadores, la intermitencia laboral puede afectar negativamente su bienestar como consecuencia de varios factores. Por un lado, la frecuente rotación entre empleos –con o sin mediación de episodios de desocupación– atenta contra el grado de integración social de los individuos y suele ser una situación asociada a la baja cobertura de la seguridad social. Asimismo, la elevada intermitencia puede dificultar que el individuo acumule algún tipo de calificaciones específicas que le permita incrementar su nivel de capital humano. Por último, la pérdida involuntaria de un puesto de trabajo puede implicar menores probabilidades de encontrar otra ocupación en el futuro y/u obtener remuneraciones más bajas que las que recibía en ese puesto (temática conocida en la literatura como *scarring*). En estos casos, la movilidad genera un quiebre en la acumulación de competencias y saberes que redundan negativamente, tanto en el trabajador como en la sociedad.

Sin embargo, no siempre la rotación laboral es un aspecto negativo o signo de dificultades en el mercado de trabajo. En algunos casos, la movilidad puede ser voluntaria e implicar mejoras salariales o en las condiciones de trabajo. Por ejemplo, la rotación podría ser más intensa en las primeras etapas de la carrera laboral donde el trabajador puede experimentar los movimientos más importantes dentro del mercado de trabajo con el objetivo de alcanzar un puesto más acorde a sus calificaciones. Por otro lado, la intermitencia en la fuerza de trabajo puede estar explicada por la realización de otras actividades extra económicas como, por ejemplo, el estudio. Es probable, a su vez, que estos factores tengan mayor presencia entre los jóvenes que entre los adultos. Al mismo tiempo, la movilidad laboral podría implicar patrones virtuosos de difusión de conocimientos que impactan positivamente en la productividad agregada.

Durante los años ochenta Argentina registró niveles moderados de desempleo abierto aun cuando la presencia de posiciones informales y precarias sugiere que segmentos de la población se encontraban sujetos a frecuentes alteraciones en su situación laboral. El nuevo régimen económico a comienzos de la década de los noventa hizo que algunas de estas características cambiaran acompañando las modificaciones de la estructura y evolución del

mercado de trabajo. En particular, fue significativa la elevación de la desocupación abierta y del grado de precarización de las ocupaciones. Una de las consecuencias que generalmente tienen tales desarrollos es el crecimiento de la inestabilidad ocupacional debido, en buena medida, a la mayor presencia de los puestos de corta duración, rasgo típico de los empleos no registrados.

El incremento de la desocupación que se observó a lo largo de la década, así como sus movimientos de corto plazo, estuvieron provocados fundamentalmente por las variaciones en la tasa de entrada al desempleo. Si bien hubo un proceso de aumento de la duración de los episodios, el mismo contribuyó en menor medida al crecimiento de su incidencia. Por lo tanto, el aumento del desempleo estuvo acompañado de una intensificación de los movimientos laborales, especialmente los que se producen entre la ocupación y la desocupación. En la primera mitad de los noventa ello parece ser consecuencia, al menos en parte, del incremento en la cantidad de despidos asociados al proceso de reconversión productiva que tuvo lugar luego de las reformas estructurales introducidas a principios de ese decenio.

Por su parte, el aumento de la inestabilidad que se registró en la segunda parte de los noventa, cuando dejaron de ser importantes los efectos de la reestructuración, habría obedecido, principalmente, al incremento en la rotación entre puestos de trabajo, mediada muchas veces por la desocupación. La escasa creación de empleos, conjuntamente con la baja calidad de aquellos generados, promovieron esta mayor intermitencia que pasó a afectar básicamente a los puestos menos calificados.

Por lo tanto, no parece apropiado en el caso argentino durante la década de los noventa, entender a la mayor movilidad como señal de una mejora en la capacidad asignativa del mercado, sino que parece ser una manifestación del estrechamiento de las posibilidades globales de empleo experimentado a lo largo del período, al menos para un conjunto importante de trabajadores.

En ese sentido, la hipótesis central que guía la tesis es que una porción importante de la movilidad ocupacional resulta involuntaria y tiene efectos negativos sobre el desarrollo subsiguiente de las personas en el mercado de trabajo así como sobre el bienestar de los hogares. Esta influencia es, asimismo, desigualmente distribuida a lo largo de la estructura ocupacional, reforzando las dificultades de aquellos que se desempeñan en puestos precarios y sin cobertura de riesgos sociales.

El objetivo general de esta tesis es el análisis empírico de la inestabilidad en el mercado de trabajo en Argentina. En este sentido, este trabajo constituye el primer intento de estudiar de manera integral la dinámica laboral en el país, focalizando en diferentes aspectos aún no abordados en la literatura. El aporte principal del mismo es el conocimiento de la intensidad de la movilidad ocupacional, sus características, su impacto diferencial entre distintos conjuntos de individuos, su relación con el ciclo económico y su efecto sobre la dinámica de la pobreza. Para ello se analizan, tanto las salidas desde un puesto de trabajo para dirigirse a otra ocupación, el desempleo o la inactividad, como las salidas desde la desocupación hacia un empleo.

El enfoque que guía esta investigación asigna un rol fundamental al contexto macroeconómico y al efecto que éste, y sus ciclos, tienen sobre la performance del mercado de trabajo en sus diferentes manifestaciones entre las cuales se destaca la dinámica laboral. A partir de allí se define, al menos en una parte significativa, la distribución de los ingresos laborales y familiares y, por ende, la situación de pobreza y bienestar de los hogares.

La fuente de información utilizada son los microdatos de la Encuesta Permanente de Hogares, operativo muestral realizado por el Instituto de Estadísticas y Censos (INDEC) de Argentina. En algunos capítulos el análisis será restringido al aglomerado Gran Buenos Aires (GBA) mientras que en otros se extenderá al total de aglomerados urbanos del país.

Asimismo, la herramienta econométrica utilizada mayoritariamente en los diferentes capítulos son los modelos de duración a partir de los cuales es posible estimar la probabilidad de que un determinado episodio (de empleo o desempleo) finalice dado que ha durado

hasta ese momento. Por lo tanto, se trata de un análisis condicional donde se estiman las probabilidades de transición teniendo en cuenta el tiempo que los individuos han acumulado en ese estado. A partir de allí es posible evaluar el efecto que diferentes variables tienen sobre las tasas de salida de un puesto de trabajo o del desempleo. Aquí se diferencia, también, si la finalización del evento ocurre porque el trabajador transita hacia otra ocupación, va al desempleo o sale de la fuerza de trabajo.

La tesis contiene seis capítulos. El primero de ellos “Mercado de trabajo, ingresos y pobreza en Argentina desde la década de los noventa hasta la actualidad” presenta el panorama laboral global durante la vigencia del régimen de convertibilidad y el nuevo contexto macroeconómico luego de su abrupto abandono. El objetivo principal es aportar un marco general sobre el cual los siguientes capítulos analizan aspectos específicos vinculados a la rotación en el mercado de trabajo.

El Capítulo 2 “Movilidad de los ocupados en Argentina. Intensidad, características y determinantes” y el Capítulo 3 “Inestabilidad laboral de los jóvenes: ¿Dificultades en el mercado de trabajo o carrera laboral ascendente?” focalizan sobre la inestabilidad de los ocupados. En particular, el Capítulo 2 contiene un análisis general de las trayectorias que siguen aquellos que salen de un determinado puesto de trabajo. Los objetivos son: (1) analizar en qué medida la distribución de la duración de los episodios de empleo en Argentina sigue el patrón observado a nivel internacional caracterizado, éste, por un porcentaje importante de empleos de larga duración pero también de puestos de corta duración y por una dependencia negativa de las tasas de salida a la antigüedad acumulada. Asimismo, se pretende indagar acerca de la influencia de diferentes atributos personales y del puesto de trabajo sobre las transiciones desde una ocupación hacia cualquier otro estado; (2) estudiar los cambios en la inestabilidad laboral a lo largo del período considerado evaluando si éstos se explican por las transformaciones en la estructura del mercado de trabajo, por las modificaciones en la legislación o por el empeoramiento global de las condiciones laborales.

Para alcanzar estos objetivos, el capítulo analiza, en primer lugar, las tasas de salida de un puesto de trabajo experimentadas en el aglomerado GBA desde comienzos de la década de los noventa hasta octubre de 2002. Luego se diferencian los destinos a los cuales arriban aquellos que abandonan una ocupación. Finalmente, se evalúan los cambios en la intensidad y características de la rotación laboral a lo largo del período considerado. Este capítulo incorpora dos dimensiones de análisis aún no exploradas en nuestro país: por un lado, las salidas a la inactividad y, por otro, las trayectorias laborales de los que pierden una ocupación.

Continuando con el estudio de la dinámica ocupacional, el Capítulo 3 profundiza el análisis focalizando en la inestabilidad de los jóvenes. La evidencia empírica para Argentina indica que éstos experimentan, en promedio, mayores tasas de desempleo, menores tasas de ocupación y mayor precariedad laboral que los adultos. Sin embargo, no existen trabajos económicos que analice directamente la inestabilidad laboral de los jóvenes estudiando la intensidad de la misma, sus características y la posible heterogeneidad al interior de este amplio conjunto de individuos. Asimismo, si bien desde otras perspectivas se han evaluado los canales a través de los cuales el clima educativo del hogar influye en la situación educativa y en la inserción ocupacional de los hijos, no se ha indagado si esta dimensión también afecta el grado de movilidad laboral de los jóvenes y si ello profundiza o contrarresta la posible transmisión intergeneracional de posibilidades y desventajas. Este capítulo aporta al conocimiento de estas dimensiones.

Se parte de la idea de que es posible evidenciar dos tipos de transiciones que siguen los jóvenes en el mercado de trabajo: por un lado, aquellas asociadas a las primeras etapas de la carrera laboral las cuales se caracterizan por una elevada rotación producto de la búsqueda de un empleo mejor. Por otro lado, un tipo de inestabilidad vinculada a una inserción más precaria en el mercado de trabajo o a puestos más inestables que generalmente se asocian con un bajo nivel educativo por parte de estos grupos o con el

fenómeno de segregación ocupacional. El capítulo tiene tres objetivos principales: (1) determinar el poder explicativo independiente de la dimensión joven-adulto en los diferenciales de rotación laboral y los canales a través de los cuales ello sucede; (2) evaluar en qué medida la rotación ocupacional de diferentes grupos de jóvenes se corresponde más con una carrera laboral ascendente o con una elevada inestabilidad de tipo involuntaria; (3) estudiar el impacto que las condiciones socio-económicas del hogar tienen sobre la inestabilidad laboral de los jóvenes y cuáles son las vías a través de las cuales esta transmisión se verifica. El análisis se centra en los 28 aglomerados urbanos relevados por la EPH para el período 1995-2003.

A diferencia de los dos capítulos anteriores que analizan las dinámica de los ocupados, el Capítulo 4 “Duración del desempleo, reestructuración productiva y ciclo económico en Argentina. Una aplicación de regresión por cuantiles” focaliza en los individuos desocupados estudiando la duración del desempleo y las probabilidades que los individuos tienen de salir de este estado. El análisis se restringe al aglomerado GBA para el período comprendido entre comienzos de la década de los noventa y octubre de 2002. La dimensión aquí estudiada resulta de gran relevancia en un país como Argentina que durante la década de los noventa ha experimentado tasas de desempleo persistentemente elevadas en un contexto de reducida cobertura del seguro de desempleo. Asimismo, las diferentes fases del ciclo económico por las que atravesó el país en la década tuvieron un impacto directo sobre la dinámica del mercado de trabajo afectando las probabilidades de salir del desempleo y, por lo tanto, la duración total en la que un individuo permanece en este estado.

Este capítulo tiene dos objetivos, uno analítico y otro metodológico. Respecto del primero, se busca evaluar la existencia de efectos diferenciales del ciclo económico y de los cambios en la estructura productiva sobre las tasas de salida del desempleo dependiendo de la duración acumulada en este estado. En relación al segundo objetivo, se quiere evaluar la validez del supuesto de proporcionalidad impuesto en la mayoría de los estudios empíricos sobre duración del desempleo y proponer el uso de otra herramienta econométrica para el estudio de esta temática. La hipótesis es que el empeoramiento en las condiciones del mercado de trabajo durante la década de los noventa no tuvo un impacto homogéneo a lo largo de la distribución condicional de la duración del desempleo sino que afectó con mayor severidad a los individuos que transitaban episodios de desocupación más largos. Por ello, la estrategia de estimación econométrica estará basada en la utilización de regresión por cuantiles para datos con censura. Este método permite, por un lado, obtener una completa caracterización de la distribución del tiempo en el desempleo condicional a las características del individuo; por otro lado, modelar de manera flexible la función de riesgo base sin imponer las restricciones que establecen los modelos de duración frecuentemente utilizados.

Tomando en cuenta los diferentes aspectos analizados en los capítulos anteriores y las evidencias obtenidas respecto de la inestabilidad en el empleo y la permanencia en el desempleo, en el Capítulo 5 “Dinámica de la pobreza. El rol del mercado de trabajo, la política social y los factores demográficos en la recuperación reciente” se avanza en el estudio de la relación entre la dinámica del mercado de trabajo y las tasas de entradas a, y de salidas de, la pobreza. El capítulo tiene tres objetivos: (1) estimar el rol que los eventos asociados al mercado de trabajo, las políticas públicas de transferencias monetarias o factores demográficos han tenido en las transiciones hacia y desde la pobreza; (2) evaluar si las diferencias observadas entre los hogares en cuanto a la intensidad de las transiciones de la pobreza se explican por las existentes en la probabilidad de experimentar algunos de aquellos eventos o por las observadas en la probabilidad condicional de cambiar de estado luego de sucedido un determinado episodio; (3) determinar en qué medida la composición del hogar y las características de sus miembros afectan ambas probabilidades.

En este capítulo se incorporan tres dimensiones importantes: la primera tiene que ver con la vinculación directa entre las diferentes transiciones del mercado de trabajo y los episodios de otra índole con la dinámica de la pobreza; la segunda, se refiere a la descomposición de

las transiciones arriba mencionada; la tercera se relaciona con un tratamiento novedoso del impacto de la inflación sobre las tasas de salida y de entrada a la pobreza. El estudio abarca el período 2003-2006 y utiliza los microdatos de la EPH para el total de aglomerados urbanos del país.

Finalmente, en el Capítulo 6 se resumen las conclusiones más importantes obtenidas a lo largo de los capítulos y se discuten algunas orientaciones de política pública. Asimismo, el documento incluye un Apéndice Metodológico.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-maurizio.pdf>
- Maurizio, Roxana (2010). *Inestabilidad en el mercado de trabajo. Un análisis dinámico para Argentina*. La Plata, Editorial de la Universidad Nacional de La Plata.
- Bertranou, F. y Maurizio, R. (2012). "The role of labour market and social protection in reducing inequality and eradicating poverty in Latin America". *International Labour Review*.
- Beccaria, Fernández, Monsalvo, Álvarez y Maurizio (2012). "Urban poverty and labor market dynamics in five Latin American countries: 2003–2008". *Journal of Economic Inequality*.
- Bertranou, F. y Maurizio, R. (2012). "Semi-conditional cash transfers in the form of family allowances for children and adolescents in the informal Economy in Argentina". *International Social Security Review*, vol. 65.
- Maurizio, R. (2011). "Labour Informality and Poverty in Latin America. The case of Argentina, Brazil, Chile and Peru". En: Cling, Lagrée, Razafindrakoto y Roubaud (eds) *The informal economy in developing countries*, Routledge.
- Beccaria, L; Maurizio, R; Trombetta, M. Vázquez, G. (2016). "Una evaluación del efecto scarring en Argentina". *Revista Desarrollo y Sociedad*, vol. 77, pp. 263-304, ISSN: 0120-3584.
- Maurizio, R. 2015. "Transitions to formality and declining inequality: Argentina and Brazil in the 2000s". *Journal of Development and Change*, vol. 46, issue 5, pp. 1047-1079, ISSN: 0012-155X.
- Maurizio, R. (2015). "Recent decline in wage inequality and formalization of the labor market in Argentina" (con L. Beccaria y G. Vázquez), *International Review of Applied Economics*, vol. 29, issue 5, pp. 677-700, ISSN: 0269-2171.
- Beccaria, L; Espro, M; Maurizio, R; Vázquez, G. (2015). "Factors associated with poverty and indigence mobility in five Latin American countries". *Research on Economic Inequality*, vol. 23, ISSN: 1049-2585.
- Álvarez, M; Beccaria, L; Fernández, P; Maurizio, R; Monsalvo, P. (2013). "Urban poverty and labor market dynamics in five Latin American countries: 2003–2008". *Journal of Economic Inequality*, ISSN: 1569-1721.

8. Laura D'Amato*Bancos. Políticas gubernamentales y regulaciones (2009)*

Esta tesis se concentra en el estudio de dos aspectos de la economía argentina que han sido relevantes para su desempeño macroeconómico: la inestabilidad financiera y la dinámica inflacionaria.

El capítulo I está enfocado al estudio de los determinantes de las crisis financieras. La teoría económica provee varias explicaciones para estos eventos, que en la experiencia argentina han sido muy disruptivos en términos de actividad y crecimiento económico. En el trabajo pionero de Diamond y Dybvig (1983) las crisis bancarias son profecías autocumplidas que pueden generarse por errores de percepción de los agentes económicos respecto de las necesidades de liquidez de otros agentes, que eventualmente llevan a un mal equilibrio en el que se produce una corrida bancaria. En una visión alternativa, las crisis financieras pueden verse como un ejercicio de disciplina del mercado a través del cual los depositantes castigan el excesivo riesgo asumido por las instituciones financieras, como en Gorton (1985) o Chari y Jagannathan o Jacklin y Bhattacharya (1988), entre otros. Finalmente, las crisis financieras pueden ser un fenómeno de equilibrio, es decir, la respuesta de los agentes económicos a un deterioro de los fundamentos macroeconómicos, como en Wallace (1988, 1990) y Hellwig (1994). En esa dirección, Allen y Gale (1998) desarrollaron un modelo en el cual las corridas bancarias son la respuesta natural de los agentes económicos a un aumento del riesgo agregado debido a una reducción del valor de los activos de las empresas a causa de, por ejemplo, una caída en la actividad económica. Ennis (2002) ha mostrado más recientemente que las corridas bancarias inducidas por profecías autocumplidas también pueden estar correlacionadas positivamente con malos fundamentos en un modelo con equilibrios múltiples.

En las Economías de los Mercados Emergentes (EME), estos episodios suelen desarrollarse como una combinación de crisis monetaria y bancaria y son, con frecuencia, muy costosas en términos de crecimiento económico.³ En la segunda mitad de la década de 1990, una serie de crisis financieras golpeó a las EME: la crisis mexicana de 1995, la asiática de 1997, el default ruso de 1998, y más recientemente, la crisis argentina de 2001-2002. Estos eventos renovaron el interés en el tema y muchos afirmaron que se trataba de un nuevo tipo de fenómeno. Sin embargo, Chang y Velasco (1998) subrayan las características comunes de estos episodios con crisis anteriores: reformas económicas orientadas al mercado; liberalización comercial y financiera; desregulación y privatización de empresas públicas. También enfatizan que la fragilidad financiera, debida a una regulación y a una supervisión bancaria inadecuada, fue una debilidad importante que casi todas estas experiencias tuvieron en común.

Indagar sobre los determinantes de las crisis financieras puede contribuir al diseño y mejora de políticas y regulaciones que apunten a reducir la probabilidad de ocurrencia de este tipo de eventos. Por sus peculiaridades, la crisis bancaria argentina de 2001-2002 constituye una oportunidad única para poner a prueba las tres hipótesis propuestas en la literatura sobre las causas de dichos eventos. Al tiempo que comparte algunas características comunes con los episodios anteriores en las EME por el hecho de que desde 1991, el país entró en un proceso de reformas estructurales de mercado y de liberalización financiera, el caso argentino difiere de otras experiencias de EME, en que su sistema bancario era, aparentemente, menos vulnerable a las crisis financieras, debido a la profunda reforma financiera que se implementó en la década de 1990, acercando los estándares de regulación y supervisión a las normas de Basilea. Desarrollamos en el primer capítulo de esta tesis una metodología que explota la riqueza de un conjunto de datos de panel sobre cambios diarios en los depósitos de bancos individuales, y nos permite deslindar las causas comunes de las individuales en la variación de los depósitos. La dinámica de los depósitos brinda información muy valiosa sobre la forma en que los agentes económicos reaccionaron ante la información relevante que recibían sobre los fundamentos macroeconómicos, así como las respuestas

de política y de mercado a estas noticias. La inclusión de fundamentos microeconómicos de los bancos y de fundamentos macroeconómicos nos permiten identificar los determinantes de la conducta de los depositantes.

Los Capítulos II y III se enfocan en el estudio de la dinámica inflacionaria, su relación con los regímenes monetarios y su pronóstico. La inflación es sin duda una variable relevante tanto para la formulación de la política monetaria como para las decisiones de los agentes privados. Argentina experimentó durante largos años inflación persistentemente elevada. Como enfatizan Stock y Watson (2005), la evidencia empírica internacional reciente sugiere que con el descenso de la inflación como un fenómeno extendido en la economía mundial, la dinámica conjunta de la inflación y sus potenciales predictores, como el dinero o alguna medida de la utilización de los recursos, ha cambiado y la inflación se ha tornado más impredecible. Como también señalan Stock y Watson, los modelos univariados suelen superar en capacidad de pronóstico a los modelos basados en distintas teorías de la inflación y el desempeño de estos últimos se ha deteriorado con el descenso de la inflación.

En el caso de Argentina, evidencia reciente (Basco et al., 2006), indica que es posible encontrar dinámicas de la inflación bastante diferenciadas entre el período de inflación elevada entre 1980 y 1989 y, luego del episodio hiperinflacionario, un período que puede considerarse de inflación baja, entre 1991 y la actualidad. Si bien el cambio de régimen monetario que implicó el abandono del régimen de convertibilidad sugiere la presencia de un cambio estructural a partir de enero de 2002, desde un punto de vista estadístico sólo es posible identificar un período que puede considerarse como atípico entre enero de 2002 y comienzos de 2003.

Por otro lado, la evidencia empírica proveniente de estimaciones de curvas de Phillips (ver D'Amato y Garegnani, 2008 y, Elosegui y otros, 2007 para Argentina), muestra una relación algo débil entre la brecha del producto y la tasa de inflación durante el período de inflación baja. También el análisis de la dinámica inflacionaria mediante el uso de modelos VAR (Basco et al., op. cit.) indica que en los años recientes, la dinámica de la inflación parece ser más exógena a variables como el dinero, la tasa de interés y el producto que durante los años de inflación elevada y por lo tanto más difícil de predecir utilizando modelos multivariados.

Los determinantes de largo plazo de la inflación han sido ampliamente estudiados en la teoría monetaria y existe acuerdo acerca de que el crecimiento monetario y la inflación están altamente correlacionados en el largo plazo y que esa relación no es única sino dependiente del régimen monetario vigente. En los años recientes la evidencia empírica ha puesto en evidencia que la relación de largo plazo entre crecimiento monetario no es única, y que esta se debilita con el descenso de la tasa de inflación. En suma, si bien los determinantes de la inflación no son únicos, un elevado crecimiento monetario de largo plazo parece estar asociado a altas tasas de inflación. Los motivos de las altas tasas de expansión monetaria son al menos dos: el financiamiento monetario de los desequilibrios fiscales o el persistente intento de explotar el trade-off entre desempleo e inflación con fines expansivos.

Vinculado a lo anterior, el fenómeno de la persistencia inflacionaria, definida como la velocidad con que la inflación se aproxima a su valor de largo plazo luego de un shock, también parece haber cambiado con el descenso de la inflación. Este fenómeno ha sido ampliamente estudiado en los años recientes para las economías industriales, pero la evidencia para países en desarrollo es bastante más limitada. Es también relevante para la modelación e implementación de la política monetaria determinar el grado de persistencia de la inflación, ya que la capacidad del banco central para estabilizarla en torno a algún valor de largo plazo depende en gran medida del grado de rigidez nominal que exista en la economía. La evidencia internacional reciente sugiere que una vez que se toma en cuenta que el valor de largo plazo de la inflación no es constante, el grado de persistencia se reduce. También hay cierta evidencia de que la persistencia ha sido más elevada en períodos de alta inflación.

El Capítulo II se enfoca al estudio de los cambios en la dinámica inflacionaria y su relación con los cambios de régimen monetario a lo largo de un prolongado período. Utilizando un

modelo neo-keynesiano estándar, se realiza un ejercicio de simulación para evaluar la incidencia de distintos niveles de persistencia en el impacto que puede tener la política monetaria sobre la actividad económica. Se utilizan el análisis recursivo y tests de quiebre estructural para identificar cambios tanto en la media como en el componente autorregresivo de la inflación. También se calculan medidas de resistencia que controlan por esos cambios.

En el Capítulo III se evalúan distintos modelos de pronóstico de inflación, desde modelos univariados hasta modelos causales como la curva de Phillips y modelos monetarios. También se trabaja con modelos de pronóstico basados en el uso de factores, como medidas resumidas de la variabilidad conjunta de un gran número de series del ciclo económico, como proponen, entre otros, Stock y Watson (1999). Se compara la capacidad predictiva de los modelos individuales utilizando un conjunto de tests estadísticos. Finalmente se evalúa la capacidad de un pooling de pronóstico de superar a los modelos individuales.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-damato.pdf>
- D'Amato, Laura; López Encisco, Enrique y Ramírez María Teresa (eds) (2013). "Dinámica inflacionaria, persistencia y formación de precios y salarios". Programa de Investigación Conjunta, CEMLA, México, D.F, México.
- D'Amato, Basco, Garegnani (2006). "Crecimiento monetario e inflación en Argentina (1970-2005)". Anales de la XLI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Salta.
- D'Amato, Sangiácomo, Tobal (2013). "Firms' survival in Export Markets and Credit Constraints: Does Foreign Financing matter? Evidence form Micro Data on Argentine Firms. Anales de la XLIX Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Rosario.

9. Carlos Adrián Romero

Economía de la Electricidad: Diseño de Mecanismos de Decisiones de Inversión, Información y Fronteras de Eficiencia, e Impacto Distributivo en Equilibrio General. (2009)

Los problemas económicos abordados en la presente tesis están relacionados con diferentes aspectos de la organización industrial del sector eléctrico. En particular, se tratan cuestiones relacionadas con: (i) el diseño de mecanismos para decidir inversiones descentralizadas en redes de transmisión, (ii) herramientas de fronteras de eficiencia para resolver problemas de información asimétrica en el segmento regulado de distribución y (iii) la evaluación del impacto de shocks de precios de insumos primarios de energía sobre las empresas y los hogares. Para la resolución de los problemas planteados se utilizan métodos cuantitativos basados en información correspondiente a la Argentina. Aunque es importante mencionar que su alcance es más amplio dado que la organización y regulación del sector eléctrico argentino replica los lineamientos generales utilizados internacionalmente.

La tesis ha sido dividida en tres secciones A, B y C, que a su vez se separan en capítulos. La sección A trata el diseño de mecanismos de decisión de ampliaciones de redes de alta tensión, basado en decisiones privadas. Busca las causas por las cuales se han retrasado aprobaciones de obras y observado bajos niveles de inversiones. La sección B se concentra en el problema de información asimétrica entre el regulador y las empresas de distribución de electricidad y sugiere herramientas regulatorias operativas para ayudar a disminuirla. La Sección C analiza los efectos de las crisis energéticas originadas en aumentos de precios de insumos energéticos primarios. Evalúa medidas de políticas alternativas, consistentes con la restricción de participación de las empresas de los segmentos regulados, que disminuyan el impacto negativo sobre los hogares de menores recursos. A continuación se presenta un resumen de los capítulos incluidos dentro de cada sección. Cada sección resuelve un problema y propone medidas de política.

La sección A tiene por objetivo contribuir en la discusión sobre el sistema de inversiones en redes de alta tensión en la Argentina. No se trata de la discusión de un caso particular ya que está enmarcada en el problema más general de diseño de un mecanismo que posibilite inversiones socialmente óptimas a través de decisiones privadas. Los resultados del esquema argentino han sido en estos últimos años ampliamente discutidos a nivel internacional, en el marco de una búsqueda de mecanismos de decisiones de inversiones que no generen inversiones socialmente subóptimas (Joskow y Tirole, 2003; Litlechild y Skerk, 2004a; Pollitt, 2008).

Como parte de la reforma del sector eléctrico en la Argentina se diseñó un mecanismo para inducir inversiones en transmisión. La legislación inicialmente estipulaba que las inversiones en la red de transporte de electricidad debían ser decididas y pagadas por el sector privado, y según el monto, se establecían distintos mecanismos de ampliación. Luego, aparecieron diversas propuestas de mecanismos alternativos con diferente grado de participación pública y privada. En la actualidad, el esquema inicial coexiste con varias alternativas.

La sección A consta de tres capítulos. En el primero de ellos se presenta una descripción formal del mecanismo de decisiones, así como el marco institucional. En el capítulo II, se incluye la solución al problema detectado en el diseño que aparece al momento de identificar el conjunto de decisores privados. En el capítulo III se construye un modelo integrado de electricidad y gas, para mostrar que la falta de consideración de las alternativas de inversión de transporte de gas puede afectar el voto del grupo asignado para la toma de las decisiones. Esto ha servido para identificar otra falla en el diseño del esquema de decisiones de inversiones eléctricas. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Charlas de ECONOMÍA FÍSICA, Depto. de Física, Facultad de Ciencias Exactas y Naturales, UBA (2001); Segundo Seminario de Economía Computacional: Modelización y Simulación en Economía: Técnicas y Aplicaciones, Instituto

de Desarrollo Económico y Social, Buenos Aires (2003); ISNIE Conference, Tucson, EEUU (2004).

Las contribuciones de esta sección están centradas en tres aspectos. Primero, la identificación de problemas del mecanismo inicialmente diseñado para decidir inversiones y el análisis crítico de las diversas alternativas que fueron apareciendo posteriormente. La identificación de fallas en el mecanismo (aspectos formales del método de áreas de influencia, falta de consideración de la propiedad de las empresas, manejo de la agenda, superposición de redes de gas y electricidad, entre otros) ha sido una contribución relevante dado que sirvió como disparador para rever positivamente el mecanismo con el objetivo de mejorarlo para su posible aplicación en el futuro (Littlechild, 2008). Estos aspectos están contenidos en los capítulos I y III. Segundo, la resolución de un aspecto formal que cambia el criterio para identificar al conjunto de votantes. Como resultado de la investigación se propone una modificación al denominado método de “áreas de influencia,” que es crucial para el correcto funcionamiento del mecanismo para decidir y pagar inversiones en redes de alta tensión. La formulación matemática de la solución a la errónea identificación de los votantes se presenta en el capítulo II, a la que se agrega un ejemplo ilustrativo que sirve como medio de divulgación de la metodología. El ejemplo ha requerido el desarrollo y programación de un modelo económico que incluye las restricciones tecnológicas relevantes para la transmisión de la energía eléctrica (Primera y Segunda Leyes de Kirchoff).

Tercero, la construcción de un modelo integrado de electricidad y gas (considerando las restricciones tecnológicas asociadas a ambas redes) que sirve para mostrar cómo las decisiones de inversión en el sector eléctrico se pueden ver afectadas por las ampliaciones de las redes de gasoductos, a través de su impacto sobre la elección de localización de los generadores. Esto, además de ilustrar una falla en el mecanismo de decisiones de expansiones del sistema eléctrico, es una contribución metodológica, dado que no se han encontrado referencias en la literatura que utilicen modelos económicos de redes integradas de gas y electricidad.

La sección B se concentra en aspectos de información en el segmento de distribución de energía eléctrica. La comparación del desempeño de empresas es uno de los ingredientes principales en un ambiente regulado donde la falta de competencia requiere esquemas alternativos para reducir el problema de información asimétrica entre la empresa y el regulador. Habitualmente, los métodos de estimación arrojan resultados disímiles entre sí generando dudas sobre su aplicación para determinar la parte específica a las empresas del factor de eficiencia (factor X) que es comúnmente incluido en esquemas de regulación por precios máximos. Se desprende de aquí la importancia de contar con métodos que aporten criterios que permitan optar entre las diferentes alternativas de estimación. En particular, la sección se focaliza en estimaciones de fronteras de eficiencia de empresas de distribución de electricidad utilizando Data Envelopment Analysis (DEA), el método más utilizado en la práctica regulatoria.

El objetivo de la sección B es utilizar estimaciones de eficiencia relativa para aportar métodos de análisis a los reguladores que les permitan elegir las mejores alternativas de estimación. Asimismo, es relevante mencionar que las estimaciones de eficiencia productiva llevadas a cabo aquí son las primeras de su tipo aplicadas a distribuidoras de la Argentina. En otros trabajos que incluyen distribuidoras eléctricas argentinas sólo se han estimado fronteras de eficiencia técnica (Rodríguez Pardina, Rossi y Ruzzier, 1999; Estache, Rossi y Ruzzier, 2005). Desde el punto de vista regulatorio la eficiencia productiva (técnica más asignativa, en la jerga habitual del campo de fronteras de eficiencia) es la relevante, ya que la eficiencia técnica sólo tiene un alcance parcial al momento de aplicarse en los mecanismos regulatorios. En particular, el objetivo de las estimaciones realizadas es indagar sobre posibles diferencias de desempeño basadas en (1) el tipo de propiedad de las empresas, en particular propiedad pública versus privada y (2) la presencia o no de rendimientos constantes a escala. Ambos fenómenos complican la tarea del regulador dado que en la práctica es común que los reguladores se enfrenten a disyuntivas difíciles de resolver dadas

por diferencias en los resultados de las estimaciones, que afectan positivamente o negativamente a determinada empresa. Esta tesis contribuye con herramientas adicionales que ayudan a resolver los dos problemas mencionados.

La sección B está integrada por tres capítulos, los capítulos IV, V y VI de la tesis. En el primero de ellos se presenta el marco teórico, la aplicación regulatoria y estimaciones de eficiencia técnica. Se aplican mecanismos de consistencia entre metodologías, que ofrecen a los reguladores un examen comparativo de las estimaciones realizadas bajo diferentes métodos. En el capítulo V se desarrollan las estimaciones de eficiencia productiva y se testea la diferencia de desempeño de empresas públicas y privadas. Por último, en el capítulo VI se incluyen tests alternativos sobre la presencia de rendimientos constantes a escala para la muestra completa de distribuidoras y diferentes subconjuntos clasificados de acuerdo a la cantidad de clientes. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Reuniones anuales de la AAEP (2003 y 2004), Data Envelopment Analysis and Performance Management, 4th International Symposium of DEA, Aston Business School, Birmingham (2005), y The 22nd European Conference on Operational Research, Praga (2007).

Las contribuciones de esta sección están centradas en los siguientes aspectos. Primero, el análisis de consistencia de las estimaciones de eficiencia técnica ha puesto de manifiesto la necesidad de un mecanismo de recolección de datos para homogeneizar y mejorar la calidad de la información. Estas estimaciones, y su consistencia, han sido las primeras realizadas para una base compuesta íntegramente por empresas argentinas.

Segundo, dado que no se registran antecedentes de estimaciones de eficiencia productiva aplicados a este sector, las presentes estimaciones adquieren importancia por sí mismas, y más aún por ser las estimaciones relevantes desde el punto de vista regulatorio. Se agradece el apoyo de Alejandro Bevilacqua (biblioteca del ENRE) y a la Asociación de Distribuidoras de Energía Eléctrica de la Argentina quienes hicieron posible la recolección de los cientos de balances, estados de resultados e información financiera de las empresas, que fueron la fuente de información de la base de datos de costos. Más allá de este aspecto, para la evaluación del diferencial de eficiencia entre empresas de propiedad pública y privada se implementa un procedimiento de evaluación de programas que es novedoso para este tipo de aplicación y ofrece mayor información que los tests de diferencias de medias que se utilizan habitualmente. Tercero, se establece que en el contexto de estimaciones de fronteras bajo el método DEA, el supuesto de rendimientos constantes a escala es el relevante cuando se consideran distribuidoras eléctricas. Este hallazgo tiene una importante utilidad regulatoria: otorga una justificación para que el regulador sea “duro” a la hora de escoger el tipo de superficie envolvente (adoptar el supuesto de rendimientos constantes a escala implica estimar medidas de eficiencia más bajas), lo que redundaría en menores precios finales de la energía eléctrica.

En resumen, los capítulos de la Sección B brindan tests de fácil implementación que ayudan a la toma de decisión de los reguladores. Se realizan estimaciones de eficiencia basadas en funciones de producción y de costos. En el caso de estas últimas no se registran al momento antecedentes publicados, que utilicen niveles de costos para realizar las estimaciones de desempeño relativo en el sector de distribución de electricidad en la Argentina.

La sección C consta de un solo capítulo (capítulo VII). El objetivo de este capítulo es cuantificar los efectos de shocks y políticas macroeconómicas bajo esquemas de regulación de precios en los sectores de distribución y transporte de gas natural y electricidad en la Argentina, teniendo en cuenta la interacción simultánea de los mercados de bienes, de factores y de activos financieros. En particular, se estudian alternativas de precios de gas primario que podrían ser soportados en el ambiente macroeconómico post-default. Asimismo, se evalúan alternativas de compensación, por ejemplo renegociación de tarifas y mecanismos de subsidios cruzados entre consumidores y entre consumidores y empresas, para aquellos que resulten perjudicados por las políticas adoptadas.

Para alcanzar los objetivos mencionados, se utiliza un modelo de equilibrio general computado ya que puede brindar medidas cuantitativas de acciones de política económica y de los cambios en las condiciones de los mercados tomando en consideración toda la cadena de repercusiones sobre la remuneración de los factores, los precios de todos los bienes y sobre el rendimiento de los activos financieros. Esto es particularmente relevante para el análisis de las repercusiones sobre la economía de shocks o políticas que afectan al sector energético, dado que el mismo puede resultar un cuello de botella para el crecimiento. La aproximación a partir de la metodología de equilibrio general computado es adecuada porque obtiene como solución variaciones de los precios relativos de todos los bienes.

Para efectuar las simulaciones con el modelo fue preciso construir una matriz de contabilidad social para la Argentina del año 2003, con desagregación de los segmentos regulados de Gas Natural y Electricidad. Se pone especial énfasis en el vínculo entre gas y electricidad, lo cual implicó una tarea de apertura de las cuentas de la matriz de contabilidad social para separar las actividades de producción de gas primario y generación de electricidad. Algunos de los resultados y aproximaciones metodológicas han sido presentados en: Segundo Encuentro Regional sobre Modelos de Equilibrio General Computable: Sus Aportes en la Formulación de la Política Económica en América Latina y el Caribe", organizado por CEPAL y BID en 2008 (Alajuela, Costa Rica).

Los aportes de esta sección se centran en dos aspectos. Primero, se incluye en el análisis del modelo de equilibrio general computado la elección endógena de tecnologías de producción alternativas. Está técnica es novedosa ya que permite la aparición de nuevas tecnologías (latentes) que no están presentes en el equilibrio del benchmark, lo cual brinda una solución a casos que los modelos de equilibrio general computado no pueden remediar: la existencia de "ceros" en el equilibrio de partida. En particular, el método es aplicado a funciones de producción de servicios públicos de distribución de gas y electricidad.

El segundo aspecto es de índole cuantitativa, se evalúan esquemas alternativos de subsidios al consumo residencial de gas natural y electricidad. La utilización de modelos de equilibrio general computado es la vía adecuada para analizar los efectos de bienestar de alternativas de financiamiento de subsidios. La crisis macroeconómica de 2001-2002 ha mostrado que los aspectos de equidad, y no sólo de eficiencia, son cruciales al momento de considerar los elementos que aseguran la sostenibilidad de las reformas regulatorias en los servicios públicos. Se encuentra, como era de esperar, que los esquemas de subsidios resultan finalmente perjudiciales para los hogares. Los costos económicos más altos provienen de financiamiento a través de aumento de precios a las empresas. Sin embargo, cuando se imponen precios tomando sólo consideraciones de eficiencia (o de "buen regulador" según Chisari, Estache y Romero, 1999), los resultados muestran caídas en los niveles de consumo residenciales que no serían socialmente aceptables. Tomando la crisis como evento de análisis, la no aceptabilidad social aparece como una cuestión empírica muy fácil de verificar en la práctica a partir del rápido incremento observado de pérdidas no-técnicas de energía eléctrica (como consecuencia del aumento de conexiones ilegales). En este contexto, las simulaciones realizadas en esta sección cuantifican los costos asociados de un menú de alternativas de financiamiento de subsidios dirigidos a los estratos de menores ingresos.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-romero.pdf>
- Romero, Covelli y Ferro (2011). "Regulation and performance: A production frontier estimate for the Latin American water and sanitation sector". Utilities policy.
- Romero, Chisari y Mastronardi (2012). XX Annual Input-Output Conference de la International Input-Output Association. "Building an input-output model for Buenos Aires City," y "Welfare effects on Buenos Aires: A CGE approach," Bratislava.

SECRETARÍA DE POSGRADO

- Romero, C. (2011). "Argentina Gas and Electricity Reform". En W. Baer y D. Fleischer (eds.): *The Economies of Argentina and Brazil, a Comparative Perspective*. Cheltenham, UK: E.Elgar.
- Romero, C. (2009). "Calibración de modelos de equilibrio computado: Métodos y práctica usual". En: Omar Chisari (ed.), *Progresos de Economía Computacional*. Buenos Aires, AAEP-Temas.

10. Facundo Crosta

Los efectos de las políticas públicas sobre la distribución del ingreso. Evidencia para Argentina.
(2009)

“What is needed today is research that will extend this analysis of size and distribution to the more dynamic questions of change and inclusion”
Bourguignon y Pereira da Silva, 2004 pp. xiii

La forma en que la sociedad distribuye los recursos no es un tema nuevo, ni siquiera moderno. David Ricardo en el Preámbulo a *Principios* . . . considera que “La determinación de las leyes que rigen esta distribución es el problema primordial de la Economía Política” (Ricardo, 1985 pp. 5). Desde entonces, los problemas distributivos quedaron subsumidos a la resolución de los problemas de eficiencia o de ajustes macroeconómicos.

En los últimos años resurge la preocupación por la distribución del ingreso, ya sea por sí misma, como por cuestiones relacionadas con aspectos macroeconómicos, como el debate entre crecimiento y desigualdad (Atkinson y Bourguignon, 2000). Esta preocupación emerge en parte en la percepción sobre resolución de algunos problemas de corto plazo, como la inflación, y de largo plazo, el crecimiento; pero también, por un cambio en la forma de visualizar los problemas sociales en un mismo nivel que los problemas tradicionales de la economía. Si bien los problemas del desarrollo siempre han estado en la agenda principal de la teoría económica, es novedoso el amplio consenso actual en ciertos elementos claves y concretos, como lo expone la Declaración de los Objetivos del Milenio.

Uno de los objetivos tradicionales de la política fiscal es modificar la distribución del ingreso, para lo cual los gobiernos implementan políticas tributarias y de gasto. Los motivos que sustentan la argumentación a favor de redistribuir ingresos van desde las cuestiones de preferencias puras por determinada distribución pasando por cuestiones de eficiencia hasta llegar a cuestiones de economía política. En cualquier caso, los argumentos son variados y, desde hace tiempo, las políticas que llevan a la práctica estos argumentos son un elemento central de las políticas fiscales. En el caso de la Argentina, que el aumento en la desigualdad y la pobreza no hayan sido compensados por las políticas fiscales y sociales coloca al tema en el centro del debate.

Frente a este hecho surgen diversos argumentos para tratar de cuantificar cuál es el efecto de cada una de estas políticas. Así, la restricción presupuestaria fiscal motiva una demanda para que las políticas logren el objetivo para el cual se diseñan y se adopten las condiciones necesarias para su sustentabilidad tanto en términos de economía política como en el aumento del bienestar de la población. Esta percepción por cuantificar se encuentra limitada por la dificultad para probar los resultados esperados de las políticas en condiciones controladas.

La metodología usual para realizar esta medición en las evaluaciones del gasto público, son los estudios de incidencia distributiva (benefit incidence) los cuales permiten analizar cómo se distribuye en promedio el gasto público en la distribución del ingreso. Esta metodología tiene dificultades cuando se trata de dar cuenta de algunos aspectos particulares del problema. En particular esta tesis adopta el espíritu propuesto por Bourguignon y Pereira da Silva (2004) para modificar las herramientas de evaluación de políticas bajo la condición que “lo que hoy se necesita es una investigación que extienda el análisis del tamaño y distribución a cuestiones más dinámicas del cambio y la inclusión”.

Con esta idea presente, en el capítulo 2 de esta tesis se desarrolla un estudio sobre la distribución de la dinámica de inclusión que permite conocer qué individuos recibirán las expansiones (contracciones) de un programa. La metodología propuesta es una respuesta al problema que enfrentan los gobiernos cuando tratan de evaluar la distribución de un cambio en la lista de beneficiarios de cierto programa, situación para la cual la literatura ha establecido que la incidencia promedio no es un indicador consistente de ella. Esta metodología se basa en la propiedad de efectos marginales variables en los modelos no lineales de probabilidad. En el capítulo siguiente se evalúa cuáles son las fuerzas que

determinan la dinámica del cambio en la distribución de los subsidios a través del tiempo a partir de integrar la teoría económica con la estructura de medición. De aquí surge la posibilidad de evaluar si los cambios observados en la concentración de los beneficios de un programa se deben a aspectos relacionados con la población objetivo o con las decisiones de uso. Esta posibilidad surge por el uso de la metodología de microdescomposiciones del beneficio.

Finalmente, en el capítulo 4 se estudian los efectos de la implementación de un programa sobre las decisiones de los agentes, con el objetivo de evaluar los efectos dinámicos sobre determinada variable de resultado, años de educación, de la introducción de una reforma sistémica a un programa existente. Para ello se aplica una metodología de evaluación de impacto que compara las diferencias en dicha variable de resultado antes y después de la aplicación de la reforma.

Este capítulo introductorio tiene varios objetivos. El primero es revisar los argumentos utilizados a favor de realizar modificaciones en la distribución del ingreso, empíricos y teóricos; y las posibilidades e instrumentos para modificar la distribución del bienestar. Para ello la sección 2 reseña los motivos por los cuales es relevante considerar el problema de cuantificar la distribución del beneficio de los programas sociales. A partir de esta tarea se considera que emerge la necesidad de realizar cierta investigación sobre la implementación de estas metodologías, la cuál es la base sobre la cual se desenvuelven los aportes de esta tesis. El segundo es presentar los resultados alcanzados durante el período de trabajo, para lo cual la sección 3 presenta los principales aportes metodológicos realizados en cada uno de los capítulos. En ella se presentan los resultados obtenidos durante el proceso de trabajo en esta tesis, los cuales se pueden sintetizar, para cada caso, en una nueva metodología para medir la secuencia de captura de las expansiones, una estrategia microfundada para explicar los cambios en la distribución de la incidencia y una forma de trabajar con los micro datos que permite comprender los efectos de una reforma educativa. El último objetivo es mostrar que el problema que se estudia no es sólo un tema teórico sino que también es empíricamente relevante en particular para la Argentina. La sección 4 presenta una descripción de los sectores sociales en la Argentina en donde se destacan los resultados empíricos obtenidos en los estudios. La última sección presenta de forma sintética los objetivos y resultados de esta tesis.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-crosta.pdf>
- Crosta, Facundo (2008). "Reformas Administrativas y Curriculares: El efecto de la Ley Federal de Educación sobre el Acceso a Educación Media". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Córdoba.
- Crosta, Facundo (2009). "Caracterización de Cambios en el uso de servicios de salud con microdescomposiciones". Trabajo presentado en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza.
- Crosta, Facundo (2007). "Trabajo infantil y heterogeneidad en el acceso a la educación". *Education Policy Archives*.
- Crosta, Facundo (2007). "Exploring the effects of the school levels reform on Access and its quality: The Education Federal Law of Argentina". *Wellbeing and Social Policy*.

11. Roberto Arias

Teoría de la evasión y elusión de impuestos indirectos. (2011)

La evasión y la elusión de impuestos pueden considerarse comportamientos llevados a cabo por los contribuyentes que tienen motivaciones similares. Sin embargo, las teorías económicas que abordan tales comportamientos han tomado carriles disímiles. La evasión fiscal se considera una actividad oculta que las administraciones tributarias combaten mediante auditorías y penalidades económicas, las cuales no abarcan a la totalidad de los contribuyentes. Por lo tanto, la evaluación del riesgo es un componente central en la determinación de los costos y beneficios de tal actividad. Por el contrario, la elusión fiscal es una actividad abierta donde la administración tributaria no tiene intervención. El análisis económico en este caso considera únicamente las oportunidades que presenta la política tributaria para tal actividad, entendiendo por política tributaria a la definición del hecho imponible y la base imponible, la estructura de tasas impositivas y las exenciones y deducciones permitidas.

Aquí se presentan tres ensayos que incluyen contribuciones originales al análisis teórico de la evasión y la elusión fiscal de impuestos indirectos. Se inicia la tesis con una revisión de la literatura sobre la teoría económica de la evasión y la elusión donde se identifican temas no tratados hasta ahora que se consideran de interés para el investigador (Capítulo 1).

El Capítulo 2 presenta un análisis de la incidencia de impuestos específicos y ad valorem que pueden ser evadidos en entornos competitivos y bajo monopolio. Se demuestra que bajo competencia los efectos de ambos impuestos son similares: la decisión de evasión es separable de la decisión de producción, el nivel de evasión óptimo es el mismo, los resultados de estática comparativa son similares y las consecuencias en términos de bienestar son idénticas. Bajo monopolio, la separabilidad se mantiene en el modelo presentado sólo para el impuesto específico y los resultados de estática comparativa son esencialmente similares para ambos impuestos, salvo aquellos afectados por la ausencia de separabilidad presente para el impuesto ad valorem. Respecto a la superioridad en términos de bienestar de un impuesto ad valorem aplicado a las ventas de un monopolista, se demuestra que la misma se mantiene cuando existe la posibilidad de evasión pero bajo condiciones especiales. El impuesto ad valorem domina al específico en términos de recaudación esperada y de bienestar, en la medida en que exista una relación positiva entre tasas impositivas y recaudación esperada.

En el Capítulo 3 se analiza la evasión fiscal dentro de una estructura vertical. En particular, se analiza el efecto de la posibilidad de evasión de un impuesto específico que grava la venta final de un monopolio en cadena, respecto al beneficio de toda la cadena y en la distribución de tal beneficio entre productor y minorista. Se demuestra que si la separabilidad está presente, la ganancia para toda la cadena proveniente de la integración es la misma con o sin evasión, aunque la ganancia para el productor (y por lo tanto el incentivo a integrarse) es mayor cuando existe la posibilidad de evasión. Bajo el supuesto de información perfecta, una tarifa en dos partes resuelve la externalidad generada por el monopolio en cadena y le permite al productor apropiarse del beneficio que surge de la actividad de evasión de impuestos. Si no hay separabilidad, la ganancia tanto para toda la cadena y para el productor pueden ser mayor o menor cuando hay evasión respecto al caso de honestidad.

Como la elusión se relaciona con las características específicas que tiene una determinada legislación tributaria, en el análisis que se presenta en el Capítulo 4 respecto a la elusión fiscal de impuestos indirectos se toma como referencia el Impuesto sobre los Ingresos Brutos (IIBB) de la Provincia de Buenos Aires. Se argumenta en tal capítulo que un elemento central en las posibilidades de elusión del IIBB es la diferencia de alícuotas entre sectores económicos, regiones y contribuyentes. Cuando existen posibilidades de transferencia de ingresos entre sectores económicos, regiones o contribuyentes, tales diferencias de alícuotas generan incentivos a eludir el impuesto, lo que puede darse a través de diferentes mecanismos identificados. Unificar las alícuotas a través de los sectores económicos, si bien

reduce el incentivo de transferencia de ingresos, agrava el problema vinculado con la imposición en varias etapas y las posibilidades de elusión que se generan eliminando etapas de producción y comercialización. La diferencia de alícuotas entre regiones también es una fuente de elusión, pero es un problema más complejo de resolver, ya que implica coordinación interjurisdiccional. Un elemento a considerar respecto a la diferencia de alícuotas entre contribuyentes es la significativa concurrencia de bases imponibles con el nivel nacional. Las exenciones subjetivas son similares a las de impuestos nacionales (Ganancias e IVA) y, por lo tanto, será limitado el alcance que puedan tener las medidas tomadas por un fisco subnacional.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-arias.pdf>
- Arias, Roberto (2013). "La Lenta Agonía del Neoliberalismo en Europa". *Revista Gestar* N° 9. Septiembre.
- Arias, Roberto (2013). "Producción y empleo: nuevas perspectivas del desarrollo inclusivo". Panel en el V Congreso Anual de AEDA: "Nuevas y viejas restricciones al desarrollo. Contribuciones de la Economía Política para superarlas". Facultad de Ciencias Económicas (UBA), Buenos Aires.

12. Martín Cicowicz

Un modelo de Equilibrio General Computado para la evaluación de políticas económicas en Argentina: Construcción y aplicaciones (2011)

A lo largo de su historia reciente, la economía argentina ha estado sujeta a shocks de diversas características, con efectos importantes sobre las variables macroeconómicas, el mercado de trabajo, y la distribución del ingreso. En consecuencia, tiene relevancia de política contar con una herramienta que brinde un marco consistente para cuantificar los efectos económicos que pueden tener distintas perturbaciones. El trabajo que aquí se presenta realiza una contribución metodológica en ese sentido. En los capítulos que siguen se presentan todos los componentes que permiten la implementación de un modelo de equilibrio general computado (CGE; del inglés, Computable General Equilibrium) dinámico recursivo para la Argentina. Luego, a fin de ejemplificar el potencial de la herramienta aquí desarrollada, se estudian varios escenarios contrafácticos, donde se analizan impactos tanto agregados como sectoriales, teniendo en cuenta las interrelaciones de equilibrio general. Como veremos, el modelo desarrollado permite hacer evaluaciones de los efectos macro y microeconómicos, de corto y largo plazo, dentro de un marco de consistencia analítica que no permiten enfoques alternativos de equilibrio parcial. La consistencia está asegurada al considerarse, de manera simultánea, los equilibrios macroeconómicos, los equilibrios sectoriales de oferta y demanda, y la igualdad entre ingresos y gastos de cada uno de los sectores institucionales (ver, entre otros, Shoven y Whalley (1984); Chisari et al. (2009)). Así, la experimentación computacional que se realiza posibilita la consideración de distintos escenarios, tener en cuenta las reacciones de los agentes económicos, e identificar ganadores y perdedores.

En los últimos diez años, se extendió la utilización de modelos de CGE para la evaluación de políticas alternativas (comerciales, tributarias, energéticas, entre otras), tanto a nivel de gobiernos nacionales como a nivel de organismos multilaterales (ver Devarajan y Robinson, 2005). En parte, el uso más extendido puede explicarse por dos motivos que facilitan enormemente su implementación: (1) la mayor disponibilidad de la información necesaria para hacer operacionales los modelos, y (2) el avance en la capacidad de cómputo, que permite trabajar fácilmente con gran volumen de información.

Las principales contribuciones del presente trabajo son las siguientes. En primer lugar, se desarrolla un modelo de CGE dinámico con varios aspectos innovadores. En segundo lugar, se elabora una nueva matriz de contabilidad social (SAM; del inglés, Social Accounting Matrix) para la Argentina con algunas características particulares. En tercer lugar, se realiza un ejercicio de estimación econométrica de las elasticidades que luego se emplean para la calibración del modelo. Finalmente, el modelo desarrollado se aplica a varias cuestiones concretas que son relevantes para la economía argentina. El estudio de los temas distributivos requiere trabajar a nivel desagregado; por ello, el modelo de CGE se complementa con un modelo de microsimulación que permite obtener resultados sobre pobreza y desigualdad trabajando con microdatos de encuestas de hogares.

En términos del modelo de CGE, se incorporan algunos elementos novedosos, tanto para la metodología en general como para las aplicaciones para Argentina en particular. Así, el modelo posibilita la distinción entre los segmentos formal e informal del mercado laboral, permitiendo la migración entre ellos como respuesta a cambios en los salarios relativos. De manera complementaria, el modelo permite la movilidad imperfecta (migración) del trabajo entre las actividades (regiones) urbanas y rurales. 1 Además, se permite la existencia de desempleo involuntario (endógeno) de distinto tipo. Las funciones de producción de los sectores agrícolas (i.e., cultivos y ganadería) reciben un tratamiento especial. En particular, a diferencia de la práctica más usual, se permite la sustitución de insumos intermedios particulares por factores primarios de producción; por ejemplo, tierra (i.e., pasturas) por alimento balanceado para la producción ganadera.

El sector externo del modelo sigue la formulación tradicional de diferenciar los bienes según su país de origen (ver Armington (1969)); así, es posible modelar la exportación e importación simultánea del mismo bien o servicio. Sin embargo, dicho supuesto se extiende para que la composición doméstico/importado del consumo varíe entre agentes del modelo (actividades, hogares, gobierno); esto contrasta con la práctica usual donde se asume que la composición doméstico/importado se determina en la frontera.

Como se mencionó, el modelo desarrollado es dinámico; en particular, se implementa una dinámica recursiva donde las decisiones de los agentes se realizan en base a expectativas estacionarias. En este tipo de modelos, suele utilizarse una función que asigna la inversión de cada período entre sectores en base a las remuneraciones relativas del capital (ver Dervis et al. (1982)). En cambio, en este trabajo se sigue un enfoque con una base teórica más fuerte, al asumir que la inversión por destino se asigna en función de una aproximación a la q de Tobin. Adicionalmente, el ahorro se modela como función del precio esperado del consumo futuro, que a su vez es función de la tasa de interés; esto contrasta con otros modelos donde se supone que el ahorro es una proporción dada del ingreso.

El modelo permite incorporar, además, la existencia de restricciones cuantitativas tanto al comercio (exportaciones e importaciones) como así también a la producción de actividades seleccionadas. En consecuencia, pueden estudiarse (a) medidas de política comercial como las aplicadas recientemente, y (b) restricciones de oferta para sectores particulares como - por ejemplo - el energético. El modelo ofrece gran flexibilidad al momento de seleccionar la —regla de cierre macroeconómico— (i.e., la forma de equilibrar los balances macroeconómicos del modelo – sector externo, gobierno, ahorroinversión) (ver Robinson, 2006); así, es posible evaluar la sensibilidad de los resultados a dicha elección. Finalmente, el modelo desarrollado puede solucionarse como un problema de optimización donde se agrega una función de pérdida que el hacedor de política minimiza enfrentando como restricción el funcionamiento de la economía tal como aparece capturada en el modelo de CGE. Es decir, puede simularse un determinado shock para que el modelo determine la respuesta de política óptima; tanto la función de objetivo como así también las variables de política pueden ser elegidas. En el caso de Argentina, las aplicaciones de CGE realizadas por Chisari y Romero también incorporan esta característica (ver más abajo). Los aspectos introducidos en el modelo, que se comentaron brevemente más arriba, pero que se describen en detalle en el Capítulo 2, permiten una caracterización adecuada de la economía argentina. En el Capítulo 3 se documenta el procedimiento seguido para la elaboración de una matriz de contabilidad social para la Argentina para 2006, con un grado de desagregación superior respecto de los antecedentes; por ejemplo, distingue seis tipos de trabajo según calificación y categoría ocupacional (asalariado/no asalariado) e identifica los recursos naturales tierra y activos del subsuelo. Luego, en el Capítulo 4, se realizan estimaciones econométricas de las elasticidades (i.e., los parámetros libres) del modelo de CGE. La práctica usual en esta literatura para países como Argentina es tomar los parámetros libres del modelo de estimaciones hechas en otros países, o elegir valores —razonables—. En contraste, este trabajo hace un esfuerzo por estimar econométricamente las elasticidades relevantes del modelo. Las estimaciones, si bien no exentas de problemas, son un avance en la agenda de investigación hacia parámetros mejor fundados. Adicionalmente, los resultados econométricos se utilizan como base para realizar un análisis de sensibilidad de los resultados del modelo con respecto al valor de las elasticidades estimadas. Así, pueden estimarse intervalos de confianza para los resultados que arroja la experimentación computacional. Con el objeto de ejemplificar el potencial de la herramienta desarrollada, se realizan ejercicios de simulación en donde se evalúan efectos directos e indirectos de diferentes shocks de relevancia para la economía argentina (ver Capítulo 5). En primer lugar, se modela una perturbación asociada a una crisis internacional, donde cae la demanda mundial de los principales productos de exportación de la Argentina. En segundo lugar, se simulan mejoras sostenidas en los precios de las exportaciones agroalimenticias, en línea con el aumento registrado durante los últimos años. En tercer lugar, se simula la imposición

de una restricción cuantitativa a las exportaciones. En cuarto lugar, se simulan los efectos de incrementos en las transferencias desde el gobierno hacia las familias, a fin de identificar sus efectos de equilibrio general.

Finalmente, se consideran los efectos de un incremento del consumo público corriente. Los efectos distributivos de los shocks analizados se estudian en el Capítulo 6. En resumen, uno de los objetivos de este trabajo es construir y calibrar un modelo de CGE para la Argentina. En los capítulos que siguen, se describe cada una de las ecuaciones del modelo al mismo tiempo que se presenta el procedimiento seguido para la construcción de la base de datos, tanto de la matriz de contabilidad social como la estimación de las elasticidades. Luego, se realizan algunos ejercicios de simulación que permiten ilustrar el funcionamiento de la herramienta al mismo tiempo que abordan problemáticas relevantes para la Argentina

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-cicowiez.pdf>
- Díaz-Bonilla, Cicowiez y Díaz-Bonilla (2010). "Impacts on poverty and inequality in Argentina: policy insights from a non-parametric CGE microsimulation analysis". *International Journal of microsimulation*.
- Gasparini, L., Sosa Escudero, W. y Cicowiez, M. (2013). *Pobreza y Desigualdad en América Latina. Conceptos, herramientas y aplicaciones*. TEMAS Grupo Editorial. Buenos Aires.
- Cicowiez, Díaz-Bonilla y Lofgren (2012). "MAMS-A computable general equilibrium for developing country strategy analysis". En: Dixon y Jorgeson (eds) *Handbook of computable general equilibrium modeling*. Elsevier North Holland.
- Cicowiez, M. y C. G. Machicado (2013). Effects of the global financial and economic crisis on the Bolivian economy: a CGE approach. En C. M. Reyes, A. B. Sobreviñas y M. A. Baris, Jr. (eds.). *Monitoring and mitigating the impact on poverty of the global financial and economic crisis*. De La Salle University. Philippines.
- Cicowiez, M., A. Al-Batuly, M. Al-Hawri, H. Lofgren and M. Pournik (2013). En M. V. Sánchez y R. Vos (eds.). *Financing human development in Africa, Asia and the Middle East*. Bloomsbury Academic. New York.

13. Miriam Berges*Escalas de equivalencia en el consumo en Argentina (2011)*

Si bien la mayor parte de las decisiones de política económica y social de los gobiernos tienen como objetivo mejorar el bienestar de la población, para evaluar el impacto de estas políticas, es necesario utilizar medidas que permitan comparar el nivel de bienestar de diferentes individuos. Para efectuar tales comparaciones se utilizan indicadores monetarios basados en el ingreso o consumo de las personas, generalmente obtenidos de datos que consideran al hogar como unidad de referencia. Esta dificultad o limitación en la información conlleva la necesidad de explicitar claramente los criterios o supuestos aplicados en la construcción de medidas individuales partiendo de datos agregados. En el caso del ingreso o consumo per cápita se supone que cada uno de los miembros del hogar recibe una asignación exactamente igual al resto y que todos poseen los mismos gustos y necesidades. Alternativamente, los mismos conceptos medidos por adulto equivalente suponen que los efectos de tamaño y composición del hogar se han incorporado por medio del empleo de escalas de equivalencia, que “corrigen” los valores sobre la base de diferentes necesidades.

Todas las investigaciones sobre distribución del ingreso utilizan alguna escala para ajustar las observaciones obtenidas a nivel de los hogares, de la misma forma que todo programa de transferencia de ingresos a las familias lleva implícita una escala que permite establecer el monto que deberían recibir en función del número de hijos y sus edades. La relación entre tamaño del hogar y bienestar de los individuos no es independiente de la forma utilizada para su cálculo. La elección de uno u otro conjunto de valores, cambia la ubicación relativa de los hogares en la distribución total, lo mismo que el monto de las asignaciones establecidas por el programa.

El problema que surge es decidir qué escalas son las apropiadas, hasta qué nivel de desagregación tomar en cuenta -los rangos de edades y el género- y cuál es la fuente para su cálculo. Esta cuestión no es trivial puesto que cada decisión implica un cálculo diferente, y por ende, cambios en el número de hogares que resultarán incluidos en una u otra categoría. Las investigaciones más recientes en la temática, intentan desarrollar medidas apropiadas para ajustar los datos teniendo en cuenta la composición demográfica de los hogares. Este trabajo se circunscribe en esta línea, con un enfoque predominantemente empírico, y constituye un aporte significativo para cubrir el vacío existente en Argentina en la discusión sobre escalas de equivalencia.

La estimación de las escalas de equivalencia cuenta con una larga tradición en Economía que se inicia con los trabajos de Engel en el año 1895 y la literatura dedicada a este tema es muy extensa. A pesar de ello, no existe consenso en cuanto a la mejor forma de calcularlas y la investigación sobre el tema continúa siendo relevante. Tanto la teoría económica como las técnicas econométricas han avanzado en establecer las condiciones bajo las cuales estas escalas pueden ser identificadas y estimadas empíricamente. Existen discusiones muy interesantes respecto de lo que puede, o no, afirmarse utilizando datos de consumo que provienen de las encuestas a hogares y acerca de la mejor forma de incluirlas en el marco de la teoría del consumo.

Los capítulos pueden ser tratados como investigaciones independientes sobre el mismo tema, pero conservan una estrecha vinculación entre ellos dada por la relación consumo de los hogares y bienestar.

El capítulo inicial de esta investigación se centra en definir las principales cuestiones teóricas vinculadas al concepto de escalas de equivalencia. ¿Es posible calcularlas? ¿Son compatibles con la teoría de maximización de la utilidad? Si la fuente para obtener las escalas es la información de consumo que proviene de las encuestas a hogares, ¿qué supuestos deben efectuarse? ¿Pueden ser utilizadas para efectuar comparaciones de bienestar entre hogares de distintas características? ¿Cuál es la definición de bienestar implícita si el gasto de los hogares es la variable que se analiza? Este capítulo intenta dar respuesta a estas preguntas mientras discute y analiza los alcances y las limitaciones de los principales desarrollos

teóricos, con el objetivo de seleccionar la teoría más apropiada para realizar las aplicaciones empíricas, que son el principal aporte de esta tesis.

El segundo capítulo presenta las escalas estimadas para Argentina. Aborda las cuestiones propias de la estimación, discute los resultados obtenidos y los compara con las escalas normativas que se emplean institucionalmente para el cálculo de las líneas de pobreza e indigencia. La relevancia de esta investigación se pone de manifiesto ante la inexistencia de antecedentes, en el país, de estimación de escalas basadas en la información de consumo de los hogares. Esto constituye un desafío y da valor a esta contribución, que transparentando los supuestos en los cuales se basa, brinda soporte empírico al cálculo de adultos equivalentes en un hogar. Las preguntas que motivan la investigación de este capítulo son: ¿Qué valores de las escalas surgen de los datos de consumo de los hogares argentinos? ¿Se verifican empíricamente las restricciones que el modelo impone para estimar las escalas? ¿Cuán razonables son los resultados obtenidos? ¿Cómo pueden ser interpretados? ¿Cuál es la diferencia entre las escalas estimadas y las que actualmente se emplean en las mediciones de pobreza e indigencia del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos en Argentina? ¿Cuáles son las implicancias de estas diferencias sobre la distribución del ingreso y la pobreza en el país?

En este capítulo se presentan y se explican los modelos empleados en la estimación y su metodología, las escalas estimadas para Argentina de acuerdo a la información de la Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares correspondiente a 1996-97 y finalmente se extiende en la comparación e interpretación de los diferencias entre estas escalas y las actuales del INDEC. En particular, las escalas en base al comportamiento de consumo de los hogares presentan economías de escala importantes a medida que aumenta el tamaño de los hogares, lo que reduce la pobreza estimada y cambia la ubicación relativa de los hogares en la distribución del ingreso a nivel país.

En el tercer capítulo se comparan las escalas estimadas para dos períodos diferentes de la historia del país, 1996-7 y 2004-5, y sus implicancias en el bienestar de los hogares. Dadas las restricciones impuestas por la disponibilidad de datos, el análisis se circunscribe a los hogares de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Las preguntas relevantes en esta investigación son: ¿Cómo se han modificado las escalas entre ambos períodos? ¿En qué magnitud? ¿Qué implicancias tienen estos cambios sobre el nivel de bienestar de los hogares?

La contribución de este capítulo está dada por una interpretación posible de las escalas de equivalencia más altas estimadas para el último período. El comportamiento de consumo de los hogares indica una disminución de las economías de escala por tamaño. Pero en casi una década transcurrida entre las encuestas fuente de las observaciones, el contexto de precios relativos ha cambiado y posiblemente también las preferencias de los hogares se hayan modificado. Las necesidades se pueden haber redefinido al interior de los hogares como resultado de los nuevos hábitos de consumo y la mayor diferenciación de bienes presentes en el mercado. Como resultado de ello, aumenta la importancia en el presupuesto de gastos de los hogares de los bienes y servicios que implican un uso individual o tienen un carácter de bienes privados y, cae la correspondiente a los rubros de gasto que suponen mayores economías de escala para las familias que comparten el hogar. Esto se traduce en una caída del nivel de vida para la mayoría de los hogares, porque los gastos reales promedio se reducen y aquellos que los mantienen es a costa de desahorro relativo o mayor endeudamiento. Finalmente, se presentan las conclusiones con algunas recomendaciones para extender esta investigación.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-berges.pdf>

- Bergés, Miriam (2010). "Escalas de equivalencia y cambios en el nivel de bienestar de los hogares de la ciudad de Buenos Aires". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.

14. Javier Alejo

Enfoques alternativos para el análisis de los cambios distributivos en América Latina (2012)

La distribución del ingreso fue una de las primeras motivaciones en el origen del análisis económico. Más allá de las preocupaciones obvias de la política por la desigualdad económica, la academia ha estudiado este problema desde distintas ópticas. Desde entonces, numerosas teorías e investigaciones han tratado (y tratan) de vislumbrar las fuerzas sociales y económicas que mueven y determinan la distribución de la renta. Ese es el objetivo general de ésta tesis, mostrar evidencia y proponer metodologías empíricas que ayuden a responder algunos de los interrogantes de la literatura. La vía propuesta es explorando nuevos horizontes en la investigación empírica de la distribución del ingreso.

América Latina es la región con mayor desigualdad en el mundo. El gran movimiento distributivo experimentado por los países de la región, la convierten en un escenario propicio para ésta investigación. La caracterización de este fenómeno ofrece una ayuda para comprender mejor las fuerzas motoras detrás del reciente cambio en la desigualdad. El estudio de la desigualdad es una tarea compleja que abarca la observación tanto de fenómenos económicos de carácter micro como macro. Por lo general, la distribución del ingreso es analizada con la mirada puesta en el largo plazo, aunque las consecuencias coyunturales de corto plazo cobran relevancia en el caso de economías vulnerables como las latinoamericanas. Es por eso que la diversidad de enfoques así como la utilización de las mejores metodologías empíricas de investigación han tratado de ser uno de los pilares de este trabajo.

La tesis está constituida por tres capítulos que si bien son autocontenidos guardan algún tipo de relación entre ellos. En particular, los dos últimos tienen un mismo eje temático: el efecto de la educación sobre la desigualdad. A lo largo del trabajo, se analiza a la distribución el ingreso de América Latina con distintas estrategias empíricas. Como primer paso se investiga el problema a nivel macroeconómico, analizando la relación entre desigualdad y crecimiento con varios países de América Latina. Luego, para complementar este análisis se indaga sobre los determinantes de la distribución del ingreso con un enfoque netamente microeconómico. En particular, este análisis está basado en el ingreso laboral, dado que constituye el principal componente del ingreso personal. El caso de Argentina ofrece distintas etapas con escenarios marcadamente diferentes que lo vuelven atractivo como caso de estudio. Sin embargo, el método puede ser extendido a varios países de la región. En la misma línea de análisis, se propone una metodología empírica que permita interpretar los resultados encontrados previamente, a la luz de las explicaciones esbozadas previamente en la literatura.

El eje troncal de la tesis se presenta en el Capítulo 1, analizando el cambio en la tendencia de la desigualdad en varios países de América Latina. Se inicia la investigación estudiando la clásica relación entre inequidad y desarrollo planteada originalmente por Simon Kuznets. Luego de una breve reseña teórica sobre el vínculo entre la distribución del ingreso y el desarrollo, el trabajo se ofrece una investigación empírica con métodos empíricos avanzados. Por un lado, el trabajo contribuye a la literatura analizando la posibilidad de relaciones de Kuznets heterogéneas, determinadas por factores regionales que son inobservables. Este aporte es implementado mediante una interpretación económica de los cuantiles de la desigualdad condicional en el desarrollo. Además, un aspecto no menor es que el trabajo mejora a sus antecesores al contar datos agregados por regiones que son altamente comparables entre si. Por lo tanto, la información es de una calidad muy superior a los utilizados anteriormente por los principales referentes de la literatura empírica sobre desigualdad y desarrollo. Los resultados muestran un patrón coherente con una relación de Kuznets, pero pierde relevancia cuando las etapas del desarrollo que el mismo define son sometidas a un análisis empírico realista.

El Capítulo 2 continúa la investigación sobre desigualdad salarial cambiando el enfoque hacia un análisis de simulaciones econométricas con microdatos (encuestas de hogares). El

grueso de esa literatura se ha enfocado en el estudio de los efectos distributivos de la educación recurriendo a modelos que usan la esperanza condicional como herramienta de análisis de la relación entre salarios y educación. Otros trabajos han intentado salir de esa lógica utilizando el método de cuantiles condicionales, es decir estudiando la distribución del ingreso dado un conjunto de características observables de los individuos. Sin embargo, el objeto de interés del análisis distributivo es la distribución total de salarios. En otras palabras: ¿cuál es el efecto de la educación sobre la distribución no condicional de salarios? Un recurso usualmente empleado para tratar de contestar esa pregunta son las simulaciones numéricas. Esta tesis utiliza la técnica de regresión por cuantiles condicionales con el mismo fin. A lo largo del capítulo se argumenta por qué las estrategias anteriores son intentos parciales y/o están desventaja frente a la metodología utilizada. La aplicación de la metodología al caso de Argentina muestra evidencias de un efecto desigualador de la educación, fenómeno que la literatura ha denominado como La Paradoja del Progreso. Un resultado interesante es que el mismo no es homogéneo, ya que depende del nivel educativo en donde se produce la mejora.

El Capítulo 3 sigue en la misma línea de análisis con microdatos proponiendo una metodología de descomposición econométrica que permita interpretar los resultados del capítulo anterior. El objetivo es sopesar dos fuerzas distributivas que se corresponden con explicaciones teóricas esbozadas previamente en la literatura. Por un lado, una línea argumenta que la observación de este efecto paradójico de la educación está vinculada con la convexidad en la relación entre el salario y el nivel educativo (conocida como ecuación de Mincer). Por otro lado, la literatura que analiza el mismo fenómeno pero con un enfoque de cuantiles condicionales dice que el mismo fenómeno es explicado por la heterogeneidad de los retornos a la educación. Ambos lineamientos surgieron en forma separada en la literatura e incluso se han ignorado uno al otro. El aporte del capítulo es proponer una metodología empírica que sopesa la relevancia de cada una de estas argumentaciones teóricas, con el fin de caracterizar a la Paradoja del Progreso.

El hilo conductor de la tesis es el estudio de la distribución del ingreso en América Latina. Sus principales conclusiones son volcadas en los comentarios finales, en la última sección.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-alejo.pdf>
- Alejo, J., Gabrielli, F. y Sosa Escudero, W. (2014). "The Distributive Effects of Education: An Unconditional Quantile Regression Approach". *Revista de Análisis Económico - Economic Analysis Review (RAE-EAR)*, Vol. 29, Nº 1, abril, pp. 53-76.
- Alejo, Javier (2013). "Relación de Kuznets en América Latina. Explorando más allá de la media condicional". *Revista Económica, La Plata*, Vol. LIX, pag. 3-55.
- Alejo, J. y Parada, C. (2017). "Desigualdad e informalidad en América Latina: el caso de Brasil". *Desarrollo y Sociedad*. Bogotá: Universidad de los Andes. Vol. n°78. p143 - 199. issn 0120-3584. eissn 1900-7760.
<http://www.scielo.org.co/pdf/dys/n78/n78a05.pdf>
- Cicowicz, M., Alejo, J., Di Gresia, L., Olivieri, S. y Pacheco, A. (2016). "Export Taxes, World Prices, and Poverty in Argentina: A Dynamic CGE-Microsimulation Analysis". *International Journal of Microsimulation*, Volume 9(1), 24-54.
http://microsimulation.org/IJM/V9_1/IJM_9_1_2016_Cicowicz.pdf
- Alejo, J. y Casanova, L. (2016). "Efectos de la negociación colectiva en la dispersión salarial en Argentina". *Revista de Economía Política de Bs. As.*, Año 10, Vol. 15, 65-97, ISSN 1850-6933.
<http://www.economicas.uba.ar/wp-content/uploads/2016/12/REPBA-2016-art-03-Alejo-Casanova.pdf>

- Alejo, J. y Badaracco, N. (2015). "Counterfactual Distributions in Bivariate Models. A Conditional Quantile Approach". *Econometrics* 2015, 3, 719-732. <http://www.mdpi.com/2225-1146/3/4/719/pdf>
- Alejo, J., Bergolo, M. y Carbajal, F. (2013). "Las Transferencias Públicas y su Impacto Distributivo: La Experiencia de los Países del Cono Sur en la Década de 2000". Aceptado por *El Trimestre Económico*, vol. LXXXI (1), núm. 321, enero-marzo de 2014, pp. 163-198. <http://www.eltrimestreeconomico.com.mx/index.php/te/article/view/111/111>

15. Pablo Gluzmann

Desigualdad del ingreso y del bienestar subjetivo. Análisis y comparaciones internacionales. (2012)

El análisis de la desigualdad desde una perspectiva internacional ha sido siempre un tema central en Economía. Medir y caracterizar las diferencias en la distribución del ingreso entre los países es interesante en sí mismo, pero también es relevante para entender el proceso de desarrollo y orientar las políticas públicas. Pareto (1897) realizó una de las primeras contribuciones en este campo comparando distribuciones del ingreso en varias ciudades y estados europeos del siglo XIX. Medio siglo después, Kuznets (1955) escribió un artículo que se convertiría en clásico, comparando la desigualdad entre países, y sugiriendo una relación entre nivel de desarrollo y desigualdad; iniciando una literatura que se ha mantenido muy activa hasta el presente.

La comparación de desigualdad entre países está plagada de problemas conceptuales y metodológicos. Este trabajo de tesis se concentra en dos puntos fundamentales: la comparabilidad de los datos y la variable de interés sobre la cual computar desigualdad. Aun cuando se acuerde en medir desigualdad sobre la distribución de alguna variable monetaria sencilla (típicamente, el ingreso familiar per cápita), las comparaciones internacionales de desigualdad enfrentan la restricción de tener que nutrirse de información de encuestas de hogares no homogéneas entre países, lo que introduce todo tipo de sesgos en las comparaciones. El primer capítulo de esta tesis estudia la desigualdad de los ingresos a nivel internacional utilizando datos de la Encuesta Mundial Gallup (EMG), una encuesta que incluye la misma pregunta de ingresos en casi todos los países del mundo, y que por ende constituye una fuente alternativa de datos para las comparaciones internacionales aun no explotada. En el capítulo 1 se realiza un análisis de consistencia con otras fuentes de datos, concluyendo que la EMG constituye un valioso instrumento alternativo para la comparación internacional de las variables socio-económicas. En ese capítulo se explota este conjunto de datos para estudiar la desigualdad de ingresos en América Latina y el Caribe, y comparar la región con el resto del mundo. El análisis confirma dos resultados importantes: América Latina es la región de mayor desigualdad promedio entre países y existe un “exceso de desigualdad” en los países de la región, en relación a sus niveles de ingreso. Sin embargo, se encuentra también que ninguno de estos resultados se aplica al replicar el análisis a nivel global, es decir considerando a cada región geográfica en el mundo como una misma unidad económica.

El análisis del primer capítulo, y de la enorme mayoría de la literatura sobre desigualdad, asume que la variable de interés para el análisis distributivo es el ingreso (o alguna otra proxy monetaria del bienestar, como el consumo). Sin embargo, existe una vasta literatura en Filosofía Política y Economía (Arneson, 1989; Cohen, 1989; Roemer, 1998; Sen, 2000) que reconoce que algunas diferencias en el ingreso pueden no ser evaluadas como inequitativas, si es que provienen de decisiones voluntarias o esfuerzos diferentes. Esta literatura sugiere concentrar el análisis distributivo en las oportunidades, más que en variables de resultado como el ingreso. La definición concreta y medición del conjunto de oportunidades es un problema de enorme complejidad, por lo que la literatura empírica de igualdad de oportunidades aun es incipiente. En particular, no existen trabajos que estudien este tema a nivel internacional global.

El segundo capítulo de esta tesis argumenta que bajo ciertas condiciones la desigualdad en el bienestar subjetivo es una mejor aproximación a la desigualdad de oportunidades, respecto de la desigualdad del ingreso. La desigualdad en ciertas medidas estándar de bienestar subjetivo puede ser computada para la mayor parte de los países del mundo usando datos de la EMG y de la Encuesta mundial de Valores (EMV). La evidencia obtenida en el capítulo 2 de la tesis muestra que la desigualdad del bienestar subjetivo está correlacionada positivamente con la desigualdad del ingreso, pero que la primera tiene mayor correlación que la segunda con el único indicador de igualdad de oportunidades a nivel internacional: el índice de oportunidades humanas de América Latina. Aún más

importante es el hecho de que la desigualdad del bienestar subjetivo está correlacionada con variables de percepción de los individuos, que en mayor o menor medida reflejan distintas características relacionadas a la igualdad de oportunidades, y que estas relaciones se mantienen aun controlando por el nivel de ingreso y el nivel de bienestar de los países.

En el tercer capítulo de la tesis se analiza la desigualdad del bienestar subjetivo en relación a otras variables que aproximan distintos aspectos del bienestar, como el nivel de bienestar subjetivo, la desigualdad de ingresos y el nivel de producto de los países. Entre los principales resultados se evidencia una curva de tipo Kuznets entre la desigualdad del bienestar subjetivo y el nivel de desarrollo de los países, y una relación negativa entre desigualdad y nivel de bienestar subjetivo. Se argumenta e ilustra con un modelo sencillo que esta diferencia puede estar asociada a una aversión a la desigualdad más fuerte en el espacio de la utilidad que en el espacio del ingreso. Los resultados sobreviven a un conjunto amplio de ejercicios de robustez.

El cuarto capítulo de la tesis incluye una contribución adicional a la literatura que estudia la relación entre bienestar subjetivo y crecimiento. En particular se incorporan alternativamente indicadores de desigualdad y la dimensión temporal del bienestar subjetivo en el análisis de corte transversal a nivel agregado, con el objeto de dilucidar las posibles causas de la “paradoja del crecimiento infeliz” que encuentran tanto Deaton (2008) como Lora y Chaparro (2008). Del primer ejercicio se observa que el potencial incremento en la desigualdad provocado por el crecimiento, no permite explicar la paradoja. Del segundo ejercicio se concluye que el curioso resultado es producto de utilizar como variable dependiente el nivel de bienestar, en lugar del cambio en ese nivel. Independientemente de la discusión sobre efectos de largo plazo, los resultados de la EMG se vuelven compatibles con la literatura previa sobre el corto plazo al especificar correctamente la relación.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-gluzmann.pdf>
- Gluzmann, Pablo (2013). “Bienestar subjetivo y crecimiento económico: analizando la paradoja del crecimiento infeliz en la Encuesta Mundial Gallup”. Anales de la XLVIII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política.
- Gasparini, L. y Gluzmann, P. (2012). “Estimating Income Poverty and Inequality from the Gallup World Poll: The Case of Latin America and the Caribbean”, *Journal of Income Distribution*, Vol 21(1).
- Gasparini, L. y Gluzmann, P. (2017). “International Inequality in Subjective Welfare: An exploration with the Gallup World Poll”. *Review of Development Economics*. En prensa.

16. Ana María Pacheco

Remesas en América Latina. Análisis de Equilibrio General Computado (2013)

Las últimas dos décadas han presenciado una elevada movilidad del factor trabajo entre países, provocando que muchas familias cuenten con algunos de sus integrantes viviendo y trabajando en un país distinto. Una manifestación de los estrechos lazos que unen a los miembros de estas familias pese a la distancia, es el envío de transferencias, en dinero o especie, de parte de los trabajadores que migraron a aquellos familiares que permanecieron en el país de origen. Estas transferencias se denominan remesas y se contabilizan en la balanza de pagos de los países en la balanza de transferencias corrientes.

La creciente importancia de este fenómeno ha atraído la atención tanto de investigadores como de organismos internacionales y hacedores de política. El fuerte crecimiento de estos fondos genera efectos tanto sobre el nivel de vida de los individuos como sobre la macroeconomía de los países receptores, en particular por el efecto estilo enfermedad holandesa que generaría el aumento de divisas en las economías. Por otra parte, el interés en el tema se vio profundizado a partir de la crisis mundial del 2008, la caída de la actividad en las economías desarrolladas donde se encuentran ocupados los migrantes podía impactar el nivel de empleo e ingresos de los mismos, afectando los montos de remesas enviados, y por lo tanto ser un canal adicional de transmisión de la crisis a nivel global.

En los próximos capítulos, utilizando la información de las encuestas de hogares de América Latina se realiza un completo análisis descriptivo y econométrico de las características de los hogares receptores de remesas. Con datos de cuentas nacionales, las tablas de oferta y utilización, balanza de pagos, situación tributaria y las encuestas de hogares se construyen matrices de contabilidad social para cuatro países latinoamericanos, y se las utiliza para calibrar un modelo de equilibrio general computado estático y de corto plazo para analizar los efectos de cambios en los niveles recibidos de remesas; y un modelo dinámico recursivo que permite observar el efecto de las remesas cuando se admite el ajuste del capital físico y el capital humano. Este trabajo realiza un aporte a la literatura empírica sobre los efectos de las remesas en una de las regiones cuyos efectos son más relevantes. A diferencia de la mayor parte de los estudios que utilizan información de encuestas de hogares o series de tiempo relativamente cortas la metodología de equilibrio general computada seguida tiene la ventaja de ofrecer una visión de los efectos sobre el total de la economía, y permitir aislar los efectos de los cambios. Para que este análisis tenga validez es fundamental contar información apropiada para calibrar estos modelos, y para esto se construyeron las matrices de contabilidad social para cuatro países latinoamericanos y se utiliza un conjunto de elasticidades apropiadas para la región.

El modelo está adaptado para tener en cuenta el alto nivel de informalidad laboral de las economías latinoamericanas y especifica varios mecanismos alternativos para la inclusión de las remesas. En el modelo estático y de corto plazo del segundo capítulo y en la primera versión del modelo en el tercer capítulo de la tesis las remesas se modelan en forma exógena, a modo ilustrativo se incluyen otras opciones ad-hoc, en una alternativa se incluye la interacción de las mismas con la formación de capital humano, y en la última se modela un componente exógeno y uno endógeno de las remesas, para permitir que los migrantes puedan modificar las transferencias dependiendo de la situación en su país natal.

El primer capítulo de esta tesis realiza una revisión de los efectos de las remesas considerados en la literatura y utiliza la información de las encuestas de hogares de América Latina para obtener una descripción de la situación y de la relación de las remesas con un conjunto de variables de interés. El segundo capítulo presenta un modelo de equilibrio general computado estático y de corto plazo para analizar los efectos de cambios en los niveles recibidos de remesas y se aplica a cuatro países de América Latina; el tercer capítulo desarrolla un modelo de equilibrio general computado dinámico recursivo y analiza el efecto de las remesas cuando se permite el ajuste del capital físico y el capital humano; y se

realizaran microsimulaciones dinámicas combinando la información del modelo de equilibrio general con los microdatos de la encuesta de hogares.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-pacheco.pdf>
- Pacheco, Ana María (2009). "Remesas en Guatemala: un análisis de equilibrio general". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mendoza.
- Cicowiez, M., Alejo, J., Gresia, L., Olivieri, S. & Pacheco, A. (2016). "Export Taxes, World Prices, and Poverty in Argentina: A Dynamic CGE-Microsimulation Analysis". *International Journal of Microsimulation* 9 (1), 24-54

17. Darío Rossignolo

La competencia tributaria vertical entre niveles de gobierno (2013)

La tesis consta de cuatro capítulos. En el primero, se hace un relevamiento de los resultados existentes de esta literatura. En el segundo, se expande el modelo de Hoyt (2001) mostrando cómo los niveles de gobierno eligen las alícuotas impositivas y la provisión de bien público para distintos supuestos en sus funciones objetivo, emergiendo externalidades verticales en la imposición. Se comparan los resultados utilizando el análisis de Atkinson y Stern (1973) mediante los costos de los fondos públicos para los distintos escenarios analizados.

En el tercer capítulo, se introduce en la posibilidad de deducir de la tasa impositiva una proporción de la alícuota del otro nivel jurisdiccional, de manera tal que se pueda reducir el impacto de la externalidad vertical.

En el último capítulo, se realiza una estimación econométrica para Argentina analizando el impuesto a los Ingresos Brutos y el impuesto al Valor Agregado. El propósito es evaluar si el incremento de la presión tributaria llevada a cabo por las provincias a lo largo de los últimos 20 años puede asociarse a un fenómeno de externalidad vertical. Para ello, se adapta un modelo presentado en Devereux (2007), en impuestos específicos sobre consumos en Estados

Unidos, para el caso argentino.

Líneas de investigación y desarrollo futuras: Avanzar sobre distintas alternativas y variantes en relación con los modelos teóricos y empíricos presentados. En relación con los primeros, líderes y seguidores, asimetrías informativas, funciones de producción, etc., mientras que en lo que concierne a los segundos, adición de variables explicativas y mayor cantidad de información relevante.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-rossignolo.pdf>
- Rossignolo, Darío (2017). "La competencia tributaria vertical y el tamaño del sector público"; enviado a *Revista Económica* 1.
- Rossignolo, Darío (2015). "Externalidades tributarias verticales. Una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina". *Urban Public Economics Review* N°21 (04/2015) (84-135).
- Casal, A.; López Toussaint, G.; Iglesias Araujo, F.; Coronello, S. y Rossignolo, Darío (2014). "Los tributos municipales. Análisis crítico de las condiciones de correspondencia y responsabilidad fiscal de los municipios argentinos". En A. Casal, G. López Toussaint y J. Arosteguy (comp.): *Derecho Tributario. Doctrinas relevantes*, Editorial La Ley.
- López Toussaint, G.; Iglesias Araujo, F.; López, G. y Rossignolo, Darío (2014). "La tributación en Argentina. Análisis crítico de la actual asignación efectiva de potestades tributarias en los tres niveles de gobierno". En A. Casal, G. López Toussaint and J. Arosteguy (comp.): *Derecho Tributario. Doctrinas relevantes*, Editorial La Ley.
- Rossignolo, Darío (2013). "Competencia tributaria vertical". En H. Piffano (comp.): *Análisis económico del derecho tributario*, SeDiCi-UNLP.
- Rossignolo, Darío (2014). "Competencia tributaria vertical: una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina"; Paper preparado para III Jornadas Iberoamericanas de Financiación Local, organizado por Instituto Fernando Henrique Cardoso and IDB, San Pablo.
- Rossignolo, Darío (2013). "Externalidades tributarias verticales: una estimación empírica en impuestos sobre los consumos en Argentina". *Anales de la XLVIII Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política*, Rosario.
- Rossignolo, Darío (2011). "Las externalidades tributarias verticales en la financiación concurrente: un modelo sobre externalidades tributarias verticales en la imposición a los

- consumos". Anales de la XLVI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mar del Plata.
- Rossignolo, Darío (2011). "Las externalidades tributarias verticales en la financiación concurrente: un modelo sobre externalidades tributarias verticales en la imposición a los consumos", 44º Jornadas Internacionales de Finanzas Públicas, Universidad Nacional de Córdoba.
 - Rossignolo, Darío (2010). "Las externalidades tributarias verticales: una reseña de los antecedentes teóricos y empíricos". Anales de la XLV Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.

18. Mauricio Gallardo Altamirano

Vulnerabilidad a la pobreza: Aplicaciones para América Latina (2013)

El concepto de vulnerabilidad es uno de los más usados, pero a la vez, uno de los más controversiales en la literatura de pobreza. Es uno de esos conceptos acerca del cual todos intuyen lo que significa, pero sobre el cual, nadie es capaz de brindar una definición precisa que sea comúnmente aceptada. La medición de la vulnerabilidad, o más precisamente, de la vulnerabilidad a la pobreza, está plagada también de una diversidad de significados alusivos a este complejo fenómeno, debido al traslape de varios conceptos estrechamente relacionados, tales como: la pobreza crónica y transitoria, la pobreza esperada, la esperanza de pobreza futura y la exposición al riesgo.

Por ello, las preguntas de investigación que se formulan en esta tesis doctoral, no son simples: ¿Qué es la vulnerabilidad a la pobreza? ¿Quiénes son las personas u hogares que deben ser considerados en tal condición de 'vulnerabilidad' frente al flagelo de la pobreza dentro de una población? Y una vez encontrados tales individuos vulnerables: ¿Cómo resumimos en una medida coherente cuanta vulnerabilidad a la pobreza existe en una población? Tras más de un cuarto de siglo de debate, en la literatura no existen respuestas claras a tales interrogantes, a pesar de que se han dedicado grandes esfuerzos intelectuales para tratar de resolverlas.

La investigación realizada está lejos de pretender brindar una respuesta unívoca y final a tales interrogantes. Pero se ha asumido con gran responsabilidad el desafío de abordarlas con profundidad, para tratar de brindar una contribución al debate. Al autor lo motiva fuertemente un desafío intelectual, pero más fuertemente el desafío moral de contribuir para que en Nicaragua¹ y en América Latina, haya menos personas empobrecidas y viviendo en la amenaza de la incertidumbre sobre su presente y su futuro cercano. El resultado práctico de la solución a las interrogantes que se plantean en esta tesis es que quienes dirigen las políticas públicas puedan orientar mejor sus esfuerzos, en favor del bienestar de los que viven amenazados por la pobreza.

En la investigación también se enfrenta una interrogante empírica. Se brinda una contribución sobre la reciente evolución de la vulnerabilidad a la pobreza en cuatro países de América Latina. Se enfrenta la interrogante de si la reducción de la pobreza va siempre acompañada de reducciones en la vulnerabilidad, o si existen periodos en que la pobreza disminuye, pero en donde, no obstante, permanece el riesgo de que las personas sigan viviendo en pobreza.

La disertación se encuentra organizada en tres capítulos, los cuales corresponden a su vez a tres artículos integrados en torno al mismo tema de estudio: la vulnerabilidad a la pobreza, con aplicaciones empíricas para América Latina. Los capítulos se desarrollan siguiendo muy de cerca el contenido de los artículos. Sin embargo, los títulos de los capítulos y de los artículos no se corresponden. El primer capítulo corresponde a una versión preliminar del artículo titulado: 'Identifying vulnerability to poverty: a critical survey', que fue publicado en el año 2017 en la revista *Journal of Economic Surveys*. El segundo capítulo, corresponde en lo fundamental al contenido del artículo: 'Using the downside mean-semideviation for measuring vulnerability to poverty', que se publicó en el año 2013, en *Economics Letters*. Mientras que el tercer capítulo incorpora el artículo: 'Midiendo la vulnerabilidad a la pobreza en América Latina', que fue merecedor del Premio ANCE, de la Academia Nacional de Ciencias Económicas de Argentina, durante la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política del año 2013.

En el primer capítulo se enfrenta el problema de la identificación de la vulnerabilidad a la pobreza. Se realiza un análisis crítico del estado del arte respecto a la pregunta de quienes son aquellos que deben ser considerados vulnerables a la pobreza en una población. Se hace un esfuerzo por sintetizar más de dos décadas de debate en la literatura, para intentar así, encontrar algunas claves que permitan mejorar nuestra comprensión del fenómeno de la vulnerabilidad a la pobreza. Se concluye que el concepto en cuestión abarca dos dimensiones: (i) la pobreza esperada, como condición de que la pobreza sea un estado predecible dado el bienestar promedio del hogar, o (ii) el riesgo de caer en la pobreza, debido a los posibles desvíos de los resultados inciertos del bienestar bajo su valor esperado.

El segundo capítulo constituye una contribución interesante a la literatura, al proponer un nuevo enfoque de medición de la vulnerabilidad a la pobreza. Se utiliza un modelo de media-riesgo proveniente de la literatura de finanzas, para establecer un ordenamiento racional de los resultados del bienestar bajo condiciones de incertidumbre. Tal ordenamiento permite definir un criterio claro para identificar a los vulnerables a la pobreza a partir de la media del nivel de bienestar promedio y del riesgo de empeorar. Medido este último, como la desviación cuadrática promedio de las caídas bajo la media del bienestar (la semi-desviación típica a la baja). Se propone además una distinción, nueva en la literatura, entre un tipo de vulnerabilidad determinada por el valor esperado del bienestar (la vulnerabilidad severa) y otro tipo de vulnerabilidad determinada por el riesgo (de naturaleza asimétrica) de caer en pobreza, debido a las desviaciones de los resultados inciertos del bienestar bajo tal media (la vulnerabilidad moderada). La medida propuesta se ilustra en un ejemplo empírico con datos de un panel de 2,561 hogares del Perú.

En el tercer capítulo se somete a un escrutinio empírico más riguroso y extensivo, la medida propuesta en el capítulo anterior. El nuevo indicador se calcula para un gran volumen de datos: 12 paneles de hogares de 4 países de América Latina. Se encuentra evidencia empírica de que el indicador resiste la prueba de poder ser utilizado en tal diversidad de escenarios. También se somete el indicador a un extensivo ejercicio de remuestreo y se comprueba que su error estándar es pequeño. Se descubren además un par de hallazgos interesantes: la vulnerabilidad no siempre desciende a la misma velocidad que la pobreza. Puede haber periodos de descenso en la pobreza, acompañados de estancamientos en la disminución de la vulnerabilidad. Mientras que, por otro lado, mayores índices de pobreza están vinculados a una mayor importancia relativa de la vulnerabilidad severa, en comparación con la vulnerabilidad moderada. Este segundo hallazgo constituye también una hipótesis nueva en la literatura: el desarrollo económico viene acompañado de un cambio en la preponderancia de la vulnerabilidad severa a la pobreza hacia la vulnerabilidad moderada. La consecuencia de ello para las políticas públicas es que los países más pobres deben focalizar esfuerzos para enfrentar la vulnerabilidad estructural y los países menos pobres deben incentivar mecanismos de seguros que permitan disminuir la incertidumbre de que los hogares obtengan resultados de desvíos a la baja con respecto a sus resultados esperados. Las contribuciones de esta tesis doctoral a la literatura, se indican en un breve apartado final, que sigue a las conclusiones de la disertación.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-gallardo.pdf>
- Gallardo, Mauricio (2017). "Identifying vulnerability to poverty: a critical survey", *Journal of Economic Surveys*, DOI: 10.1111/joes.12216. Editorial Wiley.
- Gallardo, Mauricio (2013). "Using the downside mean-semideviation for measuring vulnerability to poverty". *Economic Letters*, 120 (3): 416-418, <https://doi.org/10.1016/j.econlet.2013.05.023>. Editorial Elsevier.

SECRETARÍA DE POSGRADO

- Gallardo, Mauricio (2013). "Midiendo la vulnerabilidad a la pobreza en América Latina". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP)*.
- Gallardo, Mauricio (2009). "Estimación de Corte Transversal de la Vulnerabilidad y la Pobreza Potencial de los Hogares en Nicaragua". *Anales de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP)*.

19. Marcelo Bérgho Sosa

Políticas de protección social, incentivos al trabajo y empleo formal. Evidencia para Uruguay a partir de una evaluación de experimentos de política. (2014)

Cómo las políticas de protección social afectan el comportamiento de los individuos en el mercado de trabajo, es una pregunta de primer orden en economía pública y laboral. Esta investigación intenta ser una contribución a esta literatura a partir de analizar las respuestas de los individuos a un conjunto de políticas que expandieron recientemente el Sistema de Protección Social (SPS) en Uruguay. Una característica interesante de este proceso, es que a diferencia de la mayoría de los países de América Latina y el Caribe (ALC), Uruguay desarrolló una estrategia que combinó la expansión de programas contributivos y no contributivo, de su SPS.¹ Esto permite una oportunidad única no sólo para responder a la pregunta, ¿si la asistencia social genera desincentivos sobre la oferta laboral y el empleo registrado o formal?, sino también acerca de si ¿ante mejoras en los beneficios de la seguridad social los individuos responden aumentando sus niveles de participación y empleo formal?. Si esto último fuera así, una pregunta relevante en términos de eficiencia y diseño de política es ¿hasta qué punto los cambios en el empleo formal están asociados a un efecto ingreso o a un efecto sustitución (transición) entre tipos de empleo?, ¿estos canales son igual de importantes para explicar las respuestas a los incentivos financieros de programas de asistencia social y beneficios sociales? Vinculado a este debate también es importante conocer, ¿si las políticas de protección social sólo afectan la decisión de registrarse, o si (condicional a un empleo formal) también alteran la decisión de reportar todo o parte del ingreso laboral para evadir impuestos? Algunos estudios recientes sugieren que este margen de evasión impositiva quizás sea afectado por cambios de las políticas sociales. Una enfoque más comprensivo acerca de los incentivos de las políticas de protección social, implica también considerar una perspectiva dinámica, por ejemplo, si como señala la literatura teórica ¿la mayor duración en la asistencia social genera efectos persistentemente negativos en el mercado de trabajo?, o ¿hasta qué punto los cambios en los niveles de empleo están explicados por distintas tasas de salida o entrada entre estatus de empleo? Estas preguntas se abordan a partir de un diseño de investigación que utiliza diferentes fuentes de información y se basa en un enfoque cuasi-experimental para identificar de manera creíble los efectos de dos cambios de política del SPS en Uruguay: la extensión del seguro de salud (política contributiva) y la extensión del programa de asignaciones familiares (política no contributiva).

En la mayoría de los países de ALC, los SPS se basan en alguna variante de naturaleza contributiva (Bertranou, 2004). Bajo este sistema, la disponibilidad de mecanismos de aseguramiento (beneficios sociales o seguros sociales) contra una variedad de riesgos, como aquellos que surgen ante situaciones de pobreza, pérdida de empleo o problemas de salud, está condicionado a la participación en el mercado de trabajo formal. Aunque estos sistemas pueden funcionar adecuadamente para quienes están cubiertos, los altos niveles de informalidad laboral en los países de la región – definido en esta tesis como aquellos (individuos en) empleos no registrados ante la Administración de Seguridad Social (véase la Figura 1.1, en el Capítulo 1), implica que una parte importante de la población no tiene acceso a beneficios sociales.

En las dos últimas décadas, la mayor parte de los países de la región han realizado profundas reformas y extendido la cobertura de sus SPS, con el objetivo de dar respuesta a los altos niveles de pobreza, a la falta de acceso a mecanismos de aseguramiento, y a sus consecuencias de largo plazo en términos de equidad y eficiencia (CEPAL, 2006).³ En general, este proceso ha estado asociado a la implementación o extensión de beneficios no contributivos, principalmente programas de transferencias de ingresos condicionadas (Rawlings, 2004; Barrientos y Santibañez, 2009), y en menor medida, a programas de cuidados de salud y sistemas de pensiones (no contributivas) que tradicionalmente eran condicionales al empleo formal. La evidencia disponible, principalmente a partir de los

programas de transferencias de ingresos (condicionados y no condicionados), sugiere que esta estrategia ha llevado a fuertes caídas en los niveles de pobreza, mejoras en la educación, la salud y la nutrición en la región (véase Fiszbein y Schady, 2009).

Más allá de las mejoras de bienestar en estas dimensiones, la expansión de los SPS en la región y su diseño, ha generado un debate entre los hacedores de política y principalmente en los círculos académicos, acerca de posibles efectos negativos de eficiencia, en particular, en términos de desincentivos en el mercado de trabajo. A los tradicionales argumentos de la teoría económica sobre cómo la asistencia social afecta el comportamiento laboral (Moffitt, 1992; Moffitt, 2002), se han sumado planteos que sugieren que la fragmentación en la provisión de protección social - interacción de programas contributivos y no contributivos e incompatibilidad de incentivos (Levy, 2008); tienen como consecuencia una reducción de la oferta laboral y del empleo formal.

A diferencia de lo que ocurre con la investigación para países desarrollados, principalmente Estados Unidos y Gran Bretaña (véase Moffitt 2002, Brewer et al., 2009; Ben-Shalom et al., 2011), la evidencia disponible convincente para la región acerca del efecto causal de estas políticas sobre los resultados del mercado de trabajo, es escasa y poco conclusiva (véase Bosch y Manacorda, 2012). El hecho de que la evidencia sobre este tópico en la región sea “variada” y los resultados “mixtos”, en parte se explica por aspectos específicos de diseño de las políticas (p.ej. focalización, montos de las transferencias, y condicionalidades), aspectos culturales (p.ej. preferencias) y características del mercado de trabajo (p.ej., movilidad, tamaño del empleo informal), pero también a un conjunto de “limitaciones” de los estudios empíricos disponibles.

En primer lugar, son escasos los estudios que presenten un marco analítico que integre los canales a través de los cuales los incentivos financieros de la políticas sociales afectan el comportamiento en el mercado de trabajo, esto es, el efecto ingreso y sustitución (“estándar”) del beneficio sobre la oferta laboral, y el efecto sustitución del impuesto (o subsidio) a los ingresos (no) registrados sobre el empleo formal. Esto implica dos limitaciones en la mayoría de los estudios empíricos disponibles: (i) las predicciones y por lo tanto las hipótesis a probar son poco claras y muchas veces “parciales” (por ejemplo, se concluye que la asistencia social conduce a una caída no ambigua de la informalidad - efecto sustitución, sin considerar que el efecto ingresos compite con el sustitución); (ii) se enfocan o en la participación laboral o sobre el empleo formal o empleo informal, pero no en todos los márgenes de participación (empleo formal, empleo informal y no empleo).

En segundo lugar, a excepción de algunos estudios experimentales, la mayor parte de la evidencia empírica para la región se basa en diseños de investigación no experimentales. Una limitación de varios de estos estudios, es que utilizan estrategias de identificación que se basan en observables para intentar controlar la asignación no aleatoria a los programas, o aun cuando se basan en no observables, las características de los datos muchas veces no permiten lidiar con el problema de endogeneidad de las respuestas. Esto quizás afecte la consistencia de las estimaciones disponibles, y en parte, explique el hecho de no contar aún con resultados conclusivos acerca del efecto de las políticas sociales en el mercado de trabajo.

En tercer lugar, en línea con el diseño de la expansión de los SPS en la región, los estudios disponibles intentan dar respuestas a si las políticas de asistencia social (no contributivas) generan desincentivos al trabajo y la formalidad laboral. Sin embargo, se sabe muy poco si por el contrario la extensión de los beneficios sociales (contributivos) contribuyen a alentar la participación y el empleo formal.

Finalmente, mientras que la mayoría de la evidencia empírica se basa un enfoque estático de cómo las políticas de protección social afectan el comportamiento laboral, casi no hay estudios que tengan una perspectiva dinámica de los incentivos que generan los SPS. Este estudio intenta cerrar algunas de estas brechas de la literatura empírica en la región.

El Capítulo 1 tiene dos objetivos. En primer lugar, presenta el marco analítico del cual surgen las predicciones teóricas que se intentarán contrastar en los capítulos 2 y 3. A partir de las

implicancias que surgen del modelo (estático) estándar de oferta laboral y de desarrollos recientes acerca de las decisiones entre tipos de empleo (formal e informal), se presenta una síntesis de los distintos canales a través de los cuales las políticas de protección social afectan las decisiones del mercado de trabajo. Se discute cómo los márgenes relevantes del mercado de trabajo: no empleo, empleo formal e informal, deberían responder ante cambios de políticas contributivas y no contributivas. También se analiza cómo otros márgenes adicionales, en particular el margen intensivo de la evasión en términos de subdeclaración de ingresos laborales, quizás responda ante estos cambios de política. En segundo lugar, se presenta un esquema del SPS en Uruguay y los principales cambios de política que se desarrollaron en las últimas dos décadas, entre ellas las dos reformas analizadas empíricamente en los capítulos siguientes: la extensión del seguro de salud y la expansión del programa de asignaciones familiares. A partir de este repaso se discute los posibles efectos de los cambios de política del SPS uruguayo sobre el mercado de trabajo.

El Capítulo 2 analiza si el principal programa de transferencias de ingresos sujeto a verificación de medios en Uruguay – Asignaciones Familiares-Plan de Equidad (AFAM-PE); genera desincentivos en la oferta laboral y empleo formal. A partir de un experimento aleatorio local que surge de una fuerte discontinuidad en la regla de asignación a este programa, se identifica de manera creíble y transparente cómo los incentivos financieros afectan el comportamiento en el mercado de trabajo de los adultos en hogares elegibles. Las estimaciones sugieren que el programa no redujo la oferta laboral, aunque sí y de manera significativa la participación en empleos formales. Este resultado parece ser consecuencia de una fuerte reducción en las entradas hacia empleos formales desde empleos informales. Adicionalmente, se encuentra evidencia de que el efecto negativo sobre el empleo formal es más importante sobre aquellos adultos en hogares con mayor tiempo de duración en el AFAM-PE. Los resultados de este capítulo complementan la evidencia que surge de la literatura previa, porque explora la respuesta a la asistencia social en los tres márgenes relevantes del mercado de trabajo y presenta evidencia sugestiva acerca de desincentivos persistentes sobre el empleo formal. Adicionalmente, la credibilidad de la estrategia de identificación hacen de estos resultados un punto de referencia para analizar cómo la reciente expansión de los programas de transferencias de ingreso condicionadas en otras regiones, pueden afectar los incentivos en el mercado de trabajo.

El Capítulo 3 analiza empíricamente si las políticas de seguridad social pueden servir como un incentivo a que los individuos tomen empleos registrados o alteren sus reportes de ingresos a las autoridades fiscales. Para obtener evidencia causal la estrategia de identificación explota una expansión a gran escala en el sistema de beneficios sociales en Uruguay en 2008, que permitió el acceso al seguro de salud de los hijos de los trabajadores registrados, y se basa en un enfoque de diferencias en diferencias. De las estimaciones surgen tres resultados principales. Primero, la extensión del seguro de salud tuvo en promedio un impacto positivo en los niveles de empleo formal y esta respuesta está asociada principalmente a un aumento en la participación laboral más que a transiciones entre empleos registrados y no registrados. Segundo, que las respuestas dependen de si en el hogar hay otro individuo (pareja) o no con un empleo que también otorgue acceso al beneficio social. Tercero, el nuevo beneficio incrementa la probabilidad de subdeclaración de ingresos salariales en empleos registrados entre los adultos con hijos. La investigación realizada en este capítulo presenta una serie de contribuciones a la literatura. En primer lugar, extiende a otros márgenes del mercado de trabajo la evidencia existente acerca de cómo los individuos responden a los beneficios sociales. En segundo lugar, se suma a los escasos estudios que analizan cómo las políticas sociales afectan los ingresos reportados a las instituciones fiscales y presenta evidencia que va en línea con recientes desarrollos teóricos que intentan explicar este comportamiento. En tercer lugar, es una de las primeras estimaciones cuasi-experimentales acerca de las respuestas a los beneficios de la seguridad social para países en desarrollo.

El Capítulo 4, explora cómo las respuestas a los SPS en el mercado de trabajo afectan los costos de las políticas de protección social. Una crítica habitual a los estudios empíricos sobre políticas sociales es que en general no presentan un análisis de su costo-efectividad. Como primer paso para abordar esta limitación, este capítulo estudia las implicancias financieras para el Estado de la expansión del seguro de salud y del programa AFAM-PE. A diferencia de estudios previos para la región, incorpora al análisis los efectos sobre el presupuesto que derivan de cambios comportamentales en el mercado de trabajo como consecuencia de estas políticas. Para esto, se toman las estimaciones del Capítulo 2 y 3 sobre el empleo registrado y la subdeclaración de ingresos laborales y se introduce al análisis de costos, cómo estos cambios afectan la recaudación de impuestos del gobierno. Los resultados de este capítulo implican una contribución al mejor entendimiento de los efectos de la expansión del SPS en Uruguay, y supone una información clave para el hacedor de política al momento de decidir entre diferentes alternativas de diseño de política.

Finalmente, el Capítulo 5 concluye presentando una breve discusión acerca de las alternativas de expansión del SPS en Uruguay, en términos del desafío que implica compatibilizar objetivos de cobertura e incentivos en el mercado de trabajo.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-bergolo.pdf>
- Bérgolo, M. y Cruces, G. (2014). "Work and tax evasion incentive effects of social insurance programs. Evidence from an employment-based benefit extension." *Journal of Public Economics*.
- Bérgolo, M y Cruces, G. (2013). "Informality, Contributory and Non Contributory Programmes. Recent Reforms to the Social Protection System in Uruguay" *Development Policy Review*, Vol. 31, Nº 5, p. 531-551.
- Bérgolo, M y Cruces, G. (2016). "The Anatomy of Behavioral Responses to Social Assistance When Informal Employment is High". *IZA Journal of Labor Policy* Nº 10197. Disponible en: <http://ftp.iza.org/dp10197.pdf>

20. Mariana Viollaz

Liberalización del comercio e informalidad laboral: Ajustes de corto y largo plazo (2014)

Durante las décadas del ochenta y noventa muchos países ingresaron en amplios procesos de liberalización del comercio como estrategia de desarrollo. Argentina mostró dos claros episodios de apertura comercial en este periodo. El primero a inicios de la década del ochenta y el segundo y más profundo a inicios de la década del noventa, cuando la reducción unilateral de barreras al comercio fue acompañada por la liberalización del comercio regional.

La teoría del comercio internacional predice que cuando las barreras al comercio son removidas los sectores que pierden protección reducen su nivel de producción y los factores se reasignan hacia aquellos sectores que poseen ventajas comparativas (modelo Ricardiano) o utilizan de manera intensiva el factor relativamente abundante en el país (modelo de Heckscher-Ohlin). La evidencia disponible para países en desarrollo indica que la movilidad entre sectores en respuesta a un cambio en la política comercial es limitada. El presente trabajo plantea como hipótesis que parte del ajuste en economías en desarrollo puede ocurrir al interior de cada sector. En particular, se propone que las firmas pertenecientes a los sectores que pierden protección disponen de un margen de ajuste adicional al poder sustituir trabajadores formales por informales. La evasión de impuestos, en la forma de no registración de trabajadores, actuaría como un mecanismo para absorber parte del shock generado por la reforma.

Existe una amplia literatura empírica que estudia la relación entre las reformas comerciales y los resultados del mercado laboral. Estos trabajos se han concentrado principalmente en analizar el impacto sobre los salarios y el empleo, pero el conocimiento de los efectos que los cambios en la política comercial pueden tener sobre la informalidad laboral y los mecanismos que operan en ese caso no es tan amplio. El objetivo de este trabajo es analizar el impacto de las reformas comerciales sobre la informalidad laboral, la transición de trabajadores entre la formalidad y la informalidad y sobre el diferencial salarial entre trabajadores formales e informales en las industrias del sector de manufacturas de Argentina durante el periodo 1980-2001, buscando identificar mecanismos de ajuste adicionales a los propuestos por la teoría del comercio internacional. Para esto se diferenciará entre un efecto de corto plazo, definido como un escenario donde el trabajo no se reasigna entre sectores y los salarios no ajustan, y un efecto de largo plazo, escenario donde el sector de bienes no transables también puede resultar afectado a través de efectos de equilibrio general. Esta distinción en la dimensión temporal del análisis resulta clave desde el punto de vista de la política económica. Comprender cómo reacciona la economía en el corto y mediano plazo luego de un episodio de liberalización del comercio es un insumo necesario para conocer cuánto tiempo demandará la transición hacia el equilibrio de largo plazo, quiénes son los ganadores y perdedores y, entonces, poder diseñar políticas orientadas a reducir costos de ajuste y compensar a los perdedores.

Varias son las razones que motivan el estudio de la relación causal entre los cambios en la política comercial y el empleo informal para el caso argentino. En primer lugar, los datos disponibles indican que en el año 2012 el 34 % de la fuerza laboral argentina trabajó en la informalidad, y el fenómeno se ha incrementado en el tiempo pasando de un promedio de 25 % en la década del ochenta, a 33 % en la del noventa y 40 % en la década del dos mil. Es decir, que la informalidad laboral es un fenómeno persistente en el mercado de trabajo local. En segundo lugar, constituye un aporte a la necesidad de comprender cómo los mercados laborales de los países en desarrollo ajustan ante reformas comerciales. Algunos trabajos han estudiado el impacto de la apertura comercial sobre los salarios en Argentina. Galiani y Porto (2010) encuentran que las barreras arancelarias protegen los salarios a nivel de industria, mientras que los resultados de Galiani y Sanguinetti (2003) no son concluyentes sobre este punto. Este trabajo busca ampliar la visión actual sobre el proceso de ajuste del mercado laboral argentino postulando un mecanismo de ajuste adicional a los propuestos

por la teoría del comercio internacional y separando entre el ajuste que puede interpretarse como un efecto de corto plazo, el efecto de largo plazo y la caracterización del proceso de ajuste mediante el análisis de la movilidad de trabajadores entre sectores y entre la formalidad y la informalidad.

El trabajo se ubica en el marco de la literatura que analiza el ajuste de los mercados laborales ante reformas comerciales. Esta literatura se ha focalizado especialmente en las predicciones de largo plazo de la teoría del comercio internacional, mientras que el análisis teórico y la cuantificación de los efectos de la liberalización del comercio en el corto y mediano plazo son de aparición reciente. Estos trabajos han incorporado, teórica y empíricamente, la idea de una transición hacia el equilibrio de largo plazo que es costosa en términos de tiempo y de recursos (Wacziarg y Wallack, 2004; Atolia, 2007; Artu, c et al., 2010; Dix-Carneiro, 2011; Cosar, 2013). Dentro de esta literatura, este trabajo se relaciona, en primer lugar, con los estudios que estiman los efectos de corto y mediano plazo de los cambios en la exposición al comercio internacional sobre el mercado laboral aprovechando la existencia de barreras que impiden, al menos temporalmente, que el trabajo se reasigne entre industrias y sectores.⁴ Estos trabajos tienden a mostrar efectos negativos sobre el empleo y los salarios en respuesta a shocks comerciales (Goldberg y Pavcnik, 2005; Galiani y Porto, 2010; Menezes-Filho y Muendler, 2011). La literatura que analiza los efectos sobre la informalidad laboral es más escasa y, en general, no suele presentar los resultados como uno de los costos asociados a la liberalización del comercio en el corto plazo,⁵ mientras que la posibilidad de que el efecto se intensifique o revierta con el transcurso del tiempo no ha sido analizada. De manera similar, el ajuste del diferencial de salarios entre trabajadores formales e informales tampoco ha recibido suficiente atención en el contexto de un cambio de política comercial y de ajuste en la tasa de informalidad. En segundo lugar, el trabajo se vincula a la literatura que analiza la reasignación del trabajo en respuesta a shocks de política comercial. El resultado habitual de esta literatura para países en desarrollo indica la ausencia de movilidad del trabajo entre sectores luego de los episodios de apertura (Wacziarg y Wallack, 2004; Haltiwanger et al., 2004) y la ausencia de movilidad entre la formalidad y la informalidad, resultado disponible solo para el caso de Brasil (Menezes-Filho y Muendler, 2011; Bosch et al., 2012).

Por otro lado, el trabajo se relaciona con la literatura que analiza la informalidad laboral desde la perspectiva de las firmas (Rauch, 1991; de Paula y Scheinkman, 2011; Ulyseas, 2013). Estos trabajos enfatizan la relevancia de factores institucionales en las decisiones de las firmas acerca de emplear trabajadores formal o informalmente, como regulaciones laborales, tecnología de detección de la autoridad tributaria, magnitud de las penalidades. En línea con esta literatura, se desarrolla un modelo cuyo objetivo es mostrar cómo el proceso de decisión de las firmas acerca de contratar trabajadores informales puede ser afectado por un cambio en la política comercial. El modelo permite que exista un margen extensivo de evasión (las firmas deciden si registrar trabajadores o no) y un margen intensivo (las firmas deciden qué proporción de su fuerza laboral no está registrada) implicando una innovación respecto a los modelos disponibles que vinculan la liberalización del comercio con la informalidad laboral.

Los principales resultados del estudio pueden resumirse de la siguiente manera: (i) la tasa de informalidad de las industrias aumentó en el corto plazo (cuando los trabajadores no se reasignan entre sectores y los salarios no ajustan) como consecuencia de la reducción en el nivel de protección arancelaria. Las firmas del sector de manufacturas que enfrentan un episodio de liberalización del comercio ajustan el tamaño de su fuerza laboral y modifican la composición de su fuerza de trabajo sustituyendo trabajadores formales por informales. La evasión de impuestos es un mecanismo de ajuste que pueden implementar las firmas para suavizar el impacto de un shock negativo; (ii) la magnitud de este efecto depende del tamaño de las firmas que componen cada industria: cuando las firmas son pequeñas la sustitución entre trabajadores formales e informales es un mecanismo presente, pero este efecto se diluye al considerar firmas de mayor tamaño. Esto puede racionalizarse a partir de los

argumentos de la literatura de evasión de impuestos (el nivel de evasión es menor en firmas grandes que enfrentan una probabilidad alta de detección), el diferente comportamiento de las firmas según su exposición al comercio internacional (las firmas exportadoras que pueden acceder a nuevos mercados con la apertura tienden a ser grandes), y la incorporación de bienes de capital que permiten lograr mejoras de productividad (la evidencia muestra un patrón de mejoras de productividad creciente en el tamaño de las firmas); (iii) el proceso de ajuste ocurre a través del cambio en la naturaleza de relaciones laborales ya existentes (trabajadores formales que pierden los beneficios de la seguridad social) en el caso de industrias con firmas pequeñas en promedio y a través de la rotación laboral en el caso de industrias con firmas medianas en promedio; (iv) el efecto identificado para las industrias del sector de manufacturas en el corto plazo se revierte en el largo plazo, cuando los trabajadores se reasignan entre sectores, los salarios ajustan y se produce la salida de firmas que no logran competir. El sector de bienes no transables también es afectado por los episodios de liberalización del comercio a través de efectos de equilibrio general. La tasa de informalidad crece en este sector cuando el arancel promedio de la economía se reduce; (v) en el corto plazo el diferencial salarial de trabajadores formales e informales no ajusta ante la caída en el nivel de protección; (vi) en el largo plazo los trabajadores informales mejoran su salario en términos relativos y esa mejora se produce entre los no calificados. La explicación de este efecto se encuentra en la movilidad del trabajo entre los distintos sectores de la economía en el largo plazo, y no solo entre las industrias del sector de manufacturas, y en la existencia de un sector -sector exportador- que es intensivo en el uso de trabajo no calificado (donde el empleo informal tiene un mayor peso relativo) respecto al sector de manufacturas. Este trabajo constituye un aporte a la literatura que analiza el ajuste del mercado laboral en el corto plazo. El vínculo entre la informalidad laboral y la liberalización del comercio ha sido analizado pero raramente interpretado como un efecto de corto plazo de las reformas que se puede revertir o intensificar con el transcurso del tiempo. El análisis realizado innova al permitir que existan efectos heterogéneos de acuerdo al tamaño promedio de las firmas en cada industria, resultado que es compatible con los argumentos de la literatura de evasión de impuestos y con los modelos de comercio con firmas heterogéneas. El análisis de la movilidad del trabajo indica que el proceso de ajuste tuvo diferentes características en industrias que difieren en el tamaño promedio de sus firmas.

La segunda innovación es la estimación de un efecto de largo plazo. No existen antecedentes en la literatura teórica y empírica que vinculen episodios de liberalización del comercio con cambios en la informalidad laboral distinguiendo entre el efecto que opera en el corto plazo y el efecto de largo plazo. Los resultados indican que cuando el trabajo puede moverse entre sectores, los salarios ajustan y se produce la salida y entrada de firmas al mercado, la tasa de informalidad se reduce en el sector de manufacturas junto con el arancel promedio nacional y el sector de bienes no transables también es afectado a través de efectos de equilibrio general. En este caso, el efecto es el opuesto indicando que la tasa de informalidad aumentó en este sector. Esta reversión en el efecto identificado para el sector de manufacturas permite interpretar la evidencia empírica en conflicto en la literatura existente. Parte de los trabajos disponibles encuentran un aumento en la informalidad laboral en respuesta a episodios de liberalización del comercio, otros encuentran una caída y otros concluyen que no existió ningún efecto. Los diferentes mecanismos que operan en el corto y largo plazo estarían detrás de estos resultados contrapuestos.

Otra contribución del trabajo es la presentación de un modelo sencillo que muestra el ajuste en la demanda de trabajo de las firmas de una industria que compite con las importaciones sin imponer ex-ante una segmentación por sector, con firmas totalmente formales o informales. En este caso se propone un escenario más parsimonioso y realista donde los trabajadores son homogéneos y su condición de informalidad depende de la decisión (óptima) de la firma de pagar o evadir las contribuciones a la seguridad social de sus trabajadores lo cual es función de los costos asociados a dicha decisión. Como consecuencia,

las firmas pueden emplear simultáneamente a trabajadores registrados y no registrados. El modelo innova al permitir que exista tanto un margen extensivo de evasión (las firmas deciden si registrar trabajadores o no) como un margen intensivo (las firmas deciden que proporción de su fuerza laboral no está registrada). Estas características del modelo se ajustan al hecho estilizado que muestra una correlación negativa entre la informalidad laboral y el tamaño de las firmas, y permite racionalizar el impacto heterogéneo de las reformas comerciales que se encuentra en el análisis empírico. Una última contribución del trabajo es el análisis del ajuste en el diferencial salarial por informalidad en el corto y largo plazo. Los resultados encontrados son compatibles con el supuesto de ausencia de ajuste de salarios en el corto plazo, mientras que la evidencia de largo plazo permiten interpretar la reversión en el impacto de la apertura sobre la tasa de informalidad en el sector de manufacturas. El resultado encontrado se racionaliza dentro de un modelo en línea con los modelos de largo plazo de la teoría del comercio internacional.

El trabajo se estructura de la siguiente manera. El capítulo 1 presenta una revisión detallada de la literatura a partir de la cual se construyen las principales contribuciones de este estudio. En primer lugar, discute los trabajos que analizan el ajuste del mercado de trabajo ante un cambio de política comercial en el corto y mediano plazo y los trabajos que estiman un efecto de largo plazo. En segundo lugar, detalla los trabajos de la literatura que modela la informalidad laboral desde la perspectiva de las firmas. El capítulo 2 introduce los datos que serán utilizados a lo largo del trabajo y discute las definiciones principales. El capítulo 3 presenta el estudio del efecto de la liberalización del comercio sobre la informalidad laboral. Para esto se desarrolla un modelo teórico que toma algunos elementos de la literatura de evasión de impuestos. El análisis empírico evalúa, en primer lugar, el impacto de los cambios en la política comercial sobre la informalidad laboral en las industrias del sector de manufacturas de Argentina durante el periodo 1980-2001 (efecto de corto plazo). En segundo lugar, se identifica el efecto de largo plazo para el sector de manufacturas y para el sector de bienes no transables a partir de la variabilidad temporal de los datos. El capítulo 4 realiza una caracterización del proceso de ajuste del mercado de trabajo a través de un análisis de transiciones laborales. Se evalúa, en primer lugar, la movilidad del trabajo entre industrias y sectores como consecuencia de la liberalización del comercio. En segundo lugar, se analiza la movilidad de trabajadores entre la formalidad y la informalidad dentro del sector de manufacturas. En el contexto de ausencia de reasignación del empleo, el ajuste de salarios también cobra relevancia. Los cambios en la producción y en la composición de la fuerza laboral puede determinar que el salario formal e informal se vean afectados de manera diferente. El capítulo 5 evalúa el impacto de las reformas sobre el diferencial salarial por informalidad en el corto y en el largo plazo. Para realizar este análisis se discuten las distintas teorías de informalidad laboral que tienen implicancias sobre la existencia de un diferencial salarial entre trabajadores formales e informales y se presentan un modelo en la línea con los modelos de la teoría de comercio internacional para realizar las predicciones de largo plazo. El capítulo 6 concluye con los comentarios finales.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-viollaz.pdf>
- Guillermo Cruces, Gary S. Fields, David Jaume and Mariana Viollaz (2017). *Growth, Employment and Poverty in Latin America*, Oxford University Press.
- R.K. Almeida and A. M.Fernandes, M., Viollaz (2017). "Does the Adoption of Complex Software Impact Employment Composition and the Skill Content of Occupations? Evidence from Chilean Firms", *IZA Discussion Paper* 11016, IZA Institute of Labor Economics. Policy Research Working Paper Series 8110, The World Bank, ISSN 1813-9450, 2017. CEDLAS Working Paper 214, CEDLAS, ISSN 1853-0168, 2017.
- Viollaz, Mariana (2016). "Are Labor Inspections Protecting Workers Rights? Adding the Evidence from Sized-based Labor Regulations and Fines in Peru". *International Labour*

- Review*, Forthcoming. Published online: 18 November 2016. CEDLAS Working Paper 205, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
- Cruces, G, S. Fields, D. Jaume, M. Viollaz (2015). "The growth-employment- poverty nexus in Latin America in the 2000s. Cross-country analysis", CEDLAS Working Paper 200, CEDLAS, ISSN 1853-0168, 2016. WIDER Working Paper 2015/110, UNU-WIDER, ISSN 1798-7237.
 - Viollaz, Mariana (2016). "Enforcement of Labor Market Regulations: Heterogenous Compliance and Adjustment Across Gender", CEDLAS Working Paper 199, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
 - Cruces, G, S. Fields, D. Jaume, M. Viollaz (2015) "The growth-employment- poverty nexus in Latin America in the 2000s. Country specific study", WIDER Working Papers, UNU-WIDER, ISSN 1798-7237. Nota: One working paper for each country. Argentina (2015/069), Bolivia (2015/070), Brazil (2015/071), Chile (2015/072), Colombia (2015/073), Costa Rica (2015/074), Dominican Republic (2015/075), Ecuador (2015/076), El Salvador (2015/077), Honduras (2015/078), Mexico (2015/079), Panama (2015/080), Paraguay (2015/081), Peru (2015/082), Uruguay (2015/083), Venezuela (2015/084).
 - Mariana Viollaz, Guillermo Cruces, Peter Lanjouw, Leonardo Lucchetti, Elizaveta Perova y Renos Vakis (2015). "Estimating poverty transitions using repeated cross-sections: a three-country validation exercise". *The Journal of Economic Inequality*, 13: 161-179. Policy Research Working Paper Series 5916, The World Bank, ISSN 1813-9450, 2011.
 - Viollaz, Mariana (2014). "From the classroom to the workplace: Three decades of evidence for Latin America", CEPAL Review, 112.
 - G. Cruces, A. Ham y M. Viollaz (2011). "Does youth unemployment and informality leave a scar? Evidence from 8 Latin American countries", Anales de la XLVI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mar del Plata, Argentina. ISSN 1852-0022.
 - Viollaz, Mariana (2010). "Empleo Informal y Apertura Comercial: Evidencia de 20 años de Reformas en Argentina", CEDLAS Working Paper 107, CEDLAS, ISSN 1853-0168.
 - J. Alejo, S. Olivieri, M. Viollaz. 2009. "Labor Income Polarization in Greater Buenos Aires", CEDLAS Working Paper 089, ISSN 1853-0168.
 - Viollaz, Mariana (2008). "Polarización de ingresos laborales: Argentina 1992–2006", CEDLAS Working Paper 070, CEDLAS, ISSN 1853-0168.

21. Santiago Garganta

El impacto laboral y demográfico de la Asignación Universal por Hijo en Argentina (2015)

El programa Asignación Universal por Hijo para Protección Social (AUH) constituye la principal política social en Argentina, introducida a fines del año 2009 en un escenario económico relativamente estable, con un fuerte apoyo general y luego de un amplio debate y reclamo social. El decreto 1602/09 que crea a esta asignación, surge bajo la evidente necesidad de adoptar “políticas públicas que permitan mejorar la situación de los menores y adolescentes en situación de vulnerabilidad social” y frente a un persistente desbalance en la cobertura social generado por los sistemas de seguridad social contributivos. La modalidad elegida por esta iniciativa fue la extensión del beneficio de las asignaciones familiares a los hijos de desempleados y trabajadores no registrados, no cubiertos hasta ese momento por el régimen vigente (ley 24.714 de 1996). Esto resultó determinante para generalizar el Estado de Bienestar hacia gran parte de la población con un leve nivel de protección hasta ese momento.

La introducción de la AUH no se encuentra ajena al contexto regional ni a la dinámica evidenciada por la política social en otros países del continente. Los sistemas de protección social en América Latina han seguido tradicionalmente un modelo contributivo, en el cual la seguridad social de la población se encuentra estrechamente vinculada a la participación en el mercado de trabajo formal. Este tipo de esquema Bismarckiano, con beneficios sociales y laborales asociados solo al empleo registrado, deja a una gran proporción de la población desprotegida en países con elevados niveles de informalidad. Por este motivo, la seguridad socioeconómica de aquellos individuos fuera del alcance del sistema formal depende entonces de la implementación de políticas o esquemas complementarios alternativos.

Los programas no contributivos surgen con el propósito fundamental de aliviar este desbalance en la cobertura de seguridad social. Según Betranou, Solorio y Van Ginneken (2002), la característica distintiva de estos esquemas es la desvinculación entre las condiciones de adquisición y la trayectoria laboral de los individuos. Sin embargo, pueden surgir matices en el diseño de los mismos que los aleje de esta definición pero que no los excluya del rol principal de estos esquemas que consiste en extender la cobertura y apaciguar las vulnerabilidades socioeconómicas vinculadas a la desprotección social.

Dependiendo de las características y contextos particulares de cada país, estos programas se han presentado de diferentes maneras. En algunos casos, estos esquemas adquieren un rol principalmente previsional destinados a paliar directamente los riesgos de vejez, enfermedad e invalidez. En otras ocasiones, dado que la falta de protección social se encuentra fuertemente ligada a las situaciones de pobreza, indigencia u otras realidades socioeconómicas adversas, se expresan como esquemas de naturaleza asistencial. Estos últimos se encuentran fundamentalmente vinculados con la extensión en el acceso a ciertos beneficios otorgados por el sistema de seguridad social como asignaciones familiares, seguro de salud o mediante el otorgamiento de una transferencia de ingreso sobre algún grupo poblacional específico, sujeta al cumplimiento de ciertos requisitos por parte de los beneficiarios.

En América Latina, los esquemas no contributivos muestran una trayectoria expansiva durante los últimos años (Bertranou, Solorio y Van Ginneken, 2002; Van Ginneken, 2002; Gasparini et al., 2007; Alvaredo y Gasparini, 2013), específicamente gobernada por la introducción de los programas de Transferencias Monetarias Condicionadas (TMC), que poseen como principal objetivo la reducción en los niveles de privación monetaria y el aumento en la inversión de capital humano por parte de los beneficiarios. Las TMC se han implementado en la mayoría de los países latinoamericanos beneficiando generalmente a hogares pobres con hijos (típicamente compuestos por trabajadores informales o desocupados) bajo el cumplimiento de ciertas condicionalidades enfocadas particularmente en la educación y la salud de los menores. Estas transferencias se incrementaron notoriamente en la región durante la última década, alcanzando considerables niveles de

cobertura y una importante participación presupuestaria (Gasparini, 2011; Alvaredo y Gasparini, 2013). En 2010, 18 países de América Latina y el Caribe ya habían implementado este tipo de programas beneficiando aproximadamente al 20% de la población total de la región con un gasto presupuestario promedio de 0.4% del PBI (Cruces y Gasparini, 2012).

Estas iniciativas de política verificadas a nivel regional ponen de manifiesto el agotamiento del sistema tradicional de seguridad social contributivo como mecanismo para la inclusión social y como herramienta para suavizar el bienestar de los individuos a lo largo de sus vidas. Esto surge de una excesiva confianza en el mercado de trabajo para lograr dichos objetivos en relación a la precaria estructura laboral que se evidencia, lo cual impide que ésta adquiera un papel excluyente para asegurar la protección social de las personas. En este sentido, no resulta casual que el debate actual en la región se encuentre direccionado hacia el logro de un sistema de protección social universal que permita un piso de asistencia básica a toda la población (Gasparini et al., 2008; Antón, Hernández y Levy, 2012).

En Argentina, la Asignación Universal por Hijo representa la principal respuesta del país a esta problemática. Consiste en un programa masivo de ingresos con un diseño relativamente simple. Se destina un beneficio monetario mensual por hijo menor a 18 años para aquellos hogares cuyos miembros se encuentren desocupados o se desempeñen en la economía informal (no registrados en el sistema nacional de seguridad social), siempre y cuando perciban una remuneración igual o inferior al salario mínimo, vital y móvil. Esta última restricción de ingreso en la práctica resulta fácilmente eludible por los beneficiarios y difícil de monitorear por parte del organismo oficial a cargo del programa (ANSES). Sin embargo, teniendo en cuenta que la informalidad laboral se encuentra altamente correlacionada con la pobreza, el programa se focaliza razonablemente en los sectores socioeconómicos de menores ingresos: el 80% de los participantes del programa pertenecen a los primeros dos quintiles de la distribución del ingreso, mientras que la proporción de hogares cubiertos por la AUH en el cuarto y último quintil asciende solo a 3.6% y 1%, respectivamente (SEDLAC, 2013).

La transferencia que estipula este programa consiste en un beneficio monetario constante por cada hijo acreditado por el grupo familiar, que se abona hasta un máximo de cinco menores a cargo. El monto de la asignación se estableció inicialmente en \$180 por hijo menor a 18 años mientras que la prestación correspondiente por hijo discapacitado (sin restricción de edad) fue determinada en \$720. Estos valores han sido ajustados anualmente desde su implementación para compensar la pérdida en el poder adquisitivo de la asignación frente al contexto inflacionario evidenciado durante estos años. Actualmente (febrero de 2015) dichos montos ascienden a \$644 por hijo y \$2100 por hijo discapacitado.

Como en todo típico programa de transferencias condicionadas de ingreso, la AUH exige el cumplimiento de requisitos educativos y sanitarios. En este caso, el 20% del monto mensual asignado se acumula en una caja de ahorro individual, que solo podrá ser efectivamente cobrado una vez cumplidas las condicionalidades estipuladas por la política: documentación que acredite el control sanitario y plan de vacunación para los menores de cinco años, y constancia de asistencia a algún establecimiento educativo público (y cumplimiento del ciclo lectivo correspondiente) para los niños en edad escolar. El programa destina un mayor nivel de responsabilidad sobre las mujeres en la satisfacción de estas condicionalidades, teniendo en cuenta que la titularidad del beneficio ha sido establecida prioritariamente sobre las mismas.

Finalmente, las características de esta política incluyen una restricción adicional. La percepción de esta asignación resulta incompatible con el cobro de cualquier suma originada por planes sociales u otras prestaciones contributivas o no contributivas, ya sean nacionales, provinciales o municipales.

Si bien durante los últimos años se han llevado a cabo diferentes medidas con el propósito de incrementar la cobertura en seguridad social en Argentina, la Asignación Universal por Hijo constituye la política de mayor envergadura en este sentido. Esto se debe a la cobertura poblacional alcanzada por el programa, a los montos estipulados y, en consecuencia, al

presupuesto anual requerido para su ejecución. La AUH alcanza actualmente al 30% del total de niños y adolescentes menores a 18 años (3.5 millones), lo cual involucra al 15% de los hogares en el país. El tamaño del beneficio que el programa otorga es también importante: para un hogar pobre con tres hijos la transferencia monetaria representa aproximadamente un incremento de 50% en su ingreso total familiar. Estas dos principales implicancias de la política (niveles de cobertura y beneficios) determinan que el gasto destinado a la misma (0.8% del PBI) sea uno de los más significativos en América Latina, posicionando a la AUH como uno de los programas más generosos de la región (Stampini y Tornarolli, 2013). Es importante notar adicionalmente que la promulgación de la AUH no intenta remediar una situación coyuntural crítica temporal. Por el contrario, se manifiesta como un punto de partida fundamental para el futuro diseño de una nueva política social, en la cual los esquemas no contributivos parecen postularse como un factor principal del sistema de protección social en Argentina.

Esta política, así como el resto de las TMC implementadas en la región, ha implicado un impacto social positivo innegable, presente sobre varias dimensiones. El resultado más explícito de la AUH en este sentido es la incorporación al sistema de protección social a una gran cantidad de niños y jóvenes antes excluidos, lo cual implicó prácticamente la universalización de la cobertura social sobre dicho grupo poblacional. Por otra parte, la AUH a través de sus condicionalidades ha fomentado el acceso a los servicios de salud y la escolarización de sus beneficiarios, especialmente en el nivel secundario. Varios autores destacan que esta política ha significado un aumento considerable de la matrícula escolar y un incremento de los menores inscriptos en el seguro médico estatal Plan Nacer (Agis et al., 2010; D'Elia y Navarro, 2012; Paz y Golovanevsky, 2011). La AUH generó en este sentido no solo una mejora en la condición actual de los participantes sino también un potencial beneficio de largo plazo, a través de una mayor acumulación de capital humano. Finalmente, la introducción del programa implicó la recepción de una transferencia monetaria relativamente alta por parte de hogares de bajos ingresos. Este efecto ingreso directo ha ayudado a reducir los niveles de pobreza y desigualdad. Cruces y Gasparini (2010) estiman que la AUH se encuentra asociada a una caída de 30% en la pobreza monetaria, medida por el indicador FGT(2) y la línea de pobreza internacional de US\$4. Asimismo, los autores adjudican al programa una reducción de 13% en la desigualdad del ingreso de acuerdo a la caída evidenciada en el ratio de ingreso promedio entre el decil más alto y más bajo de la distribución. Estas cifras y logros del programa también ubican a la AUH en un espacio significativo a nivel regional, destacándose como uno de los programas de TMC de mayor impacto social en América Latina.

La literatura económica que analiza estos esquemas de Transferencias Monetarias Condicionadas destaca que el diseño y las condicionalidades de las mismas contemplan no sólo objetivos de protección social inmediatos sino también aquellos vinculados al largo plazo. La evidencia indica que estas políticas han cumplido un papel importante de corto plazo en la reducción de la pobreza y la desigualdad de ingresos en la región, y sugiere también efectos socioeconómicos positivos de mayor perdurabilidad, a partir del fomento a la acumulación de activos y capital humano por parte de las familias más vulnerables (Fiszbein and Schady, 2009). Sin embargo, existe preocupación acerca de algunos potenciales efectos no buscados de estos programas, que pueden modificar significativamente el comportamiento de los beneficiarios y alterar el impacto distributivo generado de manera directa por las transferencias introducidas por estas políticas. Se evidencia, en este sentido, un importante incremento en la cantidad de trabajos que estudian los efectos indirectos o no intencionados de estos programas, fundamentalmente concentrados en los cambios laborales y demográficos que potencialmente surgen por la implementación de las TMC (Stecklov et al., 2007; Alzúa et al., 2013; Gasparini et al., 2009; Amarante et al., 2011).

El presente trabajo intenta realizar una contribución a esta creciente literatura investigando específicamente el caso de la Asignación Universal por Hijo en Argentina. El propósito

principal de este estudio consiste en evaluar los potenciales efectos no buscados de esta política tanto en el plano laboral como demográfico. Se intenta contribuir con una mayor comprensión de la reacción de los individuos y el cambio estratégico en el comportamiento de los hogares frente a este programa, haciendo hincapié en las implicancias del mismo sobre la informalidad laboral, la fecundidad y la participación femenina en el mercado de trabajo.

La AUH es un programa masivo de ingresos, relativamente estable y perdurable en el tiempo, cuyo impacto sobre la economía en general, y las variables laborales y demográficas en particular, es potencialmente grande. La recepción de este beneficio se encuentra estrechamente vinculada a las condiciones laborales de los titulares del beneficio y a las características demográficas de los hogares beneficiarios. Resulta natural entonces presumir que un programa de semejante envergadura, tanto en términos de la cobertura poblacional alcanzada como del presupuesto necesario para llevarlo a cabo, repercute con mayor intensidad sobre las características principales que determinan su participación.

Por otra parte, la presencia y relevancia cuantitativa de estos efectos laborales y demográficos no esperados constituye un tema central en el debate sobre la protección social en América Latina. En este sentido, la evidencia empírica se ha constituido como la principal herramienta para responder y enriquecer los interrogantes planteados en dicha discusión. El presente estudio empírico sobre la AUH puede significar, por lo tanto, un aporte relevante sobre esta literatura creciente pero todavía incipiente en la región y, de esta manera, contribuir al mencionado debate sobre el diseño de un modelo más efectivo del sistema de protección social y de las políticas complementarias.

La falta de advertencia de estos potenciales efectos de la AUH por parte del propio decreto que crea a la asignación (1602/09) incrementa aún más el estímulo de este trabajo. Es probable que estos resultados de segundo orden de la política no se encuentren explicitados en el texto oficial por cuestiones relacionadas a las prioridades que se establecen en el programa y al énfasis que se realiza sobre el propósito principal del mismo. Sin embargo, la evidencia muestra que el impacto laboral y demográfico de estas iniciativas puede ser significativo en términos económicos, y por ende adquirir el potencial suficiente como para alterar las implicancias distributivas esperadas por estos programas.

En relación al comentario anterior, el documento oficial que crea a la AUH destaca explícitamente el potencial impacto distributivo del programa haciendo hincapié en que el mismo significará un paliativo importante sobre los niveles de pobreza de sus beneficiarios. Casi de manera inmediata a la introducción de esta asignación, varios autores estudiaron la política en este sentido, concentrándose específicamente en el efecto ingreso directo que esta transferencia monetaria genera. Sin embargo, no existen aún estudios distributivos de la AUH que consideren los potenciales cambios en el comportamiento de los individuos que el propio programa podría estar incitando. Esto significaría alcanzar un panorama más claro y preciso sobre el efecto distributivo de esta iniciativa. Si bien en este estudio no se analiza el impacto del programa sobre la pobreza y desigualdad, el enfoque determinado en esta investigación sobre los efectos no intencionados de la política no se encuentra ajeno al resultado distributivo de la misma. Los cambios que la AUH genera en términos laborales y demográficos si bien resultan ya importantes y relevantes por sí mismos, pueden ser informativos y contribuir en este sentido. Los resultados de este trabajo podrían considerarse parte de un paso previo importante para identificar el impacto distributivo neto de la política.

Para llevar a cabo este estudio y cumplir con el propósito del mismo el trabajo se organiza en tres capítulos principales. El desarrollo de cada uno de ellos se destina al análisis del potencial impacto de la Asignación Universal por Hijo sobre una de las diferentes dimensiones mencionadas anteriormente: informalidad laboral, fecundidad y participación laboral femenina. Es importante notar que más allá de los factores generales que motivan el enfoque del trabajo, existen diversas características del diseño particular de este programa que revelan una fuerte posibilidad de evidenciar cambios importantes en dichos

resultados de interés. El estudio empírico resulta fundamental para determinar si estos efectos no intencionados de la política existen y si los resultados esperados bajo los argumentos teóricos esgrimidos a continuación son relevantes desde el punto de vista económico.

En el capítulo inicial de esta tesis se analiza el efecto de la AUH sobre la informalidad laboral. La simplicidad en el diseño del programa establece que la transferencia resulta accesible solo para aquellos trabajadores no registrados de la economía por lo que los beneficios relativos de la formalidad laboral naturalmente se reducen con esta política. La introducción de este nuevo beneficio social incorpora un elemento adicional importante en la estructura de decisión o negociación laboral que podría incentivar una menor participación en el mercado de trabajo formal por parte de aquellos trabajadores elegibles. Por un lado, la AUH incrementa en términos relativos la utilidad del empleo informal frente al formal, por lo que los cambios introducidos por el programa en las decisiones laborales de los autoempleados hacen más probable el resultado de informalidad. Similarmente, los desincentivos al empleo formal estarán presentes en el contexto de un escenario de negociación entre firmas y asalariados informales por beneficios laborales y sociales. Esto se debe a que la introducción de un beneficio no contributivo, como la AUH, reduce no solo el valor del objeto negociado y reclamado por el trabajador (formalidad laboral) sino también su poder de negociación dado que el Estado a través del programa financia el costo de su protección social.

El segundo capítulo se concentra en la evaluación del potencial impacto sobre la fecundidad. Teniendo en cuenta la importancia del nivel de ingreso adicional que el programa provee sobre los hogares con hijos, la AUH podría inducir a ciertas parejas a tener su primer hijo con el propósito de ser elegibles por el programa o afectar el comportamiento de los actuales beneficiarios en esta dimensión para lograr un incremento en el monto de la transferencia. Este estudio considera los diferentes canales de transmisión que podrían estar motivando este efecto no intencionado del programa, contemplando el fuerte vínculo entre este potencial impacto demográfico y el diseño de estas políticas que destaca la literatura. A diferencia de otras TMC introducidas en la región, el monto de la transferencia de la AUH (relativamente alto) se encuentra estipulado por hijo y no por hogar. Adicionalmente, el programa se caracteriza por ser una política abierta a futuros beneficiarios y en la cual los actuales participantes poseen la posibilidad de modificar el monto total de beneficio que reciben alterando su comportamiento, precisamente a través de una mayor cantidad de hijos.

Finalmente, en el tercer y último capítulo se profundiza la investigación sobre las potenciales repercusiones de la política en el mercado de trabajo, analizando los posibles cambios generados por la AUH en la participación e intensidad laboral femenina. La introducción de una asignación monetaria mensual por hijo como la AUH podría modificar los incentivos laborales previos a la política motivando particularmente una menor participación laboral por parte de las madres beneficiarias que son típicamente las titulares del programa. En efecto, el 96% de los hogares beneficiarios poseen a una mujer a cargo del beneficio. Esta característica podría implicar un mayor nivel de responsabilidad otorgado por el programa hacia la mujer y la determinación de la misma como principal proveedora del cuidado de sus hijos. Si bien esto puede ser positivo en varias dimensiones, también podría poner en riesgo la perpetuación de los roles tradicionalmente asignados a las mujeres y su aislamiento del ámbito laboral. Adicionalmente, si bien los cambios en la oferta de trabajo se encuentran latentes en todos los miembros del hogar beneficiario, se presume un mayor ajuste o reacción laboral por parte de las mujeres que según la evidencia muestran una mayor elasticidad ingreso de la oferta de trabajo que los hombres. De esta manera, se espera que la AUH posea un impacto diferencial entre género actuando con mayor incidencia sobre los desincentivos al trabajo de las mujeres, las cuales han sido históricamente caracterizadas por bajas tasas de participación laboral. En la práctica, sin embargo, este potencial efecto de la AUH puede ser irrelevante o estar contrarrestado por otros factores que operan en dirección contraria y/o que no hayan sido considerados en el análisis.

El desarrollo empírico de toda esta investigación se basa en los microdatos de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), elaborada por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). La EPH constituye una encuesta urbana que abarca actualmente a 31 aglomerados con más de 100 mil habitantes, lo cual determina una representatividad del 71% de la población urbana total y del 62% de la población total del país⁴. En este estudio se aprovecha particularmente el esquema de rotación en el diseño muestral de la encuesta que permite monitorear a un mismo grupo de individuos y hogares en el tiempo durante un período máximo de un año y medio. Esto resulta de gran utilidad para el desarrollo del trabajo debido a que posibilita la identificación de los cambios laborales y demográficos en el tiempo que un mismo conjunto de personas revela. Si bien se trata de un período de seguimiento relativamente corto, se construyen sucesivos paneles con el fin de abarcar en el análisis un lapso de tiempo más amplio, particularmente compuesto por periodos anteriores y posteriores a la implementación del programa.

Para identificar los potenciales efectos causales de esta política se utiliza una metodología no experimental de diferencias en diferencias. Esta elección se debe fundamentalmente a que la asignación al tratamiento del programa no fue realizada de manera aleatoria sobre la población. En este sentido, la estrategia de identificación consiste en comparar en el tiempo, antes y después de la política, las diferencias en las variables laborales y demográficas entre el grupo de tratamiento y el grupo de control. Los datos que se utilizan en este trabajo presentan una limitación que condiciona la metodología de investigación, en particular sobre la confección de estos grupos y la esencia del efecto tratamiento estimado. La información presente en la EPH no permite distinguir específicamente a los beneficiarios de la AUH ya que no existe ninguna pregunta en la encuesta destinada a captar los receptores de la misma. Por lo tanto, teniendo en cuenta los criterios y condiciones estipulados por la política se incluye en el grupo de tratamiento a aquellos individuos habilitados para ser incluidos por el programa independientemente de si efectivamente reciben o no el beneficio (intention to treat). El grupo de control se encuentra conformado por individuos de similares características pero sin la presencia plena de las cualidades inherentes a los beneficiarios del programa (informales, con hijos y de bajos ingresos).

Todos los capítulos del trabajo tratan sobre el mismo programa, por lo que la repetición temática en las diferentes partes del mismo resulta ineludible. Cada uno de los capítulos ha sido elaborado con el doble objetivo de ser parte de un mismo trabajo general que investiga distintos efectos no intencionados de la AUH y a la vez ser individualmente funcional como estudio específico dentro de la literatura correspondiente en cada caso. De esta manera, la descripción de las características principales de la AUH realizada anteriormente será un factor común en las tres principales secciones del estudio. Adicionalmente, la metodología utilizada (diferencias en diferencias utilizando los paneles de la EPH) es la misma a lo largo de todo el trabajo, con algunos matices que resultan necesarios incorporar dependiendo del resultado de interés que se evalúa y el conjunto de individuos potencialmente afectado por el programa de acuerdo a la dimensión estudiada. De esta forma, surgen también en este sentido explicaciones descriptivas similares entre capítulos cuya presencia resulta imprescindible para el desarrollo de cada uno de los mismos.

Los resultados encontrados en esta investigación confirman gran parte de los argumentos teóricos que destacan los potenciales efectos laborales y demográficos de esta política. La evidencia del capítulo inicial sugiere la existencia de un desincentivo a la formalidad laboral significativo provocado por la AUH. El tamaño del efecto es relativamente alto: la probabilidad de formalización laboral por parte de trabajadores inicialmente informales cae entre 26% y 41% en relación a la situación hipotética sin programa. Sin embargo, el programa no parece haber generado los incentivos suficientes como para incrementar las transiciones desde la formalidad hacia la informalidad. La evidencia en este capítulo refleja que es cualitativamente diferente la alternativa de mantenerse en el sector laboral no registrado, respecto a la opción de trasladarse al mismo desde el sector formal de la economía. Esta

asimetría en la reacción de los trabajadores formales e informales podría explicarse por diferencias en los costos de ajuste y transacción bajo un escenario con incertidumbre.

Los resultados del segundo capítulo indican que la AUH ha provocado un incremento significativo en la fecundidad que se refleja particularmente en aquellos hogares con al menos un hijo. Por el contrario, el margen extensivo de este fenómeno no muestra cambios estadísticamente relevantes. El tamaño del impacto sobre los hogares con hijos se encuentra dentro del rango registrado en la literatura. Se evidencia un aumento de 2.2 puntos porcentuales en la probabilidad de tener un nuevo hijo por parte de aquellos hogares beneficiarios lo cual representa un aumento de 35% con respecto a la probabilidad que se hubiera evidenciado en ausencia del programa. Este trabajo también discute si los efectos encontrados obedecen a cambios transitorios o permanentes en la fecundidad. Es decir, si la AUH crea los incentivos suficientes como para generar un incremento de largo plazo en fecundidad o si solo implica un cambio en el *timing* de la misma sin alterar la cantidad de hijos totales que las parejas deciden tener. Si bien los resultados muestran algún indicio en contra de un efecto permanente sobre fecundidad, la información disponible no permite resolver este dilema de forma contundente.

La evidencia del último capítulo del trabajo registra una reducción significativa en las transiciones hacia la actividad económica por parte de mujeres inactivas que se benefician de la AUH. La magnitud del impacto es considerable, representando una caída de 25% en dicho resultado. Este desincentivo a la participación laboral femenina se expresa específicamente en mujeres que se encuentran en pareja, lo cual no resulta sorprendente teniendo en cuenta que la reacción laboral ante esta transferencia se espera sea más alta en aquellas que no son las únicas que reciben ingreso en su hogar. Por otra parte, el programa no generó la motivación suficiente sobre las mujeres activas para que abandonen su participación laboral. Esta nueva asimetría sugiere que la reducción que se evidencia en la tasa de actividad de las mujeres beneficiarias luego de la fecha en que se implementó la política, frente a una dinámica estable en aquellas no elegibles, se explica fundamentalmente por una menor entrada a la actividad laboral y no por alteraciones significativas en la tasa de salida de la misma. Este último estudio de la tesis encuentra adicionalmente una reducción significativa en las horas trabajadas por parte de las madres beneficiarias pero no así en los padres de los niños alcanzados por esta política. Sin embargo, este efecto de la AUH sobre la intensidad laboral femenina no resulta del todo robusto frente a diferentes especificaciones del grupo de control.

Un resultado común de todo el trabajo desarrollado es la distinción de que los efectos de la AUH sobre las diferentes dimensiones estudiadas no resultan homogéneos entre beneficiarios con distintas características. El análisis del resultado general en cada capítulo se encuentra acompañado por un desarrollo más profundo que indaga acerca de la existencia de heterogeneidades en los potenciales cambios en el comportamiento de los individuos. Los resultados que emergen al dividir la muestra en grupos de individuos definidos de acuerdo a diferentes criterios permiten comprender con mayor precisión la dinámica evidenciada a nivel agregado y comprueban en muchos casos las expectativas acerca de que el programa, de acuerdo a su diseño, incide de manera diferencial sobre diferentes conjuntos de individuos.

El estudio empírico de esta tesis determina que estos potenciales efectos no intencionados de la política existen y que resultan relevantes desde el punto de vista económico. Los efectos encontrados se adjudican específicamente a ciertas características particulares del diseño del programa y a los importantes montos que la AUH establece.

El enfoque de todo este trabajo se concentra en los efectos indirectos de esta política para comprender las potencialidades del programa de manera integral. Los resultados no implican bajo ningún punto de vista abandonar estas iniciativas que extienden la protección social de la población sino que alertan sobre la necesidad de evaluar y discutir los costos y beneficios de distintas alternativas.

En el mismo sentido, Atkinson y Bourguignon establecen en la introducción del próximo *Handbook of Income Distribution* que el análisis de los economistas sobre las políticas públicas se ha enfocado fundamentalmente en las respuestas de comportamiento negativas. Destacan que esto resulta comprensible teniendo en cuenta que los efectos de segundo orden típicamente se pierden en el debate público, pero remarcan, al mismo tiempo, que este tipo de análisis parece a menudo perder de vista el propósito principal por el cual estas transferencias fueron implementadas. Bajo este balance, los autores concluyen indicando la importancia de comprender que no solo el agregado de la política es lo relevante sino que el diseño de estos gastos también importa.

La Asignación Universal por Hijo ha generado un innegable impacto social positivo y resulta entonces importante no perder de vista este destacado resultado. Pero la evidencia también sugiere que el programa genera ciertos efectos laborales y demográficos no buscados particularmente producto de las características del diseño del mismo. La mejor manera de defender los logros del programa es estudiar rigurosamente estos efectos, analizar si existen y si son relevantes, y, en caso de que lo sean, trabajar en la búsqueda de alternativas para mejorar la política.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-garganta.pdf>
- Marchionni, M., Gasparini, L., Garganta, S. (2015). "Social Policy and Female Labor Force Participation: the case of AUH in Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Salta.
- Gasparini, L., Garganta, S. (2012). "El impacto de un programa social sobre la informalidad laboral. El caso de la AUH en Argentina". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.
- Garganta, S. y Gasparini, L. (2015). "The Impact of a Social Program on Labor Informality: The case of AUH in Argentina". *Journal of Development Economics*, Vol. 115, pp. 99-110. ISSN 0304-3878
- Gasparini, L. y Garganta, S. (2015). "CCTs and Labor Informality: The Case of Argentina". Policy in Focus (ISSN 2318-8995), *International Policy Centre for Inclusive Growth* (UNDP).
- Garganta, S., L. Gasparini, M. Marchionni y M. Tappatá (2017). "The Effects of Cash Transfers on Fertility: Evidence from Argentina". *Population Research and Policy Review*, Vol. 36, issue 1, pp. 1-24 (ISSN 0167-5923). Versión online: 28 de Octubre de 2016. [doi:10.1007/s11113-016-9417-x](https://doi.org/10.1007/s11113-016-9417-x).
- Garganta, S., L. Gasparini, M. Marchionni (2017). "Cash Transfers and female labor force participation: the case of AUH in Argentina". *IZA Journal of Labor Policy*, Vol. 6:10 (<https://doi.org/10.1186/s40173-017-0089-x>).

22. Henry Laverde Rojas

Educación y su relación con el capital humano: Análisis a través de métodos de medición (2015)

Esta tesis consiste de tres ensayos empíricos alrededor del campo de la educación y el capital humano, que serán desarrollados en los capítulos dos, tres y cuatro. Aunque los ensayos están relacionados estrechamente son auto-contenidos, por lo que pueden leerse de manera independiente. La discusión se plantea alrededor de tres importantes aspectos: i) la importancia de la educación como determinante del capital humano, ii) la medición apropiada de este stock y iii) el uso práctico de proxies del capital humano. La hipótesis central es que el capital humano, por ser una noción que abarca una amplia variedad de dimensiones, no puede ser caracterizado de manera apropiada por una simple variable basada en educación formal, más aun si presenta serias limitaciones en espacio y tiempo.

Antes de iniciar un recuento breve de cada uno de los capítulos, en esta introducción se describe de manera general el problema alrededor de la medición del capital humano y sus aplicaciones.

Aunque el concepto de capital humano se remonta a Smith (1937), solo empieza a tomar importancia a partir de los trabajos de Schultz (1961), Becker (1964) y Mincer (1974), quienes inician la descripción de los beneficios que genera este stock (aumenta la productividad de los trabajadores, y su capacidad para absorber y generar nueva tecnologías, etc.) y, luego, mediante aplicaciones empíricas, particularmente de crecimiento económico (Romer, 1990; Lucas, 1998; Barro, 1991; Mankiw et al., 1990, entre otros) de los impactos que produce. No obstante, aún se discuten temas como el modo de medirlo y la importancia relativa de los elementos que lo componen. Los resultados encontrados por Kyriacou (1991), Wolff (2000), Bils y Klenow (2000) plantean dudas sobre el verdadero potencial del capital humano. Por su parte, Cohen y Soto (2007) han reiterado que la mala estimación de este stock puede explicar los resultados adversos en los estudios.

A pesar de su carácter multidimensional, la medición del capital humano ha sido confinada casi que exclusivamente a la educación formal. Al respecto la literatura reporta una vasta utilización de la educación formal para cuantificar y evaluar la producción del capital humano (Romer, 1990; Azariadis y Drazen, 1990; Psacharopoulos y Arriagada, 1986; Psacharopoulos, 1994; Barro, 1991; Kyriacou (1991); Lau et al., 1991; Mankiw et al., 1990; Levine y Renelt (1992); Barro y Lee, 1993; Nehru et al., 1995; Gemmell, 1996; Hanushek y Kimko, 2000; Woßmann, 2003).

Una de las razones más importantes para esta práctica es la creencia de que la educación formal es el componente más importante del capital humano, que además genera externalidades positivas en la sociedad. No obstante, la más importante es la relativa facilidad en la consecución de los datos, lo cual ha permitido la construcción de paneles para una muestra amplia de países haciendo posible las comparaciones internacionales.

Sin embargo, las habilidades y conocimientos que se adquieren en la escuela, la empresa, la familia, y en general en los contextos en los que se desarrollan los individuos, determinan los niveles efectivos de capital humano, tanto en cantidad como en calidad. Las empresas, las familias y los contextos cercanos a los individuos, los cuales están vinculados e influenciados por acontecimientos sociales y económicos, así como por las instituciones y políticas públicas, generan y determinan en conjunto una variedad de habilidades y destrezas que van más allá de las relacionadas con la educación formal. Estas propiedades deben ser tenidas en cuenta no solo para estimar este stock, sino también para posteriormente evaluar su incidencia sobre otras variables. En la tesis se evalúa el por qué otras inversiones en capital humano reciben tan poca atención en la literatura.

Algunos autores han señalado varias limitaciones de las variables basadas en escolaridad como medida del capital humano (Hanushek y Kimko, 2000; Le et al., 2003; Folloni y Vittadini, 2010). Los años promedio de educación, la variable más utilizada en la literatura, asume incorrectamente linealidad en los retornos esperados de este tipo de inversiones, que los sistemas educativos de los países son iguales en espacio y tiempo, deja por fuera

aquellos individuos que no reportan escolaridad pero que pueden ser altamente productivos (mediante compensaciones en experiencia, por ejemplo), no corrige por calidad, entre otros aspectos a considerar.

Un problema que ha sido poco tratado con respecto a los años promedio de escolaridad es que, por su propia naturaleza la educación está acotada alrededor de cierto nivel. En efecto, por una razón fisiológica de los individuos la educación no puede crecer indefinidamente, más cuando la relación costo beneficio, presente en este tipo de inversiones, puede hacer que incrementos más allá de ciertos umbrales tiendan a cero. La evidencia respalda estas afirmaciones cuando se observa que los incrementos de los años promedio en educación a nivel mundial son positivos pero decrecientes particularmente a partir de los años ochenta. En el largo plazo, los países en desarrollado tienden a desacelerarse una vez son alcanzados los niveles registrados por aquellos más desarrollados. Mientras todo esto pasa, las diferencias son más marcadas entre ellos en términos de productividad, resultados en calidad educativa, generación de nuevo conocimiento, etc.

Ante los problemas y limitaciones presentes en las variables educativas, la tesis se propone responder los siguientes interrogantes de investigación: ¿puede una variable educativa, como años promedio de educación, explicar por sí sola y de manera confiable el comportamiento del capital humano? ¿En qué grado incide en su determinación? ¿Cuál es su función en relación con otros tipos de inversión? ¿Hasta qué punto se especifica correctamente la relación entre educación y capital humano? Estos interrogantes no han sido absueltos satisfactoriamente en la literatura por lo que serán la piedra angular de los ensayos presentados en esta tesis. Paralelamente se busca dar respuesta a los siguientes: ¿es posible incorporar sistemáticamente, en una sola métrica, los diferentes componentes del capital humano de tal manera que se acerque a la noción definida para este?, de ser así, ¿Puede esta medida proporcionar información más adecuada sobre cómo se manifiestan los beneficios de la acumulación de capital humano?

El modo de abordaje es la construcción de medidas alternativas de capital humano, de tal manera que se incorpora en la estimación el mayor número posible de variables que determinan y reflejan al capital humano, entre ellas las variables educativas, para evaluar su importancia relativa en espacio y tiempo. Esta manera de operar permite ubicar los logros educativos en perspectiva en relación con otro tipo de inversión, ya que mide la influencia conjunta de los factores que determinan el capital humano. Al mismo tiempo se evitan sesgos que se presentan cuando la variable educativa es evaluada de manera aislada, por cuanto mucho de los efectos producidos por esta variable provienen indirectamente de las otras variables que la condicionan, como es el caso de la salud o los antecedentes de los hogares.

La estructura general de la tesis se plantea de la siguiente manera: los dos primeros ensayos tratan sobre la medición del capital humano como instrumento para evaluar el papel de los logros educativos. Aunque se emplean diferentes técnicas, estas son complementarias en términos de los objetivos planteados. En este sentido, aunque el primer método deja algunos vacíos (lo dispendioso de su aplicación genera que la disponibilidad de datos restrinja el análisis a unos cuantos países y no permita evaluar endógenamente importantes elementos que participan en la formación del capital humano, si bien contenidos implícitamente en su estructura interna), son tratados en el segundo ensayo de manera más prolija, mediante una técnica más sofisticada y comprensiva. La metodología empleada en el segundo ensayo tiene la ventaja de posibilitar la obtención de una serie extensa de un indicador compuesto con una cobertura amplia de países de diferentes niveles de desarrollo, lo que permite posteriormente evaluar su comportamiento en relación con la variable tradicional, años promedio de educación, mediante una aplicación empírica que fue realizada en el último ensayo. La tesis termina con unas conclusiones generales y los aportes a la literatura.

En el segundo capítulo se estima el valor del stock de capital humano para diez países latinoamericanos, mediante una metodología no paramétrica basada en la estimación del

capital físico. La medida, que cuenta con amplia trayectoria, descansa sobre el poder del mercado para identificar y valorar elementos clave del capital humano. La medición se realizó mediante la utilización de encuestas de hogares a partir de la clasificación de los individuos por características poblacionales de acuerdo con su remuneración salarial. La estimación se efectuó suponiendo que el valor del capital humano para un individuo es igual al valor presente de los ingresos que generara a lo largo de su ciclo de vida. Esta metodología permite observar al capital humano tanto en volúmenes como en tasas de crecimiento, fijando el aporte de cada variable. De esta manera se realiza una primera evaluación de los logros educativos en la formación del capital humano al interior del método. Los resultados revelan que la educación es el factor que en promedio ha hecho posible tasas positivas en el crecimiento del capital humano, al compensar los efectos negativos del envejecimiento poblacional. Aunque el periodo analizado es demasiado corto para sacar conclusiones definitivas, diez años en promedio, se observa que tales beneficios tienden a agotarse en el tiempo a medida que las tasas de crecimiento de la educación se desaceleran.

Por otro lado, el impacto generado por la educación en la determinación del indicador creado puede estar sobrevalorado, dado que la metodología empleada no contempla otros factores importantes que inciden en la medida. La educación podría recogerlos como efecto residual al estar supeditada a ellos. Es el caso de la salud, que no solo impacta directamente en las remuneraciones salariales de los trabajadores, sino también en la propia educación. Aunque las valoraciones hechas por el mercado dan una mayor ponderación a los individuos más sanos y, por lo tanto, más productivos, dado los vacíos de información estos efectos no pueden ser determinados explícitamente por la metodología. De esta manera, se emplea un modelo de datos de panel para controlar y relativizar la importancia de los logros educativos en relación con factores no incluidos endógenamente en la estimación del stock del capital humano. La evidencia muestra que variables relacionadas con los recursos destinados a la formación de capital humano y la salud pueden incidir más que los logros educativos.

El tercer capítulo aborda el tema de la medición del capital humano bajo una perspectiva más amplia que integra los dos enfoques más importantes. El primer enfoque tiene en cuenta que la acumulación del capital humano necesita de una serie de insumos que incluyen, entre otros, la educación formal, la salud, etc. Este enfoque supone que la relación entre insumos y capital humano es estrecha y, por lo tanto, que aproximarlos mediante alguno de ellos recogerá de manera confiable el comportamiento de este último. El segundo enfoque reconoce que la acumulación de este tipo de capital se ve reflejada posteriormente en los rendimientos de los individuos (tales como productividad, capacidad de absorber y generar nuevas tecnologías, etc.). De nuevo, la aproximación al capital humano se realiza mediante una perspectiva unidimensional empleando una variable de rendimiento. Con el ánimo de superar muchas de las limitaciones de los enfoques unidimensionales, este capítulo fusiona estas dos ramas de medición del capital humano al incorporar el mayor número de variables que se conectan a este concepto. Así, para guardar coherencia en la función de producción del capital humano, se calcula un índice mediante un sistema de ecuaciones que somete las variables de rendimiento a los efectos de los insumos requeridos para la acumulación de este stock. Adicionalmente, el sistema tiene en cuenta que muchas de las condiciones, tanto de las variables de insumo como de rendimiento, van a depender directa o indirectamente de factores institucionales, sociales y económicos de los países.

Este capítulo es el principal aporte de la tesis, por cuanto se configura un indicador que es más próximo a la noción establecida para el capital humano respetando tres de sus características fundamentales: abstracto, multidimensional y direccional. Es un esfuerzo por incorporar en una sola métrica el mayor número de variables disponibles a nivel internacional, bajo una visión macro y con el mayor número posible de países con diferentes niveles de desarrollo. Además, evalúa el grado de importancia de los logros educativos en espacio y tiempo como determinante del capital humano de manera endógena.

Los principales resultados son los siguientes: el valor de la educación como determinante de los rendimientos del capital humano va a depender de la zona geográfica, del condicionamiento y del periodo al cual se someta. Al sumar los efectos indirectos que se producen en las retroalimentaciones del sistema, los logros educativos presentan una igual o menor importancia que los factores relacionados con las condiciones socioeconómicas de los países, los recursos destinados por los hogares y la salud de los individuos. Esto iría en contra de la literatura que utiliza una variable educativa y supone que esta recoge el mayor porcentaje de la esencia del capital humano. Adicionalmente, se da evidencia de que la educación está perdiendo poder de explicación en el tiempo. Las limitaciones señaladas anteriormente en los logros educativos parecen estar imprimiendo una dinámica que incide significativamente en el poder que tiene la educación para determinar al capital humano.

En el capítulo cuarto se pone a prueba el indicador creado al compararlo con la variable tradicional años promedio de educación en una aplicación empírica alrededor del crecimiento económico. La evaluación se realiza en dos contextos diferentes, sección cruzada y datos de panel. Los serios problemas de endogeneidad que presenta este tipo de estimaciones, hacen necesario el uso de variables instrumentales. Sin embargo, la consecución de instrumentos es un tema complejo porque estos podrían ser inválidos o débiles, lo que lleva a exacerbar el sesgo (Aghion y Durlauf, 2005). De esta manera se emplean dos técnicas que permiten optimizar la información contenida en la base de datos. En primera instancia, mediante una novedosa técnica propuesta por Lewbel (2012), se logra la identificación en sección cruzada en la que se aprovecha la heterocedasticidad de los errores. En segundo lugar se emplea una técnica en paneles dinámicos de sistemas MGM. Los resultados avalan el buen comportamiento de la medida creada particularmente en sección cruzada, debido a que esta se muestra siempre superior a la variable educativa basada en cantidad, con un fuerte impacto, significativa y robusta en las diferentes especificaciones. En paneles dinámicos, a pesar de que en algunas especificaciones la identificación no se logra de manera satisfactoria, se puede afirmar que en términos generales también muestra un buen funcionamiento.

Por otro lado, al examinar la importancia de los años promedio de educación como determinante del crecimiento económico para dos diferentes periodos, se observa que esta variable ha perdido significancia y robustez. En efecto, la evidencia señala que antes de la década de los noventa, la educación fue un factor determinante en el crecimiento económico, avalado por su buen comportamiento, tanto en sección cruzada como en paneles dinámicos. No obstante, a partir de este periodo dejó de serlo y perdió dinamismo y significancia. Estos resultados van en línea con los ya encontrados en el capítulo precedente.

Mientras tanto, el indicador creado parece comportarse bien en ambos periodos, caracterizando mejor la influencia que tiene el capital humano sobre el crecimiento económico. Ante los problemas que presenta esta variable en paneles dinámicos (pérdida de significancia en algunas especificaciones o no alcanzar la identificación plena en otras) es importante señalar lo siguiente: En primer lugar, esto puede ser una señal de que esta variable puede sufrir, en una proporción menor a la de años promedio de educación, una pérdida de dinamismo en el tiempo, pues después de todo es construida e influenciada, en parte, por los mismos logros educativos y por algunas variables que muestran tendencias similares. Esto se convierte en un aviso para la política pública, en la medida en que el crecimiento económico va a depender más de variables basadas en calidad que en programas observados de aumento efectivo en cantidad. En segundo lugar, también puede ser un problema econométrico, pues se ha mencionado que este tipo de modelos son altamente sensibles a especificaciones, muestras e instrumentos utilizados más que ninguna otra técnica econométrica (Roodman, 2009).

Ahora bien, los hechos estilizados muestran que el indicador creado no solamente revela tasas positivas sino también crecientes para los países en desarrollo, mientras que las tasas para años promedio de educación son decrecientes sin importar el nivel de desarrollo. El

indicador creado incluye variables relacionadas con los rendimientos del capital humano que muestran grandes diferencias entre los dos bloques, con lo cual para los menos desarrollados incrementos marginales pueden ser más significativos. Los resultados respaldan esta evidencia dilucidando que la variable creada muestra un mejor comportamiento que la variable educativa tanto en sección cruzada como en paneles dinámicos.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-laverde.pdf>
- Laverde Rojas, Henry (2011). “Medición del acervo de capital humano para Colombia: un enfoque prospectivo”. Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mar del Plata.
- Laverde Rojas, Henry (2012). “Capital humano como una variable latente multidimensional”. Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.

23. Juan Ignacio Zoloa

Tópicos en el mercado inmobiliario: Un análisis desde la econometría espacial (2015)

Esta tesis doctoral aborda varios desafíos de investigación relacionados con el mercado inmobiliario. La primera línea de investigación está relacionada con los riesgos asociados a los desastres naturales; más precisamente, se estudia la valoración de los riesgos de inundación. Este problema se encuentra presente en muchas ciudades en desarrollo, en las cuales los individuos en pos de obtener lotes más baratos inician construcciones en lugares propensos a sufrir inundaciones. El segundo tópico se relaciona con la calidad del medio ambiente de las ciudades y analiza la valoración que realizan los individuos de vivir en zonas más tranquilas, con menos contaminación acústica. La última línea de trabajo analiza el hecho de que diversas características de los inmuebles pueden ser valoradas de una manera distinta a través de la distribución de precios; más precisamente, se analiza si el valor marginal de una determinada característica puede ser diferente dependiendo del lugar en la distribución de precios.

Los mencionados tópicos son abordados utilizando los avances más recientes en las técnicas econométricas. Las estimaciones realizadas introducen interacciones espaciales que permiten capturar el impacto del vecindario geográfico sobre cada inmueble observado, así como mejorar la precisión de los parámetros considerando la posible presencia de heteroscedasticidad en el término de error.

La principal motivación de esta tesis es contribuir a una mejor medición de la valuación que hacen los individuos de algunas características ambientales y de las diversas características de los inmuebles. En algunos de los temas analizados, existe una amplia literatura; sin embargo, la misma se focaliza casi por completo en mercados inmobiliarios de países desarrollados. La evidencia empírica proveniente de países en desarrollo es relativamente escasa y, en el caso particular de la Argentina, casi no se observan estudios sobre dichos temas.

Una de las contribuciones de esta tesis es la estimación de la valoración de los riesgos de inundación en la ciudad de La Plata. El análisis indica que cuando las propiedades se encuentran en zonas con alto riesgo hídrico sufren un importante descuento en el precio. Dicho descuento llega, aproximadamente, al 12 % en las zonas propensas a inundaciones.

Por otra parte, las conclusiones del análisis de las condiciones medioambientales ponen de relieve la importancia que la contaminación acústica tiene para los habitantes de la ciudad de La Plata, en la cual un comprador estaría dispuesto a pagar alrededor de un 1,9 % menos por cada decibel.

Finalmente, el análisis de las valoraciones de las características a través de la distribución de precios revela la existencia de una variación sustancial de varios atributos a través de la distribución de precios inmobiliarios.

Las valoraciones obtenidas en esta tesis servirán para mejorar la eficacia de las políticas públicas, las cuales tienen como objetivo mejorar la calidad de vida de las personas, como son la legislación sobre el uso del suelo, el planeamiento urbano y la aplicación de regulaciones sobre la contaminación ambiental. Es importante remarcar que uno de los aspectos más relevantes en la evaluación de dichas políticas radica en la comparación de los beneficios económicos obtenidos por estas acciones respecto a los costos incurridos en aplicar tales políticas. Esta tesis permite contar con medidas cuantitativas apropiadas del valor económico de los beneficios esperados y es en este punto donde se realiza el principal aporte.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-zoloa.pdf>

SECRETARÍA DE POSGRADO

- Sánchez Raul y Juan Ignacio Zoloa (2008). "Econometría Espacial en los modelos de precios hednicos. Una aplicación empírica". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Córdoba.
- Epele, Nicolás, Rabassa, Mariano y Zoloa, Juan Ignacio (2013). "Flooding risks and housing markets: a spatial hedonic analysis for La Plata City". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Rosario.
- Zoloa, Juan Ignacio (2014). "Housing values and noise pollution". Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Posadas.
- Zoloa, Juan Ignacio (2013). Housing Values and Noise Pollution. VII World Conference - Spatial Econometrics Association. Washington.
- Zoloa, Juan Ignacio (2011). "Understanding the real estate markets: A spatial quantile estimation. 58th Annual North American meetings of the Regional Science Association International. Miami Noviembre 2011.
- Sánchez, Raúl y Zoloa, Juan Ignacio (2009). "Spatial effects in hedonic price models: A GIS-based assessment". First Conference of the Regional Science Association of the Americas: Cartagena.
- Raúl Sánchez y Zoloa, Juan Ignacio (2008). "Econometría Espacial en los modelos de precios hedónicos: Una aplicación empírica". Asociación Argentina de Economía Política, XLIII Reunión Anual. Universidad Nacional de La Plata.
- Zoloa, Juan Ignacio y Rabassa, Mariano. Flooding risks and housing markets: a spatial hedonic analysis for La Plata City. Environment and Development Economics, disponible en CJO2016. doi:10.1017/S1355770X15000376.

24. Maribel Jiménez

La movilidad socioeconómica intergeneracional en Argentina (2016)

El objetivo general de esta tesis es analizar la movilidad socioeconómica intergeneracional (MI) en Argentina. Éste es un concepto que se encuentra aún en desarrollo y es definido en la literatura con mucho menos claridad que el concepto de desigualdad (Benabou y Ok, 2001a y Formby et al. 2004). No obstante, siguiendo a Behrman (2000), se puede definir la movilidad social, sin pérdida de generalidad, como el movimiento de indicadores de status socioeconómico para entidades específicas entre período de tiempo. El estudio de la movilidad social tiene, entonces, diferentes facetas según cómo se mida la posición económica (a partir de la educación, los ingresos, el consumo, la riqueza o la clase social, por ejemplo), cuál sea el período temporal considerado (corto o largo plazo) y qué unidades de análisis se incluyan (individuos o familias). Desde el punto de vista del alcance temporal, si lo que interesa analizar son los cambios de corto o mediano plazo en la posición económica de una misma persona entonces se habla de movilidad intrageneracional. En cambio, en un estudio de movilidad intergeneracional el foco se extiende a períodos más extensos en los que se evalúan cambios entre generaciones. La MI se refiere, entonces, a la relación que existe entre el nivel socioeconómico de padres e hijos, medido generalmente a través de su educación o de sus ingresos (Conconi et al., 2008).

La movilidad así entendida agrega una dimensión dinámica fundamental al análisis distributivo pues permite determinar en qué medida la posición económica actual está determinada por la del pasado. Por esto, el origen socioeconómico de los individuos debería ser tenido en cuenta cuando se compara su situación presente. En esta línea, Becker (1987) afirma que un estudio completo de la distribución del ingreso debería incluir tanto la desigualdad entre familias en la misma generación, como la desigualdad entre generaciones diferentes de la misma familia, denominada movilidad social intergeneracional. Justamente, en su modelo teórico, Becker y Tomes (1979, 1986) se propusieron integrar la teoría de la distribución del ingreso (diferencias intrageneracionales) con la teoría de la movilidad (diferencias intergeneracionales) en base al supuesto del comportamiento maximizador de la utilidad. Esto nos conduce, entonces, a un concepto intergeneracional de desigualdad (Atkinson y Bourguignon, 2000).

Asimismo, como señala Stokey (1998) dos sociedades con distribución idéntica pero diferentes regímenes de movilidad no son equivalentemente igualitarias. Desde esta perspectiva, un escenario de alta movilidad social acompañada de una elevada desigualdad no es considerado tan perjudicial como uno de alta desigualdad combinada con una baja movilidad social (Cruces, 2008).

Además, existe una estrecha relación entre desigualdad y movilidad intergeneracional. De acuerdo con el modelo de Solon (2004), que constituye una interesante extensión teórica del modelo formulado por Becker y Tomes (1979, 1986), los mismos factores que afectan positivamente la persistencia intergeneracional de ingresos, incrementan la desigualdad cross-section del ingreso. Estos factores son una mayor productividad de las inversiones en capital humano de los hijos (CH), una menor progresividad de la inversión pública en CH, retornos crecientes al CH y un mayor nivel de heredabilidad de las dotaciones familiares. Justamente, estos son los principales canales a través de los cuales los ingresos se transmiten intergeneracionalmente.

Asimismo, las percepciones de movilidad socioeconómica por parte de la sociedad pueden afectar las preferencias por la redistribución, condicionando la tendencia de largo plazo de las políticas públicas (Cruces, 2008). Estos argumentos han sido formalizados por Benabou y Ok (2001b) y por Benabou y Tirole (2006) en modelos teóricos que muestra cómo mayores oportunidades engendran más tolerancia por la desigualdad. Si las personas perciben que la sociedad es más justa porque existe una mayor movilidad y el éxito económico es altamente dependiente de su esfuerzo, esto puede tener implicancias para las políticas redistributivas en la medida en que mayores votantes con esta visión terminen representando un bloque

votante crucial. Por lo tanto, la movilidad social puede potenciar una creciente cohesión social o un mayor apoyo político del sistema.

Por otra parte, las medidas de MI están estrechamente relacionadas con el concepto de igualdad de oportunidades que permite analizar el grado con el que el origen socioeconómico de los individuos determina su conjunto de oportunidades disponibles. Por esto, la MI, en la medida en que implica una mayor igualdad de oportunidades, puede tener consecuencias importantes para la eficiencia económica (Conconi et al., 2008). Así, la posibilidad de tener movilidad socioeconómica incentiva a los individuos a realizar un mayor esfuerzo para aprovechar sus propias cualidades. Además, la persistencia de la desigualdad de oportunidades puede crear el denominado efecto túnel descrito por Hirschman y Rothschild (1973). De acuerdo con esta hipótesis, los retrocesos de los demás proveen información acerca de un ambiente externo más perverso que impide a las personas mantener la esperanza de ver alguna luz al final del túnel. En cambio, un mayor índice de MI indicaría que el origen socioeconómico de los individuos es menos importante en la determinación de su conjunto de oportunidades disponibles. En este caso, la tolerancia respecto de las desigualdades e injusticias predominará sobre la impaciencia, generándose una especie de “válvula de seguridad” que promueve la cohesión social.

A pesar de las razones previamente mencionadas que justifican el análisis de la movilidad socioeconómica intergeneracional, los estudios empíricos que examinan este tema son relativamente escasos en Argentina. En particular, son prácticamente inexistentes las investigaciones sobre MI del ingreso en el país. Ello probablemente responde a las limitaciones de las fuentes de datos disponibles. El análisis de la MI requiere contar con información sobre características socioeconómicas de padres e hijos para individuos adultos. Esta información puede obtenerse a partir de tres tipos de datos: (a) encuestas a individuos adultos con preguntas retrospectivas sobre sus padres, (b) datos de panel que se extiendan durante un período de tiempo lo suficientemente largo como para incluir información sobre los resultados económicos de dos generaciones y (c) datos administrativos o de registros que permitan vincular la información de los padres con la de sus hijos adultos. Para Argentina y en general, para los países de América Latina, salvo algunas excepciones, no se cuenta con paneles ni de registros administrativos de largo plazo. Sólo en algunos países se dispone de encuestas con información retrospectiva (Torche, 2014). Justamente, éste tipo de datos constituye la principal fuente de información en esta investigación.

La tesis está estructurada en tres capítulos que si bien son auto-contenidos se relacionan y complementan entre sí. Precisamente, los dos primeros capítulos contribuyen al objetivo general de la tesis pues en ellos se estiman y analizan los niveles así como los cambios temporales de la MI en Argentina utilizando dos medidas diferentes del status socioeconómicos de padres e hijos: la educación, en el Capítulo 1 y el ingreso, en Capítulo 2. En tanto que, el tercer capítulo explora los efectos de uno de los principales factores intervinientes en el proceso de transmisión intergeneracional: la inversión pública en el CH de niños y adolescentes. En concreto, el último capítulo busca determinar en qué medida los niveles y cambios temporales previamente analizados en la movilidad intergeneracional responden a las modificaciones que tuvieron lugar en el gasto público.

Se presenta a continuación un resumen del contenido de cada capítulo a fin de resaltar su contribución a la literatura existente.

Como se mencionó, en el Capítulo 1 se examina la transmisión de la educación entre generaciones. Aunque la literatura sobre este tema ha crecido, la mayoría de las investigaciones existentes examinan la movilidad educativa intergeneracional (MEI) en un determinado punto del tiempo. En cambio, los estudios que intentan medir la MI desde una perspectiva temporal son menos numerosos. Por ello, el primer objetivo de este capítulo es examinar los cambios temporales en la MEI en Argentina, a partir de una base de datos novedosa obtenida de una encuesta de opinión pública denominada Latinobarómetro que se realiza anualmente en varios países de América Latina. La principal ventaja de esta encuesta es la disponibilidad de información retrospectiva sobre la educación de los padres

para todos los individuos adultos entrevistados. El análisis temporal se realiza para las cohortes de nacimiento desde 1949 hasta 1988 durante el período 2003-2013.

Por otra parte, como ya se indicó, la MI está relacionada con la noción de igualdad de oportunidades (EOP) pero, a diferencia de lo asumido por la mayoría de los estudios empíricos, no se corresponde directamente con ésta. En particular, los movimientos de la educación (o de los ingresos) entre generaciones pueden ser igualadores o desigualadores y los indicadores de movilidad propuestos en la literatura fallan en distinguirlos. Por lo tanto, otro objetivo de este capítulo es determinar las implicancias de los niveles de MI observados para la existencia de EOP así como medir el grado con el cual la MI produce un efecto nivelador de oportunidades. La pregunta central que se intenta responder es en qué medida los cambios observados en el proceso de MI modificaron los niveles de EOP, particularmente entre aquellos que pertenecen a los grupos socioeconómicos más desaventajados. Asimismo, se pretende analizar la forma más adecuada de comparar temporalmente procesos de MI a fin de implementar un criterio robusto para su ordenamiento. Para esto se utiliza una técnica novedosa, recientemente propuesta por Anderson et al. (2014) que consiste en medir el grado de solapamiento (overlap) entre la densidad condicional observada de la educación de los hijos dada la educación de los padres y la densidad teórica correspondiente a una situación de EOP o independencia entre las dos variables. Una de las principales ventajas de este método sobre otros existentes (como el enfoque de dominancia estocástica formulado por Lefranc et al., 2008, 2009) es que ofrece una medida (denominada índice de overlap) que indica el grado de progreso hacia la EOP realizado por una sociedad en su conjunto o por un grupo socioeconómico particular. Éste resulta particularmente útil como estadística para efectuar comparaciones temporales de los procesos de movilidad observados o para evaluar, por ejemplo, qué grupo socioeconómico resultó más beneficiado por una política que busca igualar las oportunidades.

La contribución central de este capítulo a la literatura consiste en evaluar por primera vez para Argentina, los cambios temporales en la MEI desde el enfoque de EOP y en implementar, con este fin, por primera vez para otro país, una técnica novedosa que presenta varias ventajas sobre otros métodos existentes.

Los principales resultados obtenidos muestran una disminución significativa en los niveles promedio de persistencia educativa intergeneracional en Argentina. Sin embargo, se observan también importantes asimetrías en el proceso de MI con una mayor persistencia de la educación entre los padres y los hijos que se encuentran en el nivel educativo más alto. Por otra parte, la evaluación de los procesos de MEI desde el enfoque de EOP, a partir de la técnica de overlap, sugiere una mejora en los niveles promedio de EOP entre las generaciones más jóvenes. No obstante, de acuerdo con los índices OV estimados, esta ganancia en términos de EOP, a lo largo de las cohortes de nacimiento, se observa en mayor medida entre los hijos cuyos padres tienen nivel secundario completo y estudios superiores. Más aún, es notable la falta de mejora de los niveles de EOP, medidos por el índice OV, entre los hijos de padres con los niveles educativos más bajos.

El Capítulo 2 examina la movilidad intergeneracional del ingreso (MII) en Argentina. Los objetivos de este capítulo son varios. En primer lugar, evaluar la performance de distintos estimadores de la elasticidad intergeneracional del ingreso (EII)⁴ que constituye la medida de inmovilidad de ingresos entre generaciones más utilizada en la literatura empírica. Con este fin, se analizan los límites en probabilidad y se evalúan empíricamente los distintos estimadores de la EII disponibles en la literatura, en el contexto del modelo intergeneracional tradicional del ingreso permanente. Para ello resultan particularmente útiles los datos de la Encuesta Panel CASEN 1996-2001- 2006 (EPCASEN) de Chile que constituye uno de los paneles de datos más largo disponible para un país de América Latina. También se emplean los datos de diversas encuestas disponibles para Argentina como la Encuesta de Percepción de planes sociales (EPPS) del 2007, la Encuesta de Desarrollo Social (EDS) de 1997, la Encuesta del International Social Survey Programme (EISSP) de 2010 y la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) de varios años. En segundo lugar, el capítulo se

propone analizar el nivel así como los cambios temporales de la MII en Argentina. Asimismo, se busca contrastar el grado de persistencia de ingreso entre padres e hijos observado en el país, con el existente en Chile, a partir de estimaciones metodológicamente comparables. Las características comunes y diferentes que presentan estos dos países, susceptibles de tener un efecto importante sobre el proceso de transmisión intergeneracional, hacen que este ejercicio empírico sea particularmente interesante.

En tercer lugar, el capítulo evalúa, por primera vez para otros países (Argentina y Chile, en este caso), un modelo intergeneracional alternativo recientemente propuesto por Muller (2010) y, para ello, se propone una nueva estrategia de estimación. La idea central de este enfoque es que, a diferencia de lo sostenido por el modelo intergeneracional tradicional, la transmisión relevante entre generaciones, no sólo tiene lugar en relación al componente permanente del ingreso sino también, a través de los ingresos transitorios. Esto, a su vez, tiene varias implicancias relevantes. Por un lado, sugiere que las comparaciones realizadas entre países, en base al modelo estándar de transmisión intergeneracional del ingreso permanente, ignoran una fuente potencial de heterogeneidad inobservada que podría afectar las estimaciones de la EII: la edad de los hijos en la que se mide el ingreso de sus padres. Por otra parte, si el ingreso transitorio afecta el ingreso futuro de los niños, esto indicaría que el ingreso de los padres per se tiene un efecto en sus oportunidades, lo que generalmente es incompatible con las formulaciones incluso más débiles del enfoque de EOP. La estimación de este modelo alternativo, al igual que el tradicional, es particularmente problemática en países en los que las bases de datos disponibles no incluyen información sobre el ingreso de los padres para los individuos encuestados, en edades centrales del ciclo vital de ambos. Si bien, una solución ampliamente utilizada para estimar la EII en este caso, es implementar el método Two-Sample Instrumental Variable (TSIV), esta técnica no sería adecuada para el modelo alternativo porque instrumenta el ingreso permanente pero no resuelve el problema de la exclusión del ingreso transitorio del modelo estimado. Por eso, en esta investigación se propone un nuevo enfoque metodológico que combina algunas características del método TSIV, para estimar el componente permanente del ingreso parental y del enfoque propuesto por Dang et al. (2014) que permite estimar su componente transitorio, particularmente durante la niñez y adolescencia de los hijos. Bajo determinados supuestos, con este método podrían obtenerse un límite inferior y superior de la verdadera EII en el contexto del modelo alternativo.

Las contribuciones del capítulo a la literatura existente son varias. En primer lugar, este es el primer estudio que analiza la MII en Argentina, a partir de la información retrospectiva sobre los padres de los entrevistados proveniente de distintas encuestas disponibles (la EDS 1997, la EPPS 2007 y la EISSP 2010) y que obtiene estimaciones metodológicamente comparables con las de otro país latinoamericano (Chile). En segundo lugar, el capítulo ofrece una derivación detallada de los límites en probabilidad de los estimadores de la EII utilizados en la literatura, lo que permite examinar formalmente sus potenciales sesgos. En tercer lugar, se evalúa aquí, por primera vez para otros países (Argentina y Chile), un modelo intergeneracional alternativo y se propone, para ello, una técnica de estimación novedosa.

Los resultados obtenidos de la estimación del modelo tradicional de ingreso permanente sugieren que los niveles de MII disminuyeron entre 1997 y 2007 y tienden a ser menores en Chile que en Argentina. Sin embargo, cuando se considera el modelo intergeneracional alternativo, las estimaciones obtenidas con el nuevo método, sugieren que, los niveles de MII son similares en ambos países y relativamente bajos. También indican que los ingresos transitorios de los padres explicarían como máximo el 18% y el 25% de la correlación del ingreso observada entre padres e hijos en Chile y Argentina, respectivamente. No obstante, estos resultados deben ser interpretados con precaución porque fueron derivados bajo determinados supuestos.

En el Capítulo 3 se evalúa el efecto del gasto público sobre los niveles de movilidad intergeneracional de la educación y de los ingresos previamente observados en el país. En los últimos años, la mayoría de la literatura sobre MI, particularmente, la que analiza la MII

se ha concentrado en obtener una medida adecuada del nivel de MI, siendo relativamente más escasas las investigaciones que avanzaron en la identificación de los factores causales subyacentes al proceso de transmisión del ingreso entre generaciones. Según los modelos teóricos que analizan los factores asociados con la MII (Mulligan, 1997; Solon, 2004; Ichino et al., 2011), no sólo la inversión de los padres en sus hijos es uno de los principales canales de transmisión intergeneracional de ingresos, sino también la inversión del gobierno en el capital humano de los niños y adolescentes. Por ello, el principal objetivo de este capítulo es determinar el efecto que tiene sobre la MI en Argentina, el gasto público, concretamente, el realizado por los tres niveles de gobiernos (nacional, provincial y municipal) que pueden modificar las inversiones públicas en el capital humano de los niños y adolescentes. Específicamente, se busca evaluar si el gasto público cumple con uno de los objetivos centrales de la política social que es incrementar la movilidad económica intergeneracional y la EOP, disminuyendo el impacto del origen socioeconómico en la educación o el ingreso obtenido en la adultez. Asimismo, se pretende examinar si la brecha de movilidad observada entre los hijos que provienen de distintos trasfondos socioeconómicos familiares es menor para aquellos que experimentaron mayores niveles de gasto público durante su adolescencia.

Los estudios empíricos que examinan la relación entre MI y gasto público son escasos a nivel internacional y, prácticamente inexistentes, a nivel nacional. Entre los antecedentes más directos de esta investigación se encuentran los estudios de Mayer y Lopoo (ML) (2008) para Estados Unidos y Behrman, Gaviria y Székeley (BGS) (2001) para 19 países latinoamericanos y Estados Unidos. A diferencia de estos estudios que se concentran en una medida de posición socioeconómica, el ingreso, en el caso del primero y la educación, en el caso del segundo, en esta investigación se examina el efecto del gasto público tanto sobre la MII como sobre la MEI. Además, a diferencia de los estudios mencionados que sólo analizan el efecto del gasto total (en el caso de ML) o del gasto en educación (en el caso de BGS), en este capítulo se consideran distintas categorías y agregados del gasto público consolidado (GPC), particularmente del gasto público social, con objetivo de explorar el efecto que diferentes medidas de la inversión pública en el capital humano de niños y adolescentes tienen en la MI.

Por otro parte, la estrategia de identificación empleada se basa fundamentalmente en explotar la variabilidad temporal del gasto público, de forma similar a como lo hacen ML y BGS. Sin embargo, a diferencia de estos estudios, en los modelos estimados se incluyen, además de efectos fijos locales, un amplio conjunto de variables de control a nivel local que capturan características variables en el tiempo (o entre cohortes) potencialmente relacionadas con el gasto público y con las variables de resultados (ingresos y educación) como, por ejemplo, la recaudación tributaria provincial y la carga tributaria nacional. La omisión de estas variables de control podrían sesgar las estimaciones del término de interacción entre la posición socioeconómica de los padres y el gasto público que captura el efecto que éste último tiene en las medidas de persistencia intergeneracional consideradas. No obstante, como es probable que, a pesar de los efectos fijos por provincia, por cohorte y por año, de los controles por las características de padres e hijos así como por características socioeconómicas de las provincias incluidas en el modelo, existan factores inobservables omitidos que pueden sesgar el efecto estimado del gasto público sobre la MI, se implementa otra estrategia de identificación propuesta por ML. Esta técnica consiste en explorar el efecto del gasto público consolidado sobre la MI utilizando un enfoque de diferencias en diferencias. Específicamente, se asume que la “brecha de movilidad” entre hijos que provienen de un trasfondo familiar aventajado y aquellos que no están en esta situación, es menor en las provincias con un elevado gasto público consolidado per cápita que en aquellas con un bajo gasto público. Asimismo, a diferencia de los antecedentes mencionados, a fin de examinar la robustez de los resultados obtenidos ante cambios en la edad y el período temporal en la que se mide la inversión pública en el capital humano de los hijos, se utilizan,

además del GPC, los datos sobre el gasto público provincial per cápita por finalidad y función para el período 1993-2012.

Los resultados obtenidos, a partir de los datos de la EPH para el período 1998- 2012, sugieren que el gasto público tiene el efecto esperado, incrementando la movilidad intergeneracional tanto del ingreso como la educativa. Sin embargo, no todas las categorías de gasto son igualmente efectivas para conseguir este resultado. Así, se observa una disminución mayor en la persistencia socioeconómica entre generaciones cuando se incrementan las categorías del GPC más directamente relacionadas con el capital humano de los niños y adolescentes: el gasto en salud, nutrición y educación. No obstante, las magnitudes de los efectos estimados son modestas, requiriéndose un elevado incremento del gasto para lograr mejoras significativas en la movilidad intergeneracional.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-jimenez.pdf>
- Jiménez Maribel y Mónica Jiménez (2009) “La movilidad intergeneracional del ingreso en Argentina”. Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Mendoza.
- Jiménez, Maribel (2010). “¿Movilidad o persistencia intergeneracional del ingreso en la Argentina? Una aproximación empírica”. Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Buenos Aires.
- Jiménez, Maribel (2012). “Tendencias en la movilidad intergeneracional del ingreso. Un análisis desde el enfoque de igualdad de oportunidades para la Argentina”. Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Trelew.
- Jiménez, Maribel y Mónica Jiménez (2009). “La movilidad intergeneracional del ingreso: Evidencia para Argentina”, Documento de Trabajo N° 84, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Marzo.
- Jiménez, Maribel (2011). “¿Movilidad o persistencia intergeneracional del ingreso en la Argentina? Una aproximación empírica”, Revista de Economía Política de Buenos Aires, 9 y 10, pp. 91-143.
- Jiménez, Maribel (2011). “Un análisis empírico de las no linealidades en la movilidad intergeneracional del ingreso. El caso de Argentina”, Documento de trabajo del CEDLAS N° 114, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Febrero.
- Jiménez, Maribel (2012). “Tendencias en la movilidad intergeneracional del ingreso. Un análisis desde el enfoque de igualdad de oportunidades para la Argentina”. Anales de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP), Trelew.
- Jiménez, Maribel (2015). “Desigualdad y movilidad socioeconómica”, En Herrera, M. y Jiménez, M. (ed.), *Desarrollo Humano en Perspectiva. Salta en el Contexto Regional Argentino*, cap. 10, pp. 65-81, Editorial de la Universidad Nacional de Salta (EDUNSA), Salta (ISBN: 978-987-633-516-4).
- Jiménez, Maribel (2016). “Movilidad Intergeneracional del Ingreso en Argentina. Un Análisis de sus Cambios Temporales desde el Enfoque de Igualdad de Oportunidades”, Documento de trabajo del CEDLAS N° 203, Centro de Estudios Distributivos y Laborales (CEDLAS), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de La Plata, Febrero.
- Jiménez, Maribel (2017). “La movilidad intergeneracional del ingreso y sus métodos de estimación. Un análisis comparativo para Argentina y Chile”, Cuadernos de Economía- *Spanish Journal of Economics and Finance*.
- Jiménez, Maribel (2017). “Movilidad intergeneracional y gasto público en Argentina”, *Revista de Análisis Económico- Economic Analysis Review*.

- Jiménez, Maribel y Mónica Jiménez (2017). "Intergenerational educational mobility in Latin America. An analysis from the equal opportunity approach", Cuadernos de Economía (en prensa).

25. Monserrat Serio

Desigualdad de oportunidades educativas en Argentina (2017)

A la educación suele atribuírsele un rol clave para fomentar la movilidad social ascendente, gracias a su acción igualadora de oportunidades. En general, se la considera el principal medio por el cual los individuos pueden igualarse en oportunidades y revertir la situación social que les ha tocado vivir, para luego ingresar al mercado laboral, generar ingresos y desarrollar su plan de vida. Este escenario ideal, sin embargo, puede no corresponderse con la realidad: a menudo el sistema educativo no cumple una acción igualadora. Es usual que en la etapa de formación educativa se visualicen desigualdades en términos de oportunidades. Como consecuencia de sus entornos, algunos niños y jóvenes, no gozan de las mismas posibilidades educativas que otros.

Mientras más alta sea la desigualdad de oportunidades educativas menor será la movilidad social y más dependientes serán los ingresos de una persona en relación a su entorno. De ahí la relevancia de estudiar y estimar el grado de desigualdad de oportunidades educativas en diferentes países y en el tiempo.

Esta tesis contiene tres capítulos sobre desigualdad de oportunidades educativas en Argentina. Los tres capítulos combinan estrategias empíricas rigurosas con el fin de caracterizar, analizar y proveer mediciones de desigualdad de oportunidades en el país.

El estudio se enfoca en las distribuciones de resultados educativos y los factores que la generan. Siguiendo a Roemer (1998), para que haya igualdad de oportunidades educativas las distribuciones deberían ser independientes de los factores exógenos, tales como el origen social y familiar de los alumnos, que en la literatura se conocen como circunstancias. La desigualdad solo debería surgir como resultado de las diferencias en esfuerzos, elecciones y talentos de las personas.

En el Capítulo 1 se analiza para Argentina la desigualdad de oportunidades en el acceso a educación media, acceso a calidad educativa y desempeño educativo. Se propone un modelo de desigualdad de oportunidades donde se dividen los factores que afectan a la distribución de acceso y desempeño en aceptables (esfuerzos) y no aceptables (circunstancias). Se consideran aceptables la edad del joven y el grado que cursa y no aceptables la educación y ocupación de los padres, la conformación del hogar, el género, el idioma del hogar, el estatus migratorio, los recursos educativos en el hogar y la localización geográfica. Se estiman, en función de estas variables, modelos de probabilidad de acceso a educación y acceso a calidad educativa, así como un modelo de desempeño educativo. Luego, se obtienen distribuciones contrafactuales otorgando a los individuos las mismas características aceptables de tal manera que solo varíen en características no aceptables. Por último, para medir el grado de desigualdad de oportunidades se calculan índices de desigualdad como el coeficiente de Gini, el desvío estándar y el índice de disimilitud a partir de las distribuciones contrafactuales obtenidas. Los resultados muestran una baja desigualdad de oportunidades en cuanto al acceso a la educación media y una alta desigualdad de oportunidades para acceder a escuelas que brindan una calidad educativa superior. En el caso de las competencias de los alumnos, los resultados indican una desigualdad de oportunidades significativa, representando más de un tercio de la desigualdad total. Esto sugiere que en el país los jóvenes poseen las mismas oportunidades para acceder a la educación media pero no para acceder a una educación media de calidad o desarrollar sus competencias. De esta manera los alumnos de contextos más desfavorecidos parten con desventajas a la hora de ingresar al mercado laboral o a la educación universitaria.

El Capítulo 2 profundiza el análisis de desigualdad de oportunidades del desempeño educativo. Se examinan los cambios distributivos en las competencias de los alumnos entre 2000 y 2012 y se estudian las principales fuentes de desigualdad. Para ello se realizan microdescomposiciones utilizando un método propuesto por Firpo et al. (2009) que permite realizar descomposiciones de los distintos momentos de las distribuciones. A partir de la descomposición del coeficiente de Gini y las brechas entre cuantiles, se identifican los

distintos factores que han contribuido al aumento de la desigualdad de oportunidades en la última década. Los resultados indican que en los últimos años Argentina no ha podido reducir fuertemente la desigualdad de oportunidades educativas. En particular, cuando se analiza en forma detallada la contribución individual de cada factor, se encuentra que los recursos educativos y la localización del colegio contribuyeron a incrementar la desigualdad en estos años.

Finalmente, el Capítulo 3 se enfoca en las diferencias educativas entre escuelas de gestión pública y de gestión privada. Estas diferencias pueden ser una fuente de desigualdad de oportunidades si la calidad educativa es mayor en las escuelas privadas y acceder a las mismas está ligado al nivel socioeconómico familiar. El principal objetivo de este capítulo es aportar nueva evidencia empírica sobre desigualdad de oportunidades entre escuelas de gestión pública y de gestión privada a partir de un análisis no paramétrico para lograr un mayor entendimiento de las desigualdades educativas existentes en el país así como de algunos patrones observados en las últimas décadas como puede ser el incremento de la matrícula de las escuelas de gestión privada. Mientras que en los capítulos anteriores se analiza la desigualdad de oportunidades educativas a partir de medidas resumen de las distribuciones, en este capítulo se analiza la distribución de resultados en forma completa. Los resultados sugieren que los grupos de alumnos que asisten a escuelas de gestión pública y a escuelas de gestión privada notoriamente no enfrentan las mismas oportunidades. Las oportunidades de alumnos de escuelas de gestión pública de contextos favorables solo se igualan con las de aquellos alumnos que asisten a escuelas privadas pero que presentan circunstancias más desfavorables. De alguna manera esto ofrece evidencia de porqué en los últimos años las familias han sustituido las escuelas de gestión pública por las escuelas de gestión privada. Por último, los alumnos que tienen una educación privada y provienen de contextos más favorables son los que presentan las mayores ventajas respecto al resto; mientras que los alumnos de contextos más desfavorables que asisten a la escuela pública son los que menos ventajas tienen. Evidencia de que la escuela pública ha perdido el rol igualador que la sociedad argentina le ha otorgado históricamente.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2017/09/tesis-doctorado-serio.pdf>
- Serio, Monserrat (2014). "Desigualdad de oportunidades educativas: ¿década ganada o perdida?" Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Posadas.
- Serio, Monserrat (2015). "Descomposición de la desigualdad de oportunidades educativas en Argentina. Un análisis por regresiones de funciones de influencia recentradas." Trabajo leído en el VII Congreso Nacional de Estudiantes de Postgrado en Economía (CNEPE), Universidad Nacional del Sur, Bahía Blanca. Anales CNEPE ISBN: 978-987-1648-39 -9.
- Serio, Monserrat (2016). "El rol de las escuelas públicas y privadas en la igualdad de oportunidades en Argentina. Un análisis de dominancia estocástica." Trabajo leído en la Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política, Tucumán.
- Serio, M. (forthcoming). "Desigualdad de oportunidades educativas en Argentina", artículo aceptado para su publicación en revista Archivos Analíticos de Políticas Educativas.

26. Martín Trombetta

Movilidad de ingreso de corto plazo en América Latina 2002-2015 (2018)

El análisis de la movilidad de ingresos ha capturado el interés de una parte creciente de la literatura económica a partir de las últimas décadas del siglo XX. Inicialmente, se trató de una extensión del marco de análisis de la distribución personal del ingreso basado en el trabajo con encuestas de hogares; a medida que surgieron encuestas con estructura de panel, es decir, aquellas que relevan a un determinado conjunto de individuos en varias ocasiones a lo largo del tiempo¹, se dio paso al análisis de los cambios en sus ingresos en el tiempo.

Actualmente, el estudio de la movilidad de ingresos se ha constituido como una línea de investigación relativamente independiente, cuya idea fundadora es que el análisis de información de tipo dinámico permite arribar a conclusiones novedosas que enriquecen profundamente el análisis de fuentes de tipo estático. Resulta claro que el bienestar de los individuos no depende exclusivamente de su ingreso corriente sino del flujo de ingresos que percibirán en el futuro. Mientras que el trabajo con bases de datos de tipo corte transversal solo ilustra la “fotografía” de un momento particular del tiempo, el análisis de datos de panel permite evaluar la evolución de las variables de interés en el tiempo y de este modo ofrece una caracterización mucho más precisa de las condiciones de vida de los individuos que los análisis tradicionales.

Sin embargo, un rasgo característico de esta literatura es que actualmente carece de un marco de análisis unificado, sea en términos teóricos o empíricos. Una cita popular de Fields y Ok (1999b) indica que “existe, de hecho, una considerable literatura sobre cómo medir movilidad de ingresos. Pero, a diferencia de las teorías de medición de desigualdad de ingresos y pobreza económica, la literatura sobre movilidad no provee un discurso unificado de análisis. Esto puede deberse a que la propia noción de movilidad de ingresos no está bien definida; distintos estudios se concentran en distintos aspectos de este fenómeno multifacético. En todo caso, parece claro que un considerable grado de confusión confronta a los recién llegados al campo”. En efecto, una amplia literatura sobre medidas teóricas variadas convive con una aún más extensa literatura aplicada donde la metodología y la estrategia de medición varían sensiblemente de un trabajo al otro.

En esta introducción, trazamos las líneas generales de trabajo para el resto de la tesis doctoral. El objetivo general es repasar los distintos abordajes teóricos y metodológicos existentes con el fin de enmarcar nuestro trabajo en la literatura especializada. La sección 1 discute el concepto de movilidad de ingresos, su origen en la literatura y las distintas definiciones e interpretaciones que este ha recibido. La sección 2 repasa las distintas medidas de movilidad existentes, divididas en dos enfoques generales. La sección 3 analiza las características particulares de América Latina en los 2000 y de la información estadística disponible para delimitar las posibilidades de este estudio. Finalmente, la sección 4 traza una hoja de ruta para los capítulos restantes.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2018/06/tesis-doctorado-trombetta.pdf>
- Trombetta, Martín; Beccaria, Luis; Maurizio, Roxana; Vázquez, Gustavo. “Inestabilidad de ingresos durante un período de mejoras laborales y sociales: América Latina en el último decenio. Revista de Economía Política de Buenos Aires. Buenos Aires: Universidad de Buenos Aires. 2017, vol. 16. Pp. 101-126. ISSN 1850-6933.
- Trombetta, Martín. “Movilidad de ingresos y desigualdad en Argentina en los 2000”. Revista de economía política de Buenos Aires. Buenos Aires: Universidad de Buenos Aires. 2016. Vol. 15. Pp. 9-35. ISSN 1850-6933,

- 27. Jorge Pablo Puig**
Política fiscal y actividad económica: el efecto multiplicador del gasto público en Argentina
(2018)

Comprender los efectos del gasto público sobre la economía se ha vuelto un aspecto crucial en el diseño y la implementación de la política fiscal actual. Como consecuencia de la última gran crisis económica y financiera, los debates tanto académicos como prácticos han resurgido con el fin de establecer cuán efectivo es el gasto público para afectar la actividad económica. Para dar respuesta a este interrogante gran parte de la literatura económica ha hecho uso del concepto de multiplicador del gasto, entendido como la respuesta del nivel de actividad ante cambios en el gasto del gobierno. Conocer la magnitud del multiplicador es importante para los gobiernos, ya que un valor alto indica que el gasto tiene grandes efectos sobre la economía real, lo que no sólo significa que expandir el gasto es una medida eficiente para impulsar la economía, sino que también los gobiernos deben ser cuidadosos al considerar la implementación de medidas de austeridad fiscal. En ese caso, recortes en el gasto para equilibrar los presupuestos públicos pueden tener efectos perjudiciales sobre la economía. Por el contrario, si el multiplicador es muy bajo, los gobiernos pueden tener menos incentivos para ceder ante las demandas de aumentos de gasto dado que la política fiscal no tendrá efectos significativos sobre la economía.

Desde un punto de vista teórico, la literatura da cuenta de una amplia gama de valores posibles para el multiplicador, según el tipo de modelo utilizado (ej. neoclásico o neokeynesiano), los supuestos sobre la persistencia en los cambios del gasto público (ej. transitorios o permanentes), sobre cómo se financia el gasto, el comportamiento de la política monetaria, entre otras cosas.

Desde el punto de vista empírico, la literatura también da cuenta de un amplio rango para los valores del multiplicador ubicándolo entre 0.6-1.5, pudiendo ser mayor aún si se considera algún tipo de dependencia en el estado de la economía (ej. expansiones o recesiones). Esta divergencia a nivel empírico se debe a que estimar el multiplicador del gasto exige controlar por cuestiones de causalidad reversa o endogeneidad en la política fiscal. Esto es, determinar los efectos causales de aquellos cambios en el gasto que no son motivados por cambios en la actividad económica. Así, el desafío central a la hora de estimar el multiplicador del gasto consiste en cómo identificar los cambios exógenos del gasto en los datos, y para ello la literatura ha hecho uso principalmente dos metodologías alternativas. Por un lado, una metodología basada en la estimación de vectores autorregresivos estructurales (SVARs), iniciada originalmente por Blanchard y Perotti (2002), que a través del uso de series temporales con frecuencia trimestral asumen que el gasto del gobierno requiere al menos un trimestre para responder a los cambios en el producto. Por otro lado, una metodología narrativa o de experimentos naturales, iniciada con Barro (1981) que se ha focalizado en el uso de variables {instrumentos externos o subcomponente del gasto- poco probables de correlacionar con eventos macroeconómicos contemporáneos, como los gastos en defensa o aquellos para afrontar catástrofes naturales.

La mayoría de los estudios realizados hasta el momento se han basado en la metodología SVARs debido a su relativa facilidad de implementación, mientras que aquellos basados en métodos narrativos se encuentran mayormente aplicados a los Estados Unidos a través del

gasto en defensa. Adicionalmente algunos trabajos explotan las características político-territoriales de dicho país para identificar instrumentos externos que expliquen cambios exógenos en el gasto público.

En este contexto, Argentina cuenta con escasas mediciones correspondientes al primer grupo de estrategias (SVARs) y uno de los objetivos primarios de esta tesis es revertir dicha escasez de estimaciones. Para ello se toma como punto de partida la estimación de Puig (2014) realizada con datos del nivel central de gobierno y una estrategia de identificación basada en la estimación de SVARs. Dicho trabajo establece tres conclusiones relevantes: i) el multiplicador del gasto público total en Argentina es bajo y cercano a 0.2, lo que implica que el aumento de \$1 en el gasto del gobierno nacional aumenta el producto en \$0.2, poniendo de manifiesto la existencia de efectos desplazamiento sobre la producción; ii) a la hora de diferenciar los multiplicadores del gasto según su clasificación económica, el multiplicador del gasto corriente se encuentra muy por debajo del multiplicador del gasto de capital (o inversión pública). El primero alcanza también un valor de \$0.2 y el segundo sistemáticamente mayor a la unidad; y iii) cuando se analizan los canales de transmisión del gasto (sus efectos sobre el resto de los componentes de la demanda agregada) se encuentran multiplicadores positivos del gasto sobre el consumo privado y sobre la inversión privada, lo que da indicios de la existencia de sinergias entre el sector público y el privado en materia de inversión. El multiplicador sobre las exportaciones netas resulta negativo, aunque sin soporte estadístico.

Puede apreciarse entonces que la estimación del multiplicador del gasto vía la metodología narrativa o de experimentos naturales para Argentina no ha sido explorada hasta el momento. Esto puede deberse principalmente a que el país no cuenta con un subcomponente del gasto exógeno, semejante al gasto en defensa de Estados Unidos, plausible de ser utilizado para la estimación del multiplicador. Sin embargo, la organización polítoterritorial de Argentina puede proveer un instrumento externo que permita estimar el multiplicador haciendo uso de este enfoque.

El Gobierno de la República Argentina adopta constitucionalmente la forma de una democracia representativa, republicana y federal. Debido a su carácter federal, la Argentina posee dos estructuras de gobierno: El Gobierno Nacional o Federal; 23 gobiernos provinciales más la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, cada una de las cuales son consideradas preexistentes a la Nación y ejercen todos los poderes no delegados expresamente al gobierno federal. Entre las dos estructuras existe un desbalance fiscal vertical ya que las provincias concentran las potestades sobre el gasto y la Nación concentra las potestades sobre los ingresos. Ese desbalance se cubre con transferencias desde la Nación a las provincias que representan en promedio el 60% del gasto provincial. Dichas transferencias se distribuyen entre las provincias según la composición de representantes provinciales en las dos Cámaras del Congreso Nacional (Porto y Sanguinetti, 2001). De este modo la representación provincial determina cuantas transferencias recibe una provincia y en última instancia su gasto público. Si a su vez se tiene en cuenta que los cambios a lo largo del tiempo en dicha representación provincial no correlacionan con fluctuaciones macroeconómicas contemporáneas (Végh y Vuletin, 2015), éstos resultan válidos para identificar cambios exógenos el gasto público provincial.

Con esta estrategia en mente, el primer capítulo de esta tesis estima por primera vez el multiplicador del gasto público para Argentina con una estrategia alternativa a los SVARs. Para

ello se utilizan los cambios en la representación de cada provincia en las Cámaras del Congreso Nacional como variable instrumental del gasto público provincial. Comprobando la validez del instrumento propuesto y haciendo uso de un panel de datos por provincia para los años 1964-2014, se encuentra de manera robusta que el multiplicador del gasto total difiere de cero, pero es menor la unidad. Las estimaciones indican un valor que oscila entre 0.39 y 0.61 (es decir que por cada peso que gasta el gobierno, su producto se incrementa entre \$0.39 y \$0.61 pesos adicionales), indicando efectos moderados del gasto para afectar la economía. Esto tiene implicancias de política relevantes si se tiene en cuenta la literatura reciente sobre consolidaciones fiscales cuyos resultados sugieren que aquellas realizadas por el lado del gasto son menos costosas que las basadas en impuestos (Alesina, Favero y Giavazzi, 2018). Los resultados también son consistentes con predicciones teóricas basadas en el modelo neoclásico, como las de Baxter y King (1993), que indican multiplicadores modestos del gasto total ante imposición distorsiva y la presencia de efectos de tipo ricardianos sobre la riqueza de los agentes.

Dados estos resultados, el segundo capítulo se focaliza en un aspecto sumamente relevante pero poco explorado al momento por la literatura: la composición del gasto público. En él se indaga fundamentalmente si existen diferencias en el multiplicador del gasto corriente (o consumo público) con relación al del gasto de capital (o inversión pública). Este aspecto cobra mayor relevancia si se considera que Argentina evidencia un fenómeno muy interesante en lo que hace a la composición del gasto público provincial en los últimos 50 años: un marcado sesgo hacia el gasto corriente.

La metodología de estimación se apoya sobre la utilizada previamente para obtener el multiplicador del gasto público total (en base al método de variables instrumentales), pero a su vez utiliza un instrumento adicional que juega un rol fundamental a la hora de explicar la composición del gasto total. En concreto, añade la dependencia poblacional de las provincias argentinas para instrumentar la proporción de cada tipo de gasto en el total basándose en el hecho de que economías con poblaciones más dependientes tienden a mostrar una mayor participación relativa de su gasto corriente en el total.

El resultado encontrado en el segundo capítulo de esta tesis indica que la composición del gasto público juega un papel relevante a la hora de estudiar su efecto multiplicador. El multiplicador del gasto de capital es mayor a la unidad (\$1.6) y estadísticamente significativo, mientras que el gasto corriente no afecta la actividad. Sin embargo, este multiplicador promedio del gasto de capital puede ocultar diferencias importantes basadas en el stock inicial de capital público dada la existencia eventual de algún mecanismo que funcione al afectar la productividad marginal inicial del capital público. Esto es, en base a principios económicos básicos, si provincias con un bajo nivel inicial de capital tienen una mayor productividad que aquellas con un alto nivel inicial de capital. Así, en este capítulo se avanza para dilucidar si el multiplicador del gasto de capital es mayor en economías con menor stock inicial de capital público, dada su mayor productividad marginal. Se estudia esta hipótesis con una aproximación del stock de capital público provincial (kilómetros de rutas asfaltadas por provincia) y un enfoque de congestión basado en Barro (1990) y Glomm y Ravikumar (1997). Los resultados asociados indican que el multiplicador del gasto de capital depende del stock inicial de capital público. Provincias con altos niveles de stock de capital inicial muestran un multiplicador de capital cercano a cero mientras que aquellas con menor stock arrojan multiplicadores de \$1.84-

\$2.02. Claramente, las provincias con mayor deficiencia de infraestructura se beneficiarían mucho más del gasto de capital.

De este modo, si se analizan los resultados de los dos primeros capítulos de esta tesis y los encontrados por Puig (2014), hasta el momento Argentina cuenta con un cuerpo de evidencia basada en las metodologías más divulgadas por la literatura del multiplicador fiscal y un conjunto de resultados robustos con implicancias relevantes de política económica, válidos tanto para su gobierno central como subnacional. En este marco una pregunta adicional puede cobrar relevancia si se intenta indagar cuál es el efecto multiplicador del gasto que el gobierno central realiza en las jurisdicciones subnacionales. Más aún si se tiene en consideración que durante los últimos años el gobierno central ha mostrado una expansión de su gasto público medido en relación con el producto interno bruto (PIB) pero, al igual que los gobiernos subnacionales, con un sesgo hacia el gasto corriente en detrimento del gasto de capital.

El tercer capítulo intenta responder a lo anterior estimando el multiplicador del gasto del gobierno central en cada una de las provincias. Pero no solo provee nuevamente evidencia adicional sobre el multiplicador del gasto, sino que propone hacerlo con otra de las estrategias metodológicas ampliamente divulgada a nivel mundial pero inexplorada en nuestro país. Hace uso de una estrategia de identificación de shocks fiscales basada en los errores de pronóstico del gasto (Auerbach y Gorodnichenko, 2012a, 2012b; Blanchard y Leigh 2013; Riera Crichton, Végh y Vuletin, 2015). Esto es, la diferencia entre los montos de gasto proyectados y los efectivamente ejecutados. Utilizando datos de panel para las 23 provincias argentinas que cubren el periodo 2004-2014 se encuentra que el gasto público total del gobierno nacional parece no afectar la actividad económica. Sin embargo, sí parece hacerlo el gasto de capital con un multiplicador cercano a \$1.35. Al igual que en el capítulo 2 se muestra que el stock inicial del capital público de cada provincia afecta el multiplicador del gasto en capital nacional.

Integrando todos los resultados aquí encontrados y los previamente disponibles, Argentina cuenta con un cuerpo de evidencia consistente y robusto a diversas estrategias metodológicas y muestras de datos. Los resultados que se desprenden de esta línea de investigación indican la existencia de multiplicadores del gasto público total menores a la unidad, al tiempo que enfatizan la importancia de la composición del gasto por cuanto el gasto de capital tiene efectos mucho más expansivos que el gasto corriente. También es sumamente relevante entender dónde el gasto de capital encuentra sus rendimientos más productivos.

Naturalmente la agenda de investigación no se agota en esta tesis y de ningún modo los resultados encontrados aquí se consideran exhaustivos. Sin embargo, entenderlos, conocer su alcance y limitaciones puede ayudar al debate sobre política fiscal en Argentina. Continuar con el desarrollo de evidencia específica para el país, sigue siendo una tarea por realizar. Si para ello esta tesis sirve como referencia, entonces habrá cumplido su objetivo.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2018/06/tesis-doctorado-puig.pdf>
- Izquierdo, Alejandro; Lama, Ruy; Medina, Juan Pablo; Puig, Jorge; Vuletin, Guillermo; Riera-Crichton, Daniel, Vegh, Carlos. “Does the size of the public investment multiplier depend on the initial stock of public capital?” Borrador preliminar. <https://flagships.iadb.org/es/DIA2018/Mejor-Gasto-para-Mejores-Vidas>

28. Andrés Manuel César*Shocks cambiarios y competitivos en países en desarrollo (2018)*

Esta tesis doctoral pretende contribuir fundamentalmente a la literatura de economía internacional desde la perspectiva de países en desarrollo. Los temas tratados se relacionan estrechamente con aquellas ramas de la literatura dedicadas a estudiar: (i) las grandes recesiones económicas; (ii) el traspaso a precios de las variaciones del tipo de cambio; y (iii) los vínculos entre el mercado laboral y el comercio internacional.

La tesis se divide en dos bloques sostenidos sobre un mismo modelo teórico. La primera parte se titula: "Ajustes de precio y calidad en respuesta a un shock en el tipo de cambio", y está dedicada a estudiar el comportamiento del mercado de bienes durante una etapa de contracción económica caracterizada por una reducción en el ingreso real de los consumidores (ocasionada por una depreciación real de la moneda) que altera la valoración relativa del precio y la calidad de los bienes. La contribución principal de esta parte consiste en identificar y cuantificar el canal composicional como una explicación adicional relevante para entender el traspaso incompleto de las devaluaciones hacia los precios internos. La segunda parte se titula: "Respuesta heterogénea de las firmas frente a un shock competitivo", y está orientada a estudiar el efecto que provoca un aumento en la intensidad competitiva proveniente del comercio internacional en distintos márgenes de ajuste de las firmas domésticas. La contribución más importante de esta parte de la tesis consiste en cuantificar la magnitud de este fenómeno. Se desprenden implicancias para comprender la dinámica del mercado laboral en el corto plazo y la evolución de la productividad agregada de la economía.

Específicamente, en la primera parte se estudia la respuesta de una firma que vende un producto diferenciado frente a un shock negativo en el ingreso real de los consumidores. Una caída en el ingreso real hace que los consumidores valoren más el dinero disponible (y por tanto el precio) y se preocupen menos por la calidad del producto que consumen. Esto genera un aumento en la demanda de aquellos productos de menor precio y calidad relativa. Al mismo tiempo, la respuesta óptima de la firma combina una reducción del margen de ganancia con una disminución en la calidad del producto ofrecido.

Para evaluar la validez empírica de esta proposición teórica se estudian doce episodios de crisis cambiarias en países en desarrollo. Dichas crisis se materializan en una depreciación real de la moneda de magnitud considerable seguida por una fuerte contracción del volumen de importaciones. La devaluación sirve como un experimento que ocasiona una disminución plausiblemente exógena en el ingreso real promedio (medido en moneda extranjera) de los consumidores domésticos. Los hallazgos empíricos conforman la intuición económica. Todos los episodios estudiados se caracterizan por un notable efecto composicional en la canasta de importables en los años que siguen a la devaluación. Los resultados muestran una reducción significativa en los precios (medidos en dólares en aduana) y en la calidad estimada de los productos importados. A su vez, aumenta la participación de las variedades de menor precio/calidad relativa en el valor total importado de cada producto.

Estos hechos estilizados motivan el desarrollo de un modelo estructural con el objetivo de cuantificar el ajuste del mark-up y la calidad de los productos importados en respuesta a un shock negativo en el ingreso real. Se asume que las firmas internacionales venden un producto diferenciado en un régimen de competencia monopolística, eligiendo el precio y la calidad en pos de maximizar sus beneficios. El costo marginal es estrictamente creciente y convexo en calidad. Los consumidores eligen aquel producto que les provee la mayor utilidad, están dispuestos a pagar más por una variedad de mayor calidad y esta disposición a pagar es creciente en el nivel de ingresos (hay un trade-off entre precio y calidad). A partir de este modelo, se estiman los parámetros de la ecuación de demanda y de la función de costos de las firmas utilizando microdatos correspondientes al universo de productos importados por Argentina durante el período 1999-2004.

El modelo permite cuantificar la importancia relativa de los distintos canales de ajuste en respuesta a un cambio en alguno de los parámetros estimados. La notable caída del ingreso real (medido en dólares) derivada de la depreciación real del peso argentino reduce la disposición a pagar de los consumidores domésticos. El cambio en este parámetro tiene dos efectos en términos de la estática comparada del modelo: un ajuste de mark-up y una reducción de calidad por parte de la firma. A partir de las ecuaciones del modelo se simulan precios, calidades y niveles de demanda contrafactuales en los dos equilibrios (pre

y post reducción del ingreso real) manteniendo constantes el resto de los parámetros (e.g. costos de la firma). Se calcula un índice de precios a nivel producto que se puede descomponer en tres canales: (i) ajuste de mark-ups, (ii) ajuste de calidad, y (iii) efectos composicionales. El modelo hace un buen trabajo en la predicción de la distribución de los cambios de precio. Los resultados sugieren que en promedio, el ajuste de la calidad de cada variedad da cuenta de un 50-57% de la reducción de precios a nivel producto, el cambio composicional explica un 31-41%, y la reducción de mark-ups explica un 10-17%.

Estos resultados sugieren que el ajuste en la calidad de los bienes es el canal más importante para explicar el traslado incompleto de la devaluación hacia el precio de los bienes importados medidos en aduana (exchange-rate pass-through). Este canal de ajuste comercial ha sido poco explorado en la literatura. Si bien la intuición microeconómica es sencilla, las implicancias son relevantes para entender algunos fenómenos macroeconómicos que la literatura ha denominado como enigmas, asociados al efecto de las devaluaciones en la economía real o al traslado incompleto de las devaluaciones hacia los precios domésticos.

La segunda parte de la tesis está orientada a estudiar el comportamiento de las firmas y del mercado laboral durante una etapa en la cual se produce un shock exógeno asociado al mercado de bienes (e.g. gran aumento en la productividad de una firma, cambio tecnológico, aparición de nuevos productos que sustituyen anteriores, aumento en la participación de mercado de firmas extranjeras, etc.). El modelo desarrollado en la primera parte predice que un shock competitivo de esta índole afecta de manera diferencial la participación de mercado de las firmas domésticas en función de sus capacidades (e.g. productividad, calidad). La intuición es simple. Una mayor participación de mercado satisfecha por determinadas firmas (e.g. extranjeras) implica una menor participación cubierta por otras firmas (e.g. domésticas), ceteris paribus. La pérdida de mercado experimentada por una firma doméstica es decreciente en su nivel de productividad/calidad. Las firmas afectadas enfrentan una reducción de sus ingresos por ventas, disminuyen la demanda laboral, y eventualmente salen del mercado. De esta predicción se derivan dos implicancias importantes, cuya valuación empírica se encuentra al margen del presente trabajo. Primero, se produce cierta reasignación de factores productivos que altera el equilibrio de mercado, genera ganadores y perdedores, y afecta la distribución del ingreso de la economía. Por su parte, el hecho de que las firmas menos productivas salgan del mercado aumenta la productividad agregada de la economía.

Las predicciones teóricas se ponen a prueba empíricamente utilizando (i) microdatos de comercio internacional y (ii) microdatos provenientes de un censo industrial de manufacturas que permite observar a las mismas firmas a lo largo del tiempo. El objetivo es identificar y estimar el efecto causal de un shock competitivo sobre los resultados antes mencionados, en pos de cuantificar la magnitud económica de dicho shock. La estrategia de identificación utiliza el crecimiento de las importaciones de manufacturas provenientes de un país de salarios bajos (China) que ha experimentado un notable crecimiento de la productividad total de los factores durante las últimas décadas. La idea es estudiar la respuesta (heterogénea) de corto plazo de las firmas domésticas de un país en desarrollo (en este caso Chile) frente a este shock de competencia internacional.

Los resultados sugieren que las firmas más expuestas al crecimiento de la penetración de importaciones de China disminuyen las ventas de productos manufacturados, reducen la cantidad de trabajadores, y enfrentan una mayor probabilidad de salir del mercado, en relación a firmas comparables en otras industrias del mismo sector menos expuestas a este shock. Los efectos estimados son significativamente más pronunciados para aquellas firmas inicialmente menos productivas (2-3 veces mayores). La magnitud económica de los resultados sugiere que este canal explica buena parte de la dinámica de las firmas y de la respuesta del mercado laboral a corto plazo. Si bien hay una incipiente literatura dedicada a estudiar estos fenómenos en países desarrollados, la evidencia para economías en desarrollo es escasa. Los resultados están en línea con la literatura que muestra que los costos de ajuste se distribuyen de manera desigual a través de distintas industrias, regiones, firmas y trabajadores.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2018/11/tesis-doctorado-cesar.pdf>

29. Cecilia Velázquez Battistessa

Fecundidad adolescente y educación ¿Causa o consecuencia? Evidencia para Argentina y Uruguay (2019)

La segunda mitad del siglo pasado fue testigo de importantes transformaciones en los países de América Latina y el Caribe. En particular, la fecundidad cayó fuertemente en el marco del denominado proceso de transición demográfica. La tasa global de fecundidad de la región se redujo desde 5.9 hijos por mujer en 1950-1955 a 2.1 en la actualidad, es decir, apenas alcanza el umbral de reemplazo poblacional. De este modo, América Latina y el Caribe inician el siglo XXI con una fecundidad inferior a la media mundial. Argentina y Uruguay constituyen una excepción, ya que inician la transición demográfica más temprano en el siglo XX, ambos mantienen bajas tasas de fecundidad global durante la segunda mitad del siglo.

A pesar de la baja sostenida de la fecundidad total en la región, persisten aún altos niveles de fecundidad adolescente (15 a 19 años). América Latina y el Caribe se posicionan como la segunda región con mayor fecundidad adolescente del mundo, superada sólo por el continente africano. Además, la fecundidad adolescente latinoamericana es mucho más alta que la que se esperaría a la luz de la fecundidad total, lo que ha llevado a plantear que constituye una “anomalía” a escala mundial (Rodríguez, 2008 y 2014). Si bien Argentina y Uruguay parten de niveles bajos para el contexto mundial y regional, han realizado escasos progresos en el período considerado, encontrándose en la actualidad prácticamente en el mismo nivel que hace más de medio siglo. En Argentina nacen anualmente 64 niños de madres entre 15 y 19 años por cada mil jóvenes de ese grupo etario (United Nations, 2017) y una de cada cuatro argentinas culmina la adolescencia habiendo tenido al menos un hijo (Censo 2010). Por su parte, en Uruguay cada año se producen 58 nacimientos por cada mil jóvenes de 15 a 19 años (United Nations, 2017) y una de cada cinco uruguayas culmina la adolescencia habiendo tenido al menos un hijo (Censo 2011)

La fecundidad adolescente es vista como un síntoma de problemas en el acceso a la salud sexual y el pleno ejercicio de los derechos reproductivos entre las generaciones más jóvenes. En Latinoamérica, el 60% de los nacimientos de madres adolescentes no fueron intencionales ni inicialmente deseados (Azevedo, Favara y otros, 2012), en Argentina las cifras varían en un rango de 45 a 60% según la fuente de información (Binstock y Gogna, 2014) y en Uruguay aproximadamente 65% (Cabella y otros, 2016; Ferre, 2015). Durante la Cumbre del Milenio del año 2000, los países miembros de las Naciones Unidas acordaron de forma unánime el cumplimiento para el año 2015 de ocho metas destinadas a combatir la pobreza en sus múltiples dimensiones. Entre dichas metas se encuentra mejorar la salud materna a través del acceso universal a la salud reproductiva, y la reducción de la fecundidad adolescente es uno de los indicadores utilizados para monitorear el cumplimiento de este objetivo (Jiménez y otros, 2011). La agenda 2030, resultante de la Cumbre para el Desarrollo Sostenible realizada en 2015, renovó este compromiso.

La preocupación por la fecundidad adolescente también se justifica por las consecuencias adversas de la maternidad temprana, entre las que suelen mencionarse los malos resultados educativos de las adolescentes que son madres. El nacimiento del primer hijo puede truncar la trayectoria educativa, en una etapa crítica para la acumulación de capital humano como es la

adolescencia, forzando una transición anticipada y precaria a la vida adulta (Varela, Fostik y Fernández, 2014). Pero también es cierto que el nivel educativo y la asistencia escolar inciden en la edad de inicio de la vida reproductiva. En este sentido, las decisiones educativas afectan a las decisiones de fecundidad y viceversa, problema conocido como causalidad inversa o simultaneidad. Además, pueden existir otros factores que sitúen a algunas jóvenes bajo ambos riesgos, tanto de quedar embarazadas en la adolescencia como de experimentar fracasos educativos. En otras palabras, los mismos factores que explican por qué algunas adolescentes se convierten en madres y otras no, explicarían por qué algunas jóvenes asisten a la enseñanza y tienen buen rendimiento académico y otras no, problema conocido como sesgo de selección o variables omitidas (Azevedo, Favara y otros, 2012).

Entonces, la educación es a la vez causa y efecto de la fecundidad adolescente. Con los avances recientes en las técnicas de evaluación de impacto, se ha intentado identificar o aislar estos efectos en ambas direcciones. La literatura acerca de los determinantes de la fecundidad adolescente sugiere que la educación tiene un impacto significativo, en particular contribuye a reducir la fecundidad adolescente. Sin embargo, la evidencia para los países latinoamericanos es mixta. El Capítulo I de esta tesis aporta nueva evidencia para el caso de Argentina, analizando a la educación como uno de los determinantes de la fecundidad adolescente. En el Capítulo II se analiza la causalidad pero en la dirección contraria, es decir, se analizan las consecuencias educativas de la maternidad adolescente, tomando a Uruguay como caso de estudio. Si bien suelen señalarse los efectos adversos de la fecundidad adolescente sobre la educación de las jóvenes, la literatura que ha aislado la parte causal de esta relación es muy sensible a la metodología utilizada, y parece indicar que si se controla adecuadamente la endogeneidad, las consecuencias negativas son a lo sumo muy modestas. El Capítulo II se enmarca en esta literatura.

La fecundidad adolescente no sólo altera el curso de vida de la joven (consecuencias intra-generacionales), sino que también los hijos de las madres adolescentes se ven afectados (consecuencias inter-generacionales).² El Capítulo III de esta tesis pone el foco en las consecuencias para los hijos de madres adolescentes, nuevamente aplicado al caso de Uruguay.

Cada uno de los Capítulos ha sido elaborado con el doble objetivo de ser parte de una misma investigación general, que indaga acerca de las causas y consecuencias de la fecundidad adolescente, y a la vez ser individualmente funcional como estudio específico dentro de la literatura correspondiente en cada caso. Por este motivo, la repetición de parte de la literatura, explicaciones descriptivas y metodología, resulta inevitable para que cada Capítulo pueda ser auto-contenido.

El desarrollo empírico de esta investigación resulta desafiante porque Argentina y Uruguay carecen de los datos necesarios, en particular, no hay encuestas que permitan el seguimiento a lo largo del tiempo de los resultados educativos y de fecundidad para una misma joven. Si bien existen algunas encuestas específicas que relevan esta información -encuestas sobre salud sexual y comportamientos reproductivos, encuestas de juventud, entre otras- aportan

información parcial y en general no permiten un seguimiento, ya que se trata de encuestas puntuales. Por otro lado, la encuesta de hogares de Argentina no cuenta con preguntas sobre fecundidad, y en la encuesta de hogares de Uruguay no se pregunta de forma rutinaria acerca del calendario de la fecundidad.³ La ausencia de datos a nivel individual, obliga a trabajar a nivel agregado. La principal limitación es que no es posible capturar la heterogeneidad al interior de cada grupo. Sin embargo, esto tiene la ventaja de que permite combinar distintas fuentes de información, y seguir los resultados en el tiempo de un grupo de jóvenes, enriqueciendo el análisis. En particular, la información sobre fecundidad proviene de las estadísticas vitales de ambos países, de los registros de nacimientos que contienen información completa sobre la edad y lugar de residencia de la madre, fecha y lugar de nacimiento, así como cuidados recibidos durante el embarazo y resultados de salud de los recién nacidos. La información socioeconómica, principalmente años de educación alcanzados y asistencia escolar, proviene de las encuestas de hogares de ambos países.

El Capítulo inicial de esta tesis identifica el efecto causal de la educación sobre la fecundidad adolescente. Según mi conocimiento, es el primer análisis para Argentina en tratar a la educación como una variable endógena en el modelo de decisiones de fecundidad. Para ello se cuenta con un instrumento ampliamente utilizado en la literatura desde Angrist y Krueger (1991): las leyes que establecen la escolaridad obligatoria. La Ley Federal de Educación de 1993 reformó el sistema educativo argentino, extendiendo la escolaridad obligatoria de siete a diez años. Se explota el hecho de que no todas las provincias adoptaron la ley con igual intensidad ni de forma simultánea, y que esto respondió a la afinidad política entre el gobierno nacional y los distintos gobiernos provinciales, y no estuvo vinculado a los niveles de fecundidad adolescente. Combinando distintas fuentes de información, se confeccionó un panel de datos, que permite el seguimiento de los resultados educativos y de fecundidad de jóvenes pertenecientes a una misma cohorte y provincia a lo largo de los años 1995- 2006. Se aplica el método de Variables Instrumentales estimando por Mínimos Cuadrados en dos Etapas. Los resultados de la primera etapa muestran que la Ley Federal de Educación tuvo un impacto positivo sobre los resultados educativos: la adopción de la reforma educativa (margen extensivo) tuvo un efecto significativo y positivo de entre 0.24 y 0.27 años de educación adicionales, y un aumento de la tasa de asistencia escolar entre 2.6 y 3 puntos porcentuales. Sin embargo, el avance y propagación de la reforma al interior de cada provincia (margen intensivo) no habría tenido efectos educativos. Los resultados de la segunda etapa sugieren un impacto negativo de la educación sobre las tasas de fecundidad adolescente, que opera a través de dos canales complementarios: un efecto capital humano (cada año de educación adicional provoca un descenso de 30 nacimientos cada mil adolescentes) y un efecto “incapacitación” más débil (un aumento de un punto porcentual en la tasa de asistencia escolar reduce 3 nacimientos cada mil adolescentes).

El Capítulo I muestra que la educación es un determinante importante de la fecundidad de las jóvenes para el caso de Argentina. A la luz de este resultado, el Capítulo II analiza la causalidad en la dirección contraria, indagando acerca de las consecuencias educativas de la fecundidad adolescente para el caso de Uruguay. Para identificar el impacto de la fecundidad adolescente sobre la educación, en el segundo Capítulo se hace uso de la reforma que legalizó el aborto en

Uruguay en 2012. La variabilidad en su implementación -debido a que se permite a los médicos negarse a practicar un aborto bajo la figura de “objeción de conciencia”- permite utilizar las tasas locales de aborto legal como Variable Instrumental de la fecundidad adolescente. Éste es el primer trabajo que cuenta con datos oficiales sobre el número de abortos legales realizados en el país, provenientes del Ministerio de Salud uruguayo. Los resultados sugieren que el acceso a la interrupción legal del embarazo redujo la fecundidad adolescente. Por cada punto por mil de aumento en la tasa adolescente de aborto legal, la tasa de fecundidad de este grupo etario disminuye entre 0.26 y 0.32 puntos por mil. Se encuentra un instrumento exógeno para la fecundidad adolescente, siendo este uno de los principales aportes del Capítulo II. Sin embargo, no se encuentran efectos sobre los logros educativos de aquellas jóvenes cuya decisión de fecundidad se ve alterada por el acceso a interrumpir legalmente un embarazo; sugiriendo que los malos resultados educativos de las madres adolescentes no pueden atribuirse a la maternidad temprana per se.

Si bien la legalización del aborto en Uruguay a fines de 2012 redujo la fecundidad adolescente, el Capítulo II no encontró evidencia de efectos intra-generacionales, en particular, sobre el desempeño educativo de las jóvenes. Por esto, se decidió explorar en el Capítulo III posibles efectos sobre la siguiente generación, sobre las condiciones de vida de los niños nacidos de madres adolescentes luego de la sanción de la ley en Uruguay. Debido a la información disponible, pero principalmente al corto tiempo transcurrido desde la aplicación de la norma, los impactos evaluados se restringen a los cuidados recibidos durante el embarazo y a ciertos indicadores de salud al nacer. Los resultados señalan que todos los indicadores de cuidados prenatales -total de consultas e inicio de la atención prenatal- mejoraron como consecuencia del mayor acceso a la interrupción del embarazo. Se observa que por cada aborto realizado cada mil jóvenes de 15 a 19 años, las adolescentes que deciden llevar a término sus embarazos: (i) acuden con mayor frecuencia a la visita prenatal, aumentando el total de consultas durante el embarazo en 0.05 consultas; (ii) adelantan el momento del primer control prenatal en poco menos de un día; y (iii) aumenta el porcentaje de nacimientos que recibió atención médica adecuada durante la gestación entre 1 y 1.2 puntos porcentuales. A pesar de esto, no se observan efectos significativos sobre los indicadores de salud del recién nacido.

El Capítulo III también se propuso identificar los mecanismos a través de los cuales la caída en la cantidad de los nacimientos impacta positivamente sobre la calidad de los mismos, entendida en términos de atención médica prenatal. Distinguiendo los cambios en la composición del grupo de embarazos y mujeres que deciden ser madres teniendo acceso al aborto legal y seguro, efecto selección, de aquellos cambios derivados de la reducción en el tamaño de la cohorte de nacimientos que favorecen la descongestión en el acceso y uso de los servicios de atención prenatal, efecto descongestión. Los resultados sugieren que las adolescentes que deciden continuar el embarazo, contando con las garantías legales y sanitarias para interrumpirlo, tienen una conducta más favorable, asistiendo con mayor frecuencia y de forma más temprana a las consultas médicas prenatales (efecto selección positivo). No se encuentra evidencia de que opere una descongestión en el uso de los servicios de salud.

En síntesis, el Capítulo I encuentra para Argentina que la educación es un determinante importante de la fecundidad adolescente, y esto resalta el potencial de las políticas educativas como herramienta complementaria de las políticas convencionales de salud sexual y reproductiva. El Capítulo II evidencia para Uruguay que la fecundidad adolescente no tiene consecuencias sobre la educación de las jóvenes, sugiriendo que las madres que abandonan los estudios iban a desvincularse del sistema educativo de todos modos. Esto indica que existen factores inobservables que gobiernan la dinámica de ambos procesos y por tanto es necesario explorar estos determinantes para contribuir al diseño de políticas. A pesar de no encontrar efectos intra-generacionales de la fecundidad adolescente, en el Capítulo III se encuentran consecuencias adversas para los hijos de madres adolescentes en relación a los cuidados que reciben durante la gestación. Sería sumamente relevante para el diseño de políticas explorar si se presentan efectos de mediano plazo sobre este grupo de recién nacidos, como desarrollo cognitivo, resultados educativos y laborales, entre otros.

Cabe precisar que la importancia de las políticas educativas como herramienta de reducción del embarazo en adolescentes no se restringe a la implementación de programas de educación sexual. La educación sexual integral es condición necesaria para dotar a las jóvenes de la capacidad de elegir el número de hijos que desean tener y cuándo hacerlo. Sin embargo, no es condición suficiente; la permanencia en la escuela y la obtención de niveles educativos más elevados resultan claves para el desarrollo de un proyecto de vida basado en la formación y en la inserción en el mercado de trabajo en puestos calificados, impulsando a las jóvenes a posponer la maternidad hacia edades más avanzadas. En el mismo sentido, UNFPA (2013) señala la importancia de “(...) dejar las intervenciones con un enfoque muy limitado a las niñas o a la prevención del embarazo, e implementar enfoques más amplios que desarrollen el capital humano de las niñas, se centren en su capacidad de tomar decisiones sobre su vida (incluidos los temas de salud sexual y reproductiva) y presenten oportunidades reales a las niñas de modo que no consideren la maternidad como su único destino”.

También es necesario tener en cuenta que el análisis de la fecundidad adolescente aquí realizado se centra en las madres adolescentes, principalmente por carencias de información acerca de los padres. La ausencia de los varones como sujetos de investigación es una falencia presente en la mayor parte de la literatura. Como consecuencia “muchos países han adoptado la causa de prevenir el embarazo en adolescentes, en general, mediante medidas orientadas a modificar el comportamiento de las niñas. En esas intervenciones está implícita la creencia de que la niña es responsable de prevenir el embarazo y la presunción de que, si queda embarazada, es ella la que está en falta” (UNFPA, 2013). Las inequidades de género también atraviesan el modo en que las responsabilidades son asumidas y atribuidas, “no es lo mismo ser madre, que padre adolescente” como expresan los propios jóvenes (UNICEF, 2018).

Esta tesis busca realizar un aporte al estudio de los determinantes y consecuencias de la fecundidad adolescente desde la disciplina económica, integrando al análisis de un tema demográfico técnicas de evaluación de impacto de políticas públicas, cuyo uso es aún incipiente en la región. Cabe señalar que el interés principal de los Capítulos I y II no está puesto en evaluar

el impacto de las políticas -reforma educativa de 1993 en Argentina y legalización del aborto en 2012 en Uruguay- sino en utilizar las diferencias en la implementación de estas políticas como fuente de variación exógena de educación y fecundidad adolescente respectivamente. En cambio, en el Capítulo III se cambia ligeramente el foco, ya que se propone analizar los impactos de la legalización del aborto en Uruguay sobre resultados de los recién nacidos de madres adolescentes, y luego se analizan los mecanismos utilizando la implementación de la política como cambio exógeno de la fecundidad adolescente.

Estos resultados cobran mayor relevancia en la coyuntura argentina, que este año estuvo atravesada por el debate público acerca de la legalización del aborto. El debate parlamentario se saldó con el rechazo del proyecto de ley para la interrupción voluntaria del embarazo. Esta tesis intenta proporcionar evidencia rigurosa de los efectos de la legalización del aborto en Uruguay, que podría servir como insumo para el debate.

Publicaciones de la tesis

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2019/03/tesis-doctorado-velazquez.pdf>

30. Cecilia Parada Larre Borges

Políticas públicas y sus efectos sobre el comportamiento de los individuos. Estudios empíricos para Uruguay (2019)

A lo largo de las últimas dos décadas, en América Latina en general, y en particular en Uruguay luego de 2005, comenzó a implementarse una nueva ola de reformas en materia de protección social. Si bien, dependiendo del país, los programas han seguido diferentes esquemas, las reformas surgen como respuesta al aumento de la pobreza en la región a comienzos de siglo y buscan mejorar las condiciones de vida de los individuos. Uruguay tiene la particularidad de haber realizado modificaciones en su sistema de protección social, tanto en lo vinculado al régimen contributivo como a expandir el esquema no contributivo. Además, existen en este país diversas fuentes de información que han permitido evaluar el funcionamiento de estas políticas. De esta forma, se han constatado efectos en disminución de la pobreza y de la desigualdad, así como en dimensiones que no eran objeto directo de los programas (por citar algunos ejemplos: Amarante y otros (2009), Amarante y otros (2016), Colafranceschi y Vigorito (2013), Bérgholo y Cruces (2014), Bérgholo y otros (2016).

La pregunta acerca de en qué medida las políticas públicas, en particular aquellas que tienen como objetivo modificar los regímenes de protección social, afectan el comportamiento y bienestar de los individuos resulta crucial para la economía, a cuya respuesta ha buscado aportar desde distintos enfoques y a lo que se pretende contribuir con esta investigación. En esta dirección existen algunos esfuerzos para la región, observándose resultados heterogéneos en los distintos países, en particular en materia laboral (Alzúa, Cruces y Rapani, 2013) y demográfica (Stecklov y otros, 2007).

Considerando entonces la puesta en marcha de un conjunto de políticas que tienen como fin ampliar el régimen de protección social en Uruguay, este trabajo se propone evaluar empíricamente en qué medida dichas políticas, que pretenden mejorar el bienestar de una población, pueden tener efectos no buscados e, incluso, no deseados por estas. Poder identificar la presencia de estos efectos y cuál es la magnitud y relevancia práctica es particularmente importante en países en desarrollo. Este trabajo no se limita a evaluar las políticas, sino que se propone investigar acerca de cómo reaccionan los seres humanos frente a incentivos económicos que les son exógenos. El objetivo último será testear, de alguna forma, predicciones económicas acerca de cómo responden individuos racionales ante determinadas eventualidades. Para ello se explota, concretamente, la puesta en marcha de tres reformas implementadas en Uruguay. Con ello se pretende contribuir no solo a entender los procesos de decisión que siguen las personas sino a mejorar el diseño de las políticas que se llevan adelante por los gobiernos, buscando contribuir al debate con evidencia empírica para América Latina donde la misma es aún escasa y no concluyente.

Esta investigación se centra en analizar los efectos que las políticas puedan arrojar sobre distintos miembros del hogar. En concreto, se analiza la extensión del Seguro de Salud (SNS) a los cónyuges de los trabajadores formales, la implementación del Plan de Atención Nacional a

la Emergencia Social (PANES) y la extensión de régimen de Asignaciones Familiares - Plan de Equidad (AFAM-PE). Dado que los hogares están compuestos por diferentes personas, cuyas preferencias no siempre pueden ser representadas por un único agente racional, al momento de explicar las decisiones al interior del hogar, los modelos unitarios suelen no ser suficientes y, en estos casos, los modelos colectivos o de negociación sirven de apoyo a las hipótesis que se quieren estudiar. En el primero de estos, los unitarios, se supone un agente representativo que toma las decisiones por todos los miembros del hogar. Por lo tanto, al considerar al hogar como objeto de estudio, que tiene sus propias preferencias, éstas pueden ser representadas por una sola función de utilidad. Por su parte, en el segundo tipo de modelos, los colectivos o de negociación familiar, se levanta el supuesto del agente representativo y se pasa a considerar las distintas preferencias de los miembros del hogar y el proceso de negociación que se da al interior de éste (Iza, 2009).

Las políticas que implican transferencias de ingresos a los hogares, muchas veces parten de la hipótesis de que otorgar recursos económicos a las mujeres tiene un efecto distinto que si se otorga a los hombres, presuponiendo mejores resultados en términos de consumo del hogar cuando las mujeres son las receptoras de las transferencias (Bérgolo y otros, 2016). Así mismo, los modelos de negociación, prevén que el aumento del ingreso de uno de los miembros del hogar aumente su poder dentro del mismo, por lo cual, no es inocuo quien termine por actuar como receptor de las transferencias. Sin embargo, actuar como receptor de los programas y administrador de los beneficios suele estar acompañado por un aumento de la carga de trabajo intrahogar, debido a la necesidad de cumplir con las condicionalidades de los programas (Molyneux, 2006). En este sentido, la evidencia para América Latina brindada por Amarante y otros (2009) no es concluyente en lo que refiere al impacto que los programas pueden tener sobre el bienestar y autonomía de las mujeres. Por tal motivo, en esta investigación se intentará analizar, no solo si las políticas pueden arrojar efectos no deseados sobre los individuos, sino además observar si estos efectos son distintos entre hombres y mujeres y, por lo tanto, si contribuyen a perpetuar los estereotipos de género o a eliminarlos.

De esta forma, para cumplir con el objetivo planteado se realizaron tres trabajos de investigación que, si bien son independientes, se complementan en búsqueda de dar respuesta al problema general. En el capítulo 2 se busca entender en qué medida una política que amplía los beneficios de la seguridad social puede generar incentivos sobre los individuos en lo que respecta a su inserción laboral. En concreto, se estima el efecto sobre las elecciones de formalidad y empleo de la incorporación de los cónyuges de los trabajadores formales al SNS a partir de diciembre de 2010. Para ello, se sigue un enfoque de diferencias en diferencias, logrando tener estimaciones causales sobre las variables de interés. Los resultados sugieren que la expansión del seguro de salud introdujo incentivos a que las personas en pareja se muevan entre formalidad/informalidad y, en menor medida, entre el empleo/no empleo. En este capítulo se hace especial énfasis en los efectos heterogéneos que se producen entre hombres y mujeres, obteniéndose evidencia acerca de los diferentes roles que juega el género en el mercado de trabajo. Este último resultado es relevante en la medida en que da luz acerca de como el aumento de los beneficios de la seguridad social afecta en forma heterogénea a los integrantes

de una pareja, siendo las mujeres las que ajustan en mayor medida su conducta. Finalmente, el trabajo aporta a una línea de investigación aún escasa en la región, que consiste en el estudio de la relevancia de los seguros de salud que brindan los empleos sobre las decisiones de oferta laboral conjunta en los hogares.

El capítulo 3 tiene por objetivo conocer si cambios en el ingreso no laboral pueden producir incentivos en un conjunto de decisiones dentro del hogar. En este trabajo se estiman los efectos de una política de transferencias de ingresos a hogares de bajos recursos en Uruguay (PANES) sobre la probabilidad de separación, cambios en la estructura de los hogares, distribución de las tareas domésticas y la probabilidad de que las mujeres sean jefas de hogar. Además de complementar investigaciones previas acerca de los efectos de los programas de transferencias condicionadas, se busca indagar en dimensiones dentro del hogar, lo cual permite profundizar sobre los efectos en el bienestar de los individuos. Con este fin se explota la discontinuidad en la asignación al programa que resulta del indicador de elegibilidad (ICC) y se sigue una estrategia de estimación de diseño de regresión discontinua. Los resultados alcanzados sugieren que la asistencia social redujo la probabilidad de ser solteros para aquellas personas que se encontraban en pareja, mientras que para los solteros se encontró que aumentaba la probabilidad de que se mantuvieran en dicho estado, lo cual hace prevalecer la hipótesis de que la política contribuye a mantener el statu quo. Además, se observa que el programa introdujo estabilidad en el número de integrantes del hogar. Este último resultado podría guardar relación con la forma de construcción del índice de asignación al tratamiento, como se presenta en la investigación.

En el capítulo 4 se examina la relación entre el aumento de las transferencias por hijo y las decisiones de maternidad. Para ello, se explota la expansión del régimen de AFAM-PE ocurrido en Uruguay a partir de 2008, y se estudian los incentivos financieros que pueden, potencialmente, afectar las decisiones reproductivas de las familias beneficiarias respecto a la situación previa a la política. Con esta investigación se busca aportar a la literatura empírica que se ocupa de estudiar los incentivos financieros sobre la fecundidad. De esta forma, se pretende contribuir con evidencia al testeo de predicciones teóricas que establecen cambios en el comportamiento reproductivo como resultado de alteraciones en el ingreso. Para cumplir con el objetivo se adopta una estrategia de estimación de diseño de regresión discontinua. Al observar el comportamiento de personas elegibles por la política frente a no elegibles alrededor de determinados umbrales, se constata que, para el conjunto de mujeres afectadas por la política, la misma no tuvo efectos sobre la probabilidad de tener al menos un hijo pos programa ni sobre el total de hijos pos programa. Sí se encontraron efectos positivos y significativos de la transferencia sobre las variables de resultados para grupos de mujeres que tenían entre 15 y 19 años y entre 20 y 24 años al momento de solicitar el programa. Se observaron efectos heterogéneos dependiendo si las mujeres habían o no tenido un hijo en los años previos a solicitar la transferencia. Entre las mujeres cuyo último hijo había nacido entre enero 2003 y el momento de postularse al programa, se registró un efecto negativo sobre la probabilidad de tener al menos un hijo y sobre la cantidad de hijos totales pos programa. Resta continuar indagando acerca de los canales que pueden estar operando detrás del aumento en el número

de hijos por programa entre las mujeres más jóvenes. Uno de los posibles canales que se analizó en este trabajo, pero que requiere seguir profundizando, es si, producto del programa, pueden existir mejoras en el cuidado del embarazo que generen una mayor sobre vida de los recién nacidos y, por lo tanto, afecten los resultados de fecundidad en el corto plazo.

A partir de la evaluación de los distintos programas a lo largo de los tres capítulos, se encuentra evidencia acerca de la presencia de efectos no buscados en el diseño original de las políticas. Esta tesis no tiene por objetivo realizar una valoración normativa de dichos efectos, pero busca contribuir al debate identificando estos fenómenos y la magnitud de los mismos a partir de cambios introducidos por tres políticas relevantes en Uruguay. Las reformas aquí presentadas han logrado cumplir con sus objetivos iniciales, en materia de protección social, reducción de la pobreza y desigualdad, resulta valioso entender en qué medida podrían estar limitadas por efectos de segundo orden que no fueron contemplados al momento de su implementación. Asimismo, se ha observado que los incentivos que generan las políticas son heterogéneos entre distintos grupos de individuos. En particular, se encontraron respuestas diferentes de las personas en función del sexo de las mismas. Este elemento resulta de gran relevancia práctica, debido a que en el diseño de algunas de las políticas se establece como preferentes beneficiarias a las mujeres. Parece conveniente pensar en diseños que contemplen a los distintos adultos del hogar al momento de asignar derechos y deberes.

Publicaciones de la tesis

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2019/04/tesis-doctorado-parada.pdf>

31. Alina Inés Machado Fretes

Trayectorias educativas y desempeños laborales. Incidencia de la política de escuelas de tiempo completo (2019)

Muchos países en desarrollo han incrementado su esfuerzo presupuestal hacia una mejor dotación de sus insumos escolares. El objetivo explícito es reducir la desigualdad en el acceso al aprendizaje y, en el largo plazo, aumentar el capital humano individual (Glewwe y Muralidharan, 2015). De esta forma se espera facilitar las oportunidades laborales de la población, y disminuir la desigualdad de ingresos en el mediano y largo plazo.

Si bien se observan avances, la pregunta acerca del vínculo entre algunos insumos educativos y la mejora en los desempeños escolares aún permanece abierta. Conocer en qué medida, bajo qué mecanismos, y cuáles insumos escolares se trasladan hacia mejores resultados en el ámbito educativo, y saber si estos logros se reflejan en mejores desempeños laborales, son preguntas relevantes desde la perspectiva económica. Sin embargo, no resulta sencillo identificar los factores que contribuyen a mejorar el desempeño de los estudiantes, en la medida que son numerosos y presentan interacciones complejas que pueden redundar en distintos resultados (Cunha, Heckman, Lochner y Masterov, 2006; Glewwe, Hanushek, Humpage y Ravina, 2011). Por este motivo, las respuestas suelen requerir del análisis empírico, contextualizado a cada realidad y adaptado a las circunstancias que imperan en la aplicación de diferentes políticas.

Esta tesis tiene como primer objetivo contribuir a la literatura empírica, a partir de profundizar en el efecto de una política educativa que comenzó a aplicarse a comienzos de la década de 1990 en Uruguay. Se trata del programa de Escuelas de Tiempo Completo (ETC) que constituye uno de los principales pilares de las transformaciones educativas ocurridas en Uruguay desde su creación hasta el presente.

Si bien Uruguay se destaca en Latinoamérica por sus menores niveles de pobreza y desigualdad, la tasa de asistencia al sistema educativo es relativamente baja en comparación con otros países latinoamericanos. En el mismo sentido, el porcentaje de jóvenes que egresan de educación media es menor que en muchos países de la región. Por otro lado, la calidad educativa aproximada a través de las evaluaciones internacionales Segundo Estudio Regional Comparativo y Explicativo (SERCE), Tercer Estudio Regional Comparativo y Explicativo (TERCE) y Programa Internacional para la Evaluación de Estudiantes (PISA por su sigla en inglés), evidencia una marcada desigualdad en cuanto a la adquisición de aprendizajes, vinculada principalmente al contexto socioeconómico de origen (ANEP, 2009; INEE, 2014 y 2017).

Estos hechos ponen de relieve otra pregunta de investigación que se busca responder en la tesis. La misma refiere a los factores objetivos y subjetivos que influyen en las trayectorias educativas. Para ello parto del seguimiento longitudinal de un panel de adolescentes que participaron de la evaluación SERCE 2006, cuando cursaban 3er grado de educación primaria.

La tesis está organizada en tres capítulos que están pensados con el doble objetivo de respetar la unidad temática, a la vez que posibilitar su lectura independiente. Por este motivo, los

capítulos que refieren a la evaluación de la política ETC pueden resultar repetitivos en cuanto a la descripción del programa, si bien en cada uno de ellos destaco los aspectos que se vinculan específicamente con la dimensión analizada. A continuación describo sintéticamente el contenido de los tres capítulos, así como la política ETC.

La política ETC implicó la extensión de la jornada escolar de 4 a 7 horas y media diarias, y se aplicó en las escuelas de los centros de educación primaria pública. Estuvo orientada especialmente hacia la población vulnerable, si bien desde sus orígenes se planteó la necesidad de ampliar la propuesta de modo de evitar su estigmatización. El objetivo explícito del programa es disminuir la desigualdad educativa a partir de lograr una mejora en los aprendizajes de los estudiantes de contextos más desfavorecidos.

Analizar los desempeños alcanzados por estudiantes sujetos a una política educativa no es lineal, pues tanto la elección del centro escolar como los desempeños alcanzados, están vinculados con factores inobservables que interactúan e inciden entre sí. En los dos primeros capítulos resuelvo la endogeneidad aplicando una estrategia de identificación que explota el hecho que desde el año 1993 hasta ahora, los centros de educación primaria se fueron incorporando al programa de forma progresiva. En ambos capítulos aplico una metodología cuasi-experimental para identificar los posibles impactos de la política. El principal desafío de la estrategia de identificación radica en la posible correlación entre el pasaje a ETC y los desempeños que me propongo evaluar. En ambos casos analizo información longitudinal y empleo efectos fijos, para controlar las características inobservables e invariantes en el tiempo, correlacionadas tanto con el pasaje a ETC como con los desempeños (Angrist y Krueger, 1999). El principal desafío que tendré que abordar, refiere a la posible correlación entre la conversión al programa y las tendencias pre-existentes en los desempeños.

En el primer capítulo me propongo estimar el impacto de las ETC en los indicadores de repetición, inasistencias críticas e inasistencias severas. A priori es de esperar un vínculo directo entre aprendizaje y repetición, pues a mayores niveles de aprendizaje es de esperar menores niveles de repetición. Por otro lado, las inasistencias se relacionan con las posibilidades de aprender y con la repetición. Una menor cantidad de días de clase en primaria, aumentan la repetición y las posibilidades de continuar las trayectorias académicas (Pischke, 2007).

La fuente de información que utilizo son los registros administrativos de la Administración Nacional de Educación Pública (ANEP), que contiene información anual y estandarizada a partir de 1992, en todos los centros de educación primaria pública de Uruguay. Aplico la metodología de diferencias en diferencias con matching. El grupo tratado son los centros escolares que pasaron al programa ETC en el período 1999-2013. Ceteris paribus, el pasaje a la modalidad de tiempo completo se asocia con una caída de 0,3 puntos porcentuales en el porcentaje de alumnos con inasistencias severas, lo cual representa 21% de la media del indicador, y verifico también una disminución de 1,8 puntos porcentuales en el porcentaje de repetición.

Encuentro algunos efectos heterogéneos en el período 1999-2013. En particular, los primeros cinco años de implementación del programa (1999-2003) presentan un impacto positivo en los

tres indicadores analizados, pero no perdura todo el período. El efecto positivo permanece cinco años más (2004-2008) sólo para el indicador de repetición. El impacto en repetición e inasistencias severas cubre todos los grados del ciclo primario, no obstante, para las inasistencias severas, el efecto es muy marcado entre 4to y 6to grado (29% de la media del indicador para estos grados). Los efectos del programa no presentan diferencias significativas según contexto socioeconómico, si bien las estimaciones puntuales describen un impacto muy marcado en los centros de contexto Muy desfavorable.

En el capítulo realizo algunas pruebas de robustez y un ejercicio de falsificación. Lamentablemente no puedo afirmar que la estrategia de identificación sea válida respecto al indicador de repetición. A futuro tendré que buscar una estrategia de identificación alternativa, que me permita aceptar o refutar los hallazgos obtenidos para el indicador de repetición. La estrategia es válida para el indicador de inasistencias severas, y en este sentido, es posible afirmar que el programa ETC logró disminuir el porcentaje de niños que asisten a clase menos de 70 días, en un total de 180 días al año.

En el segundo capítulo analizo los efectos de mediano plazo del programa ETC sobre algunos desempeños educativos y laborales. Para ello me centro en las escuelas primarias transformadas a tiempo completo en el período 1993-2001 en la capital del país, Montevideo. Utilizo las Encuestas Continuas de Hogares (ECH) que realiza el Instituto Nacional de Estadística (INE) para el período 2008-2011. Durante ese período la ECH introdujo un módulo acerca de la movilidad territorial de la población, que permite identificar las personas que residieron durante toda su vida en un mismo territorio y ciertos perfiles de movilidad. En segundo lugar, utilizo información que surge de los registros administrativos de ANEP sobre la dirección del centro escolar y el año de su conversión a tiempo completo. Realicé la georeferenciación de las escuelas a partir de los mapas implementados por el Sistema de Información Geográfica (SIG) de la Intendencia de Montevideo, el INE y la ANEP.

La estrategia de identificación que utilizo explota dos fuentes de variación. En primer lugar, el pasaje a tiempo completo fue gradual en el período; y en segundo lugar, las cohortes con potencialidad de haber sido afectadas por la política, presentan diferencias de exposición en función a su edad y área geográfica de residencia, en el momento que el centro escolar se convierte a ETC.

El programa tuvo efectos positivos en quienes potencialmente cursaron todo el ciclo primario en una ETC. En este grupo habría aumentado el promedio de educación en 2,8 años. También aumentaría 0,5 puntos porcentuales la probabilidad de estar empleado. No obstante, no encuentro efectos en las horas trabajadas ni evidencia robusta sobre los ingresos laborales. Encuentro efectos heterogéneos que favorecen especialmente en los grupos más desfavorecidos en cuanto a sus logros educativos, en particular quienes no asistieron a educación preescolar, y aquellos con ascendencia afro, que también habrían incrementado sus ingresos por trabajo.

En síntesis, los dos primeros capítulos reivindican el papel del centro educativo como agente igualador de oportunidades, en la medida que las ETC logran afectar desempeños contemporáneos y de mediano plazo de sus estudiantes. La política ETC potencialmente podría influir en otras variables que inciden en el bienestar de la población. En particular, lograr una mejor nutrición para sus estudiantes, y en el mediano plazo, reducir los niveles de criminalidad y embarazo adolescente, como encuentran Berthelon y Kruger (2011) para una experiencia similar en Chile. Por otro lado, las ETC también podrían haber afectado la participación laboral de las madres, en la medida que liberan algunas horas de actividades de cuidado. Estos aspectos no fueron analizados en la tesis por exceder los objetivos de la misma, pero podrían dar lugar a algunas líneas de investigación a futuro, en la medida que la disponibilidad de información lo habilite.

En el tercer capítulo analizo la incidencia de variables objetivas y subjetivas en las trayectorias educativas de una cohorte de adolescentes de 15 años de edad (promedio). La muestra cubre el pasaje de educación primaria a educación media básica, y aporta información detallada no sólo del hogar de los jóvenes, sino también del centro escolar y del desempeño académico en distintos grados de educación primaria (3ero y 6to grado). También incluye información sobre las expectativas, preferencias y auto-percepción de habilidad en relación a diversas asignaturas. Por último, cuento con las decisiones adoptadas tres años después, cuando formalmente deberían estar cursando ciclo básico de educación media. Las mismas refieren a la asistencia a secundaria general, educación técnica o abandono de los estudios formales.

Los resultados obtenidos me permiten afirmar que, además de la relevancia de las características socioeconómicas, el desempeño educativo en etapas tempranas de educación primaria, así como las expectativas y preferencias por diversas asignaturas expresadas durante los últimos grados de dicho ciclo educativo, contribuyen a predecir las decisiones de asistencia a educación media, ya sea general o técnica, o de abandono del sistema educativo a los 15 años. Sistematizar esta información podría ayudar a identificar a los adolescentes en riesgo de desvinculación y a realizar acciones para evitarlo.

Aquellos jóvenes que no se interesan en gran medida por el estudio de algunas asignaturas y cuyos desempeños académicos se encuentran en un nivel intermedio, parecen encontrar en la educación técnica una opción preferible a secundaria. La educación técnica ha venido aumentando en Uruguay, pero aún presenta menor participación que la educación secundaria, y niveles muy inferiores a los que se registra en el promedio de los países de la OCDE. A su vez, Bucarey y Urzua (2013) han verificado que la educación técnica presenta retornos positivos en relación a secundaria para Chile. Pareciera existir entonces, margen para incrementar la asistencia a educación técnica, y con ello reducir la desvinculación de adolescentes del sistema educativo formal y el desempeño de los jóvenes en el mercado laboral.

Publicaciones de la tesis

<http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2019/12/tesis-doctorado-machado.pdf>



UNIVERSIDAD
NACIONAL
DE LA PLATA

DOCTORADO EN
ECONOMÍA

SECRETARÍA DE POSGRADO

32. María Noelia Garbero

Globalización y apertura comercial en las provincias de Argentina: consecuencias fiscales, distributivas y de pobreza (2019)

En esta tesis se estudian los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre el tamaño y la composición del gasto público provincial en la Argentina para el período 1993-2013, centrandó el interés en los efectos sobre la participación del Gasto Social en el Gasto Total. El trabajo realiza un aporte novedoso al enfocar el estudio a nivel de los gobiernos provinciales y para el impacto de los presupuestos provinciales y el consolidado del sector público (Nación y Provincias). También es novedoso en presentar un índice de globalización que se calcula por primera vez para Argentina y para cada provincia en particular, denominado Índice KOFA. A su vez, en la tesis se analiza si los resultados encontrados sobre el gasto público provincial se relacionan con los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre los indicadores de pobreza y desigualdad subnacionales observados en el mismo período.

La globalización es un proceso complejo a escala mundial que consiste en la creciente comunicación e interdependencia entre los distintos países del mundo uniéndolos sus mercados, sociedades y culturas, a través de una serie de transformaciones sociales, económicas y políticas que les dan un carácter global. Siguiendo a Clark (2000), Norris (2000) y, Keohane y Nye (2000), se define a la globalización como “la creación de redes de conexiones entre actores en diferentes lugares, regiones o continentes que implican una variedad de flujos incluyendo personas, información e ideas, capital y bienes. Es el proceso que elimina las barreras nacionales, integra las economías nacionales, las culturas, tecnologías y los gobiernos a la vez que produce relaciones complejas de mutua dependencia”.

De esta manera, por globalización debe entenderse que se está refiriendo a tres dimensiones: la dimensión económica, la dimensión social y la dimensión política. No obstante, la mayor parte de la literatura previa se enfoca en algún componente del aspecto económico como proxy de globalización, en especial, en el coeficiente de apertura comercial (exportaciones más importaciones en relación al Producto Bruto Interno o PBI). Otras variables también usadas en la literatura y que sólo miden parcialmente a la globalización son, entre otras, el Índice de Movilidad de Capital (Garrett, 1995; 1999; Bretschger y Hettich, 2002), la liberalización de la cuenta capital (Rodrik, 1997; Kaufman y Segura-Ubiergo, 2001; Garrett y Mitchel, 2001), la volatilidad de los términos de intercambio (Rodrik, 1998), los arreglos comerciales y las restricciones comerciales (Heinemann, 2000), el flujo o stock de Inversión Extranjera Directa o IED (Garrett y Mitchel, 2001; Garrett y Nickerson, 2001; Kittel y Winner, 2005; Gemmell et al., 2008) y el flujo de capital en relación al PBI (Rudra, N. y Haggard, S., 2005). El trabajo de Dreher (2006) realiza un aporte interesante en este sentido al proponer un índice de globalización, el Índice KOF, que mide las tres dimensiones.

En las últimas décadas, el mundo ha experimentado un aumento en el nivel de globalización en todos sus componentes. En cuanto a la globalización económica, en el año 1960 el PBI mundial por importaciones y exportaciones representaba el 24 % del PBI mundial total mientras que en

el año 2017 ese valor asciendió a 56 %. La caída de los costos de transporte, los avances tecnológicos -que también plantearon una globalización social del mundo en general- y las políticas de integración comercial llevadas a cabo durante los últimos 40 años, han potenciado esta apertura comercial.

Desde el punto de vista de la globalización política, estrechamente vinculada con la globalización económica, la mayor parte de los países del mundo están adheridos a algún tratado comercial. Según datos de la Organización Mundial del Comercio (2015), actualmente existen 262 Acuerdos Comerciales (AC) en vigencia, que involucran a países de todos los continentes. En América Latina hay 47 AC en vigencia que abarcan desde zonas de libre comercio a uniones aduaneras con ambiciones de convertirse en mercado común. Entre ellos se pueden nombrar el Mercado Común Centroamericano (1960), la Comunidad del Caribe (1973), la Asociación Latinoamericana de Integración (1981), la Comunidad Andina (1988) y el Mercado Común del Sur o MERCOSUR (1991).

A nivel social, la mayor globalización del mundo se manifestó en un crecimiento en el contacto personal, en el flujo de información y en una mayor proximidad cultural. A modo de ejemplo, y en base a datos del Banco Mundial, no sólo crecieron los flujos migratorios (2,8 % de la población en 1995 a 3,4 % en el 2017) y de turismo (se triplicaron entre 1995 y 2017), sino que también se incrementó el porcentaje de población suscripta a internet (0,25 % en 1993 vs 45 % en 2015), el número de personas suscriptas a la telefonía fija (200 millones en 1975 a 900 millones en 2017) y el número de personas con suscripción a la telefonía móvil (90 millones en 1995 a 7 billones en 2017).

Cuando se emplea una medida de globalización, como lo es el Índice KOF, se observa que el incremento en los niveles de globalización se verificó en todas las regiones del planeta (Figura 1 del Anexo). Si bien todos los continentes se volvieron más globalizados, algunos experimentaron un crecimiento mayor, como son los casos de Europa y Asia. Ambos continentes sufrieron un quiebre en su tendencia de crecimiento en el año 1990 siendo Europa la región más globalizada durante todo el período mientras que Asia pasó del quinto lugar en 1970 al segundo lugar desde 1999. Por otro lado, los niveles de globalización entre América del Norte y del Sur son similares, con un Índice KOF levemente superior para el norte hasta 1995. África presenta una globalización inferior a América y Oceanía es el continente más cerrado durante todo el período debido al bajo nivel de KOF de sus archipiélagos.

Argentina no ha sido ajena a estos cambios y también ha experimentado un intenso proceso de globalización: mientras que en 1960 las exportaciones e importaciones representaban el 11 % del PIB, en 2017 alcanzaron el 25 % del mismo. A su vez, el país forma parte del MERCOSUR desde el año 1991, ha establecido relaciones comerciales bilaterales con varios países (Chile, Venezuela, China, entre otros) e incrementado sus niveles de turismo receptivo (2 millones de personas en 1995 a 7 millones de personas en el 2017) y emisor (casi 4 millones de personas en 1995 a 12 millones de personas en el 2017), el número de suscripciones a telefonía fija (900 mil

en 1960 vs 9 millones en 2017), el número de suscripciones a telefonía móvil (400 mil en 1995 vs 62 millones en 2017) y el número de suscripciones a internet (1 % en 1998 a 71 % en 2015).

La tendencia a la integración está asociada a los beneficios económicos obtenidos por el comercio y a las relaciones entre países. Desde la época de Ricardo, la teoría del comercio internacional ha demostrado los beneficios del libre comercio y diversos autores argumentan la existencia de una relación positiva entre apertura económica y crecimiento económico (temporario o permanente) (Dollar, 1992; Sachs y Warner, 1995; Edwards, 1998; Krueger, 1998; Frankel y Romer, 1999; Winters, 2004). A su vez, las relaciones internacionales entre los gobiernos y sus habitantes parecieran incrementar el bienestar de los países, por ejemplo, al facilitar el flujo de información entre países o la ayuda financiera.

Al mismo tiempo, estos procesos de globalización y, en especial, su componente de integración comercial, pueden generar modificaciones en distintas variables económico-sociales. En consecuencia, se ven afectadas un conjunto de variables importantes para una sociedad tales como el volumen y la composición del gasto público, el volumen y la composición de los ingresos fiscales, el crecimiento económico, los niveles de pobreza, las remuneraciones relativas entre los trabajadores calificados y los no calificados y los niveles de desigualdad en un país, entre otros. En esta tesis se estudian los efectos causales de la globalización sobre algunas de estas variables en las provincias de Argentina y bajo un marco teórico y metodológico adecuado en cada caso. En el Capítulo I se analizan los efectos de la globalización sobre el volumen y la composición del gasto público que realizan los gobiernos provinciales. En el Capítulo II se incluye el rol del estado nacional, y se estiman los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre el volumen y la composición del gasto público en las provincias realizados por el estado nacional y provincial. Finalmente, el Capítulo III estudia los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre los niveles de pobreza y desigualdad de las provincias y sus resultados permiten explicar los efectos encontrados en los capítulos anteriores.

Cobra relevancia el estudio de los efectos de la globalización sobre la composición del gasto público provincial, enfocándose en la participación relativa del Gasto Público Social en el Gasto Público Total, en una economía en desarrollo como la Argentina y caracterizada por una alta participación del sector público en la provisión de ciertos bienes sociales básicos, como la educación, la salud o los programas sociales.

La literatura ha identificado dos teorías respecto al impacto de la apertura comercial y la globalización sobre el Gasto Público Social. La hipótesis de Eficiencia sostiene que el gobierno, para favorecer el comercio y atraer inversiones, reducirá sus impuestos, lo que llevará, consecuentemente, a la necesidad de reducir los gastos de bienestar social preservando solamente las funciones de defensa, seguridad y bienes públicos esenciales (Garrett, 1998; Breton y Ursprung, 2002; Sinn, 2003). Bajo este marco, la globalización reduce la participación del Gasto Social en el Gasto Público Total (Dreher et al., 2006). Por su parte, la hipótesis de Compensación va en la dirección opuesta, enfatizando el rol del gobierno como asegurador, compensando –mediante programas de bienestar social o gasto social básico– a aquéllos

individuos y regiones que pueden resultar perjudicados como consecuencia de los procesos de globalización (Cameron, 1978; Rodrik, 1998).

Estas hipótesis están relacionadas con la concepción de Estado que existe en un país y de sus acciones de políticas ante cambios en las variables económicas, políticas y sociales. Musgrave (1996) enseña que diferentes teorías del Estado están asociadas con un diferente rol de la política fiscal y es posible nombrar a dos de ellas. En primer lugar, el Estado de Servicios que le asigna un rol muy limitado proveyendo los bienes que posibilitan que los mercados funcionen en forma eficiente (por ejemplo, seguridad, infraestructura o derechos de propiedad) y que se asocia con la hipótesis de Eficiencia. En segundo lugar, el Estado de Bienestar que agrega a las funciones anteriores la de corregir la distribución del ingreso que resulta del funcionamiento de los mercados, así como también estabilizar la economía, y se vincula con la hipótesis de Compensación.

En el capítulo inicial de la tesis se analizan los efectos de la globalización y de la apertura comercial sobre el volumen y la composición del gasto público realizado por los gobiernos provinciales en Argentina durante los años 1993 a 2013. El mismo realiza diferentes contribuciones a la literatura previa. En primer lugar, ofrece un modelo teórico simple respecto de los determinantes del tamaño y la composición del gasto público. En segundo lugar, extiende el análisis a las provincias argentinas o unidades subnacionales, siendo lo usual en la literatura estudiar los efectos a nivel país o regiones. En tercer lugar, emplea una medida de globalización provincial, denominada KOFA, que contempla las tres dimensiones de la globalización ya mencionadas, motivo por el cual es más general que las medidas tradicionales usadas en la literatura. Esta medida es, para conocimiento de la autora, la primera presentación del Índice KOF a nivel provincial y es usada a lo largo de toda la tesis para medir los grados de globalización en las provincias. También se trabaja con el coeficiente de apertura comercial provincial, definido en este caso como Exportaciones sobre Producto Bruto Geográfico al no contar con datos de importaciones por provincia. Finalmente, en la elaboración del índice se crea, por primera vez para Argentina, una serie de datos de tratados o convenios internacionales firmados por las provincias con alguna región, estado o país extranjero, usando información obtenida de los anuarios del Comité de Provincias del Consejo Argentino para las Relaciones Internacionales (CARI).

En el abordaje empírico se construye un panel de datos de 24 jurisdicciones (las 23 provincias y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires) durante los años 1993 a 2013. En el mismo se combinan distintas fuentes de información nacionales y provinciales detalladas en el Anexo.

Las decisiones respecto a la composición y el volumen del gasto público provincial son persistentes, es decir, existen presiones de grupo de interés, costos de ajustes u otros factores que hacen que estas variables cambien lentamente en el tiempo (Devereux et al., 2002). Por este motivo, se considera adecuado trabajar con un modelo de datos de panel dinámico. Sin embargo, la inclusión de la variable dependiente rezagada genera un problema de endogeneidad en las estimaciones al estar la misma correlacionada con el término de error. La

aplicación de los métodos tradicionales de estimación de datos de panel, como Mínimos Cuadrados Ordinarios, Efectos Fijos o Efectos Aleatorios, producen estimaciones sesgadas e inconsistentes. Para corregir este problema se podrían aplicar variables instrumentales. Arellano y Bond (1991) construyen un estimador basado en el Método Generalizado de los Momentos (MGM), que utiliza variables instrumentales basadas en retardos y diferencias de todas las variables del modelo y que está especialmente propuesto para paneles con muchos individuos y pocos períodos. Las posibles variables instrumentales y sus retardos las obtienen del método desarrollado por Hansen (1982). Un estimador alternativo es el sugerido por Arellano y Bover (1995) y Blundell y Bond (1998), conocido con el nombre de estimador MGM Extendido o en Sistema, que combina en un sistema la regresión en diferencia con la regresión en niveles. Los instrumentos de la regresión en diferencias son los rezagos de las dependientes y de otras variables explicativas, mientras que los instrumentos de la regresión en niveles son los rezagos de las diferencias de las variables explicativas. Estos métodos de estimación tienen la ventaja de generar los instrumentos dentro del modelo sin la necesidad de buscar variables instrumentales externas.

Las estimaciones, por MGM en Diferencia y en Sistema, se realizan para las cuatro finalidades de gasto (Funcionamiento del Estado, Social, Servicios Económicos y Servicios de Deuda), aunque el interés central del trabajo se encuentra en los resultados sobre el Gasto Social y sus componentes (Educación, Salud y Programas y Asistencia Social). Se estiman los efectos sobre las participaciones de cada tipo de gasto en el total y, para complementar el análisis, también se estiman los efectos sobre los niveles per cápita de cada tipo de gasto. Es importante aclarar que los efectos encontrados sobre el Gasto Social indican el predominio de alguna de las dos hipótesis sobre la otra y no que está operando una exclusivamente.

Los resultados del Capítulo I son consistentes con el predominio de la hipótesis de Eficiencia sobre la hipótesis de Compensación. Como consecuencia de los procesos de globalización y apertura comercial, aumenta la participación de los gastos en Funcionamiento provincial, y se reduce la participación de los Gastos Sociales provinciales. A su vez, se observa un aumento del tamaño del sector público provincial como consecuencia de la mayor apertura comercial y globalización y, si bien, el Gasto en Educación y el Gasto en Programas y Asistencia Social en valores per cápita se incrementan, lo hacen en menor medida que el Gasto Total. Durante el período bajo estudio, la mayor globalización generó presiones que hicieron que los gobiernos provinciales se volcaran, en términos relativos, hacia los gastos productivos y redujeran los gastos sociales con el fin de mejorar la competitividad internacional de las empresas locales.

En el Capítulo I se deja de lado el rol del gasto efectuado por la Nación en las provincias. Dado que los efectos de la globalización y la apertura comercial pueden diferir según el nivel de gobierno que se trate, resulta de interés estudiar los efectos de incluir los gastos realizados por el gobierno central en las unidades subnacionales a fin de testear la prevalencia de alguna de las hipótesis. El Capítulo II realiza un avance en esta dirección y estima los efectos de los procesos de globalización y apertura comercial sobre el volumen y la composición del gasto público

realizados en las provincias, distinguiendo por nivel de gobierno (provincial, nacional y consolidado).

Argentina se ofrece como un buen escenario para estudiar este fenómeno por tres razones. En primer lugar, es un país con una participación alta del Gasto Social en el Gasto Total y creciente en los últimos 50 años (41 % en 1960 vs 68 % en 2013). En segundo lugar, la provisión de bienes sociales en cada unidad territorial subnacional es compartida por el gobierno central y los gobiernos subnacionales casi en igual importancia (51 % vs 42 %, respectivamente). Finalmente, en los 90' experimentó un cambio en el nivel de gobierno que financia cada tipo de gasto social, por un lado, se centralizó el gasto en políticas de asistencia social y, por otro lado, se traspasó de Nación a Provincia los gastos en educación (Ley de Transferencia de Establecimientos de Nivel Medio y Superior No Universitario N° 24.094 y Ley Federal de Educación N° 24.194) y en salud.

Este capítulo comparte el marco teórico y metodológico del capítulo anterior junto con la misma estrategia de estimación. Los resultados encontrados van en línea con el capítulo inicial. La mayor globalización y apertura comercial de las provincias tienen un impacto negativo sobre la participación del Gasto Social en el Gasto Total de las provincias y ese resultado se mantiene al considerar el gobierno nacional y el consolidado (las acciones de los dos niveles de gobierno se caracterizan, en este aspecto por una relación de complementariedad).

En síntesis, en los primeros capítulos se encuentra un deterioro de la participación del Gasto Social en el Gasto Total, provincial, nacional y consolidado, como consecuencia de los procesos de globalización y apertura comercial experimentados desde el año 1993 en las provincias argentinas. Siendo la población más vulnerable y de los deciles de ingreso más bajos los mayores destinatarios del gasto social en educación (especialmente educación primaria y secundaria), en salud y, principalmente, en programas sociales, resulta relevante profundizar en los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre variables de desigualdad y pobreza para entender esta caída en la participación del gasto social.

En el capítulo final de la tesis se estudian los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre la pobreza y la desigualdad en las provincias. El mismo tiene como objetivo analizar si la globalización generó una menor o mayor tasa de pobreza, una menor o mayor desigualdad y, de esta manera, saber si la caída en la participación del gasto social en el gasto total se debe a que son menos necesarios, es decir, que existe una menor presión social para compensar a los perjudicados de la globalización dado una mejora en estos indicadores de bienestar.

Estudiar las consecuencias distributivas y sobre la pobreza de los episodios de globalización es interesante en el contexto actual en donde existe un gran debate respecto a los beneficios y costo de integrarse con el mundo y en donde ocurrieron episodios recientes que ponen en jaque a la globalización, tales como la salida de Gran Bretaña de la Unión Europea o las últimas elecciones presidenciales en Estados Unidos.

Los antiglobistas argumentan que la globalización no funciona para todas las partes, existen perjudicados y, entre sus costos se encuentra los aumentos en los niveles de desigualdad y

pobreza en el mundo. En el período de 1960 a 1998 sucedió un incremento en el comercio y la inversión internacional junto con un aumento en los niveles de desigualdad, tanto internacional como dentro de los países. No obstante, existen defensores de la integración mundial, que enfatizan el rol de la misma sobre el crecimiento económico, la creación de empleo, la mejora en la competitividad de las empresas y la movilidad de factores productivos. Esto llevaría a una reducción de los niveles de pobreza y a un incremento en el bienestar de la sociedad.

A nivel empírico, no hay evidencia concluyente respecto de los efectos de la globalización y la apertura comercial sobre la pobreza y la desigualdad. Este capítulo se considera un aporte a la literatura, ya que brinda evidencia para una economía en desarrollo durante un período de apertura y cierre del país. Tiene la novedad de extender el análisis a nivel subnacional, usando un panel de datos para 23 jurisdicciones de Argentina entre los años 1995 y 2013. Se emplea la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) para estimar los indicadores de desigualdad y pobreza a nivel provincial. Como medidas de desigualdad, se emplean el Índice de Gini del ingreso per capita familiar (IPCF) y la prima salarial entre los trabajadores calificados y los no calificados. El uso de la EPH permite contar con indicadores obtenidos de microdatos que aseguran consistencia y comparabilidad entre provincias y en el tiempo.

Argentina muestra un incremento en los niveles de globalización y apertura comercial junto con una mejora de los indicadores de bienestar durante el período 1995 y 2013, un comportamiento que hace valioso su estudio. En el país se ha documentado una caída en la desigualdad del ingreso y en los niveles de pobreza desde el año 2002, revirtiendo la tendencia creciente observada durante los 90'. El Gini del ingreso per cápita familiar subió de 0,45 en 1992 a 0,53 en el año 2002 para disminuir a 0,41 en el año 2013 (SEDLAC, 2016). Estos cambios han sido atribuidos a un aumento de los niveles de educación de la fuerza laboral y a cambios en los retornos de la educación superior (Gasparini et al., 2011). La proporción de trabajadores con al menos un año de educación superior se incrementó de 22 % en 1995 a 35 % en el 2013 (SEDLAC, 2016) mientras que la prima salarial entre los trabajadores con algún grado de educación superior y aquellos sin educación superior cayó de \$2,28 por hora a \$1,80 por hora

La evolución de la tasa de incidencia de la pobreza acompaña el comportamiento de la desigualdad entre los años 1995 y 2013. Luego de un incremento de la tasa de pobreza de casi 20 % en 1995 a más de 40 % en el año 2002, la misma cae a casi el 10 % en el año 2013.

En las estimaciones se propone un modelo dinámico de datos de panel para captar la persistencia en el tiempo de los niveles de pobreza y desigualdad en una provincia, motivo por el cuál el método de estimación elegido (Método Generalizado de los Momentos en Diferencia y Sistema) permite solucionar los problemas de endogeneidad presentes y obtener estimaciones insesgadas. A su vez, esta estrategia de estimación también permite instrumentar a las medidas de globalización y apertura comercial con sus rezagos al ser consideradas variables con potenciales problemas de endogeneidad si se considera que las provincias se integran o cierran al mundo en función de sus niveles de pobreza y desigualdad. De esta manera, los coeficientes encontrados pueden considerarse como efectos causales.

Los resultados del capítulo indican que la globalización disminuyó la desigualdad y la pobreza en las provincias de Argentina. Se encuentra que un mayor índice de globalización reduce el Gini del IPCF, la prima salarial de los trabajadores calificados respecto a los no calificados y todos los indicadores de pobreza. En particular, en el caso de la prima salarial su disminución pareciera ser consecuencia de un aumento de la remuneración por hora del trabajador de baja calificación junto con una caída del salario horario del trabajador calificado como producto de la mayor globalización. Esto puede ser consecuencia del incremento en el precio de los commodities de los últimos años que favorecieron al sector exportador que es intensivo en mano de obra no calificada.

Un resultado común de todo el trabajo desarrollado es que los efectos del índice de globalización sobre las distintas variables son siempre mayores que los encontrados en el coeficiente de apertura comercial. Este comportamiento indica que las otras variables de la dimensión económica, y las dimensiones políticas y sociales son importantes y deben ser incluidas. Es decir, estos resultados avalan la necesidad de usar un índice general y no una medida parcial de globalización y, para el autor, esto debería ser tenido en cuenta en la literatura venidera.

La disminución de la desigualdad y de la pobreza como consecuencia de la globalización, ayudan a explicar la preponderancia de la hipótesis de Eficiencia sobre la hipótesis de Compensación encontrada en los capítulos iniciales de la tesis. Una mayor globalización en las provincias argentinas aumenta la igualdad y reduce la pobreza, lo que lleva a una menor presión por gasto público social compensatorio. Cabe aclarar que estos resultados no indican que la globalización sólo trajo beneficios en las provincias y que no hubo perjudicados. Es de esperar que haya habido industrias y sectores de la sociedad que se vieron afectados negativamente por la mayor globalización y apertura comercial. Poder identificar quienes fueron perjudicados es necesario si se quiere plantear políticas de protección sectoriales.

En resumen, la tesis plantea la necesidad de entender los efectos que tienen los procesos de globalización y apertura comercial de la economía en variables de suma relevancia para los gobiernos, teniendo en cuenta que no solo a nivel país hay consecuencias sino que las provincias son afectadas por estos procesos, y de manera heterogénea respondiendo a su niveles de integración. El estudio empírico de la misma determina que las variables fiscales, como el tamaño y la composición del gasto público realizado en provincia, así como las medidas de desigualdad y pobreza se ven impactadas por el grado de globalización y apertura comercial que enfrentan las unidades subnacionales. Es fundamental ahondar en los mecanismos que pueden estar operando detrás de los resultados encontrados en la tesis y que puedan ayudar al debate político y económico actual de integrarse al mundo.

Publicaciones de la tesis

- <http://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2019/12/tesis-doctorado-garbero.pdf>

- Garbero, Noelia; Porto, Alberto; Porto, Natalia. "The Impact of Globalization on Subnational Expenditures: Efficiency and Compensation Effects". En *Journal of Finance and Economics*.

ISSN: 2291-4951 (Impreso) ISSN: 2291-496X (Online) Vol. 4 (2016), N° 2. Disponible en:
http://www.todayscience.org/jfeissue?issue_id=229149510014

- Garbero, Noelia. "Impacto de la globalización y la apertura comercial en el gasto público social subnacional". En *Estudios Económicos*. vol.33 no.66 Bahía Blanca, Enero, 2016.
Disponible en: http://bibliotecadigital.uns.edu.ar/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2525-12952016001100002&lng=en&nrm=iso

33. Lucía Echeverría

Modelos colectivos de consumo y distribución Intra-hogar. Teoría y aplicaciones (2020)

El análisis tradicional del comportamiento del hogar considera que la familia actúa como una única entidad. Este modelo «unitario» asume que el hogar se comporta como si tuviese un único agente tomador de decisiones, aun cuando esté compuesto por diferentes individuos (Alderman et al., 1995). Es decir que las decisiones de consumo y trabajo de una familia compuesta por padres e hijos se caracterizan de igual forma que las decisiones de un hogar unipersonal. Los modelos unitarios tienen la ventaja de ser fácilmente estimables y producir restricciones testeables, por lo que pueden constituir un interesante punto de partida para el análisis microeconómico. Sin embargo, no necesariamente configuran una descripción adecuada del comportamiento del hogar.

El enfoque unitario tiene críticas metodológicas, empíricas y de bienestar (Alderman et al., 1995; Browning et al., 2014). En primer lugar, como el hogar es representado como una «caja negra» caracterizado por una única función de utilidad, no es posible identificar utilidades individuales y, por consiguiente, predecir respuestas de comportamiento individuales. En segundo lugar, descansa en la hipótesis de income pooling que indica que los ingresos provenientes de distintas fuentes se suman, tal que sólo el monto agregado tiene un efecto sobre las decisiones de consumo y trabajo del hogar. Esto implica que, una vez que se controla por el ingreso del hogar, los ingresos individuales no tienen ningún impacto y que no importa quién es el receptor de un ingreso en particular. Esta restricción de «anonimato» (Apps y Rees, 2009) ha sido ampliamente rechazada en la literatura (e.g. Thomas, 1990; Bourguignon et al., 1993; Browning et al., 1994; Lundberg et al., 1997; Bonke y Uldall-Poulsen, 2017). En tercer lugar, las variables exógenas o factores externos no juegan ningún rol sobre las decisiones del hogar. Sin embargo, evidencia reciente indica que cambios en determinadas leyes, como por ejemplo leyes de herencia o de pensiones, generan efectos sobre el poder de negociación de los individuos (Calvi, 2020; Berniell et al., 2020). En cuarto lugar, los modelos unitarios violan el individualismo metodológico, fundamento sobre el cual se sustenta la microeconomía. Esto significa que las decisiones a modelar deberían ser aquellas de los individuos, más no las de los grupos de individuos. Aún más, en tanto son los individuos quienes poseen preferencias, la noción de «preferencias del hogar» es válida sólo en la medida que incorpore de alguna forma explícita las preferencias individuales y el proceso de decisión. Por último, como se asume que los recursos económicos del hogar¹ se distribuyen de forma equitativa entre los miembros según sus necesidades, todos los integrantes del hogar tienen el mismo nivel de bienestar. Una implicancia de ignorar la (potencial) desigualdad en la asignación del consumo es que sólo es posible realizar análisis de bienestar a nivel agregado del hogar. Esto significa que los análisis convencionales de desigualdad computan la desigualdad entre hogares, mientras que los análisis de pobreza computan la pobreza a nivel del hogar, tal que si un hogar es pobre, entonces, todos los miembros lo son de igual forma. En este sentido, al no sustentarse sobre bases individuales, los estudios de bienestar tradicionales son potencialmente incompletos y pueden derivar en análisis sesgados (Chiappori y Meghir, 2015). Por ejemplo, si la desigualdad entre hogares aumenta pero, al mismo tiempo, disminuye la desigualdad intra-hogar, entonces la desigualdad entre

individuos podría mantenerse constante (Lise y Seitz, 2011). Por otro lado, al medir la pobreza infantil a nivel individual, es decir de acuerdo a los recursos que efectivamente reciben los niños, la evidencia sugiere que los niños pueden enfrentar una alta probabilidad de vivir en la pobreza aún en hogares definidos como no pobres (Brown et al., 2018).

Los trabajos seminales de Chiappori (1988, 1992) y Apps y Rees (1988) reconocen estas cuestiones introduciendo un modelo teórico del comportamiento del hogar denominado «modelo colectivo», que admite explícitamente la existencia de varias unidades tomadoras de decisión en la familia, con preferencias potencialmente diferentes. Los individuos del hogar tienen una función objetivo bien definida e interactúan cooperando entre sí para generar decisiones a nivel del hogar. El enfoque asume que existe un mecanismo de asignación intra-hogar pero no especifica cuál es el proceso subyacente. El supuesto fundamental de los modelos colectivos es que las asignaciones resultantes del proceso de decisión son Pareto eficientes, en el sentido de que para una elección dada, no es posible aumentar el bienestar de un miembro sin reducir el de los demás. El fundamento de este supuesto descansa en que es razonable que surjan asignaciones eficientes en el contexto de la familia, donde los individuos pueden asumir compromisos vinculantes, y existen interacciones repetidas e información simétrica sobre los comportamientos y las preferencias.

La eficiencia implica que el proceso de decisión del hogar puede ser descentralizado en dos etapas eligiendo la transferencia correcta entre los miembros, en una analogía con el Segundo Teorema Fundamental del Bienestar (Chiappori, 1992). De esta forma, los individuos maximizan su utilidad mediante su canasta de consumo dada la restricción, pero la distribución del gasto es definida por una «regla de reparto». Dicha regla se interpreta como un indicador del poder de negociación individual, y depende de variables exógenas que afectan el proceso de decisión intra-hogar, pero sin modificar las preferencias ni la restricción presupuestaria. Estas variables se denominan «factores de distribución» (Browning et al., 1994).

La estimación de la regla de reparto es fundamental para derivar el bienestar individual y realizar cálculos de pobreza individual (Mangiavacchi et al., 2018), comparaciones inter-personales de bienestar (Browning et al., 2013), evaluaciones de programas de transferencias monetarias (Tommasi, 2019) o de legislaciones específicas (Calvi, 2020), entre otras aplicaciones relevantes. En los últimos años, a partir del trabajo de Bargain y Donni (2009) y Dunbar et al. (2013), parte de esta literatura se ha enfocado en estudiar la regla de asignación de recursos en hogares con niños para países en desarrollo, logrando identificar por primera vez la proporción del gasto familiar que es destinada a los niños.

Esta Tesis se estructura en tres capítulos que tienen como eje vertebral la literatura de los modelos colectivos de consumo. El trabajo realiza aportes tanto teóricos como empíricos a una literatura que, si bien acumula tres décadas de contribuciones, aún se encuentra en continuo crecimiento.

El Capítulo 1 aborda dos cuestiones teóricas fundamentales, pero no exploradas en la literatura de los modelos colectivos de consumo. En primer lugar, deriva las restricciones necesarias para

cumplir con la condición de agregación colectiva. La agregación colectiva requiere que la suma de las demandas individuales de un bien dado sea igual a la demanda agregada del hogar. Pese a la simplicidad de este concepto, y a la larga tradición de la condición de agregación en microeconomía, la literatura colectiva no ha probado este resultado. La derivación de las condiciones teóricas conlleva una relevante implicancia empírica: utilizando los resultados obtenidos, es posible obtener demandas individuales a partir de la descomposición de la demanda agregada del hogar. Para ilustrar esto, se presenta un ejercicio de aplicación en ausencia de precios que consiste en recuperar curvas de Engel individuales (para niños y adultos) de alimentos a partir de datos típicos relevados a nivel del hogar. De esta forma, se presenta un resultado novedoso que consiste en avanzar desde el análisis a nivel del hogar hacia el análisis a nivel del individuo utilizando datos convencionales de gasto. En segundo lugar, presenta un marco conceptual general para modelar precios sombra individuales de los bienes privados cuyo consumo individual no es observable (como es el caso de los alimentos), introduciendo una tecnología individual que capture las habilidades individuales en transformar insumos en bienes de consumo o la valoración individual del bien transformado. Modelar la estructura de precios es necesario para recuperar demandas individuales en presencia de precios. Si bien trabajos anteriores han modelado el consumo conjunto de los bienes públicos del hogar, como la calefacción o el uso del auto (Browning et al., 2013; Dunbar et al., 2013; Lewbel y Lin, 2019), no se han estudiado los precios subjetivos individuales de bienes privados a partir de la introducción de una tecnología individual. Este Capítulo contribuye a la literatura presentando los primeros pasos en esta dirección.

El Capítulo 2 se propone abrir la «caja negra» de las familias argentinas, tal de identificar la distribución de recursos dentro del hogar entre adultos y niños, y explorar las implicancias sobre el bienestar infantil. En particular, se abordan las preguntas de ¿quién obtiene qué en la familia?, y ¿quién es pobre dentro de la familia? El análisis se realiza empleando tres Encuestas Nacionales de Gastos de los Hogares (ENGH 1996, 2004 y 2012), permitiendo observar características persistentes del comportamiento distributivo intra-familiar, y para familias biparentales y monoparentales, para las cuales hay escaso conocimiento del proceso de asignación de recursos entre adultos y niños (Belete et al., 2019; Bose-Duker, 2019). Luego, se estima la pobreza de los niños y de los adultos a nivel individual. El análisis de pobreza permite identificar hogares donde no necesariamente todos los miembros son pobres, es decir, situaciones donde los padres son pobres pero los niños no (o viceversa). En este sentido, el comportamiento distributivo dentro del hogar puede configurar un mecanismo de protección si, por ejemplo, los padres compensan su situación económica más vulnerable asignando una mayor proporción de sus ingresos a los niños, mitigando su riesgo de exposición a la pobreza. Este Capítulo provee la primera evidencia empírica sobre el comportamiento distributivo dentro del hogar en el marco de modelos colectivos para Argentina. Asimismo, contribuye al escaso conocimiento del proceso de distribución de recursos entre adultos y niños para América Latina, en tanto sólo hay dos recientes trabajos, para Brasil (Iglesias y Coelho, 2018) y Jamaica (Bose-Duker, 2019). En este sentido, el análisis del proceso de decisión dentro de las familias en América Latina merece mucha más investigación. La posibilidad de estudiar la asignación de

recursos hacia los niños constituye una poderosa herramienta para profundizar el entendimiento de fenómenos sociales o desentrañar los efectos de las políticas. Por ejemplo, considerar la estructura familiar o determinadas características de los miembros del hogar en el diseño de los programas sociales puede implicar importantes beneficios para los niños si los hogares difieren en su comportamiento distributivo. Por otro lado, el aumento de la participación laboral de las mujeres, o las asignaciones otorgadas a ellas, podrían traducirse en un aumento del poder de negociación de la madre, lo cual podría repercutir en el bienestar de los niños. Este Capítulo sienta las bases para futuras investigaciones empíricas que permitan explorar en mayor detalle estas cuestiones.

El Capítulo 3 aborda un vínculo poco explorado en la literatura entre las transferencias monetarias y el comportamiento distributivo intra-hogar, que se basa en la premisa de que los beneficios otorgados a los padres alcanzarán a los niños dependiendo de las transferencias dentro del hogar. En particular, se analiza si la Asignación Universal por Hijo de Argentina (AUH), uno de los programas más grandes de América Latina, genera una re-distribución de recursos dentro de la familia en favor de los niños. El análisis se centra en dos tipos de familias con hijos, relevantes para las políticas: las familias biparentales y monoparentales. Este Capítulo contribuye al incipiente esfuerzo de construir un puente entre la literatura colectiva que estima la regla de reparto que gobierna la distribución de recursos dentro de la familia y la literatura tradicional de evaluación de impacto de políticas sociales. Este vínculo no es trivial en tanto emplear hogares (y no personas) como unidades de observación tiene una implicancia de política directa: las familias beneficiarias podrían no asignar la transferencia a los más necesitados dentro del hogar o a quienes configuran la población objetivo del programa (Brown et al., 2017). Contribuciones recientes que estudian los programas sociales bajo el enfoque colectivo se han centrado en los efectos de género del programa Progresar/Oportunidades de México (Attanasio y Lechene, 2002; Tommasi y Wolf, 2016; De Rock et al., 2017; Tommasi, 2019). En este sentido, este Capítulo constituye el primer estudio para América Latina que se enfoca en el impacto de un programa de transferencias sobre los recursos que reciben los niños. Al mismo tiempo, pese a la amplia literatura empírica sobre los distintos efectos de la AUH, no existe evidencia del potencial efecto del programa sobre el comportamiento distributivo del hogar. Este Capítulo cubre este aspecto empírico faltante.

Por último, en los Comentarios Finales se destacan los resultados y aportes principales de esta Tesis, que configuran las bases para la continuidad y profundización de una agenda de investigación teórica y empírica de gran relevancia.

Publicaciones de la tesis

- <https://www.depeco.econo.unlp.edu.ar/wp/wp-content/uploads/2021/02/tesis-doctorado-echeverria.pdf>
- Echeverría, Lucía, Menon, Martinan, Perali, Federico, Bergés, Miriam. “Intra-Household Inequality and Child Welfare in Argentina”. En CEDLAS. Documentos de trabajo. N° 241. Enero 2019.

Inflación Crónica: Patrones Macroeconómicos y Procesos de Desinflación. (2021)

El trabajo que se presenta a continuación analiza diferentes patrones que surgen en economías donde la inflación se mantiene en niveles elevados de manera persistente en el tiempo y su asociación con la forma en la que los países han diseñado estrategias para establecer transiciones a baja inflación. El mismo tiene dos objetivos: el primero de ellos, es ofrecer un panorama relativamente completo sobre el conjunto de cuestiones que la economía ha considerado a la hora de abordar el proceso inflacionario desde el punto de vista teórico. Las características propias del mismo, en particular, las complejas relaciones de causalidad que aparecen cuando se intenta establecer una relación entre este proceso y alguna variable que lo afecta plantea un desafío para su análisis. Dado que gran parte de estas relaciones tienen lógicas de causalidad circular acumulativa, se propone aquí que existen ciertos patrones observables relevantes que, a medida que la inflación se torna en un estado crónico, refuerzan las dinámicas del sistema estableciendo regímenes.

La segmentación de las dinámicas de acuerdo al ambiente imperante es un procedimiento que ha sido ampliamente utilizado en el plano de la macroeconomía monetaria. En el primer capítulo se realiza una revisión de la literatura que considera los cambios que operan a nivel agregado a medida que la inflación se transforma en un estado crónico del sistema económico. Este recuento sobre la historia contemporánea del pensamiento sobre los procesos inflacionarios será el prisma a través del cual se observará la forma que han tomado a lo largo de la historia en diferentes países del mundo el objeto de estudio de este trabajo. A través de la magnitud y duración de los procesos inflacionarios, se analiza en la segunda sección del primer capítulo la distribución, magnitud y duración de los estados de inflación crónica desde la segunda mitad del siglo XX hasta la actualidad.

En el segundo capítulo se analizan con mayor precisión los procesos inflacionarios de once países de América Latina, región que fue particularmente afectada por procesos de inflación crónica. Se procede a su vez a analizar algunos patrones que suelen considerarse conceptualmente relevantes para estas situaciones: la naturaleza del proceso inflacionario en cuanto a su dinámica temporal y su convergencia en el tiempo, la asociación de las fluctuaciones cambiarias con los precios internos y las interacciones entre la política monetaria y la política fiscal. A través de estos patrones, se analizan los procesos de desinflación a lo largo de la historia de estos países con el fin de establecer elementos comunes en las transiciones.

En el tercer capítulo se realiza un estudio de caso sobre cinco procesos de desinflación donde se observan estrategias graduales, con el fin de observar posibles elementos comunes entre las mismas. La selección de estas economías busca establecer un paralelo entre un conjunto diferente de economías, en un lapso de tiempo común que permita observar la respuesta de las mismas a impactos y condiciones internacionales comunes. Se analiza el marco institucional y la elección sobre el manejo de instrumentos durante la transición, así como las trayectorias y el desempeño macroeconómico de cada una de las mismas. El objetivo en este caso es observar cómo estrategias no convencionales sobre las transiciones hacia ambientes de baja inflación en economías con características diferentes guardan elementos comunes que a su vez se asocian con algunos de los patrones macroeconómicos planteados previamente.

El objetivo del trabajo es consolidar un abordaje a los procesos de inflación crónica y las políticas económicas asociadas a ellos que, sostenido en un andamiaje conceptual que sin ser novedoso permite una visión unificada, permita observar cómo el mismo se aplica a procesos

históricos específicos y al desarrollo de las políticas de desinflación. En este sentido, la última sección ofrece un conjunto de comentarios de carácter general sobre los resultados del trabajo considerados de manera conjunta.

Publicaciones de la tesis

<http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/125210>

35. Emmanuel Vazquez

Ensayos sobre segregación. 2022

La segregación es el proceso por el cual grupos de individuos definidos en base a ciertos atributos en común tienden a separarse en distintas unidades de organización, tales como barrios, escuelas u ocupaciones. Cuando el atributo es el nivel socioeconómico y las unidades en las que los grupos se organizan son las escuelas, se está en presencia del fenómeno de segregación escolar socioeconómica, por el cual individuos de diferentes estratos sociales no se mezclan en las aulas, porque asisten a distintos establecimientos. Durante las últimas décadas, América Latina ha presenciado un notable incremento de esta segregación, empujada en buena parte por la migración selectiva de los grupos más favorecidos desde escuelas públicas hacia escuelas privadas. Esta creciente separación de grupos de diferente nivel socioeconómico en las escuelas es, sin embargo, un proceso mucho más general, que tiene lugar también al interior de los establecimientos del tipo público y privado y que se ha expandido en numerosos países del mundo. Como resultado de ello, los grupos de individuos más vulnerables tienden a concentrarse en determinados tipos de escuelas, interactuando cada vez más exclusivamente con compañeros de su mismo estrato social. Esta tesis se adentra en el estudio de la segregación escolar socioeconómica, un fenómeno con numerosas consecuencias para las sociedades. En general, la literatura previa se ha concentrado en destacar los efectos nocivos de la segregación sobre la cohesión social, al favorecer el prejuicio y la estigmatización, y sobre la equidad, al impedir que los estudiantes de menor nivel socioeconómico interactúen con compañeros con un mayor capital cultural. Sin embargo, los efectos de la integración socioeconómica en las aulas podrían ir más allá de sus consecuencias positivas sobre los estudiantes de entornos más vulnerables, en tanto las clases con grupos de estudiantes más diversos proveen un entorno de aprendizaje enriquecido por la variedad de conocimientos culturales y perspectivas sociales. El capítulo 1 explora si, consistente con esta idea, las ganancias de aprendizaje de un año de escolaridad son mayores en contextos de integración socioeconómica en las aulas. Se encuentra que los estudiantes que interactúan con pares más diferentes en términos de su nivel socioeconómico obtienen una mayor ganancia de aprendizaje con la escolaridad, la cual se manifiesta tanto para alumnos integrados con pares más ricos como para aquellos que se encuentran integrados con compañeros más pobres. Siendo que esta

ganancia proviene de los alumnos más rezagados en su aprendizaje, el capítulo 1 invita a reflexionar sobre el potencial de las políticas capaces de promover la integración socioeconómica de estos estudiantes no solo desde el punto de vista de la equidad, sino también desde la eficiencia asignativa. 4 En vista de las consecuencias de la segregación socioeconómica en las aulas, resulta imprescindible comprender sus causas para poder emprender políticas dirigidas a modificar sus verdaderos determinantes. La literatura que estudia las causas de la segregación escolar ha destacado el efecto de la segregación residencial, las características institucionales de los sistemas educativos, las reformas educativas de mercado y las políticas educativas referidas al sistema de admisión de las escuelas y políticas compensatorias como determinantes del grado de separación existente de las distintas clases sociales en las escuelas. El capítulo 2 provee un marco conceptual formal a nivel teórico que permite ordenar la discusión sobre las causas de este fenómeno y muestra que, con una distribución inicial de la riqueza suficientemente desigual e individuos que enfrentan restricciones de liquidez, la segregación escolar socioeconómica surge como consecuencia de la brecha de calidad entre las escuelas y el mayor costo de asistir a escuelas de alta calidad para las clases medias y bajas, siendo estas predicciones consistentes con los datos provenientes de la prueba PISA para el caso de la segregación escolar entre establecimientos públicos y privados. Finalmente, la comprensión de las causas fundamentales del fenómeno permite entender el tipo de políticas con el potencial real de generar un cambio integrador que sea beneficioso para la sociedad. La política social en América Latina y en buena parte del mundo en desarrollo ha priorizado la permanencia de los sectores más vulnerables dentro del sistema educativo, con políticas como las transferencias monetarias condicionadas. Aunque estas políticas han tenido éxito desde el punto de vista de la reducción de la pobreza en el corto plazo y la matriculación escolar, y han tenido logros en términos de años de escolarización, la evidencia sobre sus efectos sobre los aprendizajes, un mejor proxy del capital humano adquirido y de la productividad potencial, es menos contundente. El capítulo 3 estudia la incidencia que pueden tener estos programas sobre las escuelas a las que asisten los beneficiarios, y encuentra un impacto segregativo de esta política en el contexto de un municipio urbano de México. Específicamente, la política contribuyó a concentrar estudiantes de menor nivel socioeconómico en determinados tipos de

escuelas, con un efecto negativo sobre el aprendizaje de los beneficiarios que asistieron a estos establecimientos. En vista de la importancia de las brechas de calidad en las escuelas como causa de la segregación y la relevancia de la integración en el proceso de aprendizaje, se concluye que la aplicación de políticas más integrales, que mejoren la calidad de la educación pública recibida por los grupos más vulnerables es, probablemente, el camino más efectivo para aumentar el capital humano de los niños y niñas de hogares más vulnerables y romper así el círculo vicioso de la pobreza.

Publicación de la tesis: [Ensayos sobre segregación.](#)

36. María Isabel Egas Salgado.

Incentivos financieros: potencialidades y desaciertos para la inversión en capital humano en primeras etapas de vida. Estudio empírico para Ecuador. (2022)

Resumen El desarrollo de las personas se determina por su experiencia de vida. Las dimensiones que influyen en el desarrollo físico, mental y psicológico de cada individuo son muy amplias, difíciles de determinar en su totalidad y más aún de medir. Muchas dimensiones vienen dadas desde el nacimiento; sin embargo, este desarrollo de habilidades, talento, salud, experiencias y características varias de las personas o su capital humano pueden ser modificadas o determinadas también a través de un conjunto de decisiones de inversión, que pueden ser en educación, capacitación y salud. Es ampliamente aceptado que el capital humano tiene un rol positivo en la productividad y el crecimiento económico de los países o regiones. Por lo tanto, la atención que requiere su formación es un tema económico y de política pública prioritario. En particular, el cuidado y las inversiones en las primeras etapas de vida son un componente primordial para el desarrollo del individuo en su vida adulta. En estos momentos, y más aún si la edad es menor, el crecimiento y desarrollo son acelerados. Es decir, es un momento de mucha potencialidad para las personas, al igual que de mayor vulnerabilidad (Cunha et al., 2006; Currie, 2009; Bjorklund y Salvanes, 2011; Almond y Currie, 2011). Por lo tanto, la pobreza y la desigualdad son factores que tienden a alinearse y, en consecuencia, aquellas personas en situación de pobreza en países con mayor desigualdad están asociados a alta vulnerabilidad en dimensiones básicas para el desarrollo digno de las personas. En otras palabras, la pobreza es un factor que envuelve una serie de carencias en educación, salud, nutrición, ocio, trabajo digno, desarrollo adecuado de habilidades y capacidades, etc. Existe una relación positiva entre los niveles de educación y salud de los niños y adolescentes y el nivel de ingresos del hogar, que se vuelve más pronunciada a medida que la persona crece (Bengtsson y Mineau, 2009; Cabella et al, 2013). Muchos estudios investigan los impactos de shocks (e.g. shock de ingresos) en edades tempranas en indicadores sociales, económicos y de salud en la etapa de adultez. Estos 1 Como características físicas y genéticas, situación social, cultural, económica familiar, situación

del país, pueden afectar el desarrollo del capital humano y los indicadores a largo plazo de los individuos. Los programas de transferencias condicionadas en América Latina suelen buscar la reducción de la pobreza intergeneracional y asegurar la sostenibilidad de las familias en condiciones de vulnerabilidad a través de sus condicionalidades asociadas a indicadores de salud, educación y trabajo infantil (Fonseca, 2006 en D'ávila, 2014). Estudios han demostrado que estos programas en América Latina han tenido resultados exitosos en lo que se refiere a indicadores de pobreza y desigualdad (Gasparini y Cruces, 2010). Asimismo, se ha encontrado que estos programas generan efectos positivos para fomentar el desarrollo humano. En particular, las políticas de transferencias condicionadas reducen el trabajo infantil, aumentan la matrícula escolar y asistencia a clases, así como existe un mejoramiento de indicadores de salud y nutrición en niños y niñas (Rawlings y Rubio, 2003, 2005; Bouillon y Tejerina, 2006; Fiszbein y Schady, 2009, Edo, Marchionni y Garganta, 2015)². El programa de transferencias ecuatoriano, Bono de Desarrollo Humano (BDH)³, se ha mantenido durante 18 años con diversas modificaciones, tanto en su concepción como en su implementación. Actualmente, el BDH es uno de los programas más representativos del sistema de protección social en el país, como política social y herramienta para la superación de la pobreza. Los programas de transferencias monetarias tienen como fin garantizar un piso mínimo de protección. No obstante, el hecho de que estas transferencias monetarias sean condicionadas le otorga un objetivo a corto y a largo plazo. A corto plazo es el alivio inmediato de la pobreza a través de las transferencias de dinero; mientras que a largo plazo se busca el incremento y fortalecimiento del capital humano con el fin último de romper la transmisión intergeneracional de la pobreza. El bono de desarrollo humano es una política pública, como muchas otras en América Latina, que busca mejorar o ayudar en varios frentes al mismo tiempo. Las políticas, por otro lado, efectos negativos también pueden evidenciarse de la implementación de estos programas sobre todo en lo que se refiere al mercado laboral y temas de planificación familiar (Gasparini y Garganta 2015).

³Originalmente Bono Solidario (1998-2003), programa de transferencias no condicionadas, fue planteado en su momento como un instrumento de política temporal en una coyuntura de crisis político, económica y financiera. de protección social tienden a hacerlo y en muchos casos han obtenido los resultados esperados (matrícula, trabajo infantil, controles médicos). Mientras que en otros casos se han encontrado

efectos no deseados de las transferencias (informalidad laboral, aumento de precios locales para no beneficiarios, entre otros). En Ecuador, el programa de transferencias ha tenido una evolución importante desde su creación. Y ha estado asociado comúnmente a la disminución de la pobreza, que ha sido uno de los principales ejes del programa. Sin embargo, al momento de crear el BDH, se agrega el término “condicional” que incluye condicionalidades en salud y educación de los niños en edades de hogares vulnerables. Numerosos estudios se han enfocado en determinar el impacto del BDH en indicadores sociales y económicos. Mideros y Gassmann (2017), estudiaron el BDH y determinaron que existe un efecto positivo y significativo del programa en la movilidad social. En particular, existe una mejora del bienestar temporal en los hogares evidenciada en el largo plazo. Respecto a la reducción de pobreza e indigencia, Naranjo (2008) encontró un efecto positivo y significativo en la reducción de estos indicadores. Por otro lado, el programa también ha generado efectos en temas de educación. Por ejemplo, estudios han encontrado un efecto positivo y significativo en el aumento de la tasa de matrícula escolar por parte de los niños y niñas que forman parte de familias beneficiarias del programa (Schady, Araujo, 2006; Dobronsky y Rosero, 2007). Este efecto es aún mayor en niños y niñas de 11 a 17 años (Dobronsky y Rosero, 2007), así como en hogares con mayores niveles de pobreza (Osterbeek, Ponce y Schady, 2008). No obstante, los estudios que han analizado efectos en educación en el largo plazo no han encontrado efectos significativos en indicadores de aprendizaje e indicadores que reflejan el nivel de educación secundaria o de tercer nivel completo (Araujo, Bosch, Schady 2016). En cuanto a indicadores de salud, la evidencia muestra que existe una mejora en diferentes dimensiones debido al programa BDH. Pacson y Schady (2010) encontraron un efecto en la reducción de anemia y un aumento de memoria en el largo plazo para el cuartil más pobre. Otras investigaciones han resaltado el efecto negativo y significativo en trabajo infantil (Schady, Araujo, 2006; Edmonds y Schady, 2012); así como Ponce (2011) encontró que el BDH reduce el trabajo infantil a nivel urbano y rural en el país. Finalmente, estudios enmarcados en temas laborales han encontrado distintos canales por los cuales el BDH afecta a estos indicadores. Vaca (2013) determinó que existe un efecto negativo en la oferta laboral, pues, mientras mayor es el monto de la transferencia, disminuye la probabilidad de trabajar de los usuarios del BDH. De igual manera, existe un aumento de la informalidad, ya que el BDH reduce la proporción de

mujeres en empleo formal (Bosch, Maldonado, Schady 2013). En esta investigación se analizan a profundidad diferentes ejes de inversión en capital humano en poblaciones vulnerables. Lo que realmente interesa mirar es si cambios en conductas específicas en la educación y salud de los menores en hogares en situación de pobreza tienen la potencialidad de generar un cambio real en la formación de capital humano. En este sentido, se aprovecha el diseño del programa BDH que, por un lado, tiene las condicionalidades explícitas para un cambio de comportamiento en hogares vulnerables a través de sus condicionalidades. Y, por otro lado, la selección de beneficiarios del programa utiliza una regla de selección basada en un índice de bienestar que genera un umbral de elegibilidad que permite utilizar el Método de Regresión Discontinua (RDD) y obtener resultados causales. En los tres capítulos, por lo tanto, se utiliza esta metodología para establecer causalidad. Sin embargo, el análisis realizado en cada uno de ellos se centra en problemáticas específicas en relación con la formación de capital humano, que vale la pena mirar y analizar a profundidad. Asimismo, la información utilizada y los ejercicios realizados provienen de diferentes fuentes de información y en diferentes años de análisis. Por otro lado, debido a la relevancia económica y social del BDH, esta investigación también aporta a evaluar la transferencia con el objetivo de comprobar si tiene la capacidad de generación de capacidades para la población vulnerable del país. Y, por lo tanto, es importante cuestionar si el diseño del programa y sus condicionalidades incentiva efectivamente la mejora del capital humano de los menores y, en el caso de que no lo haga, qué comportamiento se está incentivando. La tesis se organiza de la siguiente manera. El primer capítulo se centra en la capacidad de incentivos financieros para modificar comportamientos relacionados con la educación en niños y adolescentes. Los resultados muestran que el programa, para el año 2014, tuvo un efecto local en la tasa de matrícula de los beneficiarios. Sin embargo, no se encontró un efecto significativo en la asistencia a clases y el trabajo infantil. Siendo así, es posible concluir que se genera un “efecto reporte” en los indicadores educativos, y no un cambio estructural que beneficie la formación de capital humano. El segundo capítulo analiza la importancia de los incentivos que se crean para modificar comportamiento que refuerce la atención médica temprana o el consumo de salud preventiva. La investigación analiza dos canales por los cuales se puede modificar comportamientos asociados a la salud: los incentivos financieros y los efectos $\star\star$ spillovers $\star\star$. El BDH en sí es un incentivo

financiero, y dado su diseño no se analizan los efectos del mismo para los beneficiarios directos, y también para los niños que no se encuentran ligados a la condicionalidad del programa. Se encuentra que el efecto directo del incentivo financiero es significativo para los niños de 1-4 años, pues incrementa el número de controles médicos en el margen intensivo y extensivo, pero no para los menores de 1 año. Adicionalmente, se observa que existe un efecto derrame en los niños del hogar que no son hijos del usuario del programa, ya que incrementa el número de controles anuales y disminuye la probabilidad de no consumir salud preventiva. Finalmente, el tercer capítulo se centra en la temática de nutrición infantil que tiene la potencialidad de mejorar condiciones de vida tanto en el corto como en el largo plazo. En este estudio, se observan las decisiones de inversión en salud dentro de hogares vulnerables y resultados en indicadores antropométricos. Se encuentra que un incremento de consumo de salud preventiva o un shock de ingresos "suave" no necesariamente modifica resultados de los indicadores antropométricos de los menores de cinco años. El no efecto se mantiene al analizar por diferentes especificaciones y por diferentes características. Este no resultado evidencia una problemática al momento del diseño de este tipo de programas que buscan resolver varias situaciones al mismo tiempo (pobreza, asistencia y desempeño escolar, salud, nutrición, etc.).

Publicación de la tesis: [Incentivos financieros: potencialidades y desaciertos para la inversión en capital humano en primeras etapas de vida. Estudio empírico para Ecuador.](#)

37. Guillermo Falcone

Efectos del Comercio Internacional y el Cambio Tecnológico Sobre Firmas y Trabajadores.
(2022).

Resumen Esta tesis doctoral tiene como principal objetivo estudiar empíricamente los efectos del comercio internacional y el cambio tecnológico sobre firmas y trabajadores. Sobre ambos existe una gran cantidad de literatura señalando que son factores de potencial mejora del bienestar de las sociedades, pero que a su vez generan cambios en la distribución del ingreso, los cuales pueden generar un debate considerable sobre el grado y ritmo de inserción comercial o adopción tecnológica que los países deberían decidir adoptar. Respecto al comercio internacional, existe cierto consenso en la literatura de que el mismo puede generar ganancias de bienestar agregadas, especialmente en el mediano y largo plazo. No obstante, la literatura también señala que generalmente la profundización del comercio acarrea un conflicto distributivo al generar ganadores y perdedores. Aunque los modelos teóricos generalmente apuntan a que las ganancias agregadas de una economía más abierta alcanzan para compensar a los perdedores, mecanismos compensadores de este tipo rara vez suelen observarse en la realidad. Es ante esta situación que dar cuenta de los beneficios de la globalización y el comercio requiere un entendimiento exhaustivo de sus consecuencias sobre la productividad de las firmas y trabajadores, y también de sus consecuencias distributivas, descubriendo los mecanismos a través de los cuales los recursos se reasignan en un proceso de liberalización, identificando ganadores y perdedores de este proceso. Mientras que los viejos modelos de comercio internacional buscaban ganadores y perdedores en los distintos sectores de la economía, los nuevos modelos apuntan a que existe una gran heterogeneidad dentro de cada sector, y el comercio puede generar ganadores y perdedores dentro de un mismo sector, aún definido de manera estrecha. Por ejemplo, es posible que una apertura comercial de un determinado sector con un país en desarrollo beneficie a las firmas más productivas de ese sector, que ahora pueden comprar insumos internacionales a un precio más bajo, pero perjudique a firmas nacionales que no son capaces de competir en los mercados internacionales. Aun más, es posible que los efectos heterogéneos del comercio

internacional afecten de manera diferencial a trabajadores de una misma firma. En particular, teorías recientes de cambio organizacional introducen un mecanismo novedoso que vincula las exportaciones y la estructura jerárquica de las firmas. Para producir bienes o servicios vemos que los trabajadores se enfrentan a problemas de diversa dificultad, donde tener jerarquía basadas en conocimiento es una forma óptima de organizar la firma (Garicano, 2000; Garicano y Rossi Hansberg, 2006). Los shocks de demanda, como los de exportaciones, inducen a las empresas a aumentar la cantidad de niveles jerárquicos con los que funcionan y, por lo tanto, a convertirse en organizaciones más complejas (Caliendo y Rossi-Hansberg, 2012; Caliendo, Monte y Rossi-Hansberg, 2015; Friedrich, 2020; Caliendo, Mion, Opromolla y Rossi-Hansberg, 2020). Otra rama de la literatura muestra que las firmas que exportan a países de altos ingresos suelen vender productos de mayor calidad y contratar trabajadores más calificados (Verhoogen, 2008; Bastos y Silva, 2010; Görg, Halpern y Muraközy, 2010; Manova y Zhang, 2012; Brambilla, Lederman y Porto, 2012; Brambilla y Porto, 2016). Esto sucede porque, por un lado, los países desarrollados con consumidores más ricos demandan productos de mayor calidad y la provisión de calidad es intensiva en habilidades y, por otro lado, porque exportar a los países ricos requiere servicios intensivos en habilidades, como logística y distribución (Verhoogen, 2008; Matsuyama, 2007; Brambilla, Lederman y Porto, 2012). En el primer capítulo de esta tesis se estudia la interconexión entre estas dos ramas de la literatura. Se parte de la premisa de que las exportaciones a destinos de altos ingresos involucran productos de mayor calidad y se argumenta que el mecanismo de provisión de calidad requiere conocimiento, dado que producir productos de alta calidad para vender en países ricos genera problemas de producción más complejos. Para resolver estos problemas las firmas necesitan aumentar su conocimiento, y la forma óptima de hacerlo es reorganizando su estructura productiva. Esta reestructuración implica sumar a la firma jerarquías con mayores niveles de conocimiento. Se propone la noción de que la solución de problemas más difíciles afecta el proceso de producción física porque los productos de alta calidad son más sofisticados, más difíciles de ensamblar y enfrentan complejidades inherentes a la exportación a países con mayores ingresos. El argumento del capítulo es que la literatura sobre cambios organizacionales ilustra los mecanismos a través de los cuales opera el efecto de skill upgrading cuando las firmas exportan bienes de alta calidad a países de altos ingresos. Para probar estas ideas, se utilizan datos a nivel

firma de un censo anual manufacturero chileno, la Encuesta Nacional Industrial Anual (ENIA). La ENIA es un panel que cubre el universo de plantas chilenas con diez o más empleados. El módulo principal de la encuesta contiene información sobre empleo, salarios, horas trabajadas, ventas, valores unitarios promedio e industria de afiliación. El módulo de empleo presenta información separada para ocho categorías de trabajadores que, siguiendo a la literatura, son utilizadas para construir cuatro niveles jerárquicos (Caliendo, Monte y Rossi-Hansberg, 2015). Luego se combinan estos datos con datos de comercio internacional. Se fusionan los datos de las firmas con registros administrativos aduaneros a nivel de firma-destino de exportación y con datos de tarifas bilaterales de UNCTAD-TRAINS. Por lo tanto, se termina construyendo un conjunto de datos a nivel firma con información de las firmas, el destino de sus ventas y las tarifas que enfrentan en cada destino de exportación. Debido a limitaciones en los datos de aduana, se restringe el análisis al período 2001-2005. Estos datos se usan para investigar el efecto causal de exportar a países de altos ingresos sobre la organización interna de la firma. Para lidiar con las preocupaciones de endogeneidad que pueden surgir si las firmas más productivas (con más jerarquías) se auto seleccionan en los mercados de exportación, ó si los shocks a nivel firma afectan simultáneamente las decisiones de organización jerárquica y de exportación de las firmas, se utiliza una estimación por variables instrumentales. La estrategia de identificación del trabajo explota la caída de los aranceles sobre los productos chilenos en diferentes destinos de exportación en el contexto de varios Tratados de Libre Comercio que Chile firmó con países de altos ingresos durante el período bajo análisis. Estos incluyen un TLC con la Unión Europea (en 2003), otro con Estados Unidos (en 2004) y otro con Corea del Sur (en 2004). Estos tratados se encuentran en la mitad de nuestro período muestral. En esta estrategia, se explotan estos quiebres en las tendencias arancelarias a lo largo del tiempo y entre industrias. La exogeneidad está dada por una combinación de disminuciones arancelarias originadas por los TLC chilenos y la composición exportadora inicial de las industrias, al igual que en Lileeva y Trefler (2010), Bustos (2011) y Garcia-Marin y Voigtlander (2019). Los resultados del primer capítulo son los siguientes. Para aprovechar los TLC con la Unión Europea, Estados Unidos y Corea del Sur, las firmas chilenas ingresan gradualmente a estos mercados y comienzan a exportar a destinos de altos ingresos. Exportar a países de altos ingresos induce a estas firmas a aumentar su complejidad a medida que agregan jerarquías. También se encuentra que las

firmas que exportan a países de altos ingresos venden productos de mayor calidad. Estos dos mecanismos están entrelazados: los destinos de altos ingresos demandan productos de mayor calidad y la provisión de mayor calidad se realiza de manera más eficiente en empresas organizacionalmente más complejas. Los otros dos capítulos de la tesis se dedican a estudiar un nuevo fenómeno que está presente hace varios años en la literatura y en el debate público: el potencial efecto de la automatización y la robótica en el mercado laboral. La automatización y la robótica son las nuevas tecnologías que impulsan la productividad, el crecimiento y la riqueza, pero también alteran la estructura del mercado laboral. Algunos ejemplos incluyen la automatización en la fabricación, los automóviles autónomos, las puertas de pasaportes electrónicos, las relaciones automatizadas con los clientes, las plataformas de trabajo digital, y particularmente, los robots industriales. La principal preocupación es que las nuevas tecnologías puedan desplazar a una parte significativa de los trabajadores fuera del mercado laboral. Una gran cantidad de literatura para países desarrollados documenta que el cambio tecnológico reciente reemplaza las tareas laborales rutinarias que están fuertemente concentradas en el medio de la distribución de habilidades. Esta hipótesis se conoce como polarización laboral (Autor y Dorn, 2013; Goos, Manning y Salomons, 2014). Vale la pena señalar que esta no es la primera vez que la automatización y las nuevas tecnologías amenazan una gran cantidad de puestos de trabajo. Un caso bien conocido es la primera revolución industrial, cuando las máquinas reemplazaron a los artesanos textiles. Ciertamente, el cambio tecnológico afecta algunos trabajos y tareas en industrias específicas y socava algunas oportunidades de empleo. Sin embargo, las firmas también crean nuevas tareas a medida que otras se automatizan, lo que lleva a una transformación estructural que implica tanto la creación como la destrucción de puestos de trabajo. Además, a medida que los países se vuelven más ricos y productivos, aumentan la demanda de bienes y servicios, lo que también crea nuevos puestos de trabajo. En última instancia, el determinante más importante del desempleo y la dinámica del mercado laboral parece ser el nivel general de demanda de bienes y servicios. Se debería pensar en las nuevas tecnologías como una gran oportunidad para impulsar la productividad y el bienestar, teniendo en cuenta que, como todo shock disruptivo, las nuevas tecnologías traen consigo enormes consecuencias distributivas. Si bien algunas personas tienen la educación y las habilidades necesarias para complementar la tecnología, creando así valor, es posible que

otras no. Los salarios también pueden crecer de manera diferente porque las industrias incorporan tecnologías a diferentes tasas y la mano de obra no es perfectamente móvil entre sectores, regiones u ocupaciones, al menos en el corto plazo. Estas fricciones pueden generar pérdidas de capital humano con efectos duraderos para grupos específicos. En este contexto, el desafío político clave es suavizar la transición a nuevos empleos para los trabajadores desplazados, tener en cuenta los efectos distributivos y promover la adquisición de habilidades requeridas por el nuevo entorno económico. En el segundo capítulo de esta tesis se estudia el efecto de los robots en variables de resultado del mercado laboral local en las tres economías más grandes de América Latina: Argentina, Brasil y México. Durante los últimos quince años, la adopción de robots ha dado un gran salto en estos países. El stock de robots pasó de ser prácticamente nulo en 2004 a 2,000 en 2016 en Argentina, de 200 a más de 10,000 en Brasil y de 2,500 a 20,000 en México (Federación Internacional de Robótica, IFR). El trabajo se enfoca en el impacto de la robotización en el desempleo local, los niveles de empleo, los salarios y la informalidad laboral, siendo esta última una característica distintiva de los mercados laborales en los países en desarrollo. La mayor flexibilidad que aportan los arreglos laborales informales actúa como un amortiguador (buffer) de los impactos negativos que los shocks exógenos pueden tener sobre el desempleo. El enfoque empírico del capítulo se basa en regresiones a nivel de distrito de variables de resultado del mercado laboral en la exposición a los robots. Esto permite estimar el efecto de equilibrio general de los robots que operan a nivel del mercado laboral local, considerando que los trabajadores pueden moverse entre empresas, ocupaciones, industrias y trabajos formales e informales en respuesta a la adopción de robots, al tiempo que se supone que no hay efectos de derrame entre unidades geográficas. Se construyen variables de resultado del mercado laboral a nivel de distrito agregando información a nivel individual de encuestas de hogares. Con respecto a los robots, no se dispone de una medida directa de la adopción de robots a nivel de distrito. Por lo tanto, se define una exposición de tipo Bartik basada en información sobre las compras de robots a nivel industrial y la participación inicial de cada industria en el empleo total del distrito. Esta definición explota el hecho de que diferentes unidades geográficas experimentaron una exposición heterogénea a los robots industriales según su composición industrial inicial. Industrias como la automotriz, del caucho y del plástico, maquinaria industrial, productos metálicos y alimentos y bebidas adoptaron robots

industriales a un ritmo muy por encima del promedio, lo que hizo que los mercados laborales locales especializados en estas industrias estuvieron muy expuestos a la robotización. En comparación, las unidades geográficas con una gran fracción del empleo ocupado en agricultura, textiles, madera y muebles, papel e imprenta, construcción o servicios quedaron apenas expuestas a la adopción de robots. Los hallazgos del trabajo son que los distritos más expuestos a los robots tuvieron un peor desempeño relativo en términos de desempleo e informalidad laboral. Específicamente, un aumento de 0.027 robots por cada mil trabajadores, que es el cambio anual promedio en la exposición a robots durante 2004–2016, lleva a un aumento relativo en la tasa de desempleo de 0.10 puntos porcentuales y a un aumento en la tasa de informalidad laboral de 0.23 puntos porcentuales. Las pérdidas salariales se concentran en los trabajadores de mediana edad (36–49) que se encuentran en trabajos asalariados formales y en los trabajadores de mayor edad (50–65) que se encuentran en trabajos asalariados informales. Dado que durante el período bajo estudio la mayoría de los distritos experimentaron una mejora en los indicadores del mercado laboral, estas estimaciones sugieren que las ubicaciones que experimentaron un crecimiento más rápido en la exposición a los robots lograron ganancias menores que las áreas menos expuestas. Se debe tener en cuenta, sin embargo, que esta estrategia de estimación ofrece efectos relativos en todos los distritos, pero no puede identificar el nivel de los efectos. Los resultados indican que los robots reemplazan principalmente los trabajos formales, en línea con la idea de que estas máquinas realizan tareas de producción riesgosas e insalubres que antes realizaban los trabajadores formales. Los impactos de los robots en el desempleo y la informalidad son decrecientes en la edad y la educación, y prácticamente no son significativos para los trabajadores mayores y altamente calificados. Los resultados también muestran que el sector informal actúa como un amortiguador del desempleo, especialmente para las personas jóvenes y semicalificadas, que encuentran menos oportunidades de trabajo asalariado formal y terminan en trabajos informales o trabajando por cuenta propia. Este hallazgo está en línea con la literatura sobre comercio y mercados laborales, que sugiere que en los países en desarrollo la informalidad actúa como un buffer que contiene los impactos negativos que los shocks exógenos pueden tener sobre el desempleo. Por último, el capítulo tres estudia una relación novedosa en la literatura, la asociación entre robots industrial y desigualdad de ingresos en top incomes, para Estados Unidos. La motivación para estudiar

esto es que la desigualdad ha aumentado considerablemente en los Estados Unidos y otras economías industrializadas durante los últimos cuarenta años. La evolución de la distribución del ingreso muestra tanto la polarización como la concentración de la riqueza entre los más ricos. Mientras que algunos autores documentan que los conflictos distributivos son perjudiciales para el crecimiento, otros relacionan la desigualdad con la inestabilidad política y los temores de que los “super ricos” los capturen políticamente. Al mismo tiempo, las últimas décadas han sido testigo de una revolución en la producción manufacturera caracterizada por la caída de costos de varias tecnologías, como redes de comunicación, diseño asistido por computadora, robots industriales y manufactura flexible. Tanto el debate público como la literatura académica señalan que las tecnologías de automatización amenazan las posibilidades de los trabajadores de baja y mediana calificación para competir contra las 6 máquinas (Acemoglu y Restrepo, 2020; 2022). Simultáneamente, las personas altamente calificadas que trabajan en conjunto con las nuevas tecnologías, como gerentes e ingenieros, se apropian de una fracción considerable de las ganancias de ingresos impulsadas por la productividad. Además, los beneficios de las tecnologías de automatización se acumulan no solo para la mano de obra altamente calificada, sino también para los propietarios del capital en forma de mayores ganancias de capital (Moll, Rachel y Restrepo, 2022). En el tercer capítulo se documenta empíricamente que la adopción de tecnologías de automatización (específicamente, robots industriales) conduce a una creciente desigualdad en la distribución del ingreso personal y, en particular, a una creciente desigualdad entre los contribuyentes más ricos (“top income inequality”) en los Estados Unidos. En otras palabras, se muestra que la automatización industrial aumenta el nivel de ingresos -y la participación en los ingresos- del 1 por ciento de individuos que más ganan, lo que conduce a una mayor desigualdad de ingresos, y que las ganancias de ingresos son aún mayores para los fractiles de ingresos más altos (es decir, el 0.1 por ciento superior y el 0.01 por ciento superior de los contribuyentes), lo que alimenta la desigualdad particularmente en la cola derecha de la distribución del ingreso. Se identifican varios argumentos económicos, mecanismos y evidencias que son consistentes con estos hallazgos. Se sigue a Acemoglu y Restrepo (2020) y se mide la exposición a los robots a nivel de mercado laboral local, asignando la adopción de robots industriales de acuerdo con la composición de empleo industrial inicial en las áreas metropolitanas. Se realizan regresiones a nivel mercado laboral local

(MLL) donde la variable dependiente es una medida de top income inequality (por ejemplo, la participación en los ingresos capturado por el top 1 %) en la exposición local a los robots, que en última instancia depende de la composición industrial inicial de los MLLs y la evolución de la adopción de robots a nivel industria. Los hallazgos sugieren que las áreas metropolitanas más expuestas a la creciente adopción de robots experimentaron un aumento relativo en el ingreso promedio obtenido por el top 1 por ciento, sin efectos en el ingreso promedio del 99 por ciento inferior. En particular, las ganancias de ingresos promedio son mayores para los contribuyentes más ricos. Un aumento de un robot por cada mil trabajadores incrementa el ingreso total de los fractiles P99-P99.9, P99.9-P99.99 y P99.99-P100 en 2.1, 3.7 y 6.2 por ciento, respectivamente. Luego, el capítulo se enfoca en dos medidas de desigualdad de ingresos: (i) ratios de ingreso total entre fractiles y (ii) participación en el ingreso. Los resultados muestran que las unidades geográficas más expuestas a los robots exhiben un aumento relativo en la desigualdad de ingresos entre los contribuyentes más ricos (top income 7 inequality). Un robot más por cada mil trabajadores conduce a una disminución relativa en la participación en los ingresos del 90 por ciento inferior de 0.43 puntos porcentuales (-0.8 por ciento) y, por el contrario, aumenta la participación en los ingresos de los fractiles P99-P99.9, P99.9- P99.99 y P99.99-P100 en 0.12 p.p. (1.3 por ciento), 0.13 p.p. (3.4 por ciento) y 0.17 p.p. (9.2 por ciento), respectivamente.

Publicación de la tesis: [Efectos del Comercio Internacional y el Cambio Tecnológico Sobre Firmas y Trabajadores.](#)

38. Matías Ciaschi.

Ensayos sobre la movilidad jubilatoria. (2023).

Resumen En esta tesis doctoral se pretende contribuir a la amplia literatura sobre la desigualdad en general y, más específicamente, la transmisión intergeneracional de la misma. A lo largo del análisis, el rol central se encontrará en las características del empleo de los padres y cómo éstas repercuten sobre el futuro de sus hijos. En particular, los empleos pueden variar en términos de una amplia gama de dimensiones: remuneración, exposición a shocks y crisis económicas, estabilidad, condición de formalidad, entre otras. La situación laboral de los padres representa una circunstancia fuera de control para los hijos a cierta edad la cual no es inocua para determinar su bienestar futuro. La tesis se divide en tres capítulos. El primer capítulo realiza un análisis acerca de los efectos de las pérdidas de empleo de los jefes de hogar en las decisiones laborales y educativas de otros miembros de su familia. Si bien la literatura referente al "efecto trabajador adicional" es de larga data, dicho capítulo pretende contribuir evaluando posibles efectos sustitución entre miembros del hogar, efectos intergeneracionales y proveyendo una identificación más precisa respecto a la literatura previa. Luego, el segundo capítulo evalúa el rol de la ocupación de los padres para determinar las oportunidades educativas y laborales de sus hijos, en contraste con la literatura reciente enfocada solamente en la educación de los padres. Considerar un grupo más amplio de características de los padres no solo permite conocer de forma más detallada la evolución de la movilidad intergeneracional; el capítulo también contribuye acerca de la evolución de la importancia relativa de las madres en dar forma a las oportunidades de sus hijos. Por último, la tesis cierra con un capítulo dedicado a evaluar los efectos de un evento exógeno tal como un shock comercial en la movilidad intergeneracional. En este sentido, el capítulo provee evidencia causal sobre los determinantes de este fenómeno, algo prácticamente ausente en la literatura debido a la complejidad del mismo. A su vez, este último capítulo contribuye a la literatura de comercio internacional aportando evidencia acerca de los efectos de largo plazo de las relaciones comerciales. Más específicamente, en el primer capítulo se evalúa cómo un shock negativo de empleo repercute en las decisiones laborales y educativas de los hogares. En particular, se estudia el efecto de la pérdida de empleo del jefe de hogar en la

participación laboral de sus cónyuges mujeres y de sus hijos, y en la asistencia educativa de estos últimos. Se realizan varias contribuciones respecto a la literatura previa. En primer lugar, el análisis conjunto de decisiones de mujeres e hijos permite evaluar posibles efectos de sustitución entre las reacciones de ambos miembros ante la pérdida de empleo del hogar. Los resultados sugieren que si bien tanto mujeres como hijos aumentan su participación laboral y estos últimos incrementan también su deserción educativa, la mayor oferta laboral de las madres es capaz de contrarrestar las salidas del sistema educativo de sus hijos y, parcialmente, su inserción en el mercado laboral. Este es un punto crucial en términos de posibles políticas tendientes a evitar los efectos negativos de shocks de empleo en la acumulación de capital humano y las oportunidades futuras. En segundo lugar, el capítulo estudia en qué clase de trabajos se insertan las mujeres que aumentaron su oferta laboral. Los resultados sugieren que el shock de empleo generó una mayor informalidad entre las mujeres a la vez que una inserción en empleos en los que están sobre-calificadas. Estos resultados también representan un insumo relevante en términos de políticas, particularmente vinculado a trabajos recientes que encuentran que la flexibilidad laboral, muchas veces asociada a la informalidad, representa un mecanismo por el cual las mujeres se mantienen en el mercado laboral luego de la maternidad. Otra contribución importante del primer capítulo de esta tesis se encuentra en los datos y la metodología utilizados. En particular, al trabajar con datos de panel, es posible controlar en las estimaciones por características inobservables de los individuos, como pueden ser las preferencias relativas al trabajo o la educación, por lo que los resultados no están afectados por ellas. Finalmente, el capítulo evalúa ciertas heterogeneidades relevantes de los efectos encontrados. Más específicamente, y a diferencia de análisis previos centrados en países desarrollados, se encuentra que la seguridad social representa un mecanismo poco relevante para amortiguar los efectos de las pérdidas de empleo. Además, y de manera importante, se encuentra que los efectos adversos de los shocks negativos de empleo se concentran casi exclusivamente en los hogares de menores ingresos. De esta manera, el capítulo aporta evidencia sugerente de que las pérdidas de empleo del jefe de hogar repercuten en sus hijos afectando la movilidad social intergeneracional. En el segundo capítulo de esta tesis, se pretende contribuir a la literatura sobre la medición de la movilidad intergeneracional y sus determinantes. Las contribuciones más recientes en este tópico evalúan la relación entre la educación de padres e hijos como medida de

movilidad social. Sin embargo, este capítulo se propone incorporar una dimensión adicional ligada al mercado laboral: la ocupación de los padres. Para ello, se emplea una metodología utilizada en contribuciones recientes para países desarrollados que permite combinar las características disponibles de los padres minimizando sesgos y arbitrariedades en el mayor grado posible. Los resultados indican que la movilidad intergeneracional es más baja respecto a la reportada por contribuciones previas. Esto sugiere que los mecanismos ligados al mercado laboral en la generación de los padres, es decir, las características de sus empleos ejercen un rol relevante para determinar las oportunidades futuras de sus hijos. Como paso siguiente, se evalúa de qué depende la importancia de la ocupación de los padres para explicar la movilidad social. En ese sentido, el análisis sugiere que el mercado laboral fue más importante para determinar el contexto socioeconómico de los hijos cuanto más igualitario fue el acceso a la educación entre los padres. Este resultado no solo pone en tela de juicio lo que se conoce sobre movilidad social para generaciones de mayor edad cuyos padres tendían a tener niveles educativos bajos pero similares sino que también siembra dudas sobre la utilidad futura de las medidas de movilidad basadas solamente en educación dada la reciente convergencia en acceso educativo en América Latina. Una ventaja adicional de la metodología utilizada en el segundo capítulo se encuentra en que, al combinar características de los padres en una única medida, otorga diferentes pesos a cada una de ellas en función de su importancia relativa. De esta manera, este capítulo también evalúa cómo ha evolucionado la importancia relativa de las características de las madres respecto a los padres a lo largo del tiempo. Evaluando personas nacidas a lo largo de 50 años, los resultados sugieren que las madres se volvieron más importantes a la hora de determinar las oportunidades de sus hijos conforme fue aumentando la participación laboral femenina y el acceso a la educación por parte de las mujeres. En este sentido, para prácticamente todos los países de América Latina analizados, la importancia de la educación se volvió igual o mayor que la del padre; sin embargo, aún existe una brecha significativa² en la relevancia de la ocupación de padres y madres para determinar el contexto socioeconómico de los hijos. Por último, motivado por los resultados encontrados en los capítulos anteriores, el tercer capítulo cierra la tesis evaluando los efectos de un evento completamente exógeno sobre la movilidad intergeneracional. Para eso, se explotan los ampliamente documentados efectos del shock comercial chino en términos de pérdidas de salarios y empleos. De

manera diferente a la literatura existente, este capítulo no se centra en los efectos directos de la competencia de importaciones chinas sino que evalúa cómo la exposición de los padres a este shock afecta a sus hijos en sus resultados educativos y laborales medidos en su adultez. Los resultados sugieren que hijos de padres más expuestos al shock comercial tienden a tener menor educación e ingresos así como mayor probabilidad de informalidad laboral y dependencia de transferencias estatales. De manera relevante, los hallazgos sugieren que estos efectos se concentran principalmente en hijos de padres de baja educación por lo que la competencia de importaciones ha disminuido la movilidad social en términos educativos y, probablemente, de ingresos. Evaluando potenciales canales a través de los cuales esto ocurre, el capítulo muestra cómo la pérdida de años de educación explica mayoritariamente el efecto sobre ingresos; no obstante, la transmisión intergeneracional de la informalidad laboral también ejerció un rol relevante.

Publicación de la tesis doctoral: [Ensayos sobre Movilidad Intergeneracional y Empleo](#).

39. Joan Vilá.

Transferencias condicionadas y oferta laboral: el rol de la información y las redes de los beneficiarios. (2024)

Las políticas de transferencias condicionadas de ingresos (CCT) se han convertido en la principal herramienta de los países en desarrollo para combatir la pobreza y reducir los niveles de desigualdad de ingresos. A partir de los programas pioneros de México y Brasil implementados a fines de la década de 1990, las transferencias condicionadas registraron una expansión a todos los países de ingresos medios, transformándose en un pilar esencial de las redes de protección social (World Bank, 2015). Actualmente la mayor parte de los países en desarrollo poseen herramientas de asistencia a los hogares vulnerables, y más de 60 países incluyen un programa de transferencias monetarias condicionadas (World Bank, 2015). Más allá de los diseños específicos en cada país, estos programas comparten una serie de características: consisten generalmente en una transferencia focalizada en hogares de menores ingresos con niños, e incorporan un conjunto de contrapartidas vinculadas a la asistencia educativa y controles de salud para los beneficiarios. Estos programas han sido exitosos en el cumplimiento de sus objetivos más inmediatos. Desde su implementación, han logrado reducir la incidencia de la pobreza para los hogares beneficiarios (en especial cuando se trata de transferencias monetarias significativas), a la vez que brindan un flujo de ingresos estable para que estos hogares puedan enfrentar shocks negativos vinculados al ciclo económico (Fiszbein & Schady, 2009; Levy & Schady, 2013). En la reciente crisis provocada por el Covid-19, estos programas han facilitado la ampliación de la cobertura y acceso a recursos a los hogares que experimentaron las consecuencias de la crisis (Gentilini, 2022). Respecto a los objetivos de mediano plazo, los beneficiarios experimentaron aumentos en el acceso a servicios de salud y la inscripción al sistema educativo, con resultados más limitados en términos de acumulación de capital humano (Attanasio et al., 2005; De Brauw & Hoddinott, 2011; Gertler, 2004; Glewwe & Olinto, 2004). A pesar de representar una herramienta efectiva de combate a la pobreza, los programas de transferencias han estado en el centro del debate público y académico por sus potenciales desincentivos a la oferta de trabajo. Desde el punto de vista teórico,

tanto el incremento de los ingresos no laborales, como los mecanismos de focalización basados en ingresos reducen los incentivos a aproximadamente el 50 % del presupuesto de estos programas se destina al primer quintil de ingresos en América Latina (World Bank, 2015). La oferta laboral de los hogares beneficiarios (Moffitt, 2002). Sin embargo, la extensa evidencia empírica sobre las respuestas en el mercado de trabajo de los beneficiarios de programas de transferencias no es concluyente. La mayor parte de la literatura previa encuentra efectos reducidos y concentrados en el margen extensivo (ver entre otros, Eissa et al., 2008; Kleven, 2019; Rothstein, 2005 para países desarrollados y Alzúa et al., 2013; Bergolo y Cruces, 2021; Bosch y Manacorda, 2012; De Brauw et al., 2015 para países en desarrollo). Los limitados efectos hallados a partir de la evidencia empírica no parecen sustentar las posiciones que señalan a los programas de transferencias como causantes de una salida masiva del mercado de trabajo (o la existencia de “lazy poor”, Banerjee et al., 2017). Esta Tesis se propone contribuir a este debate, generando evidencia novedosa para el programa de Asignaciones Familiares del Plan de Equidad (AFAM-PE) de Uruguay. Como la mayor parte de los programas de la región, el programa AFAM-PE consiste en una transferencia monetaria a los hogares vulnerables con presencia de menores de edad, incluyendo como contrapartidas requisitos de asistencia escolar y controles de salud. Como mecanismos de focalización combina un test de medios para identificar la condición de vulnerabilidad del hogar, y un umbral de ingresos formales verificado de forma continua a partir de registros administrativos. Este mecanismo de elegibilidad asegura una correcta focalización (con bajos errores de inclusión), pero generando a la vez los mayores desincentivos a la oferta de trabajo, particularmente en el segmento formal (Coady & Skoufias, 2004; Gerard et al., 2021). Explotando el diseño atípico del programa AFAM-PE junto con una base de datos construida a partir de registros administrativos aportamos evidencia sobre algunos aspectos inexplorados en esta literatura. En el Capítulo 1, utilizamos la discontinuidad generada por el umbral de elegibilidad para implementar un método de bunching (tanto estático como dinámico) para derivar las respuestas en el mercado laboral de los hogares beneficiarios. Esta metodología nos permite derivar los efectos en el margen intensivo de la oferta de trabajo, explorando posibles mecanismos de manipulación de los ingresos laborales reportados. Debido al continuo cumplimiento de las reglas de elegibilidad, los beneficiarios tienen incentivos a modificar su comportamiento en el mercado de trabajo de forma

permanente. Sin embargo, los resultados muestran una reducción en la trayectoria de ingresos formales únicamente al momento de postular al programa, lo que sugiere una baja percepción del grado de cumplimiento de los mecanismos de elegibilidad. En el Capítulo 2 exploramos potenciales canales que explican la falta de respuestas a los incentivos generados por el programa. En particular, la falta de información sobre las reglas del programa y la baja visibilidad del umbral representan importantes fricciones de optimización en nuestro contexto (Chetty et al., 2009; Taubinsky & Rees-Jones, 2018). En este caso, exploramos cómo las condiciones de verificación de las reglas del programa afectan las respuestas dinámicas de los hogares beneficiarios. La institución encargada de implementar el programa AFAM-PE realiza un proceso de re-certificación de la regla de ingresos de forma permanente a partir de registros administrativos, lo que provoca un fuerte enforcement de la regla. La falta de información sobre estas reglas provoca continuas suspensiones del pago de la transferencia debido al incumplimiento de la condición de ingresos. Explotando la variación en las razones de suspensión estimamos de forma causal las respuestas comportamentales a los incentivos dinámicos generados por la condición de ingresos. La evidencia en este caso señala que los hogares beneficiarios luego de la suspensión ajustan sus ingresos formales de forma estratégica para regresar y mantenerse en el programa, combinando tanto respuestas en el margen extensivo como intensivo. Estos resultados son consistentes con la existencia de agentes racionales que cuentan con escasa información sobre el diseño del programa, y que realizan un proceso de aprendizaje una vez que reciben información adicional sobre las reglas de la política. Los Capítulos 1 y 2 muestran como las características del proceso de verificación de elegibilidad y su grado de cumplimiento, y la falta de conocimiento sobre las reglas del programa desempeñan un papel central para explicar las respuestas comportamentales. En este contexto, las interacciones sociales pueden ser una fuente de información valiosa para los agentes, e inducir cambios en creencias, decisiones o comportamientos de los agentes (Jackson, 2011). En nuestro contexto, donde la información es limitada y existen importantes errores de percepción, los grupos de pares pueden difundir información sobre el cumplimiento de las reglas y potenciales sanciones, influyendo en los incentivos de los beneficiarios a ajustar sus ingresos para cumplir con las condiciones de elegibilidad de la política (Brollo et al., 2020; Dahl et al., 2014). En el Capítulo 3, nos concentramos en estos efectos indirectos, analizando la presencia de potenciales efectos de spillover en la oferta

de trabajo de los hogares beneficiarios del programa AFAM-PE. Explotamos la heterogeneidad en el grado de información sobre el programa a nivel de firma, para derivar los efectos de la red de co-workers en las respuestas de los beneficiarios en el mercado de trabajo. Los beneficiarios que reciben información tanto por la firma, como por la interacción con compañeros de trabajo muestran cambios en su dinámica de ingresos en línea con los incentivos del programa. A su vez, mostramos como los mecanismos directos e indirectos de información actúan como sustitutos, siendo necesario únicamente el acceso a uno de ellos para realizar un proceso de aprendizaje sobre las reglas de la política. En síntesis, esta Tesis complementa la literatura previa analizando un conjunto de márgenes menos explorados hasta el momento: la existencia de respuestas dinámicas, la importancia de la información sobre los mecanismos de elegibilidad, y la existencia de posibles spillovers a nivel de firma. Esta evidencia puede ser particularmente relevante dada la expansión de los programas condicionados y el uso creciente de mecanismos de elegibilidad basados en ingresos. Al momento de re-pensar los diseños de estos programas, es relevante centrar la atención en los procesos de verificación de los requisitos de focalización y la difusión de información entre los beneficiarios de forma de minimizar los efectos no deseados de estas políticas. Estos elementos pueden permitir fortalecer el rol de las políticas condicionadas como principal herramienta para el combate de la pobreza y el apoyo a los hogares de menores ingresos.

Publicación de la tesis doctoral: [Transferencias condicionadas y oferta laboral: el rol de la información y las redes de los beneficiarios.](#)

40. Deborah Noguera.

Contagio en sistemas productivos y financieros: un enfoque interdisciplinario. (2024)

Resumen En los sistemas sociales y económicos las interacciones entre agentes y también con el ambiente están presentes de manera generalizada, por lo que es posible abordar problemas económicos a través de herramientas de redes complejas. Si bien la literatura reconoce que la interconexión entre agentes puede ser beneficiosa –como por ejemplo, al compartir riesgos en las redes financieras– la crisis financiera de 2008, destacó el importante rol que juega dicha interconexión en la propagación de shocks. Nos referimos con esto, a los fenómenos de contagio en los sistemas económicos. En esta tesis, analizamos distintos aspectos del contagio y el riesgo en redes económicas, sus consecuencias y los procesos que rigen su dinámica. Específicamente, se abordan tres preguntas principales: i) ¿cómo es la dinámica de la propagación de los shocks sectoriales en redes productivas globales y su interacción con las características topológicas de la red?, ii) ¿qué forma adquiere el vínculo entre la topología de las redes financieras y la dinámica macroeconómica?, y iii) ¿cómo abordar la identificación de agentes económicos relevantes para el sistema financiero y su vínculo con las características topológicas del mercado? Abordamos cada uno de estos aspectos en los distintos capítulos de la tesis, basándonos en herramientas adecuadas para el análisis de sistemas complejos, como las redes complejas, la modelización basada en agentes y modelos de aprendizaje automático. El capítulo 1 estudia cómo un shock económico de impacto global se propaga y amplifica a través de la red que conecta a los diferentes sectores y países y analiza cuáles son los sectores y países con mayor capacidad de contagio o transmisión de shocks. Para este análisis, planteamos un modelo simple insumo-producto para representar las relaciones intersectoriales tanto a nivel local como global y simulamos dos tipos de shock para evaluar su efecto sobre las distintas economías. El capítulo 2 se centra en el rol que cumple el comportamiento de los bancos en el contagio de dificultades financieras en una red de crédito bancario, y analiza cómo las interconexiones pueden contribuir a amplificar el efecto de un shock y las fluctuaciones macroeconómicas. Para ello, proponemos un Modelo Basado en Agentes con dos tipos de agentes –firmas y bancos– y planteamos dos

escenarios alternativos para representar diferentes comportamientos de las instituciones financieras respecto a la determinación de la oferta de crédito. Por último, el capítulo 3 analiza el rol que cumple la estructura de interconexiones entre instituciones financieras en el impulso del riesgo sistémico en el mercado interbancario argentino. Estimamos el riesgo sistémico de las entidades a través de índice Differential DebtRank y evaluamos los determinantes mediante tres modelos de aprendizaje automático basados en árboles de decisión. Los principales resultados pueden resumirse de la siguiente manera: (i) las características topológicas de las redes productivas, determinan en gran medida el alcance e impacto final de un shock asimétrico; (ii) en redes de crédito bancario, el comportamiento de los bancos puede contribuir a amplificar y/o acelerar los efectos del contagio, en particular cuando se incluyen mecanismos de racionamiento de crédito impulsados por la preferencia por la liquidez de las instituciones financieras; (iii) las características topológicas en una red interbancaria explican en gran medida la capacidad de una institución financiera de propagar pérdidas o dificultades financieras a lo largo y ancho del mercado.

Publicación de la tesis doctoral: [Contagio en sistemas productivos y financieros: un enfoque interdisciplinario.](#)

41. Lucía Ramírez Leira

Instituciones laborales, desigualdad salarial y empleo en América Latina. (2024)

En los países de América Latina, al igual que en muchas partes del mundo, los ingresos laborales desempeñan un papel fundamental en la determinación del bienestar de los individuos y en la configuración de la estructura socioeconómica. Dentro de este contexto, las instituciones laborales, como el salario mínimo y la negociación colectiva, son mecanismos cruciales que buscan establecer un umbral mínimo de ingreso y regular las condiciones de empleo. Estas instituciones no solo afectan directamente los ingresos de los trabajadores, sino que suelen tener consecuencias sobre la distribución del ingreso y las dinámicas del mercado laboral. El salario mínimo (SM) es uno de los principales instrumentos de política destinados a mejorar los ingresos de las personas y reducir la desigualdad salarial. En qué medida este instrumento es capaz de lograr estos objetivos es tema de gran debate tanto en el ámbito político como en la literatura académica. La temática es particularmente relevante en América Latina, donde los salarios mínimos son componentes clave de las estrategias políticas destinadas a reducir los altos niveles de desigualdad endémica. En particular, el aumento del SM ha sido señalado como un factor relevante que explica la sustancial reducción en la desigualdad de ingresos experimentada por los países latinoamericanos durante la década de 2000 (Messina and Silva, 2017). Son muchos los canales por los que el SM puede comprimir la distribución. Típicamente, se espera que incrementos del SM aumente los salarios reales en la cola inferior de la distribución y, por lo tanto, la desigualdad total se reduzca. Dependiendo de quiénes sean las personas directamente beneficiadas por estos aumentos, la desigualdad entre distintos tipos de trabajadores puede verse alterada. Los salarios mínimos nacionales (SMN) muchas veces coexisten con pisos salariales sectoriales que se determinan en el marco de negociaciones colectivas. Estos pisos salariales (PS) sectoriales se establecen para distintos sindicatos y suelen estar por encima del valor del SMN, lo que genera que, en muchas ocasiones, los salarios de los trabajadores registrados estén guiados por la evolución de los pisos salariales, y el SMN no resulte operativo, como es el caso de Argentina. Dado esto, la evolución salarial de muchos trabajadores queda determinada

por los acuerdos que se generan en los Convenios Colectivos de Trabajo (CCT) y por tanto la desigualdad salarial y el empleo pueden verse afectados por esta institución laboral. Esta tesis doctoral se propone analizar los efectos de las instituciones laborales, específicamente el salario mínimo y la negociación colectiva, en la desigualdad salarial, el empleo y las primas salariales por calificación en el contexto de los países latinoamericanos. Para ello, se emplean datos empíricos y análisis cuantitativos para examinar la relación entre estas instituciones y los resultados laborales en la región. A través de la investigación organizada en tres capítulos, se busca proporcionar una comprensión más profunda sobre cómo las políticas laborales afectan el bienestar de las personas, incidiendo sobre sus ingresos, la desigualdad salarial, los niveles de empleo y los retornos a la inversión educativa en América Latina. Existen razones para estudiar las instituciones laborales en el contexto específico de los países en desarrollo. En comparación con las economías más ricas, la fuerza laboral destinataria de estas políticas es más grande, aunque muchas veces el grado de cumplimiento es menor y los trabajadores y empresas pueden evadir más fácilmente las regulaciones, con sus consecuencias sobre el sector informal. Además, las condiciones macroeconómicas más débiles que suelen enfrentar estas economías pueden amplificar los efectos adversos sobre el empleo, en caso que éstos existan. Así, esta tesis busca aportar nueva evidencia empírica sobre un tópico que no deja de ser controvertido y sigue siendo objeto de debate hasta el día de hoy. Cada capítulo de esta tesis aborda aspectos específicos de la temática anterior. El primer capítulo trata sobre el efecto del SM sobre la desigualdad salarial formal para las seis economías más grandes de América Latina entre 2001 y 2018 ¹; el segundo capítulo se centra en el rol que ha tenido el SM en la evolución de las primas salariales por calificación para 14 países de AL entre 1997 y 2019; mientras que el tercero aborda el rol de la negociación colectiva sobre la desigualdad salarial y el empleo formal en Argentina durante el período 2003 a 2015. Este capítulo fue publicado en el mes de febrero de 2024 en *The Journal of Development Studies*, 60(4), 494-510; bajo el título *Does the Minimum Wage Affect Wage Inequality? A Study for the Six Largest Latin American Economies*; en coautoría con Leonardo Gasparini y Carlo Lombardo. ⁴ Respecto al primer capítulo, el análisis del efecto del SM sobre la desigualdad salarial se basa en un análisis a nivel de regiones (o mercados laborales locales) para las seis economías más grandes de la región: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y Perú, que representan el 79% de la población

total y el 86% del PIB total de América Latina. Para eso, se explota la heterogeneidad que existe entre regiones respecto a qué tan relevante es el salario mínimo nacional sobre los salarios de esa región, en función de las diferentes estructuras de remuneraciones locales a lo largo del tiempo. Utilizando microdatos de encuestas de hogares y construyendo una base de salarios mínimos nacionales para todos los países de la región (combinando tres fuentes distintas de información), se aplica una estrategia de MCO que luego se amplía a un enfoque de variables instrumentales. Los resultados de este capítulo concluyen que el SM en AL tiene un efecto compresor de la distribución salarial de los trabajadores formales. Aunque se observan efectos derrame hacia la cola más alta de la distribución, su magnitud es modesta sobre la mediana. El efecto resulta particularmente grande durante la década de los 2000, una década de crecimiento sostenido y mercados laborales fuertes. En contraste, el efecto parece desvanecerse en la década de 2010, una década de mercados laborales mucho más débiles. Los resultados sugieren que el efecto positivo del SM sobre los salarios es particularmente significativo para los trabajadores masculinos y en el tramo de 9 a 13 años de educación. También se encuentra evidencia preliminar de un efecto faro: el SM parece tener un efecto igualador también en la distribución salarial de los trabajadores informales. En lo que refiere al segundo capítulo, se estudia el rol que ha tenido el salario mínimo como determinante de las primas salariales por calificación. La relevancia de este tema radica en que, si bien se han mencionado varias razones para explicar la caída de la desigualdad que se produjo desde el 2000 en adelante, la reducción de la prima salarial por trabajo calificado parece haber jugado un rol central en esta reducción. Dado esto, monitorear las dinámicas de las brechas salariales en general y por calificación en particular es un tema de suma relevancia académica. Para este objetivo, un primer paso es estimar las primas salariales y las ofertas relativas de trabajadores para distintos niveles de calificación para el período 1997-2019, utilizando microdatos de encuesta de hogares para 14 países de AL. Es así que una primera contribución 5 de este capítulo es brindar evidencia actualizada sobre la evolución de los skill premiums para todos los países de AL, que representan a millones de trabajadores. Los resultados sugieren un aumento sostenido de la oferta relativa de trabajadores calificados durante todo el período. La prima salarial por calificación entre trabajadores con y sin educación secundaria se reduce a lo largo de todo el período, mientras que la prima salarial entre trabajadores con y sin educación superior no evoluciona en forma constante. Esto pone

de manifiesto que los factores asociados a cambios en la oferta relativa de trabajadores no son suficientes para explicar el patrón diferenciado de la prima salarial por calificación para los trabajadores con calificación alta. El resultado anterior da pie para la segunda contribución del capítulo: alejarse del modelo canónico estándar donde los factores asociados a la demanda relativa serían los responsables de explicar los cambios residuales de la prima salarial. El capítulo incorpora un factor adicional para explicar la reducción del skill premium desde los 2000 en adelante: el aumento sostenido del SM que se produce en la mayoría de los países de la región. Así, este trabajo construye sobre la literatura existente combinando dos temas de frontera como son la dinámica de las brechas salariales junto con instituciones laborales. Se utilizan regresiones al estilo Two Way Fixed Effects (TWFE), y se encuentra que los aumentos del SM contribuyeron a reducir la prima salarial por calificación entre trabajadores con y sin educación superior. En contraste, el SM no parece haber afectado la prima salarial por calificación entre trabajadores con y sin educación secundaria. Estos resultados se vinculan con los hallazgos del primer capítulo, y pueden considerarse como uno de los canales por los cuales el SM genera reducciones en la desigualdad salarial total. Finalmente, el tercer capítulo deja de lado el salario mínimo para poner énfasis en una segunda institución laboral: la negociación colectiva entre sindicatos y empresas. En Argentina, al igual que muchos países, coexisten dos grandes instituciones de determinación salarial: un salario mínimo de alcance nacional y un sistema de negociación colectiva entre sindicatos y empresas que suele desarrollarse a nivel de sector de actividad. Para el caso argentino, el período entre 2003-2015 se caracterizó por un fuerte impulso y vigencia de estos mecanismos. Si bien ambos son relevantes para la fijación de los salarios de los trabajadores asalariados, el papel del salario mínimo parece quedar relegado a proteger principalmente los ingresos de los asalariados precarios o que no son cubiertos por los convenios colectivos, sin ser una referencia clara para la negociación colectiva. El objetivo del tercer capítulo es analizar los efectos que tienen los pisos salariales de la negociación colectiva sobre el empleo, salarios y desigualdad salarial de los trabajadores formales en Argentina. Para responder a la pregunta anterior, se combina información de pisos salariales sectoriales fijados en la negociación colectiva con datos administrativos de empleados del sector formal. Esto permite explotar la variación en los salarios mínimos sectoriales entre sindicatos a lo largo del tiempo, a través de un modelo de Two Way Fixed Effects (TWFE), a nivel sectorial y a nivel individual. Los

resultados a nivel sectorial sugieren que la negociación colectiva logra aumentar los salarios de los trabajadores registrados, en forma relativamente homogénea en la parte más baja de la distribución, con efectos que se transmiten a gran parte de la escala salarial aunque en forma decreciente. Estos aumentos salariales se traducen en reducciones de la desigualdad salarial global y en la cola derecha de la distribución, pero no tiene efectos igualadores en la parte baja. Por su parte, el análisis de trayectorias individuales sugiere que la negociación colectiva reduce la probabilidad de permanecer empleado en trabajadores cercanos a los pisos salariales. Los sectores con mayor proporción de empresas chicas y medianas, y trabajadores de este tipo de empresas, parecen percibir efectos más negativos. Se encuentra también que los convenios colectivos adquieren un rol más relevante en los aumentos salariales cuando el contexto macroeconómico es más desfavorable, aunque puede resultar más perjudicial para el empleo. Como síntesis de los tres capítulos, esta tesis contribuye a la agenda de investigación sobre las instituciones laborales en América Latina y sus resultados sobre aspectos distributivos y laborales que son de gran relevancia para el desarrollo de las sociedades. La importancia de esta contribución es aún mayor si se considera que se trata de un aporte novedoso a nivel nacional y regional, y que se integra a una literatura en constante expansión a nivel internacional. Como agenda futura de investigación, se propone abordar los efectos que las instituciones laborales puedan tener sobre otras problemáticas persistentes y centrales de los países de la región, como lo son el desempleo, la informalidad laboral y la pobreza. Las economías de la región presentan características de sus mercados laborales muy distintas a las de los países desarrollados, por lo que muchas de estas problemáticas no han sido abordadas en profundidad por los trabajos empíricos disponibles hasta el momento. Temas como la informalidad laboral y el efecto que pueden tener las instituciones laborales sobre los salarios y el empleo de ese sector, no aparecen en los estudios de los países desarrollados pero sí necesitan ser incorporados en la evidencia para América Latina. Avanzar sobre esta línea de investigación contribuye además a un mejor diseño de la política pública, particularmente al rol que pueden tener algunas políticas laborales sobre estos fenómenos persistentes (y en algunos casos, crecientes) en países de la región, que además presentan en la actualidad contextos económicos muy desafiantes.

Publicación de la tesis: https://depeco.econo.unlp.edu.ar/wp-content/uploads/2025/02/Tesis_Doctoral_Lucia-Ramirez.pdf

| GRADUADOS | | | | | | |
|--------------------|-------------------|---------------------|--------------------|---|----------------------|--|
| Año ingreso | Graduación | Alumno | Procedencia | Tema | Director | CÓDIGO JEL (JOURNAL OF ECONOMIC LITERATURE) |
| 2000 | 2005 | Mariana Marchionni | UNLP | Estructura Demográfica e ingresos. Un análisis empírico para Argentina | Walter Sosa Escudero | J Economía Laboral y demografía |
| 2000 | 22/10/2004 | Natalia Porto | UNLP | Economía del turismo. Un enfoque desde la teoría del comercio internacional. | Atilio Elizagaray | F. Economía Internacional |
| 2000 | 7/4/2006 | M. Lorena Garegnani | UNLP | Enfoques Alternativos para la Modelación Econométrica del Consumo en Argentina | Hildegart Ahumada | C. Métodos Matemáticos y Cuantitativos |
| 2001 | 15/6/2007 | Luciano di Gresia | UNLP | Economía de la Educación Universitaria | Alberto Porto | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2001 | 29/6/2007 | Ariel Coremberg | UBA | La medición de la productividad y los factores productivos. Argentina 1990-2004 | Daniel Heymann | O Desarrollo Económico, Cambio Tecnológico |
| 2000 | 14/9/2007 | Cecilia Rumi | UNLP | Finanzas públicas bajo competencia política. Marco federal y evidencia de Argentina | Walter Cont | H. Economía Pública |
| 2005 | 28/11/2008 | Roxana Maurizio | UNLP | Inestabilidad en el Mercado de Trabajo. Un análisis dinámico para Argentina | Luis Beccaria | J Economía Laboral y demografía |
| 2001 | 20/5/2009 | Laura D'Amato | UBA | Bancos. Políticas gubernamentales y regulaciones | Fernando Navajas | E. Macroeconomía y Economía Monetaria |
| 2001 | 3/7/2009 | Carlos Romero | UBA | Economía de la electricidad: Diseño de mecanismos de decisiones de inversión, información y fronteras de eficiencia, e impacto distributivo en equilibrio general | Omar Chisari | L. Economía Industrial |

| | | | | | | |
|------|------------|-------------------|---------------------------------------|--|-------------------------|--------------------------------------|
| 2005 | 27/11/2009 | Facundo Crosta | UNLP | Los efectos de las políticas públicas sobre la distribución del ingreso. Evidencia para la argentina | Leonardo Gasparini | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2004 | 1/4/2011 | Roberto Arias | Universidad Nacional + de Córdoba | Teoría de la Evasión y elusión de impuestos indirectos | Diego Fernández Felices | H. Economía Pública |
| 2006 | 12/8/2011 | Martín Cicowiez | UNLP | Un modelo de equilibrio General computado para la evaluación de políticas económicas en Argentina: Construcción y aplicaciones | Leonardo Gasparini | R. Economía Urbana, Rural y Regional |
| 2005 | 16/12/2011 | Miriam Bergés | Universidad Nacional de Mar del Plata | Escala de equivalencias en el consumo para Argentina | Walter Sosa Escudero | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2008 | 12/10/2012 | Javier Alejo | UNLP | Enfoques alternativos para el análisis de los cambios distributivos en América Latina | Walter Sosa Escudero | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2010 | 13/12/2012 | Pablo Gluzmann | UNLP | Desigualdad del ingreso y del bienestar subjetivo. Análisis y comparaciones internacionales | Leonardo Gasparini | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2008 | 1/11/2013 | Ana María Pacheco | UNLP | Remesas en América Latina | Leonardo Gasparini | F. Economía Internacional |
| 2009 | 29/11/2013 | Darío Rossignolo | UBA | Efectos extrafiscales de la tributación | Gonzalo Fernández | H. Economía Pública |
| 2009 | 12/12/2013 | Mauricio Gallardo | Nicaragua | Acerca del concepto de vulnerabilidad a la pobreza y su medición | Luciano di Gresia | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2010 | 14/3/2014 | Marcelo Bergolo | UDELAR, Uruguay | ¿Crecimiento inclusivo? Las transferencias públicas y su impacto distributivo: la experiencia de los países del Cono Sur | Guillermo Cruces | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2011 | 16/5/2014 | Mariana Viollaz | UNLP | Efectos de la apertura sobre el mercado laboral | Guillermo Cruces | F. Economía Internacional |
| 2012 | 20/3/2015 | Santiago Garganta | UNLP | AUH para protección social. Impacto distributivo y repercusiones sobre el mercado laboral | Leonardo Gasparini | J Economía Laboral y demografía |
| 2010 | 13/7/2015 | Henry Laverde | Colombia | Crecimiento económico, desarrollo humano y políticas públicas | Adolfo Sturzenegger | O Desarrollo Económico, |

| | | | | | | |
|------|------------|--------------------|-------------------------------|--|---|---|
| | | | | | y Facundo Crosta | Cambio Tecnológico |
| 2010 | 14/9/2015 | Juan Ignacio Zoloa | UNLP | Tópicos del mercado inmobiliario | Walter Sosa Escudero | R. Economía Urbana, Rural y Regional |
| 2011 | 8/4/2016 | Maribel Jiménez | Universidad Nacional de Salta | Movilidad intergeneracional en Argentina | Leonardo Gasparini y Jorge Paz | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2013 | 10/3/2017 | Monserrat Serio | Universidad Nacional de Cuyo | Igualdad de Oportunidades en América Latina | Mariana Marchionni | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2014 | 27/4/2018 | Martín Trombetta | UBA | La movilidad de ingresos y sus impactos distributivos y sobre el bienestar en América Latina | Roxana Maurizio | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2014 | 29/5/2018 | Jorge Puig | UNLP | Los efectos de la política fiscal sobre el ciclo económico a través del concepto "multiplicador" | Guillermo Vuletin y Diego Fernández Felices | H. Economía Pública |
| 2015 | 15/11/2018 | César, Andrés | UNLP | La sustitución de importaciones como un nuevo determinante del pass-through incompleto | Irene Brambilla | F. Economía Internacional |
| 2013 | 4/2/2019 | Cecilia Velázquez | UDELAR, Uruguay | Fecundidad temprana y tardía. Evidencia para Argentina y Uruguay | María Laura Alzúa | J Economía Laboral y demografía |
| 2014 | 12/4/2019 | Cecilia Parada | UDELAR, Uruguay | Decisiones laborales y uso del tiempo en el hogar. Cómo afectan las políticas pública a hombres y mujeres en pareja. Evidencia para Uruguay. | Guillermo Cruces | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2013 | 6/9/2019 | Alina Machado | UDELAR, Uruguay | Trayectorias educativas y desempeños laborales. Incidencia de la política de escuelas de tiempo completo | Guillermo Cruces y Ana Inés Balsa | I. Salud, Educación, Bienestar |
| 2014 | 4/12/2019 | Noelia Garbero | UNCuyo | Globalización y apertura comercial en las provincias de Argentina: consecuencias fiscales, distributivas y de pobreza | Alberto Porto | H. Economía Pública |
| 2016 | 4/12/2020 | Lucía Echeverría | UNMardel Plata | Modelos colectivos de consumo y distribución Intra-hogar. Teoría y aplicaciones | Miriam Bergés y Federico Perali | D1. Comportamiento y economía de las familias |

SECRETARÍA DE POSGRADO

| | | | | | | |
|------|------------|---------------------------|----------------------------|---|--|--|
| 2021 | 19/03/2021 | Fernando Morra | UNLP | "Inflación crónica: patrones macroeconómicos y procesos de desinflación" | Daniel Heymann | E31. Price level. Inflation. Deflation. |
| 2022 | 11/03/2022 | Emmanuel Vazquez | UNLP | "Ensayos sobre segregación" | Mariana Marchionni | I24 (Educación y Desigualdad) y J24 (Capital Humano; Habilidades; Ocupación; Productividad) |
| 2022 | 06/05/2022 | María Isabel Egas Salgado | Univ. Católica del Ecuador | "Incentivos financieros: potencialidades y desaciertos para la inversión en capital humano en primeras etapas de vida. Estudio empírico para Ecuador" | Guillermo Cruces y Leonardo Gasparini | - E24 – Empleo; Desempleo; Salarios; Distribución Intergeneracional del Ingreso; Capital Humano Agregado |
| 2022 | 16/12/2022 | Guillermo Falcone | UNLP | "Efectos del Comercio Internacional y el Cambio Tecnológico Sobre Firmas y Trabajadores" | Irene Brambilla y Andrés César | - F16 – Comercio y Mercado Laboral - O33 – Cambio Tecnológico: Elección e Impacto |
| 2023 | 23/06/2023 | Matías Ciaschi | UNLP | "Ensayos sobre Movilidad Intergeneracional y Empleo" | Mariana Marchionni y Guido Neidhöfer | - J62 – Movilidad Laboral; Movilidad Intergeneracional |
| 2024 | 24/05/2024 | Joan Vilá | UdelaR | "Transferencias condicionadas y oferta laboral: el rol de la información y las redes de los beneficiarios" | Marcelo Bérgolo y Guillermo Cruces | - I38 – Políticas de Bienestar y Transferencias Gubernamentales |
| 2024 | 04/10/2024 | Deborah Noguera | UNLP | "Ensayos sobre macroeconomía y estabilidad financiera" | Gabriel Montes Rojas y Facundo Barrera Insua | - E44 – Mercados financieros y macroeconomía |
| 2024 | 06/12/2024 | Lucía Ramírez | UdelaR | "Desigualdad de ingresos en América" | Leonardo Gasparini | - D3 - Distribución D6 - Economía del bienestar |

Latina durante el Siglo
XXI”

3. Seguimiento de los graduados. Cargos desempeñados

Inserción Académico-Profesional de los Graduados desde 2011

| Nombre y apellido | Año ingreso | Fecha egreso | Institución |
|--------------------|-------------|--------------|---|
| Cicowiez, Martín | 2006 | 12/08/2011 | * Profesor adjunto ordinario, FCE, UNLP * Investigador, CEDLAS, FCE, UNLP |
| Bergés, Miriam | 2005 | 16/12/2011 | * Videcana de la Facultad de Cs. Económicas y Sociales, UNMDP * Profesor titular, FCE UNMDP. * Investigadora, categoría II |
| Alejo, Javier | 2010 | 12/10/2012 | * Investigador, Universidad de la República, Uruguay. * Profesor Maestría en Economía, Universidad de la República, Uruguay * Profesor Maestría en Economía, FCE, UNLP |
| Gluzmann, Pablo | 2010 | 13/12/2012 | * Profesor adjunto ordinario, FCE, UNLP. * Docente en el Doctorado en Desarrollo Económico, UNQUI. * Investigador Asistente, CONICET |
| Pacheco, Ana María | 2008 | 01/11/2013 | * Investigadora, FCE, UNLP. * Coordinadora Ejecutiva, CEDLAS, FCE, UNLP. |
| Rossignolo, Darío | 2009 | 29/11/2013 | * Profesor titular ordinario, FCE, UBA. * Docente de la Maestría en Economía Pública y Políticas Sociales y Regionales, Universidad Nacional de Córdoba. * Investigador asociado del proyecto Commitment to Equity de la Universidad de Tulane. |
| Gallardo, Mauricio | 2009 | 12/12/2013 | * Académico Asistente, Universidad Católica, Chile * Consultor International Labour Association * Premio Academia Nacional de Ciencias Económicas de Argentina (ANCE), mejor trabajo de investigación no publicado presentado en la XLVIII |

| | | | |
|-----------------------|------|------------|---|
| | | | Reunión Anual de la AAEP. Rosario, Argentina. Noviembre, 2013 |
| Bérgolo Sosa, Marcelo | 2010 | 14/03/2014 | * Profesor adjunto, Universidad de la República, Uruguay * Investigador visitante, CEDLAS, FCE, UNLP |
| Viollaz, Mariana | 2011 | 16/05/2014 | * 9° Premio Anual de investigación Económica "DR. RAÚL PREBISCH", 2015 * 2014-2016 Visiting Fellow, ILR School, Cornell University. ILR sponsor: Gary S. Fields * Profesor, Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE), División de Administración Pública |
| Garganta, Santiago | 2012 | 20/03/2015 | * Profesor adjunto ordinario, FCE, UNLP * Investigador, FCE, UNLP * 2015-2017 Beca Posdoctoral, CONICET. |
| Laverde, Henry | 2010 | 13/07/2015 | * Profesor asociado en la Fundación Universitaria Konrad Lorenz, Bogotá, Colombia. * Profesor invitado de la Universidad Santo Tomás, Bogotá, Colombia. |
| Zoloa, Juan Ignacio | 2010 | 14/09/2015 | * Profesor Maestría en Finanzas Públicas, FCE, UNLP. * JTP, FCE, UNLP * Economista. ARBA. |
| Jiménez, Maribel | 2011 | 08/04/2016 | * Investigador Asistente, unas * Profesora, FCE, unas |
| Serio, Monserrat | 2013 | 10/03/2017 | * JTP, FCE, UNCuyo * Profesora Doctorado de Ciencias Económicas, FCE, UNCuyo |
| Trombetta, Martín | 2014 | 27/04/2018 | * Profesor, UADE |
| Puig, Jorge Pablo | 2014 | 29/05/2018 | * Profesor titular ordinario, FCE, UNLP. * Investigador, FCE, UNLP. * Premio anual de investigación económica, organizado conjuntamente por la Fundación Banco Municipal y la Facultad de ciencias económicas y estadísticas. Universidad Nacional de Rosario, 2014 |
| César, Andrés Manuel | 2015 | 15/11/2018 | * Profesor adjunto ordinario. FCE, UNLP * Investigador, FCE, UNLP |
| Velázquez, Cecilia | 2013 | 04/02/2019 | * Investigadora CEDLAS, FCE, UNLP * Profesora interina, FCE, UNLP |

SECRETARÍA DE POSGRADO

| | | | |
|---------------------------------|---------------------|------------|--|
| Parada Larre Borges, Cecilia | 2014 | 12/04/2019 | * Investigadora, Universidad de la República, Uruguay. * Profesor, Universidad de la República, Uruguay |
| Machado, Alina | 2013 | 6/09/2019 | * Profesora adjunta, Universidad de la República, Uruguay * Investigadora, Universidad de la República, Uruguay. |
| Garbero, Noelia | 2014 | 4/12/2019 | *Profesora titular, Universidad de Mendoza. * Profesora adjunta, Universidad de Mendoza. * Profesora titular, Universidad del Aconcagua. * Profesora del Doctorado, Universidad Nacional del Cuyo. |
| Echeverría, Lucía | 2016 | 4/12/2020 | *JTP, Universidad Nacional de Mar del Plata *Integrante de Proyectos de Investigación Acreditados 2015, en el Centro de Investigación de Ciencias Económicas y Sociales, Facultad de Ciencias Económicas y Sociales, Universidad Nacional de Mar del Plata. Participación continua desde el año 2015. |
| Morra, Fernando Martín | 2021 | 19/03/2021 | *Profesor, Universidad Nacional de La Plata *Secretario de Política Económica del Ministerio de Economía de la Nación. |
| Emmanuel Vazquez | 2012/Reinc. 2015 | 2022 | *Profesor de grado y posgrado en Universidad Nacional de La Plata *Investigador Centro de Estudios Distributivos, Laborales y Sociales (CEDLAS - UNLP) |
| María Isabel Egas Salgado | 2016 | 2022 | *Responsable Gestión Iniciativa AFIN (Asesoría Funcional Integral) PACTO Pervivencia Ancestral: Comunidad Territorio Organización *Investigadora económica |
| Guillermo Falcone | 2019 | 2022 | *Investigador Senior en el Centro de Estudios Distributivos, Laborales y Sociales (CEDLAS- UNLP). *Profesor en Universidad Nacional de La Plata. |
| Matías Ciaschi | 2019 | 2023 | *Investigador Senior en el Centro de Estudios Distributivos, Laborales y Sociales (CEDLAS- UNLP). |

SECRETARÍA DE POSGRADO

| | | | |
|---------------------|------|------|--|
| | | | *Profesor en Universidad Nacional de La Plata. |
| Joan Vilá | 2018 | 2024 | Ayudante Grado 2 (Efectivo): Instituto de Economía (IECON) – Grupo Desigualdad y Pobreza. UDELAR, Uruguay |
| Deborah Noguera | 2020 | 2024 | *CONICET, Postdoctoral (interna) *Docente en Universidad Católica de La Plata *Consultora Instituto de Estudios Fiscales y Económicos - IEFE |
| Lucía Ramírez Leira | 2020 | 2024 | *Profesora en Universidad Nacional de La Plata *Investigadora en el Centro de Estudios Distributivos, Laborales y Sociales (CEDLAS-UNLP). |